

“UNIVERSIDAD NACIONAL JOSÉ FAUSTINO SÁNCHEZ CARRIÓN”

**“FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS, CONTABLES Y
FINANCIERAS”**

**ESCUELA ACADÉMICO PROFESIONAL DE ECONOMÍA
Y FINANZAS**



**“RELACIÓN ENTRE EL CRECIMIENTO ECONÓMICO Y LA
REDUCCIÓN DE LA POBREZA PERUANA PERIODO 2000 - 2010”**

TESIS

PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE ECONOMISTA

Presentado por: Bach. Patricia Silva Serquen

HUACHO - PERÚ

2020

**UNIVERSIDAD NACIONAL JOSÉ FAUSTINO
SÁNCHEZ CARRIÓN
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS, CONTABLES Y
FINANCIERAS
ESCUELA ACADÉMICO PROFESIONAL DE ECONOMÍA Y
FINANZAS**

TESIS

“RELACIÓN ENTRE EL CRECIMIENTO ECONÓMICO Y LA REDUCCIÓN DE
LA POBREZA PERUANA PERIODO 2000-2010”

PARA OPTAR EL TITULO DE ECONOMISTA

PRESENTADO POR:

BACHILLER:

PATRICIA SILVA SERQUEN

PARA OPTAR EL TITULO DE:

ECONOMISTA

ASESOR: Mg. Econ. ELISEO OMAR MANDAMIENTO GRADOS

HUACHO - PERÚ

2020

.....

Mg. Econ. ELISEO OMAR MANDAMIENTO GRADOS

ASESOR

.....

Mg. Econ. ROSA ADRIANA INCA SOLLER

PRESIDENTE

.....

Econ. WESSEL MARTIN CARRERA SALVADOR

SECRETARIO

.....

Mg. Econ. VICTOR ELEAZAR ALVINO GUEMBES

VOCAL

DEDICATORIA:

A mis padres por haberme forjado como la persona que soy en la actualidad, muchos de mis logros de los debo a ustedes, entre los que incluyo, está mi formación con reglas y mucho amor, manteniendo constantemente para alcanzar mis anhelos.

PATRICIA SILVA SERQUEN

AGRADECIMIENTO

Queremos agradecer de forma muy especial a nuestros padres y a todos los integrantes de nuestras familias por alentarnos a seguir adelante aún en los momentos más difíciles, apoyándonos incondicionalmente y de manera decisiva en las diferentes etapas de nuestras vidas, por sus orientaciones, dedicación y exigencias que nos permitieron sacar adelante esta tesis.

PATRICIA SILVA SERQUEN

INDICE GENERAL

CARÁTULA:.....	i
CONTRACARÁTULA:.....	ii
DEDICATORIA:.....	v
AGRADECIMIENTO.....	vi
ÍNDICE DE TABLAS	ix
ÍNDICE DE FIGURAS	x
RESUMEN.....	xi
ABSTRAC.....	xii
INTRODUCCIÓN.....	xiii
CAPITULO I.....	1
Planteamiento del Problema	1
1.1 Descripción de la realidad problemática:.....	1
1.2 Justificación del Problema	2
1.3 FORMULACIÓN DEL PROBLEMA:	3
1.3.1 PROBLEMA GENERAL	3
1.3.2 PROBLEMAS ESPECÍFICOS	3
1.4 Objetivos de la investigación	3
1.4.2 Objetivo General:	3
1.4.3 Objetivos Específicos:.....	3
CAPÍTULO II.....	4
Marco Teórico:.....	4
2.1 Antecedentes de la investigación	4
2.1.1 Investigaciones internacionales.....	4
2.1.2 Investigaciones nacionales.....	5

2.2 Bases Teóricas	8
2.3 Definición de términos básicos	25
2.4 Hipótesis de la investigación.....	26
2.4.1 Hipótesis general	26
2.5 Operacionalización de variables	26
3.1 Metodológico	28
3.1.1 Tipo de Investigación	29
3.2 Población y muestra.....	29
3.2.1 Población.....	29
3.2.2 Muestra	29
3.3 Método de investigación	29
3.4 Técnicas e instrumentos de recolección de datos:	30
3.5 Confiabilidad del Instrumento:	30
3.6 Métodos de Análisis de datos	31
CAPÍTULO IV	32
RESULTADOS	32
4.1 ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS	32
CAPÍTULO V	41
DISCUSIÓN, CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	41
5.1. Discusión	41
5.2. Conclusiones	43
5.3. RECOMENDACIONES.....	43
CAPITULO VI	45
FUENTES DE INFORMACIÓN.....	45
6.1 Bibliografía.....	45
Anexos.....	48
6.2 Matriz de Consistencia	48

ÍNDICE DE TABLAS

<u>Tabla 1</u> <u>Objetivos y Principales Políticas Sociales en el Perú</u>	23
<u>Tabla 2</u> <u>Operacionalización de variables</u>	27
<u>Tabla 3</u> <u>Confiabilidad del Instrumento</u>	30
<u>Tabla 4.1</u> <u>Formulación del modelo de la inflación por exceso de demanda</u>	33
<u>Tabla 4.2</u> <u>Parámetros</u>	35
<u>Tabla 4.3</u> <u>Los resultados para el análisis</u>	37
<u>Tabla 4.4</u> <u>significatividad conjunta del modelo</u>	39

ÍNDICE DE FIGURAS

<u>FIG. N° 1 PBI Nominal</u>	15
<u>FIG N° 2 PBI Per Cápita</u>	15
<u>FIG N° 3 Curva de Kuznets</u>	50
<u>FIG N° 4 Crecimiento de PBI</u>	51
<u>FIG N° 5 PBI Per Cápita</u>	52

RESUMEN

El presente trabajo de investigación ha tenido como problema general ¿Cuál ha sido las consecuencias del Crecimiento Económico en la reducción de la Pobreza en el Perú durante el periodo 2000-2010? tema que nos llevara a tener un importante aporte a nuestra sociedad.

La presente tesis tiene por objetivo general Investigar las consecuencias del Crecimiento Económico en la Reducción de la Pobreza en el Perú en el período 2000 - 2010.

El diseño tiene: La variable dependiente que se representa con el crecimiento económico y la variable independiente se representa con la pobreza peruana.

El tipo de investigación, es una investigación aplicada, correlacional, de causa a efecto.

El método que se utilizará, es el método deductivo, porque se trata de contrastar una teoría.

El diseño de investigación es de tipo histórico – prospectivo, es decir el antes y el después de la investigación, son dos visiones que concuerdan en ver las características del problema a investigar.

Palabras claves: crecimiento económico, ciclos económicos, pobreza

ABSTRAC

The present research work has had as a general problem what has been the consequences of Economic Growth in the reduction of Poverty in Peru during the period 2001-2012? subject that will take us to have an important contribution to our society.

The general objective of this thesis is to investigate the consequences of economic growth in the reduction of poverty in Peru in the period 2000 - 2010.

The design has: The dependent variable that is represented by the economic cycles and the independent variable is represented by the investments in this case in the Peruvian economy.

The type of research is an applied, correlational investigation, from cause to effect.

The method that will be used is the deductive method, because it tries to contrast a theory.

The research design is of the historical - prospective type, that is, the before and after the investigation, they are two visions that agree in seeing the characteristics of the problem to be investigated.

Keywords: economic growth, economic cycles, real change

INTRODUCCIÓN

La tesis titulada “RELACIÓN ENTRE EL CRECIMIENTO ECONÓMICO Y LA REDUCCIÓN DE LA POBREZA PERUANA PERIODO 2000 - 2010”, pretende analizar el flujo de capital en el periodo 2010-2015. Observando los datos durante dicho periodo se tiene que, en algunos periodos cortos, no se cumplieron las metas fijadas para estos periodos.

En la historia económica del Perú, en lo que respecta al crecimiento económico, dos son los momentos que merecen la atención y los que se analizarán.

En primer lugar, el crecimiento económico ocurrido en el periodo 2000 – 2010. Y el segundo lugar, la reducción de la pobreza hasta la actualidad.

Nuestro interés es analizar el crecimiento económico y la reducción de la pobreza. Observando los datos, se tiene que, en algunos periodos cortos, no se cumplieron las metas fijadas para estos periodos

En ese sentido la presente tesis ha sido dividida de la siguiente manera: en primer lugar, tenemos la Dedicatoria, el agradecimiento, resumen, abstract e introducción seguidamente presentamos los capítulos:

En el I capítulo presentamos la formulación del problema el planteamiento del problema, los objetivos y la justificación.

El capítulo II con los antecedentes, bases teóricas, hipótesis, definiciones conceptuales, Operacionalización de variables,

Capítulo III presentamos, la metodología, las técnicas de recolección de datos y el procesamiento de la investigación

Capítulo IV presentamos los resultados de la investigación

Capítulo V la discusión, las conclusiones y recomendaciones y finalmente,

Capítulo VI las fuentes de información bibliográficas.

CAPITULO I

Planteamiento del Problema

1.1 Descripción de la realidad problemática:

El aumento de la economía cumple un rol de mucha trascendencia en la lucha contra la pobreza. En ese sentido el vínculo de ellos no es homogénea toda vez que la misma tasa de Crecimiento de la Economía podría presentar aspectos distintos en base a su estructura, sobre todo por sus impactos sobre la creación dinámica del empleo competitivo, sin embargo, debido a otros factores que influyen trascendentemente mas que todo sobre la pobreza como servicios sociales, transferencias.

Adam Smith en su obra la riqueza de las naciones en 1776, en ella considera: “los salarios dependientes de la riqueza. Considera que la demanda de mano de obra es la mayor ocupación de trabajadores, aumenta en la medida en que los patronos o empleadores obtienen aumentos en sus ingresos” (Smith, 1911, pág. 37).

El trabajo de Mendoza y García (2006), afirman que:

El crecimiento económico del Perú en los últimos años, es alto en términos históricos e internacionales, es generalizado y tiene todos los elementos que lo hacen sostenible. En términos sectoriales, el crecimiento actual es más generalizado y no está basado solamente en sectores de exportación de materias primas, respecto a la sostenibilidad del crecimiento económico actual, los autores muestran que la evolución del PBI, gasto social y

pobreza, se sustentan en el crecimiento económico, el mismo que está basado en la inversión privada, porque ello significa la elevación de la capacidad productiva de la economía; o en las exportaciones, a fin de que el crecimiento sea muchos más pro-pobre. (García y. M., 2006, pág. 32)

1.2 Justificación del Problema

Este estudio permitió determinar mediante el análisis histórico de las series estadísticas del PBI y la pobreza en el Perú cuál ha sido la incidencia del crecimiento económico en la reducción de la pobreza en el periodo: 2000 – 2010 como consecuencia de la aplicación de políticas económicas y sociales, a fin de determinar cómo ha evolucionado la pobreza y pobreza extrema.

Por todo ello es trascendental conocer en toda su dimensión la situación real de la pobreza total y extrema con la finalidad de determinar si la política económica y social como estrategia global de desarrollo ha contribuido a construir un esquema sostenible que asegure el desarrollo económico social del Perú mediante un crecimiento económico sostenido que aumente la capacidad de inversión y la generación de más empleo.

Por ello, esta tesis puede ser usada como una referencia acerca de cuáles son los efectos de la Variación del Crecimiento Económico en la Pobreza, a partir de allí, se quiere tomar en cuenta decisiones de políticas económicas que involucren a dicha variable.

1.3 FORMULACIÓN DEL PROBLEMA:

1.3.1 PROBLEMA GENERAL

¿Cuál ha sido las consecuencias del Crecimiento Económico en la reducción de la Pobreza en el Perú durante el periodo 2000-2010?

1.3.2 PROBLEMAS ESPECÍFICOS

- ¿En qué medida el Crecimiento Económico en el Perú durante el período 2000- 2010?

- ¿Cómo determinar la Pobreza en el Perú durante el período 2000- 2010?

- ¿Cómo Investigar el crecimiento económico y su vínculo con las políticas sociales-económicas y la pobreza en el período objeto de análisis?

1.4 Objetivos de la investigación

1.4.2 Objetivo General:

Investigar las consecuencias del Crecimiento Económico en la Reducción de la Pobreza en el Perú en el período 2000 - 2010.

1.4.3 Objetivos Específicos:

- Investigar el Crecimiento Económico en el Perú durante el período 2000-2010.

- Investigar la Pobreza en el Perú durante el período 2000- 2010.

- Investigar el crecimiento económico y su vínculo con las políticas sociales-económicas y la pobreza en el período objeto de análisis.

CAPÍTULO II

Marco Teórico:

2.1 Antecedentes de la investigación

2.1.1 Investigaciones internacionales

Weil (2006), realizó la investigación denominada **crecimiento económico**.

Afirmo que el modelo malthusiano y el modelo de solow, ambos, la cuestión de la influencia de la población en el nivel de renta per cápita. El modelo malthusiano tiene, sin embargo, un componente más del que carece el modelo de solow: el modelo malthusiano también explica cómo se determina el volumen de población. El modelo malthusiano no considera que la población es una variable endógena, es decir, se determina dentro del modelo. En cambio, el modelo de solo considera que el crecimiento de la población es exógeno (es decir, se determina fuera del modelo). (Weil, 2006, pág. 98)

Vasquez Y Madrigal (2010), realizaron investigación Comercio Internacional.

En el título Política comercio internacional, plantea que la Política comercial internacional a la serie de instrumentos o medidas que utilizan los gobiernos para favorecer o limitar el intercambio de bienes y servicios de su país con otro o con otros, con la finalidad de maximizar los beneficios del comercio para su país y elevar el nivel de bienestar de sus habitantes. La política comercial fluctúa entre dos grandes tipos

de políticas extremas:

1. Proteccionismo. Política orientada a proteger a las empresas de un país de la competencia exterior mediante la implantación de barreras comerciales;
2. Libre comercio. Política que permite a los habitantes del País comprar y vender donde mejor les convenga, sin restricción alguna. No existe ningún país en el mundo completamente cerrado, ni completamente abierto.

En todos se toman algunas medidas proteccionistas y otras favorables al libre comercio, buscando la mejor combinación para aprovechar las ventajas y disminuir el efecto de las desventajas de la participación en el comercio internacional. (Madrigal, 2010, págs. 12-15)

2.1.2 Investigaciones nacionales

Yamada, (2012), realizaron la investigación, denominada:

Desigualdad Monetaria en un Contexto de Rápido Crecimiento Económico: El Caso Reciente del Perú, llegaron a las siguientes conclusiones: Actualmente ha resurgido toda vez que en los países con indicadores altos en cuanto la crisis ha tendido a. en cambio en los países de América Latina es más conocido por reflejar niveles superiores de desigualdad y han logrado reducirla debido a las tasas altas referente al crecimiento^o económico, siendo una inversión mayor en la población. Nuestro es un claro ejemplo de ello. Los grandes niveles de crecimiento del producto en los últimos diez años han logrado generar entre el ingreso

y el consumo en los hogares equivalente al 33° % y 14°% correspondientemente. Durante el proceso los grupos humanos más pobres se han desempeñado mejor, permitiéndoles reducir sus niveles de pobreza. En ese sentido el coeficiente de Gini se redujo en 13.4 % en ese mismo periodo. Tal es así que dicho coeficiente tuvo una reducción de 13.4% en ese periodo.

Cabe resaltar que la caída en la desigualdad monetaria durante la última década es un resultado robusto al potencial subreporte en los percentiles más altos de la distribución de ingresos y gastos. Esto se corrobora a través de la medición del índice de Gini por las cuentas nacionales. No hay discrepancia entre las cifras oficiales y aquellas corregidas por el potencial subreporte si analizamos los últimos cinco años. (Yamada, 2012, pág. 48)

Olaya (2012), realizó la investigación denominada

Teorías del crecimiento y desarrollo económico: Como alcanzar la prosperidad nacional. Se refiere a el desarrollo económico como el resultado de un proceso de potenciación del desempeño humano social- tecnológico- productivo- económico y ha sido el buen manejo de las adversidades así como la potenciación de la transformación social lo que ha permitido al ser humano potenciar el conjunto de información que codifica el desempeño humano, el desarrollo de nuevas facultades permitió diseñar tecnologías que innovaron el proceso productivo que estuvo vigente; para hacer un uso más eficiente del nuevo proceso productivo las naciones de Europa occidental comenzaron

a partir de 1776 a elaborar teorías económicas y del comercio exterior consolidando de esta manera el nuevo modelo de desarrollo económico. (Juan, 2012, pág. 41)

Jiménez (2011), realizó la investigación denominada

Crecimiento Económico – Enfoques y modelos. Afirmando que, a raíz de la crisis de 1929, John Maynard Keynes propone un nuevo espacio para la acción del Estado en la economía. Keynes plantea la necesidad de regular la demanda agregada para asegurar el funcionamiento de la economía con pleno empleo, pues los países industrializados adolecen de problemas de insuficiencia de demanda.

El autor inicia su libro teoría General de la ocupación, el interés y el dinero, señalando que los postulados de la teoría dominante en esa época (la teoría neoclásica no son las de la sociedad económica en que hoy vivimos, razón por la cual que sus enseñanzas engañan y son desastrosas si intentamos aplicarlos a los hechos reales. El paradigma keynesiano, que enfatiza la aplicación de la política fiscal y monetaria para administrar la demanda agregada, prevaleció en el periodo 1945- 1970. Esta fue la época en que se desarrollaron los instrumentos modernos de la política monetaria (control de los gastos del gobierno e impuestos).

Fue un periodo en el cual la cobertura de los sindicatos se elevó a máximos históricos y se amplió el estilo del New Deal de las instituciones de seguridad social y de regulación. (Jiménez, 2011, págs. 13-14)

2.2 Bases Teóricas

El Crecimiento Económico

Según Simón Kuznets, premio Nobel de Economía en 1971 Ha definido el crecimiento económico de un país como: “Un aumento a largo plazo de la capacidad para proveer a su población de bienes económicos cada vez más diversificados. Esta capacidad creciente está basada en el adelanto de la tecnología y los ajustes institucionales e ideológicas exigentes”. (KUZNETS, 1970, pág. 48)

Características del Crecimiento Económico: según KUZNETS, (1970)

sostiene:

En el análisis exhaustivo del crecimiento económico moderno se ha identificado seis rasgos característicos del proceso de crecimiento de casi todos los países desarrollados contemporáneos, tales como:

A. Dos Variables Económicas Agregadas:

- 1.** Altas tasas de crecimiento del producto per cápita y de la población.
- 2.** Altas tasas de crecimiento de la productividad total de los factores, sobre todo de la mano de obra.

B. Dos Variables de Transformación Estructural:

- 3.** Altas tasas de transformación estructural de la economía.
- 4.** Altas tasas de transformación social e ideológica.

C. Dos Factores que afectan la Difusión Internacional del Crecimiento:

5. La propensión de los países económicamente desarrollados a acudir al resto del mundo en busca de mercados y de materias primas.
6. La difusión limitada de este crecimiento a solo un tercio de la población del mundo. (KUZNETS, 1970, pág. 49)

Factores Determinantes del Crecimiento Económico, al respecto GALINDO, (1970):

- a) **El Capital Físico:** es el capital material, llamado también capital tangible, refuerza la productividad del trabajo por lo tanto aumenta la producción. Por ejemplo edificios, carreteras, caminos, fabricas, etc.
- b) **El Capital Humano:** son las cantidades de trabajadores y cualificaciones de la población trabajadora y el talento de los trabajadores.
- c) **Los Recursos Naturales:** son la ganadería, la minería, la agricultura, la pesca, las tierras de cultivo, el gas, el agua, el petróleo, etc. que producen crecimiento productivo y económico.
- d) **El Ahorro:** es importante para el futuro y el presente económico de

cualquier nación. El ahorro se encuentra influido y determinado por la políticas económicas que sigue un Estado (puede afectar a las tasas de interés).

La Inversión: se refiere al aumento de la cantidad de activos productivos como bienes de capital (equipo, estructuras o existencias^o). Se adquieren ciertos bienes con el ánimo de obtener unos ingresos o rentas a lo largo del tiempo.

f) Los Avances Tecnológicos: es el ingrediente fundamental para un rápido crecimiento del nivel de la Economía. Se refiere a los cambios en los procesos de producción o nuevos productos que permiten obtener una mayor y mejor producción con un menor número de factores.

g) Capacidad Administrativa de las Empresas: ha permitido mejorar la productividad de las empresas.

Nos permite reducir costos e incrementar la productividad. También fomenta a la investigación y el desarrollo de nuevas tecnologías.

h) El Marco Legal e Institucional del Estado: la función de las instituciones es el crecimiento económico que tiene que ver con influencias humanas. (GALINDO, 1970, pág. 48)

Teorías del Crecimiento Económico, al respecto, GILIS, (1987):

Las teorías económicas del crecimiento son bastante abstractas y formalistas y se ha dedicado mayor atención a las propiedades lógicas y matemáticas de los distintos modelos de crecimiento que a su relevancia empírica, la cual es bastante baja. Se encuentran clasificadas en:

1) La Teoría Clásica del Crecimiento

La teoría clásica del crecimiento económico considera que el crecimiento del PBI real es temporal y que, cuando el PIB real per cápita rebasa su nivel de subsistencia. (GILIS, 1987, pág. 59)

Principales Exponentes de la Teoría Clásica del Crecimiento: Samuelson, (1995)

a) Adam Smith. - El crecimiento económico se da en la medida en que todos los individuos obtengan con su trabajo el suficiente para su subsistencia y el mantenimiento de sus familias.

b) Robert Malthus. - Pensaba que el crecimiento económico hacía aumentar la mano de obra y los salarios. El aumento del nivel de vida de los trabajadores hace crecer la población (aumenta la natalidad y disminuye la mortalidad).

c) **David Ricardo.** – Entendía que el crecimiento generaba un aumento de la demanda de trabajo, así como en los salarios, población^o y demanda de alimentos. Por otro lado, el aumento de los precios agrarios hacia aumentar la renta de la tierra por lo que la redistribución estaba en favor de los terratenientes, la inversión productiva disminuía y se llegaría a un estado estacionario. (Samuelson, 1995, pág. 69)

2) La Teoría Neoclásica del Crecimiento

El PIB real per cápita crece porque el cambio tecnológico induce un nivel de ahorro e inversión que hace que crezca el capital per cápita. Crecimiento se detiene sólo si el cambio tecnológico se detiene. Robert Solow, profesor del MIT, propuso la versión más popular de la teoría neoclásica del crecimiento durante la década de 1950.

Principal Exponente de la Teoría Neoclásica del Crecimiento: al respecto MOCHON, (1999) sostiene:

Solow (1956) y Swan (1956) fundan la denominada teoría neoclásica del crecimiento económico. Introducen en el análisis la función producción neoclásica que admite sustitución entre los factores de la producción (trabajo y capital para Solow y trabajo, capital y tierra).

El Producto Bruto Interno: ROMER, (2002)

Es el valor total expresado en términos monetarios de los bienes y servicios finales producidos por los agentes económicos que se encuentran dentro del territorio nacional durante un periodo de tiempo, que generalmente es de un año.

Métodos para determinar el PBI: SACHS-LARRAIN., (2005)

Existen tres métodos teóricos de calcular el PIB: Método del Gasto, Método del Ingreso y Método de la producción.

a) Método del Gasto: El PIB es la suma de todos los gastos realizados por las compras de bienes o servicios finales producidos dentro de una economía, es decir, se excluyen las compras de bienes o servicios intermedios y también los bienes o servicios importados.

La medición del PBI desde el punto de vista del gasto se expresa mediante la siguiente ecuación:

$$\text{PBI} = C + I + G + (X - M)$$

Dónde :

C : Consumo

I : Inversión

G : Gasto del Gobierno°

(X - M): Exportaciones Netas

b) Método del Ingreso: El PIB es la suma de los ingresos de los asalariados, las ganancias de las empresas y los impuestos menos las subvenciones.

c) Método de la Producción: El PIB es la suma de los valores agregados de las diversas etapas de producción y en todos los sectores de la economía. El valor agregado que agrega una empresa en el proceso de producción es igual al valor de su producción menos el valor de los bienes intermedios.

En términos de ecuación, se define como:

$$\text{PIB} = \text{VBP} + \text{CI}$$

Dónde:

CI = Consumo Intermedio

VBP = Valor Bruto de la Producción

PBI nominal:

Es el valor a precios de mercado (a precios corrientes) de la producción de bienes y servicios finales producidos en un país durante un período determinado de tiempo, normalmente un año.

Se aplica la siguiente fórmula:

$$\text{PIB nominal} = (\text{PIB real}) (\text{defactor del PIB})$$

PBI real:

Es la producción de bienes y servicios finales producidos en un país pero a precios constantes, es decir, el PIB real elimina el cambio de los precios a lo largo de los años, mientras que el PIB nominal o a precios corrientes sí refleja estos cambios anuales, ya sean incrementos (inflación) o disminuciones (deflación).

PBI per cápita :

También llamado renta per cápita, ingreso per cápita o PIB por habitante, es una magnitud que trata de medir la riqueza material disponible. (SACHS-LARRAIN., 2005, pág. 78)

PIB per cápita =	PBI
	N

La Pobreza:

Definición de la Pobreza: Según PNUD-, (2013) sostiene: “actualmente no existe un consenso sobre una definición universal del concepto de pobreza, más bien en la literatura encontrar enfoques particulares de los diferentes autores según su interpretación” (PNUD-, 2013, pág. 18)

Según el PNUD-, (2013) Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo sostiene :

La pobreza se refiere a la incapacidad de las personas de vivir una vida tolerable, es decir la posibilidad de contar con una alimentación adecuada, un lugar donde vivir, gozar de salud, además de tener educación y disfrutar de una vida decente, así como la posibilidad de contar con otros elementos como la seguridad personal, la libertad política y de asociación, el respeto a los derechos humanos , la garantía de poder tener acceso a un trabajo productivo y bien remunerado y la participación en la vida comunitaria. De acuerdo a esta definición, serán pobres las personas a las que no les sea posible alcanzar un mínimo necesario establecido. (PNUD-, 2013, pág. 21)

Para la CEPAL (2002), la pobreza puede ser interpretada como:

una carencia definida en diferentes ámbitos de la vida humana

como en ingreso, en bienes de consumo, en capital físico o humano, en oportunidades de participación en la toma de decisiones o en cuanto a niveles de bienestar y satisfacción personal. Es una situación o forma de vida que surge como producto de la imposibilidad de acceso o carencia de los recursos para satisfacer las necesidades físicas y psíquicas básicas humanas que inciden en un desgaste del nivel y calidad de vida de las personas, tales como la alimentación, la vivienda, la educación o el acceso al agua potable.

Características de la Pobreza:

- Sus habitantes tienen una renta muy baja.
- Hay un desequilibrio entre los sectores productivos.
- Carecen de capital productivo, tecnología y de las infraestructuras necesarias para poderse iniciar el despliegue económico.
- Estos países dependen del exterior y tienen una escasa participación económica.
- Tienen un fuente endeudamiento externa.

- Son sus mismas cualidades intrínsecas y va arraigada y sujeta a la falta de una u otra región socioeconómica como:
- Falta de Salud
- Falta de Vivienda
- Falta de Ingresos
- Falta de Empleo
- Falta de Nutrición
- Falta de Tecnología
- Falta de Educación

Factores que Determinan la Pobreza:

Llamamos factores a todas aquellas condiciones que mantiene la situación de pobreza, entre ellas tenemos:

- a) **La Ignorancia** : significa falta de información o de conocimientos. Es diferente a estupidez, que es falta de inteligencia, y a necesidad, que es falta de sensatez.
- b) **La Enfermedad** : es cuando una comunidad tiene una alta

tasa de enfermedad, la productividad baja y se genera menos riqueza. Aparte de la miseria y muerte que derivan de la enfermedad, es también un factor importante de pobreza en una comunidad .

Una población contribuye a la erradicación de la pobreza, y que la pobreza no solo se mide por altos índices de enfermedad y mortalidad , sino que la enfermedad también contribuye a otras formas y aspectos de la pobreza.

c) La Apatía: es cuando la gente pierde interés, o cuando se siente tan importante que no intenta cambiar las cosas, encauzar lo que va mal, corregir los errores o mejorar las condiciones.

d) La Corrupción: es cuando los recursos destinados a servicios y prestaciones comunitarias se derivan al bolsillo privado de alguien que está en una situación de poder, se pone en juego algo más que la moral.

El funcionario corrupto es un factor importante de pobreza, mientras que el ratero puede muy bien ser una víctima de esa misma pobreza que causa el funcionario. (CEPAL, 2009, pág. 85)

Causas de la Pobreza:

- La hiperinflación y las políticas de contención salarial.
Base de empobrecimiento de la población.
- Política de elevación de precios.
- Caída del ingreso y remuneraciones reales.
- Elevación de impuestos indirectos y de las tarifas por los servicios públicos y combustibles.
- Afrontar un déficit fiscal llevo a una Política fiscal de recorte de gasto público en especial en salud y educación.
- Caída de la demanda por efecto de la recesión.
- Mala distribución de la riqueza (zonas rurales).
- Mayor gasto de las familias en educación para cubrir la enseñanza.
- El PBI per cápita a inicios de los 90 había retrocedido al nivel que tenía 30 años antes.

Indicadores de la Pobreza:

Identifican los determinantes que permiten hacer efectiva (y en

qué grado) la utilización de recursos para satisfacer las necesidades básicas como son:

a) La Vivienda:

- Combustible para cocinar.
- Calidad de construcción de la vivienda.
- Crecimiento de la población.
- Inversión pública en servicios básicos.
- Acceso al financiamiento.
- Gasto real en vivienda por habitante.

b) La Educación:

- Tasa de analfabetismo.
- Tasa de crecimiento.
- Nivel de vida alcanzado.
- Nivel de educación alcanzado.
- Gasto público en educación.
- Cobertura de programas de alfabetización.

- Distancia geográfica a la escuela.

c) La Salud:

- Tasa de natalidad.
- Tasa de fecundidad.
- Tasa cobertura del programa de vacunas.
- Tasa de nutrición infantil.
- Distancia geográfica al servicio de salud más cercana.
- Cobertura de programas de educación para la salud.

Las Políticas Sociales: Casas, (1996) sostiene:

Es el conjunto de acciones que forma parte de las políticas públicas, tiene el propósito de mejorar la calidad de vida de la población mediante la prestación de una serie de servicios sociales que procuran atender sus necesidades básicas, asegurando niveles mínimos de ingreso, alimentación, salud, educación y vivienda.

Las políticas sociales incluyen servicios básicos como la educación, la salud, la administración de justicia, los programas alimentarios, el apoyo productivo de la población pobre, la formación de capital social e incluso aspectos culturales. (Casas, 1996, pág. 54)

Objetivos y Principales Políticas Sociales en el Perú

OBJETIVOS	PRINCIPALES POLITICAS
1. Generar empleo digno para todos para reducir la pobreza y elevar el nivel de vida.	Una combinación de políticas macroeconómicas y programas de trabajo digno.
2. Abordar necesidades sociales urgentes.	Iniciativas multisectoriales de gran impacto a corto plazo.
3. Reducir vulnerabilidad y promover equidad.	Adecuadas políticas de protección social, incorporación del enfoque de equidad a los distintos sectores.
4. Mejorar el estado de salud de la población.	Ampliar la cobertura médica y los programas de salud.
5. Elevar el nivel educativo de la población.	Aumentar la matriculación y la permanencia en las escuelas, inversión en todos los niveles de educación.
6. Reducir el conflicto interno.	Intervenciones centradas en las fuentes de conflicto.
7. Promover la cohesión social entre los grupos sociales.	Abordar la falta de oportunidades y el acceso a través de intervenciones sectoriales.

Fuente: Comisión Interministerial de Asuntos Sociales (CIAS)- GAN.

Importancia de la Política Social:

Los argumentos que sustentan la importancia de las políticas sociales para promover el desarrollo equitativo son:

Elevar los ingresos de los ciudadanos más pobres aumenta la demanda interna y a su vez estimula el crecimiento; un mayor índice de consumo entre los grupos debajo ingreso contribuye a expandir el mercado interno.

Los Programas Sociales: Casas, (1996)

Es un conjunto planificado de acciones humanas y recursos materiales que tiene el propósito de resolver algún problema, de forma tal que el diseño de las intervenciones exprese una teoría determinada sobre la realidad que interviene.

En el Perú existen alrededor de 40 programas de lucha contra la pobreza, adscritos en los distintos sectores como los ministerios de Salud, de Educación, de la Mujer, de Trabajo, de Agricultura, de Vivienda, de Transporte, de Economía y Finanzas y de Energía y Minas.

Resumiendo y simplificando, los programas sociales en el Perú enfrentan un triple reto:

- a) Aumentar la inversión social en educación, salud y programas pro-pobres y así poder ampliar la cobertura.

- b) Mejorar la calidad de la inversión social, disminuyendo la filtración y optimizando la focalización sobre todo la regional. Ello implica, así mismo, mejorar la calidad de los servicios públicos en educación básica y superior, y en la promoción y prevención de la salud colectiva e individual.

Combinar los programas protectores con componentes habilitadores (educación sanitaria, capacitación a los beneficiarios para acceder a oportunidades de ingreso) convirtiéndolos en programas mixtos y dar mayor énfasis a los programas habilitadores. (Casas, 1996, pág. 87)

2.3 Definición de términos básicos

Análisis económico. – Casas, (1996) “método para separar, examinar y evaluar cuantitativamente como cualitativamente, las interrelaciones dadas entre los distintos agentes económicos, los fenómenos y situaciones que de ella se derivan; tanto al interior de la economía como en su relación con el exterior” (Casas, 1996, pág. 74).

Ciclo económico: Zubieta (2016) “Periodos alternativos de alzas y bajas en los niveles de actividad económica que guardan entre si una relación de sucesión, crisis, depresión, recuperación y auge” (Zubieta, 2016, pág. 57)

Exportaciones netas. - Casas, (1996) “Las exportaciones netas son la diferencia entre las exportaciones y las importaciones que nuestro país realiza. Esta cifra puede ser negativa o positiva” (Casas, 1996, pág. 41).

Consumo privado. - Garcia y. M.(2006) “Es el valor de mercado de cada uno

de los bienes y servicios consumidos por los hogares en el período de un año” (García J. y., 2011, pág. 21).

Inversión. - Iguñiz, (2006) “Se refiere al valor de mercado de los bienes que fueron adquiridos por las empresas para la producción” (Iguñiz, 2006, pág. 28).

Gasto del Gobierno. - Jiménez, (2011) “Se entiende por gobierno todos los niveles del Estado: el central, el regional, el municipal, y organismos constitucionales autónomos y descentralizados. Las compras del gobierno son de dos tipos: compras de consumo y de inversión pública” (Jiménez, 2011, pág. 39).

2.4 Hipótesis de la investigación

2.4.1 Hipótesis general

EL Crecimiento Económico ha incurrido representativamente en la Reducción de la Pobreza en el Perú, durante el Período 2000 – 2010.

2.5 Operacionalización de variables

- Variable Independiente: Crecimiento Económico.

- Variable Dependiente: La Pobreza.

VARIABLES	INDICADORES	INSTRUMENTOS
Crecimiento Económico	Exportaciones: Venta de bienes y servicios nacionales al exterior Importaciones: Compra de bienes y servicios del exterior bienes duraderos bienes no duraderos servicios	Cuestionario Encuesta
LA POBREZA	Inversión Pública Inversión Privada Gastos corrientes Gastos de capital Gastos del servicio de la deuda	Cuestionario Encuesta

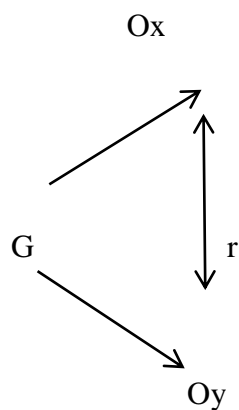
CAPITULO III

METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN

3.1 Metodológico

La presente investigación se realizará bajo el diseño no experimental, descriptivo correlacional, Ortiz, F. (2011), indica que: estos diseños describen las relaciones entre dos o más variables en un momento determinado; son también descripciones, pero no de variables individuales sino de sus relaciones, sean estas puramente correlacionales (Ortiz, 2011, pág. 48)

El esquema del diseño no experimental, descriptivo correlacional seguido fue:



RELACION ENTRE EL CRECIMIENTO ECONOMICO Y LA REDUCCION DE LA
POBREZA PERUANA PERIODO 2000-2010

Dónde:

O_x = CRECIMIENTO ECONOMICO

O_y = REDUCCION DE LA POBREZA

r = Coeficiente de Correlación

G = PERIODO 2000-2010

3.1.1 Tipo de Investigación

La investigación se realizará bajo el tipo básica, según Sierra (1994), la investigación básica “tiene como finalidad el mejor conocimiento y comprensión de los fenómenos sociales. Se llama así porque es el fundamento de toda otra investigación” (p.43), también recibe el nombre de investigación pura, teórica o dogmática

3.2 Población y muestra

3.2.1 Población

Para la investigación se determinó que la población serían los datos estadísticos

3.2.2 Muestra

Para la investigación se trabajó con una muestra censal, Ramírez, T. (2004), afirma que la muestra censal “es aquella donde todas las unidades de investigación son consideradas como una muestra”. (Ramírez, 2004, pág. 140)

3.3 Método de investigación

La investigación se realizó bajo el esquema del método hipotético deductivo, para

Cegarra, J. (2012), indica que “este método consiste en emitir hipótesis acerca de las posibles soluciones al problema planteado y en comprobar con los datos disponibles si estos están de acuerdo con aquellas” (Cegarra, 2012, pág. 69)

También se utilizó el método analítico, porque no sólo basta recopilar datos sino medir la relación entre las variables, así como los factores que inciden.

3.4 Técnicas e instrumentos de recolección de datos:

El tipo de muestreo empleado es la técnica de muestreo de tipo no probabilístico intencional o de convivencia, válida para la recolección de datos, en especial para muestras pequeñas y muy específicas.

3.5 Confiabilidad del Instrumento:

El instrumento se sometió a la confiabilidad mediante Alfa de Cronbach, el cual es un coeficiente que sirve para medir la confiabilidad de instrumentos que se califican una escala de medida.

Tabla 3

Confiabilidad del instrumento de la variable

Alfa de Cronbach	N de elementos
0.869	60

Fuente: Prueba piloto

De acuerdo a los resultados, el instrumento indica una fuerte confiabilidad y se procedió a aplicar a la población en estudio.

3.6 Métodos de Análisis de datos

Asimismo, para determinar la correlación entre las variables utilizando la frecuencia se utilizó la correlación de Pearson.

Para el cálculo de la correlación de Pearson se utilizó la siguiente fórmula:

$$r = \frac{\sum xy}{\sqrt{(\sum x^2)(\sum y^2)}}$$

RELACION ENTRE EL CRECIMIENTO ECONOMICO Y LA REDUCCION DE LA
POBREZA PERUANA PERIODO 2000-2010

r = coeficiente de correlación por rangos de Pearson.

x = Determinantes del Crecimiento Económico

y = Reducción de la Pobreza en el Perú

CAPÍTULO IV

RESULTADOS

4.1 ANÁLISIS DE LOS RESULTADOS

La tasa de inflación y sus determinantes

Para modelar una función representativa de la tasa de inflación, utilizamos la formulación del modelo de la inflación por exceso de demanda.

El propósito es calcular el impacto de la demanda agregada, de la oferta agregada y la tasa de interés de referencia del Banco Central de Reserva del Perú, en la tasa de inflación.

Con los datos del anexo N° 1 y utilizando el software EViews, obtenemos la ecuación de regresión y los datos de la Tabla N° 4.1.

La ecuación de regresión de nuestro modelo es el siguiente: Dónde: r_t Representa la tasa de interés.

Y_t Representa la oferta agregada de la economía X_t Representa la demanda agregada de la economía. r_{t-1} Representa la tasa de interés de referencia del BCRP.

Interpretando la ecuación de regresión tenemos, que, el incremento en un punto porcentual de la oferta agregada, incrementa en 0.1 unidades porcentuales la tasa de inflación.

Asimismo, un incremento de la demanda agregada en un punto porcentual, disminuye la tasa de inflación en 0.1032 puntos porcentuales.

Tabla N° 4.1

Dependent Variable: Y
 Method: Least Squares
 Date: 03/08/16 Time: 11:18
 Sample: 2002 2013
 Included observations: 12
 Y=C(1)+C(2)*X1+C(3)*X2+C(4)*X3

	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C(1)	-1.385202	2.040888	-0.678725	0.5165
C(2)	0.101688	0.650315	0.156367	0.8796
C(3)	-0.103291	0.249920	-0.413294	0.6902
C(4)	1.168280	0.472885	2.470538	0.0387
R-squared	0.625933	Mean dependent var		2.775000
Adjusted R-squared	0.485658	S.D. dependent var		1.763326
S.E. of regression	1.264616	Akaike info criterion		3.568615
Sum squared resid	12.79402	Schwarz criterion		3.730251
Log likelihood	-17.41169	Hannan-Quinn criter.		3.508772
F-statistic	4.462183	Durbin-Watson stat		1.707253
Prob(F-statistic)	0.040298			

Finalmente un incremento en un punto porcentual de la tasa de interés de referencia del BCRP, incrementa en 1.1682 puntos porcentuales la tasa de interés.

Con respecto a la constante, se interpreta de la siguiente forma. Para valores nulos de la oferta agregada, la demanda agregada y la tasa de interés de referencia del BCRP, la tasa de inflación de la economía peruana es 1.385 puntos porcentuales.

La estimación de los parámetros (Coefficient), los valores del estadístico T (t Statistic) y los p-valores (Prob) obtenidos a través del Software Eviews, se muestran en Tabla N° 4.1.

La columna std error muestra la desviación típica estimada de los parámetros del modelo y se utiliza para el cálculo de intervalos de confianza de los parámetros estimados a un nivel

El R^2 ajustado (Adjusted R-squared), que tenemos que tener en cuenta por tratarse de una regresión múltiple, tiene el valor de (0.62), lo que

$$\alpha \text{ (Coefficient } \pm t_{\alpha/2, T-k-1} \text{ Std. Error)}$$

Indica un ajuste deficiente, es decir las variables seleccionadas explican el 62% y está alejado al valor de la unidad, el error estándar de la regresión (S.E. of regresión) si es bajo (1.264616).

Otros indicadores importantes son los valores bajos de los criterios de información de Akaike (3.568615) y Schwarz (3.730251) respectivamente; estos valores bajos indican que el modelo es bueno.

El valor del estadístico Durbin-Watson, (1.707253) indica que existen problemas de auto correlación. La sumatoria de los errores al cuadrado (Sum squared resid = 12.79402), es el valor de la función objetivo, en el mínimo cuando se estima por mínimos cuadrados ordinarios.

El logaritmo de la función de verosimilitud (log likelihood) es el valor de la función objetivo en el máximo cuando se estima por máxima verosimilitud.

Las características básicas de la variable dependiente vienen recogidas por su media (Mean dependent var = 2.775000) y su cuasi desviación típica muestral (S.D. dependent var =1.763326).

La significatividad individual de cada parámetro lo analizamos mediante los p-valores de la columna Prob.

En la tabla 4.1 se observa que todos los parámetros estimados no son significativos individualmente (distintos de cero).

Veamos, la significación de los parámetros en la tabla N° 4.2: Ç

Tabla N°4.2

Parámetro	Cálculo	Valor
<i>Oferta agregada</i>	(1- 0.8796)	0.1204
<i>Demanda agregada</i>	(1- 0.6902)	0.2098
<i>Tasa de interés de Referencia del BCRP</i>	(1- 0.0387)	0.9613

En la tabla N° 4.2 se observa que el parámetro fuertemente significativo individualmente

es la tasa de interés de referencia X3; porque tiene un p-valor pequeño.

La significatividad de la tasa de interés de referencia del BCRP de 96.13% (p-valor = 0.0387).

Las variables que no tienen significatividad, son la oferta agregada X1 y la demanda agregada X2 por tener (p-valores) cercanos a uno.

La significatividad de la oferta agregada es de 12.04% (p-valor = 0.8796) y la significatividad de la variable demanda agregada es de 20.98% (p-valor = 0.6902). Por lo que es necesario corregir los problemas de auto correlación, esto expresado además por la no significatividad de dos de las variables y por el valor del estadístico Durbin-Watson 1.7 alejado del valor de dos.

Para corregir los problemas de significatividad, eliminamos del modelo las variables: oferta agregada X1, cuya significatividad es 12.04% (pvalor= 0.8796); la variable demanda agregada X2, cuya significatividad es de 20.98% (p-valor 0.6902); por no ser significativamente distintos de cero.

Ajustamos el modelo con una variable, y obtenemos la nueva ecuación de regresión:

Los resultados para el análisis se presentan en la tabla N° 4.3

Tabla N° 4.3

Dependent Variable: Y
 Method: Least Squares
 Date: 03/08/16 Time: 11:30
 Sample: 2002 2013
 Included observations: 12
 Y=C(1)+C(2)*X3

	Coefficient	Std. Error	t-Statistic	Prob.
C(1)	-0.879980	0.987089	-0.891490	0.3936
C(2)	0.996813	0.253287	3.935505	0.0028
R-squared	0.607662	Mean dependent var		2.775000
Adjusted R-squared	0.568428	S.D. dependent var		1.763326
S.E. of regression	1.158402	Akaike info criterion		3.282972
Sum squared resid	13.41895	Schwarz criterion		3.363790
Log likelihood	-17.69783	Hannan-Quinn criter.		3.253050
F-statistic	15.48820	Durbin-Watson stat		1.811857
Prob(F-statistic)	0.002795			

Dónde: Representa la tasa de inflación de la economía. Representa la tasa de interés de referencia del BCP.

Interpretando la nueva ecuación de regresión, tenemos que un incremento de un punto porcentual de la tasa de interés de referencia del BCRP, incrementa en 0.9968 puntos porcentuales la tasa de inflación de la economía peruana.

Según el cuadro N° 4.3 el 2 R (R-squared), que se considera por tratarse de una regresión lineal, permanece igual en un valor de (0.607662) lo que indica la variable seleccionada explica el 60.76% y es cercano al valor de la unidad, el error estándar de la regresión (S.E. of regresión) permanece bajo en un valor de (1.158402).

Los indicadores importantes también permanecen bajos, los criterios de información de Akaike (3.282972) y Schwarz (3.363790) respectivamente; estos valores bajos indican que el modelo es bueno.

El valor del estadístico Durbin-Watson, ha mejorado a un valor de (1.81185). La sumatoria de los errores al cuadrado (Sum squared resid = 13.41895), también ha mejorado, porque, como sabemos, es el valor de la función objetivo, en el mínimo cuando se estima por mínimos cuadrados ordinarios.

El logaritmo de la función de verosimilitud (log likelihood= -17.69783) que es el valor de la función objetivo en el máximo, cuando se estima por máxima verosimilitud, es aceptable.

Las características básicas de la variable dependiente que vienen recogidas por su media (Mean dependent var = 2.77500) y su cuasi desviación típica muestral (S.D. dependent var = 1.763326) son aceptables.

La significatividad individual de la variable tasa de interés de referencia lo analizamos mediante el p-valor de la columna Prob, en la tabla 4.4.

Se observa que la variable estimada es significativa individualmente (distintos de cero).

Veamos, la información en la tabla N° 4.4

Tabla N° 4.4

En la tabla N° 4.4. se observa que la variable significativa individualmente, es la tasa de interés de referencia del BCRP consumo X3, porque tiene un p-valor pequeño.

La significatividad de la tasa de interés de referencia del BCRP es de 99.72% (p-valor = 0.0028).

La significatividad de esta variable, es representativa, y por la representatividad del valor del estadístico Durbin-Watson y por el valor de R-aquared igual a 60.76%, lo que representa un regular ajuste cercano al valor de la unidad.

Resultados Finales

Para demostrar la significatividad conjunta del modelo, utilizamos el pvalor del contraste de la (Prob F-statistic) = 0.002795) representado en el cuadro N° 4.3

Tabla N° 4.4

Parámetro	Cálculo	Valor
<i>Tasa de interés de Referencia del BCRP</i>	(1-0.0028)	0.9972

Considerando el modelo, con la variable tasa de interés de referencia del BCRP X3, la significatividad conjunta de los parámetros del modelo, es alta, porque el valor de (Prob F-statistic=0.002795) es muy pequeño, cercano a cero; lo que indica, que la significatividad conjunta del modelo es de 99.72%.

En el caso, en que el p-valor de la F (Prob F-statistic = 0.002795) es muy pequeño, esto indica la aceptación de la hipótesis de la significatividad conjunta de todos los parámetros del modelo. (Se consideran todos los parámetros del modelo significativamente distintos de cero simultáneamente con una probabilidad muy alta).

La significatividad del modelo conjunto es de 99.72%

Por todo ello se concluye que el modelo describe satisfactoriamente la relación de la tasa de interés de referencia del BCRP con la tasa de inflación de la economía en el periodo 2010 - 2015.

CAPÍTULO V

DISCUSIÓN, CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

5.1. Discusión

La evolución de la tasa de crecimiento económico de la economía peruana en el periodo 2002 - 2013, fue el siguiente. Del 2002 al 2004 fue creciente de 1.5% a 3.5%. Del año 2004 al 2006 la tendencia fue decreciente disminuyendo a 1.1% en el año 2006.

A partir de entonces la tasa de inflación subió a 3.9% el año 2007, y a 6.7% el año 2008. Para el año 2009 la tasa inflación disminuyó a 0.2% retornando a un crecimiento alarmante los años 2010 con 2.1%, 4.7% el año 2011, 2.6 el año 2012 y 3% el año 2013. (Ver Anexo N° 1)

Con respecto al balance de la oferta y demanda agregada, tenemos que el año 2006 la demanda agregada creció por encima de la oferta agregada, con 11.2% frente a 7.5%, lo que explica el incremento de la tasa de inflación, que fue de 1.1%; el año 2007 la demanda agregada creció por encima de la oferta agregada, con 12.8% frente a 8.5% lo que explica una tasa de inflación por exceso de demanda de 3.9%.

Asimismo, el año 2010 el crecimiento de la demanda agregada fue de 14.9% frente a la tasa de crecimiento de la oferta agregada que fue de 8,5% lo que explica una tasa de inflación por exceso de demanda de 2.1%.

Con respecto a la tasa de interés de referencia del BCRP, que se utiliza como herramienta de política monetaria, para calibrar las metas de la tasa de inflación.

Lo que se observa es que la tasa de interés de referencia, se utilizó como herramienta de la

política monetaria, tuvo un comportamiento efectivo, porque se logró revertir el crecimiento de la tasa de inflación y estabilizar la unidad monetaria de la economía con tasas de crecimiento de la inflación aceptables.

La hipótesis de trabajo, que guió nuestra investigación fue: Las variables, demanda agregada, oferta agregada y la tasa de interés de referencia, determinan el comportamiento de la tasa de inflación de la economía peruana, en el periodo 2002 – 2013.

De acuerdo a la prueba de hipótesis, la variable más relevante es la tasa de interés de referencia del BCRP.

Esta variable explica el 99.72% del comportamiento de la tasa de inflación de la economía peruana en el periodo 2002 – 2013.

La regresión es significativa, pues además el valor del estadístico Durbin- Watson es igual a 0.6, y el valor de R-squared = 1.8

La importancia de la investigación se basa en averiguar, cuáles de las tres variables han tenido mayor incidencia en la evolución de la tasa de inflación de la economía peruana, en el periodo 2002 - 2013 Este análisis se realiza mediante el coeficiente de significatividad.

La significatividad de la tasa de interés de referencia del BCRP es de 99.72% (p-valor = 0.0028).

El resultado de este análisis, nos indica que la variable tasa de interés de referencia, ha sido el causante de las variaciones de la tasa de interés de referencia, como se observa en el cuadro N° 4.3.

Con lo que concluimos que estos resultados, prueban fehacientemente nuestra hipótesis de trabajo

5.2. Conclusiones

PRIMERO. - Se concluye a nivel porcentual, las variaciones de las exportaciones netas no influyen de manera significativa sobre el PBI o su variación

SEGUNDO. – Se dio un crecimiento de las exportaciones netas, asociado principalmente a mayores precios de los productos tradicionales y un mayor volumen de exportación,

TERCERO. – El consumo es la variable que más impacta sobre el crecimiento económico Durante dicho periodo se dio un incremento importante del consumo y de manera ininterrumpida .

CUARTA. - La inversión creció de manera importante durante dicho período triplicándose el monto de esta y dándose un mayor dinamismo durante dicho periodo El gasto del gobierno se duplicó durante dicho período. En los años de crisis dicho incremento ayudo en mantener temporalmente el crecimiento económico del país.

5.3. RECOMENDACIONES

Primera: Se recomienda en las exportaciones netas, incrementar las exportaciones no tradicionales porque son productos que tienen mayor valor agregado y por consiguiente son producto de trabajo productivo, lo que expresa incremento del producto bruto interno del País.

Segunda: Se recomienda incrementar el proceso de crecimiento económico en función del consumo por personas en términos reales y para ello es necesario incrementar los ingresos en función de la productividad de los trabajadores.

Tercera: Se recomienda estabilidad jurídica y reducir riesgo país para atraer las inversiones privadas nacionales y extranjeras para que se muevan las ruedas de la producción del País a fin de que se incremente el producto bruto interno y por consiguiente generar expansión del crecimiento económico del país.

Cuarta: Se recomienda incrementar el presupuesto público que anualmente aprueba el Congreso de la República y elaboración y viabilidad de proyectos de inversión pública para que el gobierno incremente el gasto gubernamental de manera descentralizada en donde no invierten directamente las empresas privadas. Por tanto, en estas condiciones de viabilidad deben fluir los gastos de gobierno para que se sienta la presencia del Estado y cumpla su rol social en la inversión pública

CAPITULO VI

FUENTES DE INFORMACIÓN

6.1 Bibliografía

Casas, R. (1996). Las Políticas Sociales de México en los noventa. México: UNAM.

Cegarra, S. (2012). Los métodos de investigación. . México: Pearson.

CEPAL. (10 de ENERO de 2009). <http://www.cepal.org> . Obtenido de <http://www.cepal.org> :
<http://www.cepal.org>

GALINDO, A. (1970). CRECIMIENTO ECONOMICO . México: Mc Graw Hill 2000. .

García, J. y. (2011). Pobreza y Crecimiento Económico. Lima Perú: Editorial Working Paper series.

García, y. M. (2006). Crecimiento y Reducción de la Pobreza en el Perú. Pontificia Universidad Católica del Perú: Lima.

GILIS. (1987). TEORÍA ECONOMICA DEL DESARROLLO. USA: Work New.

Iguñiz, F. &. (2006). Crecimiento Pro Pobre. Lima: Pontificia Universidad Católica del Perú.

Jiménez, F. (2011). La Teoría del crecimiento: conceptos básicos y breve historia. . Perú: Pucp

Juan, O. M. (2012). Teorías del crecimiento y desarrollo económico: Como alcanza la prosperidad nacional. . España: Editorial Q&P impresores S.R.L.

KUZNETS, S. (1970). CRECIMIENTO ECONOMICO. España: Ed. Aguilar.

Libman, E. (2018). Política monetaria y cambiaria asimétrica en países latinoamericanos que usan metas de inflación. Mexico: CEPAL.

Madrigal, V. y. (2010). Comercio Internacional. . Mexico: Mexico.

Merino, (2017). INCIDENCIA DEL ESQUEMA DE METAS DE INFLACIÓN EN EL CRECIMIENTO ECONÓMICO: CASO PERUANO 2002-2014 . Cajamarca: Universidad Nacional de Cajamarca.

MOCHON, F. (1999). Macroeconomía Intermedia. . España: Primera Edición. Editorial McGrawHill, .

Ortiz, P. (2011). Material Didáctico innovador y el aprendizaje significativo de las Ciencias Naturales en el cuidado del medio ambiente. . Ecuador: Guayas.

PNUD-. (2013). Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo . Nueva York, NY: Copyright © .

Ramírez, T. (2004). *Cómo Realizar un Proyecto de Investigación*. Caracas. Panapo. Caracas.: Panapo.

ROMER, D. (2002). *MACROECONOMIA AVANZADA* . Mexico: McGrawHill .

SACHS-LARRAIN. (2005). *Macroeconomía*. . Mexico: Segunda Edición. Editorial Prentice Hall. .

Samuelson, P. y. (1995). *Economía*, . Mexico: Editorial Mc Graw-Hill, .

Smith, A. (1911). *Enciclopedia Británica*,. Inglaterra: Universal.

Weil, D. (2006). *Crecimiento económico*. España: Primera edición, editorial Pearson.

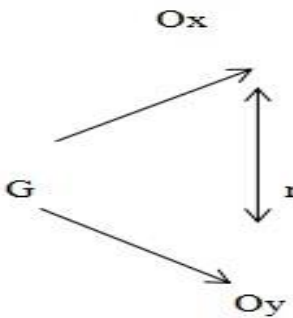
Yamada, G. C. (2012). *Desigualdad Monetaria en un Contexto de Rapido Crecimiento Economico: El Caso Reciente del Peru*. Lima: Universidad del Pacifico.

Zubieta, G. (2016). *ANÁLISIS DE LOS EFECTOS DE LA INFLACIÓN EN EL CRECIMIENTO ECONÓMICO: EVIDENCIA PARA LA ECONOMÍA BOLIVIANA*. Bolivia: BCB.

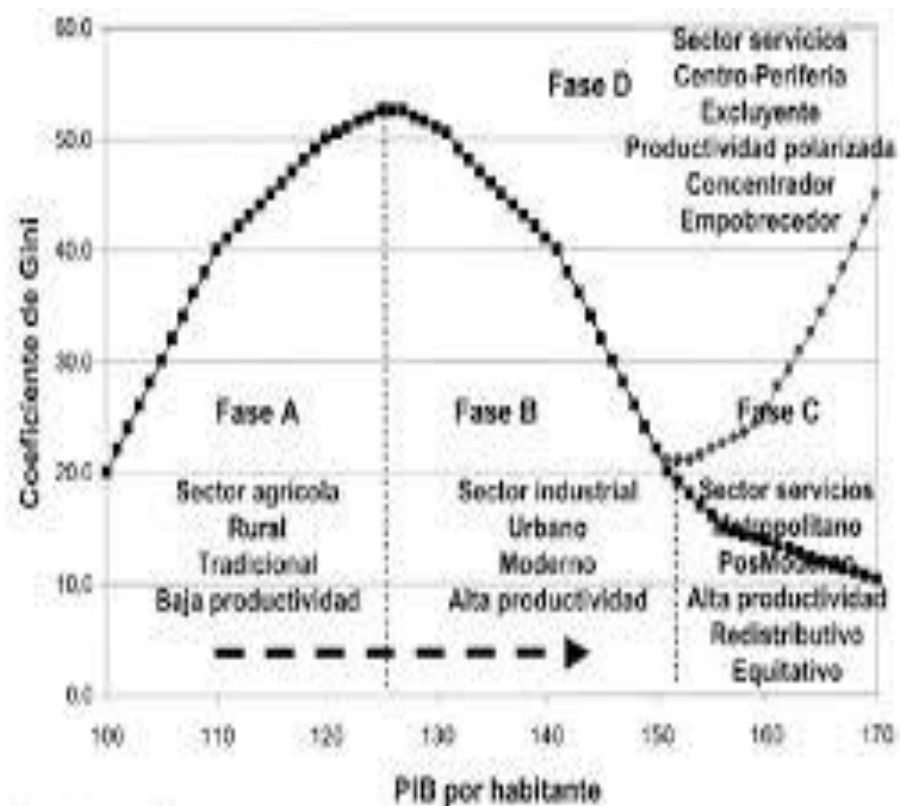
Anexos

6.2 Matriz de Consistencia

“RELACIÓN ENTRE EL CRECIMIENTO ECONÓMICO Y LA REDUCCIÓN DE LA POBREZA PERUANA PERIODO 2000 - 2010”

PROBLEMAS	OBJETIVOS	JUSTIFICACIÓN	MARCO TEÓRICO	HIPÓTESIS Y VARIABLES	METODOLOGÍA
<p>Problema General ¿Cuál ha sido las consecuencias del Crecimiento Económico en la reducción de la Pobreza en el Perú durante el periodo 2000-2010?</p>	<p>Objetivo General Investigar las consecuencias del Crecimiento Económico en la Reducción de la Pobreza en el Perú en el período 2000 - 2010.</p>	<p>Este estudio permitió determinar mediante el análisis histórico de las series estadísticas del PBI y la pobreza en el Perú cuál ha sido la incidencia del crecimiento económico en la reducción de la pobreza en el periodo: 2000 – 2010 como consecuencia de la aplicación de políticas económicas y sociales, a fin de determinar cómo ha evolucionado la pobreza y pobreza extrema.</p>	<p>CRECIMIENTO ECONÓMICO Un aumento a largo plazo de la capacidad para proveer a su población de bienes económicos cada vez más diversificados. Esta capacidad creciente está basada en el adelanto de la tecnología y los ajustes institucionales e ideológicas exigentes.</p>	<p>Hipótesis General El Crecimiento Económico ha incurrido representativamente en la Reducción de la Pobreza en el Perú, durante el Período 2000 – 2010.</p>	<p>La presenta investigación se realizará bajo el diseño no experimental, descriptivo correlacional; estos diseños describen las relaciones entre dos o más variables en un momento determinado; son también descripciones, pero no de variables individuales sino de sus relaciones, sean estas puramente correlacionales.</p> 
<p>Problemas Específicos a) ¿En qué medida el Crecimiento Económico en el Perú durante el período 2000- 2010? b) ¿Cómo determinar la Pobreza en el Perú durante el período 2000- 2010? c) ¿Cómo Investigar el crecimiento económico y su vínculo con las políticas sociales-económicas y la pobreza en el período objeto de análisis?</p>	<p>Objetivos Específicos a) Investigar el Crecimiento Económico en el Perú durante el período 2000- 2010. b) Investigar la Pobreza en el Perú durante el período 2000- 2010. c) Investigar el crecimiento económico y su vínculo con las políticas sociales-económicas y la pobreza en el período objeto de análisis.</p>	<p>Por todo ello es trascendental conocer en toda su dimensión la situación real de la pobreza total y extrema</p>	<p>LA POBREZA Una carencia definida en diferentes ámbitos de la vida humana como en ingreso, en bienes de consumo, en capital físico o humano, en oportunidades de participación en la toma de decisiones o en cuanto a</p>	<p>Hipótesis Específicos a) El Crecimiento Económico en el Perú durante el período 2000-2010. b) La Pobreza en el Perú durante el período 2000-2010. c) El crecimiento económico y su vínculo con las políticas sociales-económicas y la pobreza en el período objeto de análisis.</p>	

		<p>con la finalidad de determinar si la política económica y social como estrategia global de desarrollo ha contribuido a construir un esquema sostenible que asegure el desarrollo económico social del Perú mediante un crecimiento económico sostenido que aumente la capacidad de inversión y la generación de más empleo.</p> <p>Por ello, esta tesis puede ser usada como una referencia acerca de cuáles son los efectos de la Variación del Crecimiento Económico en la Pobreza, a partir de allí, se quiere tomar en cuenta decisiones de políticas económicas que involucren a dicha variable.</p>	<p>niveles de bienestar y satisfacción personal. Es una situación o forma de vida que surge como producto de la imposibilidad de acceso o carencia de los recursos para satisfacer las necesidades físicas y psíquicas básicas humanas que inciden en un desgaste del nivel y calidad de vida de las personas, tales como la alimentación, la vivienda, la educación o el acceso al agua potable.</p>		<p>El Tipo de Investigación se ha identificado como una Investigación básica, porque tiene como finalidad el mejor conocimiento y comprensión de los fenómenos sociales. Se llama así porque es el fundamento de toda otra investigación.</p> <p>Población y Muestra Para la investigación se determinó que la población serían los datos estadísticos. Para la investigación se trabajó con una muestra censal.</p>
--	--	--	---	--	--



Gráfica 1. Curva de Kuznets y nuevas tendencias.

