UNIVERSIDAD NACIONAL

“JOSE FAUSTINO SANCHEZ CARRION”

FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS CONTABLES Y FINANCIERAS

ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA Y FINANZAS

TESIS

PARA OPTAR EL TITULO PROFESIONAL DE: ECONOMISTA

ANALISIS Y PERSPECTIVAS DEL PRESUPUESTO INICIAL DE APERTURA COMO FACTOR CLAVE EN LA GESTION ADMINISTRATIVA DE LA MUNICIPALIDAD PROVINCIAL DE HUAURA PERIODO 2014”

PRESENTADO POR EL BACHILLER:

Yajaira del Rosario Marcos Carquin

ASESOR:

Econ. Eliseo O. Mandamiento Grados

HUACHO - 2020

Econ. Eliseo O. Mandamiento Grados

ASESOR DE TESIS

FIRMA DE MIEMBROS JURADOS EVALUADOR

Mg. Econ. Rosa Adriana Inca Soler

PRESIDENTE

Mg. Econ. Víctor Raúl Lingan Hernández

SECRETARIO

Econ. Wessel Martin Carrera Salvador

VOCAL

DEDICATORIA

A mis padres por el apoyo incondicional durante toda mi formación académica; a Dios por permitirme realizar uno más de mis propósitos que es ser Economista

.

……

AGRADECIMIENTO

Gracias a mis padres por ser los promotores de mis sueños, por confiar y creer en nosotras; gracias a mi universidad por haberme formado, gracias a todas las personas que fueron participes de este proceso.

.....

ÍNDICE

CARATULA I

FIRMA DE MIEMBROS JURADOS EVALUADOR III

DEDICATORIA IV

AGRADECIMIENTO V

ÍNDICE VI

ÍNDICE DE TABLAS IX

ÍNDICDE DE FIGURAS X

RESUMEN XI

ABSTRACT XIII

INTRODUCCIÓN XIV

Capítulo I 1

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA 1

1.1 Descripción de la realidad problemática 1

1.1.1 Problema general 3

1.1.2 Problemas específicos 4

1.2 Objetivos de la investigación 4

1.2.1 Objetivo general 4

1.2.2 Objetivos específicos 4

1.3 Justificación de la investigación 4

Capítulo II 5

MARCO TEÓRICO 5

2.1 Antecedentes de la investigación 5

2.2 Bases teóricas 6

2.3 Definiciones conceptuales (definición de términos básicos) 7

2.4 Formulación de la hipótesis 8

2.4.1 Hipótesis general 8

2.4.2 Hipótesis específicas 8

Capítulo III 10

METODOLOGÍA 10

3.1 Diseño metodológico 10

3.1.1 Tipo de investigación 10

3.1.2 Nivel de investigación 10

3.1.3 Diseño 10

3.1.4 Enfoque 10

3.2 Población y muestra 11

3.3 Operacionalización de la variable e indicadores 11

3.4 Técnicas e instrumentos de recolección de datos 11

3.4.1 Técnicas a emplear 11

3.4.2 Descripción del instrumento 11

3.5 Técnicas para el procesamiento de la información 12

Capítulo IV RESULTADOS 13

4.1 PRESENTACION DE CUADROS, GRAFICOS E INTERPRETACIONES 13

Capítulo V 30

DISCUSION CONCLUSION Y RECOMENDACIONES 30

5.1 Discusión 30

5.2 Conclusiones 31

5.3 Recomendaciones 32

Capítulo VI 33

6.1 Fuentes de Bibliográficas 33

6.2 Fuentes Homografías 34

6.3 Fuentes Documentales 34

6.4 Fuentes Electrónicas 34

Capítulo VII 35

7.1 ANEXOS: 35

Problema general 35

Problemas específicos 35

Objetivo general 35

Objetivos específicos 35

Hipótesis general 35

Hipótesis específicas 35

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 Rubros 2

Tabla 2 Gerencia de Ingresos 3

Tabla 3 Gerencia del Gasto 3

Tabla 4 Importancia del presupuesto institucional de apertura 13

Tabla 5 Cumplimiento de la Fase de formulación 13

Tabla 6 Principales requerimientos 14

Tabla 7 Fase de programación 14

Tabla 8 Participación del proceso de programación 15

Tabla 9 Cumplimiento de la fase de ejecución 15

Tabla 10 Deficiencias de la fase de ejecución 16

Tabla 11 Cumplimiento con la fase de evaluación 16

Tabla 12 Resultados de evaluación 17

Tabla 13 Importancia del presupuesto 17

Tabla 14 Aplicación del presupuesto 18

Tabla 15 Gestión administrativa 18

Tabla 16 Cumplimiento del presupuesto 19

Tabla 17 Proyectos de inversión 19

Tabla 18 Cumplimiento de la ejecución 20

Tabla 19 Modificaciones presupuestales 20

Tabla 20 Evaluación de modificaciones 21

Tabla 21 Ampliaciones del presupuesto 21

Tabla 22 Evaluación de ampliaciones 22

Tabla 23 Créditos presupuestarios 22

ÍNDICDE DE FIGURAS

Figura 1 Presupuesto institucional de apertura..... 23

Figura 2 Acuerdo presupuesto participativo 24

Figura 3 Acuerdos del presupuesto 25

Figura 4 Cumplimiento de la fase presupuestaria 27

Figura 5 Presupuesto Institucional 28

Figura 6 evaluación del presupuesto 29

RESUMEN

La metodología propuesta fue analizar el resultado de la inflación de acuerdo con las distribuciones de los ingresos de forma basada en la experiencia que han sido trabajados de distintos procedimientos: a través del análisis de tiempo, lo cual fue de corte transversal. Un estándar del panel de antecedentes que les permiten identificar las distintas compatibilidades y aparenta como una mejor opción que los antecedentes. Por ende, se tomó por utilizar esta alternativa para el presente estudio. Los Resultados obtenidos fue la manera adecuada para calificar las relaciones entre la inflación y las desigualdades de los ingresos (Bulir, 2001, pág. 17) (Galli & Hoeven, 2001, pág. 32). Por lo cual, se asumen que los niveles de inflación bajo los términos determinan una disminución de equivalencia en las desigualdades de los ingresos, tanto que un golpe inflacionario muy alto determina un alza en la equivalencia de las desigualdades de los ingresos. Este último asimila las consecuencias regresivas de la equivalencia inflacionaria que se presentan en las teorías económicas. Finalmente se concluye que este trabajo se encuentra en evidencia ya que las relaciones existentes entre las inflaciones y las desigualdades de los ingresos (Bulir & Gulde, 1995, pág. 17). Así mismo las evidencias obtenidas a partir de los desarrollos de los modelos implantados; lo cual respaldan la hipótesis inicial de este estudio de investigación. No obstante, los estándares planteados demuestran que los países con muy bajos niveles de desigualdades en los ingresos son los mismos que representan una relación más comportable entre las inflaciones y las desigualdades de los ingresos iniciales.

PALABRAS CLAVES: Presupuesto Institucional de Apertura, Presupuesto Institucional Modificado, Gestión municipal

ABSTRACT

The proposed methodology was to analyze the result of inflation according to income distributions based on the experience that has been worked on in different procedures: through time analysis, which was cross-sectional. A background panel standard that allows them to identify the different compatibilities and appears as a better option than the background. Therefore, it was taken to use this alternative for the present study. The results obtained were the adequate way to qualify the relations between inflation and income inequalities include the use of non-linear specifications of the first variable to be able to characterize the second variable, thus following the premises of Bulir (2001. P. 17), Galli and Van der Hoeven (2001. p. 32). Therefore, it is assumed that inflation levels under the terms determine a decrease in equivalence in income inequalities, so much that a very high inflationary blow determines an increase in the equivalence of income inequalities. The latter assimilates the regressive consequences of inflationary equivalence that occur in economic theories. Finally, it is concluded that this work is in evidence since the relations between inflation and income inequalities, often depend on the financial stability of the countries, with which the contributions of Bulir and Gulde are confirmed (1995 p .17) and Bulir (2001. P.32). Likewise, the evidence obtained from the developments of the implanted models; which support the initial hypotheses of this research study. However, the proposed standards show that countries with very low levels of income inequalities are the same as those that represent a more behavioral relationship between inflation and initial income inequalities.

KEY WORDS: Institutional Opening Budget, Institutional Budget Modified, Municipal Management

INTRODUCCIÓN

Los aspectos financieros de los activos ordinarios son la investigación de cómo la sociedad actual utiliza activos normales raros, por ejemplo, salvamento de pesca, ranchos de árboles, agua nueva, petróleo, entre otros. Esta idea debe reconocerse a partir de los aspectos financieros y ecológicos, cuyo centro de estudio es la forma en que se organizan los desechos y la naturaleza subsiguiente del agua, el aire y el suelo como receptores de dichos desechos. La economía ecológica también se encarga de la investigación de la preservación de los hábitats indígenas y la biodiversidad.

Los activos regulares se agrupan en activos inagotables y no sustentables. Un activo característico sostenible tiene una tasa de desarrollo o restablecimiento notable en un importante tamaño financiero de tiempo. Una escala de tiempo financiera es un período intermedio para el cual la organización y la junta son críticas. Un activo regular no sostenible se comprende como aquel cuyo uso financiero disminuye fundamentalmente el ahorro. La tasa de extracción es mucho más alta que la tasa de creación de terrenos, por lo que, para fines prácticos, se considera la tasa de recarga de cero.

Una consulta básica en la distribución de activos comunes es:

Encontrar la mejor distribución de activos después de un tiempo se ve como un problema de avance dinámico. En tales asuntos, no es inesperado intentar aumentar una cierta proporción del incentivo financiero neto sobre un horizonte futuro, sujeto a los elementos del activo liberado y algunos otros confinamientos. La respuesta para la mejora dinámica de un activo característico es un diseño de programa o tiempo que muestre la medida ideal de extracción o recolección en cada período.

Bajo las reglas generales del procedimiento de globalización de la economía, parece que los avances sostenibles reflejan un mundo ideológico perfecto de científicos y naturalistas; siendo concebible con la extrema diferencia en los modelos financieros mundiales. Teniendo

en cuenta esta circunstancia, la incorporación de productos ecológicos y empresas en el mercado mundial no está del todo descabellada, en la búsqueda de una capacidad de administración del suministro de activos ordinarios sostenibles e inagotables. El valor monetario en activos comunes significa el hallazgo de un avance sostenido, en palabras financieras, el cliente de los activos ordinarios tendrá que no considerarlo como producto gratuito; esto se debe a la forma en que su objetivo deberá ser mantener el progreso de las ventajas de los productos y las empresas que ofrecen. Al final del día, el cliente equilibrado de estos activos en general contrarrestará la devaluación superflua del material crudo y el valor disfrazado en los negocios y la contabilidad nacional (Tietemberg, 1988).

Este artículo espera aumentar el requisito del valor monetario de activos comunes a través de varios enfoques de mercado en la búsqueda de la base del avance económico.

La degradación de la tierra y los activos característicos, adicionalmente conocidos con el nombre de productos ecológicos y empresas, pueden ser provocados por una mejora monetaria irrazonable o la falta de avances financieros.

El desarrollo de la población, el aumento de los asentamientos humanos y la industrialización causan la expansión de la contaminación en los componentes físicos regulares más significativos para que las especies vivas sobrevivan. Estas consecuencias son el hallazgo de una mejora insuficiente y parte de su respuesta se encuentra en un desarrollo monetario bien organizado. El desarrollo financiero sin el aporte de nadie más a menudo causa degradación de la tierra y activos característicos. El problema no es elegir entre la mejora y la tierra, sin embargo, proponer la consolidación de medidas de rentabilidad para restablecer, apoyar y garantizar marcos comunes. La mejora factible se presenta como una opción por varios años y, como modelos diferentes, surge de las gigantescas emergencias ecológicas provocadas por una solidez absolutamente monetaria, Ejemplo, solo metodología. El avance de estos modelos ideales figura variaciones en la observación ecológica desde una preocupación muy subyacente

por las externalidades del desarrollo monetario, hasta el entusiasmo por las indagaciones de la variedad y la honestidad, la compatibilidad y los derechos intergeneracionales comunes y sociales. A fines de la década de 1960, el enfoque de desarrollo financiero se reconsideró a la luz del análisis que sostenía que a pesar de que numerosas naciones lograron un desarrollo monetario significativo, no controlaba la pobreza del Tercer Mundo, ni cambiaba las formas de corrupción. Primer mundo. Probablemente, la definición más prominente se haya originado en el Informe Brundtland, este archivo espera que las mejoras sustentables deban abordar los problemas de las edades actuales sin intercambiar el privilegio de las edades futuras para abordar sus propios problemas. Sea como fuere, también se comprende que los avances sustentables requieren procedimientos ampliados que mejoren la verdad social, política, monetaria y ecológica particular de cada lugar.

La definición y la traducción de esta idea explica que los activos característicos son las contribuciones de cualquier acción monetaria completada por el hombre y es difícil dejar de utilizarlos, ya que sugeriría que la humanidad deje de entregar, sostener y en adelante morder el polvo. Los activos normales son extremadamente valiosos, ya que no hay un mercado en el que puedan ser negociados. En cualquier caso, esto no implica que necesiten ser estimados. En consecuencia, es importante contar con alguna técnica que nos permita evaluar dicha estima o tener un marcador que nos dígalo importante que es el bienestar de la sociedad, que le permita contrastar y diferentes segmentos de esta, para los cuales será práctico utilizar efectivo. como un factor compartido. La valoración financiera de la tierra proporciona datos sobre el valor fiscal que los individuos de una determinada reunión brindan para las diversas opciones naturales con las que se enfrentan, caracterizando esto, como una gran cantidad de sistemas y técnicas que permiten estimar los deseos de ventajas. y los costos que se obtienen de ciertas actividades, por ejemplo, la utilización de un recurso ecológico, el reconocimiento de una mejora natural, la edad del daño natural, entre otras. Además, Kriström (1995) señala que la

explicación fundamental detrás de la estimación de los productos que se quedan cortos en un mercado es equivalente a la razón por la cual se estiman las mercancías privadas, es decir, lo más probable es que tengan un uso progresivo de la competencia y la posibilidad de que lo sean. Demuestran un costo. En las últimas décadas, los enfoques de valoración ecológica han tenido un gran avance en la estimación de los puntos de vista que se delegaron recientemente y que ahora se podrían estimar en términos relacionados con el dinero, de todos modos, la distinción entre mercancías, administraciones y efectos naturales puede incluir la Utilización de diversas técnicas para la evaluación de cada una.

La diferenciación entre las expresiones pasadas viene dada por la forma en que los anteriores son activos inconfundibles empleados por el individuo como contribuciones a la creación o en la última utilización y que se gastan y cambian todo el tiempo, los últimos tienen como cualidades que no se gastan. y no se cambian todo el tiempo, sin embargo, de manera implícita producen utilidad para el cliente, y las últimas externalidades, de otro modo, son el resultado o el impacto del movimiento financiero de un individuo sobre el bienestar de otro. Una marca registrada de numerosas mercancías naturales es la gran cantidad de ventajas que ofrecen. Algunos de ellos se identifican con la utilización, directa o indirectamente, de lo grande ecológico, mientras que otros, cuya evaluación se confunde progresivamente y no tiene correlación con su utilización. Siguiendo a Boyle y Bishop en el año 1985, se pudo reconocer cuatro diferentes tipos de valor significativo. Para empezar, aquellos cuya utilización infiere la utilización, por ejemplo, la pesca con caña o la persecución.

Capítulo I

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1 Descripción de la realidad problemática

Al describir la verdad del problema que nos une, aceptamos que las economías cuyo segmento de tarifa depende en gran medida de los artículos esenciales se consideran significativamente más indefensos frente a los aturdimientos externos. Estos aturdimientos externos normalmente destruyen los costos mundiales de los artículos enviados, con las consecuencias resultantes para el registro actual, la escala de intercambio genuino y la utilización privada. A causa de la economía peruana, por ejemplo, las oficinas de calificación, por ejemplo, Moodys y Fitch, en general, pensarán que la dependencia de elementos esenciales es una fuente de fallas selladas.

El problema con este examen, no obstante, no considera dos puntos de vista. En cualquier caso, no considera la forma en que la imprevisibilidad puede variar dependiendo de la estructura de la división esencial, ya que no todos los costos de los artículos reaccionan de manera similar a los cambios en la condición global. Además, no tiene en cuenta que la inestabilidad de los costos de las tarifas también puede depender del nivel de expansión del área de tarifas. En la remota posibilidad de que los costos de los artículos esenciales no tengan una conexión ideal, cuanto más notable sea la cantidad de artículos enviados por una nación, menor será la imprevisibilidad de los términos de intercambio con los aturdidores externos.

No hay un significado hipotético firme de lo que es ser una nación de envío esencial. En cualquier caso, los hechos confirman que, en las estimaciones realizadas para reconocer la cooperación de los activos ordinarios en las tarifas de las naciones, el Perú ha calculado constantemente. Desde hace bastante tiempo, referido al registro de Abundancia de Recursos Naturales y Crecimiento Económico por Jeffrey Sachs y Andrew Wagner, por ejemplo, Perú es nombrada la cuadragésima nación entre 211 dominios cuyos activos normales hablan en la mayor medida de sus tarifas. Esta tasa, durante el período 1970-1990, fue del 15%.

Sucede que, en la tarifa de los activos normales, Perú es agresivo, particularmente en agronegocios y minería. A decir verdad, la investigación de agresividad que Michael Porter realizó para Perú presentó la división de minerales sobre las otras, lo que demuestra que una nación depende de sus artículos. Sea como sea, la minería no es hidrocarburos del Perú a Omán, Kuwait o Venezuela (posiciones 1, 2 y 21, individualmente). Además, la posición de Perú lo coloca simplemente detrás de Irlanda y antes de los Países Bajos. Sucede que la minería, aunque significativa en las tarifas (actualmente el 60% de estas), no es tan inequívoca en diferentes cifras de la economía interna, ya que solo representa el 10% del PIB; La mayor parte del PIB es aclarada por el segmento de administraciones. Además, la estructura minera prácticamente equivalente de metales esenciales y valiosos entre las tarifas ofrece una especie de inclusión regular incluso con cambios externos, ya que, en general, el oro ascenderá en general cuando la economía sea horrible y el cobre cuando la economía avanza admirablemente. Además, en medio de actualizaciones combinadas sobre la economía mundial, las dos afirmaciones se están desarrollando hoy. En consecuencia, si lo que necesita recomendar con el nombre de "exportador esencial" es una economía absolutamente indefensa frente a un solitario o un par de artículos, sin valor adicional ni idoneidad futura, declarar que Perú está en esa clasificación es un adorno en bruto: su dependencia de los activos característicos no es mucho más notable que el de numerosas economías de vanguardia y sólidas.

Tabla 1 Rubros

	RUBROS	PIA 2014	DETALLE
07	Fondo de Compensación Municipal	25,243,928	**Monto Asignado por MEF**
08	Impuestos Municipales	11,458,065	**Monto a Recaudar**
09	Recursos Directamente Recaudados	16,229,164	**Monto a Recaudar**
18	Canon, sobre Canon, Regalías, Renta de Aduanas y Participaciones	30,010,916	**Monto Asignado por MEF**
	TOTAL	82,942,073	

A nivel de Genérica de Ingresos

Tabla 2 Gerencia de Ingresos

	GENERICA DE INGRESOS	PIA 2014
.1	IMPUESTOS Y CONTRIBUCIONES OBLIGATORIAS	11,540,765.00
.3	VENTA DE BIENES Y SERVICIOS Y DERECHOS ADMINSTRATIVOS	12,680,015.00
.4	DONACIONES Y TRANSFERENCIAS	55,254,844.00
.5	OTROS INGRESOS	3,211,649.00,
.6	VENTA DE ACTIVOS NO FINANCIEROS	254,800.00
	TOTAL	82,942,073.0

Para cumplir con los objetivos generales a alcanzar durante el año 2014 a nivel provincial, se establecieron Planes Municipales y Planes de inversiones.

A nivel de Genérica del Gastos se desagregan conforme al detalle siguiente:

Tabla 3 Gerencia del Gasto

	GENERICA DEL GASTO	PIA 2014
2.1	Personas y Obligaciones Sociales	**16,229,164.00**
2.2	Pensiones y Otras Prestaciones Sociales	**4,178,033.00**
2.3	Bienes y Servicios	**28,186,999.00**
2.4	Donaciones y Transferencias	**1,527,838.00**
2.5	Otros Gastos	**1,515,729.00**
2.6	Venta de Activos No Financieros	**31,387,302.00**
	TOTAL	86,038,664.00

Es una utilidad muy sustancial para los gobiernos locales lo cual les dejará que cumplan con su funcionalidad primordial de dar servicios para una administración eficaz en la gestión municipal

1.1.1 Problema general

El Presupuesto Institucional de Apertura impacta sobre la Administración Municipal Provincial de Huaura

1.1.2 Problemas específicos

¿Cómo el Presupuesto Institucional de Apertura se ve impactado en la Gestión Municipal Provincial de Huaura? o

¿Se incluyen los acuerdos del Presupuesto Participativo en la aprobación de la PIA municipal de la Provincia de Huaura?

o ¿En qué manera se cumple con las Fases Presupuestarias para el cumplimiento de la PIA municipal de la Provincia de Huaura?

1.2 Objetivos de la investigación

1.2.1 Objetivo general

Mostrar que el Presupuesto Institucional de Apertura impacta sobre la Administración Municipal en la Provincia de Huaura

1.2.2 Objetivos específicos

Argumentar como el Presupuesto Institucional de Apertura influye sobre la Gestión Municipal en la Provincia de Huaura.

Mostrar que los acuerdos del Presupuesto participativos hayan sido incluidos en la aceptación de la PIA municipal en la Provincia de Huaura.

Saber si se cumple con las Fases Presupuestarias para el cumplimiento de la PIA municipal de la Provincia de Huara.

1.3 Justificación de la investigación

contribuir al interés de los fines de la Municipalidad Provincial de Huaura, tenemos en cuenta con sabroso una más alto profundización y constancia más eficaz del Presupuesto Institucional de Apertura, que esta impacte favorablemente a la Administración Municipal.

Capítulo II

MARCO TEÓRICO

2.1 Antecedentes de la investigación

Según (Dollar & Kraay, 2000, pág. 22). Precia en respaldar la adversidad de las inflaciones y demuestran mediante los prototipos del listado de datos que las inflaciones dañan el contexto de los más necesitados con referencia a la de los principales linajes bajo diferentes cláusulas de desigualdades de nivel inicial. A base que la literatura señala que las diferencias inflacionarias serian aumentar el nivel de las desigualdades al interior de los países y que las investigaciones señaladas anticipadamente los respaldan, un siguiente segmento de un estudio empírico que explican estas relaciones que han encontrado múltiples evidencias que indicarían que las inflaciones serían graduales. De lo cual existen dos posibilidades que explican a este fenómeno encontrado en algunas investigaciones empíricas realizados para muchos estados de Latino América. Algunas de las primeras explicaciones radican en las posibilidades de doble causalidades existentes entre las dimensiones. Hasta ahora, se ha evidenciado que las variables que causaron las distribuciones en el ingreso finalmente son las inflaciones. No obstante, durante los años de los 90, se aplicó una teoría que sostenía que las desigualdades de los ingresos provocaban mayores inflaciones en los ingresos de nivel inicial.

De otra perspectiva, (Dolmas, Huffman, & wynne, 2000, pág. 74). El estudio existente de Beetsma y Vander Ploeg que abarcan como dimensiones aclaratorias para las inflaciones a las designaciones del de la Banca central de cada gobierno. Como también de los estudios de Gini. de la misma manera identificaron modelos de corte transversal en 44 estados durante la temporada de 1960 - 1980 que demarcaron con Bancos Gubernamentales más independiente que se desdobla a mantener tasas inferiores de inflación para determinados niveles de desigualdades económicas. De

este modo, se encuentran en evidencias que protegen las existencias de un efecto doble entre las inflaciones y desigualdades que deberían ser tomadas muy en cuenta al valorar del resultado de una dimensión sobre las otras. En la siguiente opción se va a explicar el sustento en las posibles presencias de unas relaciones no lineales entre ambas dimensiones antes mencionadas. (Bulir & Gulde, 1995, pág. 33)afirman lo que hacen que las inflaciones se dividen como una renta progresiva o regresiva en los niveles de sofisticación y desarrollo del sistema económico en cada gobierno.

2.2 Bases teóricas

En cuanto a la premisa hipotética de este tipo de investigación, la parte de la tarifa peruana se ha fundado habitualmente en el área esencial; Sin embargo, su estructura ha demostrado grandes cambios en el nivel del artículo. En los principales años del único siglo restante, por ejemplo, los artículos relacionados con el movimiento hortícola (algodón, azúcar y vellón) representaron alrededor del 40 por ciento de las tarifas; En la actualidad, estos artículos tienen una porción de menos del uno por ciento. El aceite tuvo una extensión notable en los años 30, mientras que la harina de pescado y también el hierro terminaron con importantes artículos de tarifas hasta el final de los años 50 Los elementos de progreso en la estructura de las tarifas también se han visto en las últimas décadas. Según la información oficial, nos demuestran que la estructura de las tarifas desde 1980 hasta la fecha ha introducido cambios significativos. El oro se ha convertido en el elemento principal de la tarifa; Persigue el cobre y la harina de pescado. Otros artículos habituales importantes son el zinc y el espresso. Además, entre los artículos delegados no habituales, sobresalen los materiales que hasta ahora comprenden el cuarto artículo de tarifa.

En lo que respecta al avance continuo de los costos de las tarifas, luego de alcanzar los niveles más altos hacia 1980, el archivo de valor de las tarifas se redujo constantemente en los

principales tramos largos de la década; a partir de ese momento, la lista total ha demostrado una conducta fluctuante con variedades en los dos rodamientos

El escrutinio se suma a si esta inestabilidad en los costos de las tarifas convencionales establece un factor significativo en la imprevisibilidad de los ingresos por tarifas.

En cuanto a la estructura de las tarifas y la imprevisibilidad de los costos globales de los artículos esenciales, son una fuente importante de variedad en las ganancias de las tarifas.

2.3 Definiciones conceptuales (definición de términos básicos)

Según la definición de conceptuales podemos apreciar las siguientes: PBI: Abreviatura de producto bruto interno, grupo de los bienes y servicios fabricados en un país o economía a precios común, frecuentemente un año. INFLACIÓN: El incremento, cantidad de acuerdo al nivel de desarrollo por año de elemento tácito del PBI, da a conocer el nivel de alteración de costos en las economías por lo común. El problema principal dentro del PBI es el cociente divisor del PBI en monedas nominales a costos corrientes y el PBI en monedas reales a costos comunes. COEFICIENTE DE GINI: es una medida, que miden hasta qué tanto de las asignaciones de los ingresos (algunos casos, los gastos de consumos) entre personas o familias adentro de las economías se apartan de un reparto completamente equitativas. La curva de Lorenz muestra las cantidades aglomeradas de los ingresos recibidos total, versus las cantidades acumuladas de beneficiarios, iniciando a partir de los individuos o la familia más humilde. Un indicador de Gini es un número 0 ÷ 1, en cuanto 0 corresponden con la completa equidad (por lo general cuentan las mismas ganancias) y 1 se encaja con la completa diferencia. El índice de Gini revela los porcentajes, y es el mismo al coeficiente de Gini multiplicados por cien, Aunque el coeficiente de Gini se usa preferentemente para calcular las desigualdades en los ingresos, así mismo puede emplearse para calcular las desigualdades en los gobiernos. Este uso procura que ningún individuo establezca de riquezas negativas netas.

DISTRIBUCIÓN DEL INGRESO:

Como sabe la ocupación económica rentable en una comunidad como la nuestra es preciso para la reproducción de los miembros de esa comunidad. Sin embargo, la labor productiva de las comunidades tiende a morir, por ello el aumento de la fabricación implica el desarrollo social y económico. Pero una vez que se hace la fabricación, la entrega puede hacerse de diferentes maneras y finalmente, la producción pasa a ser posesión de los trabajadores por diferentes métodos e instrumentos. Lo primero que puede cuestionarse es ¿qué es lo que autentica a las figuras económicos, o les da legalidad a apoderarse de los productos elaborados en una comunidad? Desde el punto de vista, las entregan, de manera muy general, se pueden reconocer dos grandes percepciones analíticas que aclaran el promedio del producto por parte de los socios de una sociedad. La primera, la designaremos teoría de la productividad, y nos explica que más productivo sea un individuo más ingreso obtendrá. Y por otra parte la segunda, la llamada teoría del sobrante, nos explica que es la posesión de los activos, lo que le da legalidad a la adquisición de la fabricación. Reconocer la organización social y económica que se esté investigando, estas teorías creen ser separatista o incluyente.

2.4 Formulación de la hipótesis

2.4.1 Hipótesis general

El Presupuesto Institucional de Apertura impacta sobre la Gestión Municipal en la Provincia de Huaura

2.4.2 Hipótesis específicas

El Presupuesto Institucional de Apertura influye sobre la Gestión Municipal en la Provincia de Huaura.

Los acuerdos del Presupuesto participativos han sido incluidos en la aprobación de la PIA municipal en la Provincia de Huaura.

Sí se cumple con las Fases Presupuestarias para el cumplimiento de la PIA municipal de la Provincia de Huara.

Sí se cumple con todas las evaluaciones de la PIA municipal de la Provincia de Huara.

Capítulo III

METODOLOGÍA

3.1 Diseño metodológico

3.1.1 Tipo de investigación

Del mismo modo, si bien es cierto una forma de corte transversal permitiría recolectar las diferentes maneras existentes entre los demás países, de la cual se sabe que no permiten el trabajo con patrones temporales referente a las desigualdades de los ingresos. De este modo, un patrón de sección de datos que permiten recoger varias similitudes y aparecen como una mejor opción que los antedichos. Por mismo, se eligió usar estas modelaciones para el presente trabajo de investigación.

3.1.2 Nivel de investigación

Del mismo modo, algunos estudios pasados han identificado que la inequidad se ha mantenidos permanentes durante muchos años para la gran cantidad de países (Chong, 2001, pág. 134). De esa forma, evidentemente indicarían que la inequidad desfasada resulta un predictor muy significativo de la inequidad contemporáneas de los estados en estudio y podrían generar sesgos en los modelos de no ser incluidas como variables explicativas en dicha investigación.

3.1.3 Diseño

El trabajo de investigación es de tipo aplicada observacional, ya que se basa en investigaciones anteriores para determinar la relación que existe entre la inflación y la desigualdad en el ingreso inicial.

3.1.4 Enfoque

La investigación es de enfoque cuantitativo, ya que se usan las recolecciones de datos para probar las hipótesis, con sustento de las mediciones numéricas y los análisis

estadísticos, para establecer tipologías de comportamientos y comprobar hipótesis.

3.2 Población y muestra

En los casos de las volatilidades de las formas de cambio, se construyeron los coeficientes de variabilidad (desviaciones estándar entre los promedios de las observaciones del año en curso) los tipos de cambios con informaciones mensuales detallados, en tanto a que las desviaciones estándares de estos están expresados en muchas especificaciones (Los cambios de monedas por un determinando periodo de tiempo). Con estos cambios de variables, se eliminaron las unidades, lo cual generaron que los coeficientes sean igualables entre estados. Del mismo modo, se utilizaron otras variables que ayudan medir el control como el gasto de autoridad que miden las intenciones del Estado para una nueva redistribución de las riquezas; y las tasas de desempleos de las economías. Las primeras variables se obtuvieron del WDI y las últimas, del IFS. Ver en las Variables e Indicadores un resumen de los datos ya utilizados sin ningún inconveniente.

3.3 Operacionalización de la variable e indicadores

En los gobiernos. Ya sea incrementándose o disminuyéndose, mediante Resolución Municipal de entente con ley, como créditos suplementarios.

3.4 Técnicas e instrumentos de recolección de datos

3.4.1 Técnicas a emplear

La teoría que investiga las dimensiones que resaltan sobre la distribución de los ingresos surge de los aportes planteados por Simón Kuznets. Kuznets (1955) quien establecen:

3.4.2 Descripción del instrumento

Por lo que referencia a los ingresos monetarios que se ha tomado que la distribución factorial del producto entre el trabajo y capital está ligado con la desigualdad económica

inicial (p. 23).

3.5 Técnicas para el procesamiento de la información

Algunas de las primeras explicaciones radican en las posibilidades de doble causalidades existentes entre las dimensiones. Hasta ahora, se ha evidenciado que las variables que causaron las distribuciones en el ingreso finalmente son las inflaciones.

Capítulo IV

RESULTADOS

4.1 PRESENTACION DE CUADROS, GRAFICOS E INTERPRETACIONES

ENCUESTA

¿Considera Usted que es importante el Presupuesto Institucional de Apertura para la Gestión en la Municipalidad Provincial de Huaura?

Tabla 4 Importancia del presupuesto institucional de apertura

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	17	68
2.	NO	03	12
3.	DESCONOCE	05	20
Total		**25**	**100%**

Elaboración Propia

En la Tabla 01 nos revela que el 68% de los encuestados contestaron que, en sí, piensan sabroso el Presupuesto Institucional de Apertura para la Administración en la Municipalidad Provincial de Huaura.

Tabla 5 Cumplimiento de la Fase de formulación

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	19	76
2.	NO	02	8
3.	DESCONOCE	04	16
Total		**25**	**100%**

Elaboración Propia

En la tabla 02 revela que el 76% de los encuestados contestaron que sí, piensan que se cumple aceptablemente con la Etapa de Formulación del Presupuesto Institucional de Apertura en la Municipalidad Provincial de Huaura.

Tabla 6 Principales requerimientos

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	18	72
2.	NO	02	8
3.	DESCONOCE	05	20
Total		**25**	**100%**

Elaboración Propia

En la tabla 03 revela que el 72% de los encuestados contestaron que sí, en la Etapa de Formulación del Presupuesto Institucional de Apertura de la Municipalidad Provincial de Huaura.

Tabla 7 Fase de programación

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	20	80
2.	NO	02	8
3.	DESCONOCE	03	12
Total		**25**	**100%**

Elaboración Propia

Es partidario que los datos presentados en el acápite primero, nos permitió absorber que el más

alto porcentaje 85% de los encuestados respondieron a los problemas se ubican en la alternativa, que si conocen la Etapa de Programación del Presupuesto Institucional de Apertura que se ejecuta en la Municipalidad Provincial de Huaura

Tabla 8 Participación del proceso de programación

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	20	80
2.	NO	03	12
3.	DESCONOCE	02	8
Total		**25**	**100%**

Elaboración Propia

En la tabla 05 revela que el 80% de los encuestados contestaron que, en sí, Participa usted del estudio de Programación del Presupuesto Institucional de Apertura en la Municipalidad Provincial de Huaura.

Tabla 9 Cumplimiento de la fase de ejecución

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	18	72
2.	NO	05	20
3.	DESCONOCE	02	8
Total		**25**	**100%**

Elaboración Propia

Es legal que los datos mostrados en el párrafo delantero, nos permitió imprimir que el mayor porcentaje 72% de los encuestados respondieron a las interrogantes se ubican en la alternativa, que la Fase de Ejecución del Presupuesto Institucional de Apertura se cumple correctamente en la Municipalidad Provincial de Huaura.

Tabla 10 Deficiencias de la fase de ejecución

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	20	80
2.	NO	03	12
3.	DESCONOCE	02	8
Total		**25**	**100%**

Elaboración propia

En el párrafo de adelante, nos permitió estudiar que el más alto porcentaje 80% de los encuestados respondieron a los problemas se ubican en la alternativa, que si de alguna contusión en la Etapa de Ejecución del Presupuesto Institucional de Apertura en la Municipalidad Provincial de Huaura.

Tabla 11 Cumplimiento con la fase de evaluación

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	20	80
2.	NO	02	8
3.	DESCONOCE	03	12
Total		**25**	**100%**

Elaboración propia

En la tabla 05 revela que el 80% de los encuestados contestaron que, en sí, si se cumple con la Etapa de Evaluación del Presupuesto Institucional de Apertura de tratado a la Ley de Presupuesto, en la Municipalidad Provincial de Huaura

Tabla 12 Resultados de evaluación

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	18	72
2.	NO	02	8
3.	DESCONOCE	05	20
Total		**25**	**100%**

Elaboración Propia

En la tabla 06 revela que el 72% de los encuestados contestaron que, en sí, conocen de los resultados de la Evaluación del Presupuesto Institucional de Apertura de la Municipalidad Provincial de Huaura.

Tabla 13 Importancia del presupuesto

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	18	72
2.	NO	02	8
3.	DESCONOCE	05	20
Total		**25**	**100%**

Elaboración propia

En la tabla 10 demuestra que el 72% de los encuestados contestaron que, en sí, conocen de la Importancia del Presupuesto por Resultados, y su tenacidad en las entidades Gubernamentales; sin sesgué un 8% de los encuestados, respondieron con un no, conocen de la Importancia del Presupuesto por Resultados, y su tesón en las entidades Gubernamentales en vicisitud un 20% rebate que desconoce si es importante o no, sumando el 100% de la muestra.

Tabla 14 Aplicación del presupuesto

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	21	84
2.	NO	02	8
3.	DESCONOCE	02	8
Total		**25**	**100%**

Elaboración propia

En la tabla 11 demuestra que el 84% de los encuestados contestaron que, en sí, se aplica el Presupuesto por Resultados en la Formulación y aclamación del Presupuesto Institucional de Apertura de la municipalidad provincial de Huaura

Tabla 15 Gestión administrativa

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	21	84
2.	NO	02	8
3.	DESCONOCE	02	8
Total		**25**	**100%**

Elaboración propia

En la tabla 12 demuestra que el 84% de los encuestados contestaron que, en sí, que la gestión Administrativa que se desarrolla en la Municipalidad provincial de Huaura

Tabla 16 Cumplimiento del presupuesto

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	20	80
2.	NO	03	12
3.	DESCONOCE	02	8
Total		**25**	**100%**

En la tabla 13 demuestra que el 80% de los encuestados contestaron que, en sí, el tratado Administrativa cumple con el Presupuesto institucional de Apertura en la Municipalidad provincial de Huaura

Tabla 17 Proyectos de inversión

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	21	84
2.	NO	02	8
3.	DESCONOCE	02	8
Total		**25**	**100%**

Elaboración propia

En la tabla 14 demuestra que el 84% de los encuestados contestaron que, en sí, el Presupuesto institucional de Apertura de la Municipalidad provincial

Tabla 18 Cumplimiento de la ejecución

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	18	72
2.	NO	05	20
3.	DESCONOCE	02	8
Total		**25**	**100%**

Elaboración propia

En la tabla 15 demuestra que el 72% de los encuestados contestaron que, en sí, que en la Municipalidad Provincial de Huaura se cumple con la ejecución de todos los Proyectos de Inversión aprobados en el Presupuesto Institucional de Apertura; sin embargo, un 20% de los encuestados, respondieron con un no, que en la Municipalidad Provincial de Huaura.

Tabla 19 Modificaciones presupuestales

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	18	72
2.	NO	02	8
3.	DESCONOCE	03	20
Total		**25**	**100%**

Elaboración propia

En tabla 16 demuestra que el 72% de los encuestados contestaron que en sí que las Modificaciones Presupuestales ejecutadas al Presupuesto Institucional de Apertura en la Municipalidad Provincial de Huaura

Tabla 20 Evaluación de modificaciones

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	20	80
2.	NO	02	8
3.	DESCONOCE	03	12
Total		**25**	**100%**

Elaboración propia

En tabla 17 demuestra que el 80% de los encuestados contestaron que, en sí, las Modificaciones Presupuestarias ejecutadas en la Municipalidad provincial de Huaura.

Tabla 21 Ampliaciones del presupuesto

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	18	72
2.	NO	03	12
3.	DESCONOCE	04	16
Total		**25**	**100%**

Elaboración propia

En la tabla 18 demuestra que el 72% de los encuestados contestaron que, en sí, las Ampliaciones Presupuestarias ejecutadas al Presupuesto Institucional de Apertura en la Municipalidad Provincial de Huaura.

Tabla 22 Evaluación de ampliaciones

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	20	80
2.	NO	03	12
3.	DESCONOCE	02	8
Total		**25**	**100%**

elaboración propia

En la tabla18 demuestra que el 72% de los encuestados contestaron que, en sí, las Ampliaciones Presupuestarias ejecutadas al Presupuesto Institucional de Apertura en la Municipalidad Provincial de Huaura.

Tabla 23 Créditos presupuestarios

N°	ALTERNATIVAS	N°	%
1.	SI	18	72
2.	NO	05	20
3.	DESCONOCE	02	8
Total		**25**	**100%**

Elaboración Propia

En la tabla 01 demuestra que el 72% de los encuestados contestaron que, en sí, los Créditos Presupuestarios aprobados en la Municipalidad Provincial de Huaura se evalúan periódicamente de pacto a la ley de Presupuesto; empero un 20% de los encuestados, respondieron con un no, los Créditos Presupuestarios aprobados en la Municipalidad Provincial

Para probar la hipótesis planteada seguiremos el siguiente procedimiento:

- Suposiciones: la muestra es una muestra aleatoria simple.
- Estadística de prueba: la estadística de prueba es:

$$x_c^2 = \sum_{i=1}^{r} \sum_{j=1}^{c} \frac{(O_{ij} - E_{ij})^2}{E_{ij}}$$

Figura 1 Presupuesto institucional de apertura

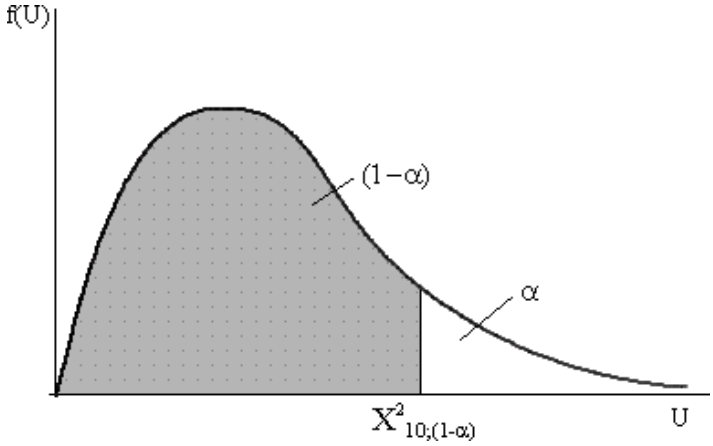


Figura 1 Presupuesto institucional de apertura

- **Conclusión:** Si el Presupuesto Institucional de Apertura impacta en la Gestión de la Municipalidad Provincial de Huaura

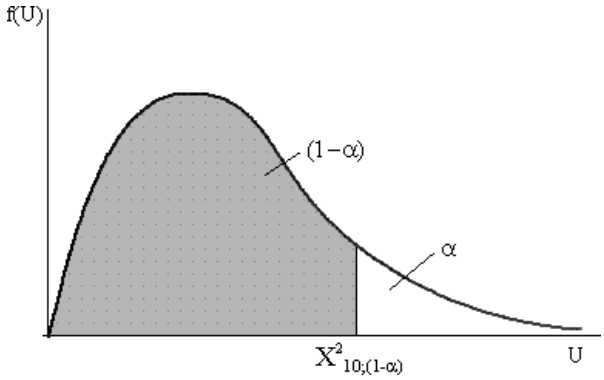
- Estadística de prueba: la estadística de prueba es

$$x_c^2 = \sum_{i=1}^{r} \sum_{j=1}^{c} \frac{(O_{ij} - E_{ij})^2}{E_{ij}}$$

Cálculo de la estadística de la prueba: Al desarrollar la formula tenemos.

- Decisión estadística: dado que…… >…….. se rechaza Ho.

Figura 2 Acuerdo presupuesto participativo



- **Conclusión:** El Presupuesto Institucional de Apertura incide en la Gestión de la Municipalidad Provincial de Huaura.

Para probar la hipótesis planteada seguiremos el siguiente procedimiento:

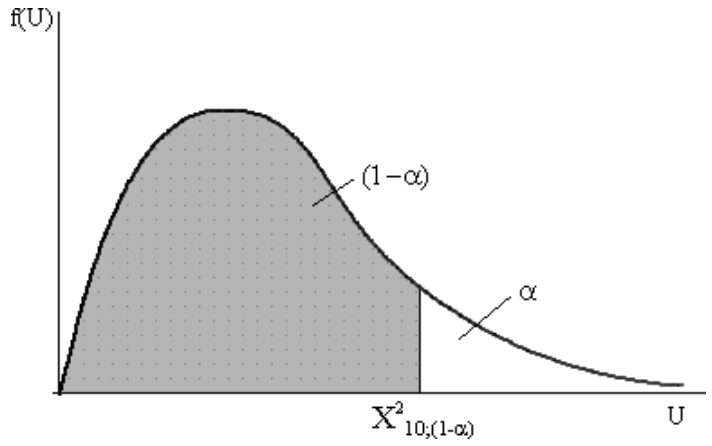
- Suposiciones: la muestra es una muestra aleatoria simple.
- Estadística de prueba: la estadística de prueba es:

$$x_c^2 = \sum_{i=1}^{r} \sum_{j=1}^{c} \frac{(O_{ij} - E_{ij})^2}{E_{ij}}$$

Regla de decisión: Rechazar hipótesis nula (Ho) si la audacia calculado de X2 es máximo o terso a 3.8416

- Cálculo de la estadística de la afirmación: Al sugerir la formula tenemos.
- Decisión estadística: hexaedro que…… >…….. Se rechaza Ho.

Figura 3 Acuerdos del presupuesto



Conclusión: Si se incluyen los acuerdos del Presupuesto Participativo en la aprobación del Presupuesto Institucional de Apertura en la Municipalidad Provincial de Huaura

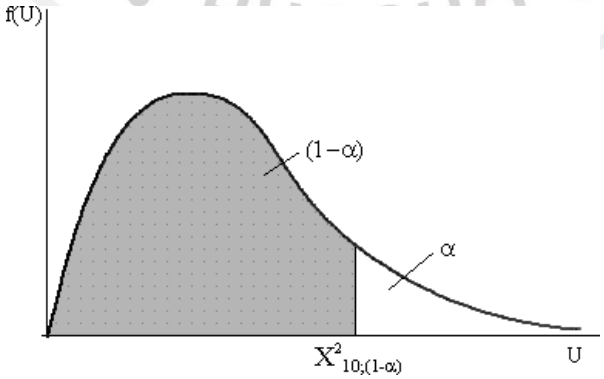
Para probar la hipótesis planteada seguiremos el siguiente procedimiento:

- Suposiciones: la muestra es una muestra aleatoria simple.
- Estadística de prueba: la estadística de prueba es:

$$x_c^2 = \sum_{i=1}^{r} \sum_{j=1}^{c} \frac{(O_{ij} - E_{ij})^2}{E_{ij}}$$

- Distribución de la estadística de prueba: cuando Ho es verdadera, X2 sigue una distribución aproximada de Ji-cuadrada con (2-1) (2-1) = 1 grados de libertad y un nivel de confianza de 0.05
- Regla de decisión: Rechazar hipótesis nula (Ho) si el valor calculado de X2 es mayor o igual a 3.8416
- Cálculo de la estadística de la prueba: Al desarrollar la formula tenemos.
- Decisión estadística: dado que…… >…….. se rechaza Ho

Figura 4 Cumplimiento de la fase presupuestaria



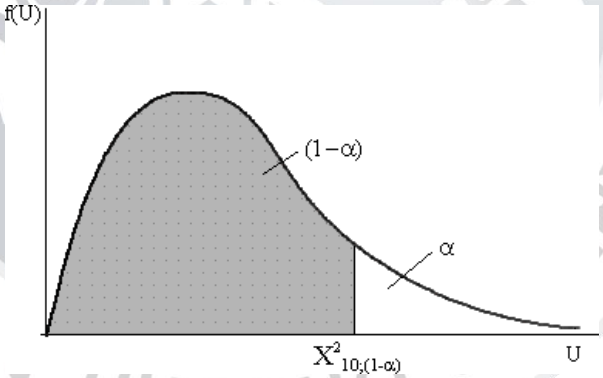
- **Conclusión:** Se cumple con las Fases Presupuestarias para el cumplimiento del

Presupuesto Institucional de Apertura en la Municipalidad provincial de Huaura.

$$x_c^2 = \sum_{i=1}^{r} \sum_{j=1}^{c} \frac{(O_{ij} - E_{ij})^2}{E_{ij}}$$

- Distribución de la estadística de prueba: cuando Ho es verdadera, X2 sigue una distribución aproximada de Ji-cuadrada con (2-1) (2-1) = 1 grados de libertad y un nivel de confianza de 0.05
- Regla de decisión: Rechazar hipótesis nula (Ho) si el valor calculado de X2 es mayor o igual a 3.8416
- Cálculo de la estadística de la prueba: Al desarrollar la formula tenemos.
- Decisión estadística: dado que…… >…….. se rechaza Ho.

Figura 5 Presupuesto Institucional



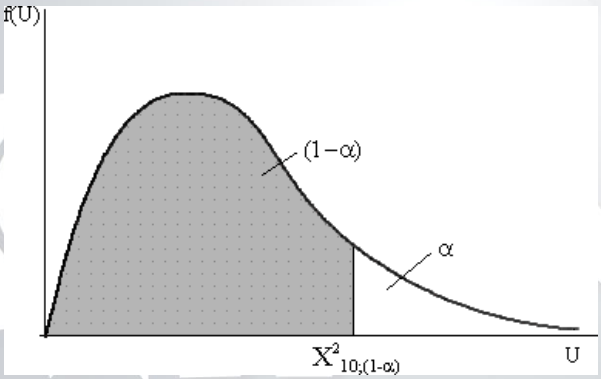
- **Conclusión:** Los procedimientos que se utilizan para la ejecución del Presupuesto Institucional de Apertura impactan en la gestión administrativa en la Municipalidad Provincial de Huaura.

Para probar la hipótesis planteada seguiremos el siguiente procedimiento:

- Suposiciones: la muestra es una muestra aleatoria simple.
- Estadística de prueba: la estadística de prueba es:

$$x_c^2 = \sum_{i=1}^{r} \sum_{j=1}^{c} \frac{(O_{ij} - E_{ij})^2}{E_{ij}}$$

Figura 6 evaluación del presupuesto



- **Conclusión:** Se cumple con la evaluación del Presupuesto Institucional de Apertura en la Municipalidad Provincial de Huaura

Capítulo V

DISCUSION CONCLUSION Y RECOMENDACIONES

5.1 Discusión

En este estudio se trabajó una comparación de las conclusiones obtenidos en otros estudios semejantes, manifestando las diferencias de variables consideradas a sus respectivas relaciones, resaltando especificaciones de compatibilidad y diferencia con los precedentes y bibliografías teóricas mencionadas en la presente tesis de las cuales son las siguientes:

Los productos alcanzados en este trabajo de estudio conducen en términos globales a fortalecer que existe relación significativa entre la desigualdad de los ingresos inflacionarios. Estos resultados guardan compatibilidades con los expresados por los resultados de Bullir y Gulde (1995) y Bullir (2001).

Donde señala que son necesarios que en épocas de inflaciones elevadas de los gobernantes promueven los accesos a los resultados económicos indexados a costos de bajos precios para que los individuos pueden arroparse del efecto inflacionario negativo sobre los ingresos y los consumos.

Así mismo es preciso señalar se establece que existe relación significativa entre son necesarios que en temporadas de inflaciones altos los gobernantes promueven los accesos a los resultados de finanzas indexadas a precios de bajos precios para que los individuos puedan arroparse de los resultados de las inflaciones negativas sobre los ingresos y los consumos. Así mismo existe una relación poco monofónica entre la inflación y la inequidad de los ingresos iniciales, bajo todas las condiciones usadas.

5.2 Conclusiones

Las relaciones existentes entre las inflaciones y la inequidad de los ingresos dependen de las estabilidades financieras de los estados, con los cuales se certifican los hallazgos de Bullir y Gulde (1995) y Bullir (2001).

Cabe señalar que son necesarios que en épocas de inflaciones elevadas de los gobernantes promueven los accesos a los resultados financieros indexadas a precios de considerables en cuanto a los costos para que los individuos pueden arroparse de los factores inflacionarios adversos sobre los ingresos y los consumos. Así mismo existe una relación poco monofónica entre la inflación y la inequidad de los ingresos iniciales, debajo de todas las cláusulas usadas.

Como también se entienden que una inflación baja y estable ayudan contribuir a reducciones en la inequidad de los ingresos, mientras que las colisiones inflacionarias ocasionarían consecuencias regresivas que pueden dañar la situación. Cabe precisar que, las conclusiones obtenidas bajo los modelos de los paneles estáticos y dinámicos apoyan que solo por periodo de los procesos inflacionarios (inflaciones mayores a 3000% al año) las relaciones entre las inflaciones y las desigualdades de los ingresos se tornan muy productiva.

Las certidumbres obtenidas a partir del crecimiento de los modelos de los paneles estáticos y los paneles dinámicos en diferencias que protegen las hipótesis iniciales de esta investigación. No obstante, los modelos de paneles dinámicos en sus categorías demuestran que los estados con un nivel desfavorable de las inequidades iniciales son aquellos que muestran relaciones más estables y bien comportadas entre las inflaciones y las desigualdades de los ingresos. Estos resultados obtenidos pueden deberse a los aumentos en las desigualdades de los ingresos de los estados de la OECD (con bajas desigualdades iniciales de los ingresos) evaluados en los últimos años y a los fenómenos inflacionarios por el que vienen atravesándose.

Finalmente, es importante guardar un ideal monetario controlado, estable y flexible a lo ancho de los tiempos con finalidad de prevenir las tensiones inflacionarias. De la misma forma,

es importante emplear una ideología fiscal responsable, en líneas con los objetivos de las políticas monetarias

5.3 Recomendaciones

Según los resultados obtenidos en la investigación, se recomienda a los lectores, todos que pertenecen a la Universidad José Faustino Sánchez Carrión y a los investigadores académicos del país que tiene relación con este trabajo de investigación.

Impulsar a que la desigualdad en el ingreso inflacionario inicial, para que así las investigaciones producida das sean llevados al mercado internacional.

Las autoridades gubernamentales deben apostar en promover a erradicar la economía de muchos peruanos donde la comercialización internacional y los ingresos peruanos sean demandado en el mercado mundial.

El banco central de reserva del Perú debe preocuparse un poco más en el ingreso inflacionario de la clase trabajadora, y de esa manera apostar en el desarrollo global del país.

Es pertinente seguir con la línea de investigación sobre el ingreso inflacionario en el Perú, ya es un tema de mucha importancia en el ámbito de las empresas y la clase trabajadora; que dan mucho beneficio en su rentabilidad, principalmente económica a los menos desfavorecidos.

Seguir con las investigaciones similares para profundizar el tema de investigación e impulsar nuevos aportes en el camino del desarrollo académico de nuestra región y nuestro país. Para así impulsar el desarrollo continuo del Perú.

Capítulo VI

6.1 Fuentes de Bibliográficas

Arellano, M. y Bond, S. (1991) Algunos estudios sobre la Especificación del Panel de Datos.

Arellano, M. y Bover, O. (1995) Una mirada distinta a la estimación instrumental de variables del Modelo de Componentes de Error.

Indicadores de Desarrollo Mundiales 1980-2007.

Beetsma, R. y van der Ploeg, F. (1996) ¿La desigualdad causa inflación?

Blundell, R. y Bond, S. (1998) Las condiciones iniciales y las restricciones de momentos en los modelos de datos de panel dinámico.

Bulir, A. y Gulde, A. (1995) Inflación y Distribución de ingreso: Una prueba más en los enlaces empíricos.

Bulir, A. (2001) Desigualdad de Ingreso: Importancia de la Inflación.

CEPAL (2009) Estadísticas e Indicadores Sociales: Pobreza y Distribución del Ingreso.

División de Estadística y Proyecciones Económicas, Unidad de Estadísticas Sociales.

Chong, A. (2001) Desigualdad, Democracia, y Persistencia: Existe una curva política de Kuznets

Dollar, D. y Kraay, A. (2000) El Crecimiento es Bueno para los pobres. Working Paper.

Dolmas, J., Huffman, W. y Wynne, M. (2000) Desigualdad, Inflación e Independencia del Central Bank. The Canadian Journal of Economics, Vol. 33, No. 1 (Feb., 2000), pp. 271-287.

Easterly, W. y Fischer, S. (2000) Inflación y Pobreza. The World Bank Development Research Group Macroeconomics and Growth and International Monetary Fund.

Galli, R. y van der Hoeven, R. (2001) Inflación, dañino para la desigualdad del ingreso: La importancia de la tasa inicial de inflación. International Labor Organization

Employment Paper 2001/29.

Kuznets, S. (1955) Crecimiento Económico y Desigualdad de Ingreso. American Economic Review, Vol. 45 (Marzo), pp. 1-28.

Romer, D. (2001) Macroeconomía Avanzada. Second Edition. McGraw-Hill.

Székely, M. y M. Hilgert. (2000) ¿A qué nos lleva la Diferencia Desigualitaria entre las Naciones? Inter-American Development Bank. Research Department, Working Paper # 439.

6.2 Fuentes Homografías

Cursos de elaboración y control de presupuestos

www.iniciativasempresariales.com

Experiencia de presupuestos participativos en el Perú

https://www.mesadeconcertacion.org.pe/

6.3 Fuentes Documentales

Paz, M.(2009) “El presupuesto participativo en el distrito de Comas” Tesis para optar el Titulo de Contador en la UFV, Lima-Perú

Campos, C. (2003) analiza el presupuesto y riesgo a las que están expuestas las instituciones públicas –UNMSM, Lima – Perú

6.4 Fuentes Electrónicas

//www.mef.gob/

https://repositorio.cepal.org/

UNIVERSIDAD NACIONAL JOSE FAUSTINO SANCHEZ CARRION • HUACHO •

Capítulo VII

7.1 ANEXOS:

PROBLEMAS	OBJETIVOS	HIPOTESIS
Problema general El Presupuesto Institucional de Apertura impacta sobre la Administración Municipal Provincial de Huaura **Problemas específicos** 1.-¿Cómo el Presupuesto Institucional de Apertura se ve impactado en la Gestión Municipal Provincial de Huaura? 2.-¿Se incluyen los acuerdos del Presupuesto Participativo en la aprobación de la PIA municipal de la Provincia de Huaura? 3.-¿En qué manera se cumple con las Fases Presupuestarias para el cumplimiento de la PIA municipal de la Provincia de Huaura?	**Objetivo general** Mostrar que el Presupuesto Institucional de Apertura impacta sobre la Administración Municipal en la Provincia de Huaura **Objetivos específicos** 1.-Argumentar como el Presupuesto Institucional de Apertura influye sobre la Gestión Municipal en la Provincia de Huaura. 2.-Mostrar que los acuerdos del Presupuesto participativos hayan sido incluidos en la aceptación de la PIA municipal en la Provincia de Huaura. 3.-Saber si se cumple con las Fases Presupuestarias para el cumplimiento de la PIA municipal de la Provincia de Huara.	**Hipótesis general** El Presupuesto Institucional de Apertura impacta sobre la Gestión Municipal en la Provincia de Huaura **Hipótesis específicas** 1.-El Presupuesto Institucional de Apertura influye sobre la Gestión Municipal en la Provincia de Huaura. 2.- Los acuerdos del Presupuesto participativos han sido incluidos en la aprobación de la PIA municipal en la Provincia de Huaura. 3.-Sí se cumple con las Fases Presupuestarias para el cumplimiento de la PIA municipal de la Provincia de Huara. Sí se cumple con todas las evaluaciones de la PIA municipal de la Provincia de Huara.