

**UNIVERSIDAD NACIONAL
JOSÉ FAUSTINO SÁNCHEZ CARRIÓN**

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS, CONTABLES
Y FINANCIERAS**

ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA Y FINANZAS



TESIS

**“AGROEXPORTACIÓN Y CRECIMIENTO ECONÓMICO EN EL
PERÚ 2005 - 2019”**

PRESENTADO POR:

Bach. ELIZABETH SANCHEZ RODRIGUEZ

ASESOR:

Eco. ANGEL ANTONIO PANASPAICO MEDINA

HUACHO – PERÚ

2021

UNIVERSIDAD NACIONAL
JOSÉ FAUSTINO SÁNCHEZ CARRIÓN
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS, CONTABLES
Y FINANCIERAS
ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA Y FINANZAS

TESIS

**“AGROEXPORTACIÓN Y CRECIMIENTO ECONÓMICO EN EL
PERÚ 2005 - 2019”**

PRESENTADO POR:

Bach. ELIZABETH SANCHEZ RODRIGUEZ

ASESOR:



Eco. ANGEL ANTONIO PANASPAICO MEDINA

HUACHO – PERÚ

2021

DEDICATORIA

Mi especial agradecimiento a. Mis padres por el constante apoyo en cada etapa de mi vida y de mi crecimiento profesional, porque me enseñaron que la familia es lo más importante en la vida, y se ha de cuidar, más aún en momentos como en los que viene atravesando el mundo. Agradezco a toda mi familia, y por ellos mi esfuerzo, para que siempre se sientan orgullosos de mí y me consideren fuente de motivación para las próximas generaciones de mi familia.

El investigador.

AGRADECIMIENTO

Mis más sinceros agradecimientos a.

Mi asesor de investigación, el Eco. Ángel Antonio Panaspaico Medina, gracias por su apoyo incondicional para la solución de las barreras que se encontraron en cada una de las etapas de este estudio; quedo agradecido además con todos los involucrados en el desarrollo del presente trabajo, porque sin su apoyo de manera directa o indirecta, su conclusión no hubiera sido posible.

El investigador.

ÍNDICE DE CONTENIDO

DEDICATORIA	iii
AGRADECIMIENTO	iv
ÍNDICE DE TABLAS	viii
ÍNDICE DE FIGURAS	ix
RESUMEN	xi
ABSTRACT	xi
INTRODUCCIÓN	xii
CAPÍTULO I	16
PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	16
1.1 Descripción de la Realidad Problemática	16
1.2 Formulación del Problema	19
1.2.1 Problema general.	19
1.2.2 Problemas específicos.	19
1.3 Objetivo de la Investigación	19
1.3.1 Objetivo general	19
1.3.2 Objetivo Especifico.....	20
1.4 Justificación de la Investigación	20
1.5 Delimitación del estudio	21
1.6 Viabilidad del Estudio	22
CAPÍTULO II	24
MARCO TEÓRICO	24
2.1. Antecedentes de la Investigación.....	24
2.1.1. Antecedentes internacionales.	24
2.1.2. Antecedentes nacionales.	26
2.2. Bases Teóricas	29

2.2.1.	Crecimiento económico.	29
2.2.2.	Exportaciones agrícolas	35
2.2.3.	Agricultura y crecimiento económico.....	38
2.3.	Bases Filosóficas	39
2.3.2.	Exportaciones y crecimiento económico.	39
2.4.	Definiciones de Términos Conceptuales.....	46
2.5.	Hipótesis de Investigación	49
2.5.2.	Hipótesis general	49
2.5.3.	Hipótesis específica	49
2.6.	Operacionalización de las Variables.....	49
CAPÍTULO III.....		51
METODOLOGÍA		51
3.1.	Diseño Metodológico.....	51
3.1.1.	Tipo de la investigación	51
3.1.2.	Nivel de investigación.....	51
3.1.3.	Diseño	52
3.1.4.	Enfoque	52
3.2.	Población y Muestra	52
3.2.1.	Población.....	52
3.2.2.	Muestra.....	53
3.3.	Técnicas de Recolección de Datos	53
3.3.1.	Técnicas a emplear.....	53
3.3.2.	Descripción de los instrumentos.....	54
3.4.	Técnicas para el Procesamiento de la Información	55
CAPÍTULO IV.....		57
RESULTADOS.....		57
4.1.	Resultados	57
4.1.1.	Incidencia de las exportaciones agrícolas en el crecimiento económico	58

4.1.2. Relación de las exportaciones agrícolas tradicionales con el crecimiento económico del Perú	65
4.1.3. Relación de las exportaciones agrícolas no tradicionales con el crecimiento económico del Perú durante los años 2005 al 2019	71
CAPÍTULO V	78
DISCUSIÓN	78
5.1. Discusión de Resultados	78
CAPÍTULO VI.....	80
CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	80
6.1. Conclusiones.....	80
6.2. Recomendaciones	82
REFERENCIAS	84
7.1. Fuente Documentales.....	84
7.2. Fuentes Bibliográficas.....	85
7.3. Fuentes Hemerográficas.....	86
7.4. Fuente Electrónicas.....	86
ANEXOS	88

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1: Operacionalización de la variable	50
Tabla 2 Exportaciones agrícolas de Perú 2004-2020 (Mill. de \$)	58
Tabla 3 Producto Bruto Interno real de Perú, 2004 – 2019 (Mill. de \$)	59
Tabla 4 Producto Bruto Interno real y X agrícolas de Perú durante 2004 – 2019 (Mill. de \$)	62
Tabla 5 Exportaciones agrícolas tradicionales de Perú, 2005-2020 (Mill. de \$).....	65
Tabla 6 Producto agrícolas tradicionales exportados de Perú, 2005-2019 (Mill. de \$).....	68
Tabla 7 Exportaciones agrícolas no tradicionales de Perú, 2005-2019 (Mill. de \$).....	71
Tabla 8 Producto agrícolas no tradicionales exportados de Perú, 2005-2019 (Mill. de \$)..	74
Tabla 9 Matriz de consistencia de la Investigación	88
Tabla 10 Producto Bruto Interno y Producto Bruto Interno percapita 1989-2019	89
Tabla 11 Exportaciones agrícolas del 1989 al 2019 (millones de \$)	90
Tabla 12 Exportaciones agrícolas tradicionales del 1989 al 2020 (millones de \$)	91
Tabla 13 Exportaciones agrícolas no tradicionales de 1989 al 2020 (millones de \$).....	92

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1 Evolución de PBI peruano 1970 – 2018 (mill. de \$)	17
Figura 2 Evolución de las exportaciones agrícola en Perú (mill. de \$)	18
Figura 3 Exportaciones anual de productos agrarios (miles \$)	35
Figura 4 Estacionalidad de las exportaciones en Perú	36
Figura 5 Evolución de las exportación agrícola y la demanda global	37
Figura 6 Evolución de las exportaciones agrícolas de los países competidores del Perú	37
Figura 7 Comportamiento de las exportaciones agrícolas peruanas 2004-2020	59
Figura 8 Comportamiento de la Producción total de Bs. Ss. En el Perú 2004-2019	60
Figura 9 Tendencia del PBIr y X agrícolas peruanas (2004-2019)	61
Figura 10 Crecimiento acumulado del PBI y X agrícolas 2005-2019	61
Figura 11 Crecimiento promedio anual del PBI y X agrícolas (2005-2019)	62
Figura 12 Evolución de la incidencia de las X agrícolas sobre el PBI (2005-2019).....	63
Figura 13 Incidencia de las X agrícolas en el Producto Bruto Interno durante 2005-2019 .	64
Figura 14 Comportamiento de las X agrícolas tradicionales y no tradicionales	65
Figura 15 Crecimiento promedio y acumulado de las X agrícolas tradicionales (2005-2019)	66
Figura 16 Evolución de las X agrícolas tradicionales 2004-2020	67
Figura 17 Tendencia del PBIr y las X agrícolas tradicionales (2005-2019).....	67
Figura 18 Crecimiento acumulado de las exportaciones agrícolas tradicionales (2005-2019)	69
Figura 19 Crecimiento promedio de las exportaciones agrícolas tradicionales (2005-2019)	69

Figura 20 Comportamiento de las exportaciones agrícolas tradicionales, 2005-2019 (Mill. de \$)	70
Figura 21 Incidencia de las exportaciones agrícolas tradicionales sobre el PBI (2005-2019)	71
Figura 22 Crecimiento promedio y acumulado de las X agrícolas no tradicionales de Perú (2005-2019)	72
Figura 23 Evolución de las X agrícolas no tradicionales de Perú (1989-2020)	73
Figura 24 Comportamiento de las X agrícolas no tradicionales y PBI de Perú (2004-2019)	73
Figura 25 Crecimiento acumulado de las X agrícolas no tradicionales de Perú (2005-2019)	75
Figura 26 Crecimiento promedio anual de las X agrícolas no tradicionales de Perú (2005-2019)	75
Figura 27 Tendencia de las X agrícolas no tradicionales de Perú (2005-2019)	76
Figura 28 Incidencia de las exportaciones agrícolas tradicionales sobre el PBI (2005-2019)	77

RESUMEN

El estudio del crecimiento de la economía relacionado con las variaciones de las exportaciones agrícolas del Perú, tiene como objetivo central establecer el nivel de incidencia de las exportaciones agrícolas, siendo estas agrupadas en tradicionales y no tradicionales, en el crecimiento de la economía durante los años 2005 al 2019. La investigación utiliza un diseño no experimental descriptivo correlacional que presenta un enfoque cuantitativo de nivel relacional de las variables. Bajo la disponibilidad muestral, la información de las variables es extraída, principalmente de la data del Banco Central de Reserva del Perú, y los resultados encontrados señalan un nivel de asociación positiva entre las variables analizadas; en donde incrementos en las exportaciones agrícolas, incrementan el PBI del Perú. De esta forma la investigación concluye demostrando que un incremento de 1.4% en las exportaciones agrícolas, incrementa el PBI en 1%, todo ello a un nivel de confianza del 95%. Se añade que el promedio anual de crecimiento del PBI fue de 9%, mientras que las exportaciones agrícolas lo hicieron en 14%, durante el período comprendido entre los años 2005 al 2019.

Palabra clave: crecimiento y exportación agrícola

ABSTRACT

The study of the growth of the economy related to the variations of Peruvian agricultural exports, its main objective is to establish the level of incidence of agricultural exports, these also being traditional and non-traditional, in the growth of the economy during the years 2005 to 2019. The research uses a non-experimental descriptive correlational design that presents a quantitative approach at a relational level for the variables. Under sample availability, these are extracted mainly from the Central Reserve Bank, and the results found indicate a level of positive association between the variables; where increases in agricultural exports, increase Peru's PBI. In this way, the investigation concludes by showing that an increase of 1.4% in agricultural exports, all this at a confidence level of 95%. It is added that on an annual average the GDP increased by 9%, while agricultural exports did so by 14%, this with respect to the years 2005 to 2019.

Keyword: agricultural growth and export.

INTRODUCCIÓN

Hoy en día el comercio internacional es más que un hecho necesario para toda economía que quiere lograr un crecimiento y desarrollo, sin embargo, los beneficios que se derivan de él no son proporcionales para todos los países. Países desarrollados y con una gran influencia de poder económico sacan provecho en las negociaciones comerciales, pues no solo pueden producir más, sino a menor precio. Si lo vemos desde el punto de vista del valor agregado la mayor parte de países de Latinoamérica obtienen menos ventajas en estas transacciones, pues países como el Perú son principalmente vistos como proveedores de materias primas y no de creación tecnológica, y de hecho no estaría de más, de no ser porque es esta situación la que quieren mantener perpetuamente los países desarrollados (de grandes industrias y crecimiento tecnológico) como China, EE.UU. y países europeos.

Tanto Perú como Bolivia, Chile, Colombia, y otros países latinoamericanos vienen mostrando un crecimiento económico focalizado en la explotación de sus materias primas y cuentan con un sector agrícola bastante elemental, lo paradójico de la vida es que nadie consume directamente oro, plata o cobre, u otros minerales, y por el contrario todos queremos consumir mejores productos agrícolas.

Respecto a la economía peruana, se observa que viene desarrollando una agricultura básica, principalmente en las regiones de la sierra y la Amazonía, y de muy baja tecnificación en toda la costa. A pesar de lo anterior, la continua mejora en los indicadores de exportaciones peruanas nos hace ver que los productos agrícolas exportados mantienen significativa influencia en la balanza comercial peruana y el saldo de ésta sobre el PBI, sin

embargo, aún no es posible determinar el verdadero impacto de estas exportaciones en el crecimiento económico.

De esta manera, el estudio busca que establezca cuál es el nivel de asociación que se ha venido mostrando las variables crecimiento económico y exportaciones agrícolas en el Perú entre los años 2005 al 2019, para lo cual se hace uso de datos extraídos de fuentes oficiales, como el Banco central de Reservas del Perú y del Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI).

Además del objetivo central, la investigación busca que defina el nivel de relación entre las exportaciones agrícolas, de productos tradicionales y las no tradicionales, con el crecimiento económico además de evaluar claro está, su comportamiento, tendencia y fluctuaciones año a año. Para ello, considerando la disponibilidad de la muestra, se opta por un estudio no experimental descriptivo correlacional superando los niveles exploratorio y descriptivo hasta llegar al correlacional. De esta manera el enfoque que se le está dando es de una investigación cuantitativa.

La estructura de la investigación se presenta por seis capítulos, a su vez cada uno se integra por sus sub capítulos los cuales se describen a continuación:

Capítulo I. presenta el planteamiento del problema de la investigación, por consiguiente, está compuesto de la descripción de la realidad problemática del estudio, la formulación del problema, los objetivos que este tiene, la justificación del porqué se procedió a realizar el estudio, las delimitaciones que tiene y la viabilidad del mismo. Como se ve, en esta parte se ve el contexto en el que se desarrollan las variables, las causas del problema y la solución propuesta por el investigador.

Capítulo II. Compuesto por el marco teórico de la investigación, en ella se presentan los antecedentes internacionales y nacionales y las bases teóricas de las dos variables de

estudio, el crecimiento económico representada por el PBIr y las exportaciones agrícolas; en este capítulo también se puede apreciar las bases filosóficas de la relación de las variables, representadas en estos por las grandes corrientes económicas. Como cierre del capítulo y para una mejor comprensión, se presentan la definición de términos conceptuales.

Capítulo III. La metodología usada se presenta en este capítulo, se determina el diseño metodológico que se ha empleado, el tipo de investigación y su nivel; también se establece el enfoque, población y muestra que se está usando. Para finalizar este capítulo se presenta la técnica de recolección de información, descripción de los instrumentos y técnicas de dicho proceso.

Capítulo IV. En este acápite la investigación presenta los resultados encontrados luego del trabajo minucioso realizado, aquí se determina y alcanza el objetivo general y específico de la presente investigación.

Capítulo V. la discusión de los resultados hallados se analiza en esta parte, ello implica una contrastación de los resultados encontrados con los resultados de los antecedentes nacionales e internacionales, esto permite entender la lógica de la economía peruana de acuerdo a lo hallado por diversos investigadores.

Capítulo VI. Además de cumplir los objetivos, las conclusiones y recomendaciones son presentadas en este capítulo; los objetivos alcanzados, así como toda la investigación están sujetos a mejorar ya sea en la parte metodológica, argumentativa o procedimental, además de que también es necesario tomar en cuenta algunas injerencias de las decisiones de los gobiernos de turno para mejorar de manera integral, las transacciones comerciales de todos los productos agrícolas exportados hasta la fecha y de los que en un futuro cercano podrían incorporarse a nuestra canasta exportadora.

Por último, diremos que el estudio finaliza presentando las referencias de toda la información de no autoría propia, los que se organizan en referencias documentales, bibliográficas, hemerográficas y electrónicas.

Como parte importante y a manera de referencia, se dejan los anexos de la data trabajada y la matriz de consistencia de la investigación.

CAPÍTULO I

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1 Descripción de la Realidad Problemática

El Perú al igual que la mayoría de los países en Latinoamérica en vías de desarrollo, se caracterizan por tener una agricultura todavía incipiente, en comparación con economías europeas, occidentales o EE.UU. quienes han llevado la producción de este sector a los niveles más alto de eficiencia en el mundo. A pesar de los limitados niveles de productividad que presenta nuestra agricultura, en el Perú se tiene una necesidad irrenunciable de mantener nuestra actividad agrícola (por el alto nivel de ocupación de la PEA nacional), por lo que se hace necesario y urgente impulsar el sector agrícola a pesar de no recibir la adecuada participación del Estado

La economía peruana desde tiempos inmemoriales ha estado enfocada en la explotación de sus materias primas, esas que de cierta manera han logrado mantener su crecimiento económico durante toda su historia. En los últimos años el motor de su crecimiento económico o del incremento del Producto Bruto Interno (PBI) se ha visto determinado específicamente por el comportamiento de la explotación de sus productos mineros (como el oro y el cobre, principalmente), por lo que en las últimas décadas los gobiernos de turno han dedicado sus mayores esfuerzos en armonizar la relación entre Gobierno, población, comunidades y empresa minera.

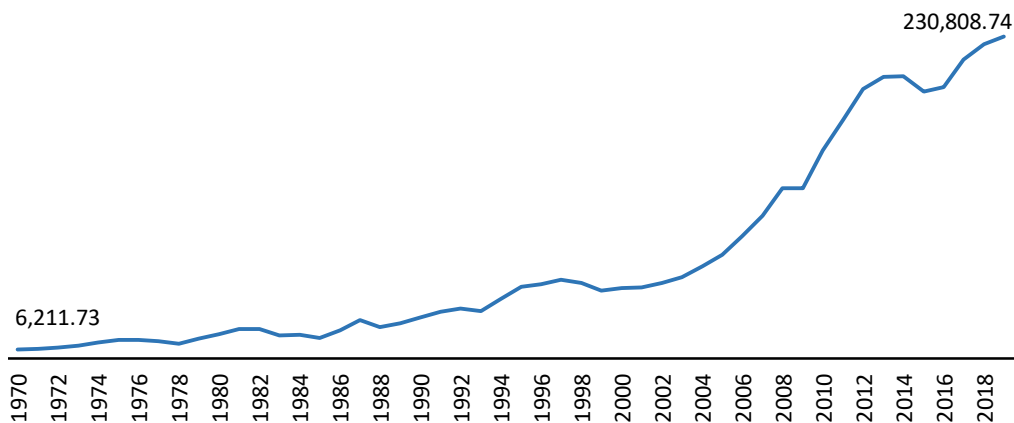


Figura 1 Evolución de PBI peruano 1970 – 2018 (mill. de \$)

Fuente: Datos extraídos del BCR, 19 de diciembre 2021

A pesar que el sector minero se posiciona como el de más contribución al PBI y por consecuencia al crecimiento económico, este es el de menor participación de la mano de obra (PEA), a diferencia de sectores como el de servicios y el agropecuario. Sobre este último sector, como se venía diciendo, no se ha logrado una mejora significativa en sus niveles de productividad en comparación con sus competidores internacionales, sin embargo, su evolución constante en los últimos años ha cobrado notoriedad en su participación del PBI peruano a través de la balanza comercial y el excedente de este, así mismo, es el sector agropecuario el que también concentra la mayor cantidad de mano de obra superando considerablemente al sector minero, pero curiosamente también es el sector con menores salarios a nivel nacional, siendo la sierra y selva las de condiciones más paupérrimas.

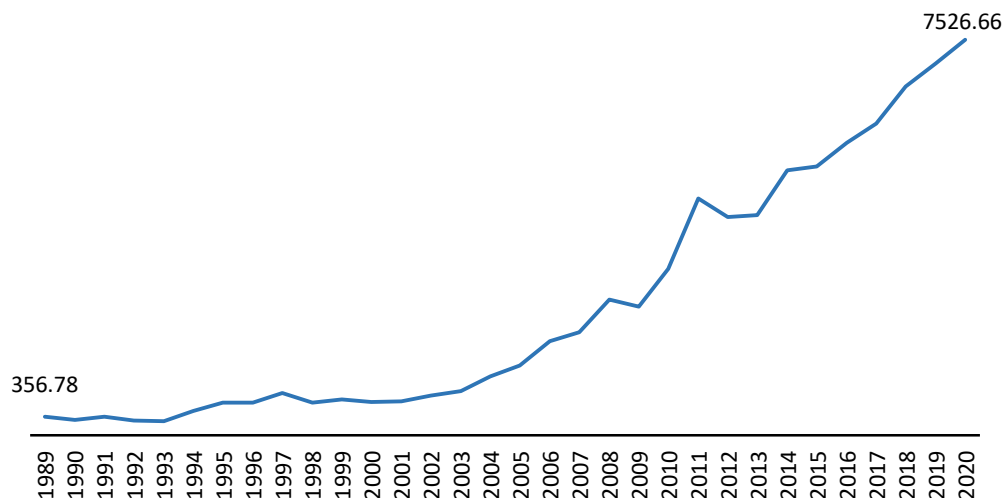


Figura 2 Evolución de las exportaciones agrícola en Perú (mill. de \$)

Fuente: Datos extraídos del BCR, 19 de diciembre 2021

Caemos de nuevo en la incertidumbre de cuál es el nivel de participación del sector agrícola medida desde su participación en la balanza comercial, sobre la evolución del crecimiento económico en el Perú. Estudios de entes gubernamentales como el Banco Central de Reservas del Perú e Instituto Nacional de Estadística e Informática destacan la participación de este en el PBI y XN, sin embargo, no se evidencia el nivel de asociación que este le da y su contribución a mejorar los niveles de la economía del ciudadano de a pies. A lo que se suma que las medidas de gobierno consideradas en sus políticas de comercio, se seguirán centrande en generar mayor dinamismo a las exportaciones mineras y no a las exportaciones agrícolas.

De mantenerse esta situación, se genera una falsa idea de que un mejor desempeño del sector minero y no del agrícola, beneficia mejor el crecimiento y desarrollo del país, por consiguiente, las políticas económicas de comercio exterior seguirán enfocadas a mejorar diferenciadamente un solo sector, lo que a su vez genera un desarrollo no sostenible en el tiempo.

El presente estudio plantea el análisis y determinación del nivel de asociación que tiene las exportaciones agrícolas en el Perú, en la evolución del crecimiento económico definida a través de su PBI real, esto permite no solo esclarecer esta interrogante, sino también definir la evolución del sector agrícola y sus productos más relevantes que han inclinado la balanza comercial de forma positiva en los últimos 10 años, incluso a pesar de las restricciones comerciales como consecuencia de la pandemia por causa del COVID.19

1.2 Formulación del Problema

1.2.1 Problema general.

¿Cuál es el nivel de incidencia de las exportaciones agrícolas, en el crecimiento económico del país durante el período 2005 al 2019?

1.2.2 Problemas específicos.

- ¿Cuál es la relación de las exportaciones agrícolas tradicionales con el crecimiento económico del Perú durante los años 2005 al 2019?
- ¿Cuál es la relación de las exportaciones agrícolas no tradicionales con el crecimiento económico del Perú durante los años 2005 al 2019?

1.3 Objetivo de la Investigación

1.3.1 Objetivo general

Determinar el nivel de incidencia de las exportaciones agrícolas en el crecimiento económico del país durante el período 2005 al 2019.

1.3.2 Objetivo Especifico

- Establecer la relación de las exportaciones agrícolas tradicionales con el crecimiento económico del Perú durante los años 2005 al 2019.
- Establecer la relación de las exportaciones agrícolas no tradicionales con el crecimiento económico del Perú durante los años 2005 al 2019.

1.4 Justificación de la Investigación

La investigación denominada “AGROEXPORTACIÓN Y CRECIMIENTO ECONÓMICO EN EL PERÚ 2005 – 2019” reunió las condiciones necesarias para justificar su ejecución, los mismos que están justificados en la parte teórica, metodológica, practica y desarrollo profesional como investigador.

- **Justificación teórica**

La justificación teórica se da por los argumentos teórico que sustentan la incidencia de las exportaciones agrícolas en el crecimiento económico, ya que se da el hecho evidente de esta relación más sin embargo, la comprobación de este no es estudiada con regularidad, razón por la cual se busca generar nuevos conocimientos que nos permitan entender este comportamiento de la economía para el caso peruano, ello también permitió la comprobación de una parte de la teoría económica al contexto económico del Perú.

- **Justificación metodológica**

El uso de los diseños metodológico no experimentales de tipo descriptivo correlacional, viene justificado en función a los objetivos de la investigación y disponibilidad de la muestra que se ha considerado, debido a este último, no se tuvo la

necesidad de aplicar encuestas ya que la fuente de información son las entidades gubernamentales como el Banco Central de Reservas del Perú entre otros por lo que tampoco era necesario la manipulación de la muestra.

1.5 Delimitación del estudio

La delimitación del estudio comprende el margen de espacio y tiempo que se ha considerado para un adecuado estudio, el cual, en consideración a la muestra y a las exigencias metodológicas para las pruebas estadísticas, estos fueron ajustados para un mejor tratamiento y su posterior análisis.

- **Debilitación temporal**

La investigación está delimitada temporalmente por un intervalo de 15 años los mismo que comprenden desde el 2005 al 2019, esto permitió contener la disponibilidad muestral acorde a las exigencias metodológicas para la estimación del modelo lineal, además de que también ha comprendido los datos históricos del comportamiento económico en la casi dos últimas décadas de la economía peruana en donde las dos variables convergen.

- **Delimitación geográfica**

Respecto a la delimitación geográfica, el estudio se ha centrado en el espacio territorial de la economía peruana, lo que significa estar considerando la producción de todo su territorio y la exportación e importación realizada en este. Sin embargo, se tiene claro que no fue posible considerar la economía sumergida el cual no es evaluado la SUNAT.

1.6 Viabilidad del Estudio

La viabilidad del estudio estuvo enfocado a la pertinencia de la realización del mismo, para ellos se tenía por necesario la consideración de la disponibilidad presupuestaria, tiempo estimado y disponibilidad de recursos todo estos durante el tiempo que dure la investigación.

- **Viabilidad financiera**

Sobre este punto, se deja en claro que se contó con la disponibilidad de los recursos financieros propios, los cuales garantizaron la ejecución de toda la investigación desde el momento de la formulación del proyecto; también se menciona que esta fuente de recursos financieros (ingresos propios) garantizaron la adquisición de equipos y pago de servicios.

- **Viabilidad temporal**

El tiempo estimado proyectado fue de seis meses, sin embargo, se dio un mes más por efectos de imprevistos no programados, por consiguiente, el tiempo estimado de la ejecución de la investigación fue de 7 meses, los mismos que están dentro de la programación estimada por la casa de estudio y sus plazos para resolver cada proceso de evaluación y gestión documentaria.

- **Viabilidad técnica**

Para este caso se está considerando como viabilidad técnica a la disponibilidad de recursos humanos, dicho esto, se expresa que se contó con el apoyo técnico del asesor de investigación, el cual como parte de sus oficios y muestra de su trabajo desinteresado como maestro de la especialidad de economía, dio el acompañamiento durante todo el proceso de

formulación y resolución de toda la investigación, el cual comprendía también, la orientación para el levantamiento de las observaciones generadas los por jurados evaluadores.

Por otro lado, demás está decir que, como autor de la investigación, se contó con los conocimientos en materias de análisis de datos, cursos de econometría, análisis estadísticos y una preparación de cinco años en las ciencias económicas y financieras.

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO

2.1. Antecedentes de la Investigación

2.1.1. Antecedentes internacionales.

Velasco Vera (2009) en su estudio “La productividad del capital agrícola en el contexto de la política económica nacional” desarrollado en la ciudad de La Paz – Bolivia, comienza mencionando que cerca de los años ochenta el país de Bolivia experimenta un retroceso en la producción agrícola por efectos de un modelo de sustitución de importaciones; ya a partir de 1985 este sector empezaría a mejorar contribuyendo así a la recuperación de la economía afectada por este sector; es en ello donde se observa la contribución del sector a un crecimiento económico. De esta manera el investigador plantearía establecer si la baja productividad del sector agrícola está afectando al crecimiento de la economía boliviana, además, se propone analizar el comportamiento de la productividad agrícola y los problemas que se relacionan con sus rendimientos bajos. Así el método empleado sería el analítico en donde se establece la relación de causa-efecto entre las variables y como fuente de sus datos estadísticos, tomo al Instituto Nacional de Estadística (INE) de Bolivia. Los resultados demostrarían que a baja productividad del sector agrícola en Bolivia se debe a la insostenibilidad de este mismo para largos periodos de tiempo, sin embargo, este no tendría sus causas dentro de la economía boliviana, sino como que están generadas como consecuencia de externalidades negativas del comportamiento de la economía mundial del cual Bolivia depende. Sobre el

comportamiento de la productividad agrícola, este mantiene cierta similitud con el comportamiento de la producción nacional total.

Años después Reinoso Calero (2013) desarrollo una investigación denominado “Incidencia de la Agricultura en el Crecimiento y Desarrollo Económico de Ecuador del 2006 al 2012”, en la cual menciona que actualmente todas las economía se centran en lograr el esperado crecimiento económico constante el cual se basa fundamentalmente en incrementos del Producto Bruto Interno (PBI), pero solo es eso, mientras que el desarrollo viene a ser un concepto más amplio que involucra la satisfacción de las personas independientemente del nivel social al que pertenezcan, pues tener desarrollo implica además de satisfacer necesidades de las personas, el de mejora constante de su nivel de vida. También menciona que en el Ecuador el sector agrícola es fundamental por encima de los demás ya que incrementa la actividad económica de todo el país. Este sería la razón para que Reinoso decida determinar si la agricultura ha sido relevante para el crecimiento y desarrollo económico de Ecuador durante los años que comprende su estudio. Las conclusiones al que el investigaría llegaría serian que a pesar que el Ecuador es fuertemente dependiente del petróleo, este nunca dejó de ser agrícola a nivel mundial, y es este sector el que en los años de estudio se ha visto incrementada fuertemente y con ello su participación en la economía ecuatoriana y sobre si este crecimiento está asociado al desarrollo del país, los resultados demuestran que el índice de pobreza y miseria lograron una considerable disminución el cual se da como causa de una reducción del desempleo por incrementos de plazas de trabajo en este sector.

Por otro lado, Gallegos Santillán (2019) también realiza un estudio al que denomino “Políticas comerciales y exportaciones agrícolas del Ecuador. Periodo 2010-2016”, en ella el autor menciona que el comercio internacional permitiría a todo país explotar su favorable

posición para la explotación de un grupo de productos. Por otro lado, también se menciona que este tipo de negociación que realiza un país es fundamental para su crecimiento económico. Por consiguiente, Gallegos decide realizar el estudio de las políticas comerciales que el país de Ecuador está aplicando durante los 6 años de intervalo (2010-2016); para lo que tuvo que aplicar un método analítico – sintético en donde se hace uso de fuentes primarias y secundarias para posteriormente hacer uso de las teorías económicas, todo ello permitiría analizar mejor el comportamiento de las exportaciones bajo aplicación de las políticas de comercio. El análisis de las evidencias mostradas en registros históricos demuestra que para los años de estudio los productos tradicionales registran un saldo de balanza comercial positivo creciente, sin embargo, este siempre será afectado por las circunstancias de la economía mundial. De esta manera Gallegos concluiría su estudio al decir que las políticas comerciales que ha aplicado su país no han mejorado el mercado de sus productos agrícolas, tampoco para reactivar este sector y todo esto sería a razón que el comercio exterior que pueda manejar todo país, depende de factores endógenos y exógenos, los cuales este último escapa al control de gobierno vigente.

2.1.2. Antecedentes nacionales.

Villarreal Montañez (2018) quien realiza su investigación “Comercio exterior y crecimiento económico real del Perú: 2000 – 2017”, afirma que el comercio exterior fue usado para el logro de mejorar un país, sin embargo este en su camino a generado cambios de tipo político, económicos, sociales y culturales; es así que a pesar de generar ventajas para la economía, también ha generado consecuencias negativas para cierto grupo de productores como consecuencia de una mano de obra más barata en los países en vías de desarrollo. Bajo este preámbulo del autor, este se propone determinar la relación que existe

entre las variables crecimiento de la economía y comercio exterior, todo ello bajo un contexto de la economía peruana el cual ha resultado ser muy dinámico en los últimos años, para esto se tubo de establecer la relación de las exportaciones e importaciones agrícolas en el crecimiento real de la economía peruana. El tipo de investigación que habría llevado a cabo sería el correlacional, con un diseño no experimental de tipo cuantitativo – longitudinal, su muestra estuvo conformado por el conjunto de serie de datos de los años 2000 al 2017 de la variable exportaciones e importaciones los mismo que fueron extraídos del BCRP e INEI. Así, las conclusiones al que llegaría el investigador expresan la existencia de una positiva correlación entre exportaciones y crecimiento económico el cual se da de manera significativa. También se afirma que al ser la variable balanza comercial parte del Producto Bruto Interno, este genere incidencia automática, y el principal aporte del comercio exterior en la economía peruana, fue que genera el dinamismo para la demanda y oferta de nuestra producción nacional.

Del mismo modo, Aranda Díaz & Romero Matos (2018) en su estudio “Incidencia de las exportaciones agrícolas en el crecimiento económico del sector agrario en el Perú 2000-2017”, mencionan que la agricultura es considerada desde inicios de la humanidad como fuente de su subsistencia, y con el pasar de los años y la mejora tecnológica, el desarrollo de la agricultura ha sabido satisfacer los grandes mercados del mundo. En ese sentido los autores mencionan que no existiría estudios referentes al crecimiento del sector agrícola y las exportaciones de estos, existiendo de esta manera una brecha, razón por la cual sus propuestas habrían sido el de explicar cuál es la incidencia que tiene las exportaciones agrícolas en el crecimiento de la economía peruana entre los años 2000-2017, para lo cual tendrían que demostrar esta incidencia para las exportaciones tradicionales y no tradicionales; de esta manera el diseño de investigación que estos

investigadores usaron sería el no experimental longitudinal de tipo explicativo – correlacional, en donde su población muestral sería los datos estadísticos en términos porcentuales de las exportaciones del sector agrícola, tradicionales y no tradicionales extraídos del Banco central e Instituto nacional de Estadística e Informática. Las conclusiones a las que los investigadores llegarían sería de la existencia de una influencia positiva de las que tienen las exportaciones agrícolas sobre el crecimiento económico del sector, lo que significa que, si se incrementa las exportaciones agrícolas, se genera un incremento del crecimiento económico de este sector.

Luego, Angulo Delgado & Cabello Puelles (2019) desarrollan una investigación denominado “Exportaciones y Crecimiento Económico en el Perú: un análisis de cointegración, 1980-2016”, en lo cual, en un principio comentan que el Perú en comparación con sus vecinos de la región habría destacado en crecimiento económico durante los años 2002-2013, lo que está asociada a la correcta ejecución de sus políticas económicas y de comercio exterior; sin embargo, ya en los años 2014 al 2016 el contexto económico de desarrollo de manera diferente como consecuencia de la crisis de los precios internacionales de las materias primas; y demás está decir que las exportaciones juegan un papel fundamental en toda economía emergente como es el caso peruano; es por ello que los autores plantearían definir la existencia de una relación positiva de las exportaciones y el crecimiento económico, ya sea a corto o a largo plazo, durante los años 1980 al 2016. La metodología empleada por los autores sería el enfoque cuantitativo aplicado a un diseño no experimental y de corte longitudinal; además de esto, su estudio tendría un alcance de tipo descriptivo aplicativo. Así su muestra estaría considerando los datos trimestrales de las exportaciones tradicionales y no tradicionales para los años 1980 al 2016. Luego de realizar el análisis, la investigación realizada por Angulo y Cabello concluiría en que, si las

exportaciones de Perú se incrementan en 1%, el PBI lo haría en 0.158, esto para el largo plazo; asimismo, si las exportaciones tradicionales se incrementan en 1%, el PBI lo hace en 6.556 a largo plazo, y si las no tradicionales aumentan en 1%, el PBI del Perú lo hará en 0.207, también a largo plazo.

2.2. Bases Teóricas

2.2.1. Crecimiento económico.

Se llama crecimiento económico a los incrementos que experimenta una economía respecto a la producción de bienes y servicios en un tiempo determinado. Por consiguiente, mientras más sea la producción de Bs y Ss, mayor será también el crecimiento que experimente su economía, mas, por el contrario, en una condición de baja producción de Bs y Ss, el país o la economía en referencia también experimentara una reducción de su crecimiento.

Para Labrunée (2018) un crecimiento económico es el proceso por lo que las actividades estarían aumentando de manera constante y, sobre todo, este es sostenible en el tiempo.

Hay que tener en cuenta que un crecimiento de la economía viene a ser las variaciones positivas de las estimaciones porcentuales del total de la Producción Bruta Interna sobre un tiempo y espacio delimitado. Muchas veces los incrementos de la producción se ven como consecuencia de incrementos demográficos en el territorio, por lo que se recomienda que para afirmar que un país viene experimentando un crecimiento, este debe ser medido también mediante el PBI per cápita (IPE, 2020).

Sin duda el crecimiento económico es una manera de validar el estado de la economía de un país, mientras que incrementos de la producción de Bs y Ss favorecen a la

economía de manera positiva, la reducción de la producción la complican; en por ello que los países a través de sus políticas de gobierno están enfocados solo en un objetivo que es lograr el crecimiento de su economía de manera constante; porque es necesario tener que medir sus variaciones durante el tiempo.

Una forma de medir el crecimiento económico es a través de su Producto bruto Interno, más conocido por sus siglas como PBI. A continuación, se explica mejor este punto.

2.2.1.1. Producto Bruto Interno (PBI)

Existen muchos indicadores macroeconómicos que de alguna manera nos dan indicios del estado de una economía en un tiempo y espacio determinado, sin embargo, el indicador más usado es el Producto Bruto Interno (PBI) el cual mide la producción total de bienes y servicios en un territorio y por un tiempo establecido.

El PBI viene a ser el valor en términos monetarios de la producción de bienes y servicios finales producidas dentro de una economía. Sin embargo, el termino productos es para hacer referencia al valor agregado que se le da es estos, mientras que cuando se dice “interno” nos referimos a la producción dentro de los límites territoriales del país, y por último lo “bruto” significa la no consideración de los cambios del inventario incluyendo las depreciaciones y apreciaciones capaces de variar el capital (MEF, 2020).

Según el Instituto Nacional de Estadística e Informática (2019) al valor de los Bs y Ss producidos en el territorio bajo un tiempo establecido, y generalmente en un intervalo de un año, se le conoce como PBI. En ese sentido esta producción se convierte en el Valor Bruto de la Producción sustrayéndole el valor de Bs y Ss intermedios.

Mientras que el Banco Central de Reservas del Perú (2020) menciona que el indicador PBI es el resultado de la producción de Bs y Ss finales en los límites territoriales de una economía durante un tiempo establecido. Lo que significa considerar que en la producción se tenga que considerar lo que están produciendo los nacionales y también los extranjeros, por consiguiente, su estimación no considera la duplicidad de producción ya que no considera los bienes producido en un anterior periodo ni los bienes intermedios usados para la producción final de otros productos.

Pese a ser el indicador más usado por las economías, no es posible determinar que este muestre el total de la producción de un país, dado que no considera a la economía sumergida, esa que no es posible cuantificar por considerar bienes tranzados de manera irregular y en muchos casos más, productos ilícitos.

Castillo Martín (2011) menciona que el crecimiento económico los porcentajes de incremento del Producto Bruto Interno – PBI o Producto Nacional Bruto – PNB durante un año, el cual por regular se expresa bajo dos circunstancias, la primera nos dice que una economía crece como consecuencia del aumento de sus recursos; y la segunda refiere que se pudiera hacer uso eficiente de los mismos recursos con los que se cuenta. Sin embargo, este fundamento nos dice que cuando el crecimiento económico de da como consecuencia de incrementos en el capital humano (mano de obra) el crecimiento experimentado por esta variación no incrementa el nivel de ingresos con los que cuentan las personas.

Indistintamente si se experimenta un nivel de ingresos mayor como consecuencia de un crecimiento económico y que este no sea considerado como el adecuado, se haría necesario idear nuevas fórmulas para que un país impulse estas políticas; lo que se tiene claro es que la medición del PBI nos permite deducir el

comportamiento económico que viene experimentando un país, el cual nos dirá si las políticas de gobierno se estarían aplicando bien, o por lo menos que estas sean capaces de generar crecimientos constantes.

2.2.1.2. Estimación del PBI en una economía.

EL Producto Bruto Interno puede calcularse de diversas formas, uno más complejo que el otro, la determinación del método depende de que es lo que queremos encontrar y medir pues cada método es el resultado de otras estimaciones de otras variables. El cálculo del PBI puede considerar tres métodos, sin embargo, antes de elegir cual, es necesario conocer los siguientes conceptos.

- **Producto:** ¿Qué se está produciendo?
- **Gasto:** ¿Cómo se utiliza?
- **Ingreso:** ¿Cómo se reparte?

De esta manera el PBI mide la actividad económica de una economía por lo que se podría estimar considerando la producción, los ingresos o en todo caso el gasto, cualquiera que sea la forma, el objetivo es el mismo, explicar el comportamiento de los precios de los bienes y servicios, así como las variaciones en los ingresos capaces este estaría reduciendo el desempleo. En ese sentido, se presenta los tres métodos de estimación del PBI que el INEI, BCRP y MEF vienen usando para el Perú; sin embargo, el presente estudio hará uso de uno solo, el método del gasto, toda vez que es este que contiene a la variable exportaciones como complemento del PBI.

a. Método del gasto

Según el INEI (2019) la estimación del PBI por el método del gasto mide el valor final que se le da al producto terminado perteneciente a la economía,

teniendo que considerar las exportaciones netas, resultado de extraer las importaciones a las exportaciones de los bienes y servicios.

El método del gasto para estimar el PBI se basa en sumar los gastos de todos los agentes de la economía, registrando en ello los precios de mercado de la producción (Bs y Ss) final, es por eso que se tiene que considerar en esto, la inclusión del consumo que se hace en los hogares e instituciones que no posean beneficios de tipo financiero, también las inversiones de las familias y las empresas, la diferencia de las X menos las M y el gasto de Estado considerado como gasto final (BBVA, 2020).

A través del método del gasto, el cálculo de la producción total de una economía se representa de la manera siguiente.

$$PBI = C + I + G + X - M$$

El cálculo del PBI, como se dijo anteriormente, puede realizarse por cualquiera de las tres formas, lo que depende de los componentes que se tengan disponible para su cálculo.

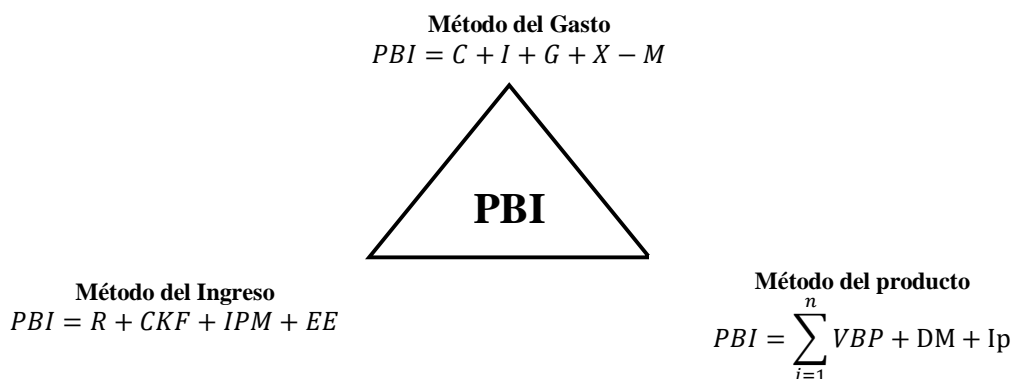


Ilustración 1 Formulas para la estimación del PBI de una economía

Fuente: Elaboración propia del investigador, extraído INEI 2020.

2.2.1.3. Clasificación de Producto Bruto Interno

Definido el método para medir el PBI, el cual se ajusta a los objetivos de la investigación por considerar entre sus componentes a la variable exportación. De esta manera se considera que la evolución de una economía está de acuerdo a las variaciones de su PBI, lo cual requiere su comparación, para establecer si existe un crecimiento, desaceleración o reducción de este; también se tiene en cuenta para esto que la variación de precios de mercado es constate, es por eso que nace la pregunta de cuál es el PBI más adecuado para medir el crecimiento económico, considerando que existe dos tipos de PBI, el Real y Nominal. A continuación, conceptualizaremos cada uno.

- **PBI nominal**

El Producto Bruto Interno Nominal refiere a sumar los valores de los bienes y servicios que una economía está produciendo, ello en términos monetarios; los resultados se expresan en la moneda nacional corriente del cual se esté estimando el PBI. Lo que significa que los precios que se están considerando para el cálculo de este tipo de PBI no contempla la inflación y su efecto en el precio de mercado, sino que estaría considerando el precio real de los Bs y Ss (BCRP, 2020).

- **PBI real**

Se refiere a los valores en términos monetarios de los Bs y Ss que un país viene produciendo en un tiempo y espacio determinado establecidos a precios constantes, el cálculo de este PBI requiere la consideración de referencia de precios de un año base, siendo comúnmente elegido el año en donde mejor crecimiento sostuvo la economía durante un ciclo económico. Las razones de uso

del PBI real, se da porque permite el análisis del comportamiento económico de un país como consecuencia de variaciones positivas de su producción y donde ya no se considera relevante las cambio en los precios de mercado, siendo estos innecesarios.

2.2.2. Exportaciones agrícolas

En un estudio del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego (2021), la economía peruana, tanto las exportaciones como las importaciones han obtenido una evolución con tasas de relativamente moderadas. Esto se evidencia al analizar los años 2014 al 2020 en donde la balanza comercial obtendría un crecimiento promedio anual de 25% como consecuencia de incrementos de las exportaciones superiores en 4.4 puntos porcentuales al de las importaciones ($X=6.4\%$ y $M=2\%$).

Al parecer se estaría dando un gran conceso en donde se sostiene que Perú habría experimentado un superávit en las exportaciones agrícolas alrededor de los últimos 20 años atrás. Siendo los productos como las hortalizas y frutas las de mayor crecimiento (Zegarra, 2019).

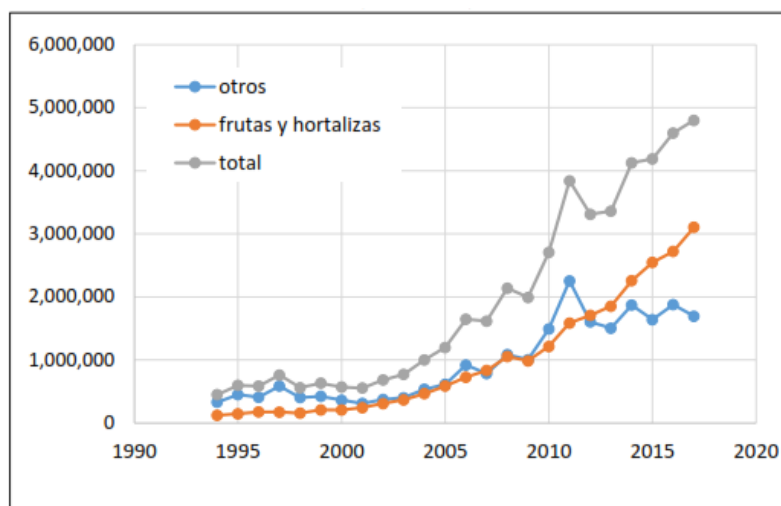


Figura 3 Exportaciones anual de productos agrarios (miles \$)

Fuente: Extraído de “Auge agroexportador en el Perú: un análisis de sobrevivencia de productos y empresas”, 19 de diciembre del 2021.

Según Zegarra (2019) en el mundo se ha visto incrementado considerablemente la demanda de hortalizas y frutas, en específico en aquellos países más desarrollados, este incremento en las preferencias tendría un claro motivo, y, es los cambios de hábitos alimenticios por parte de la población de estos países. Según registros al año 2016 el Perú se habría exportado 2.9 mil millones de dólares solo de productos agrícolas, esta cantidad exportada habría sido capaz de satisfacer la demanda global hasta en un 3.8%.

La oferta de productos agrícolas que el Perú viene dando hacia el mundo está concentrada principalmente en cinco productos, y el Perú mantiene cubierta la demanda mundial entre el 6% y 9%.

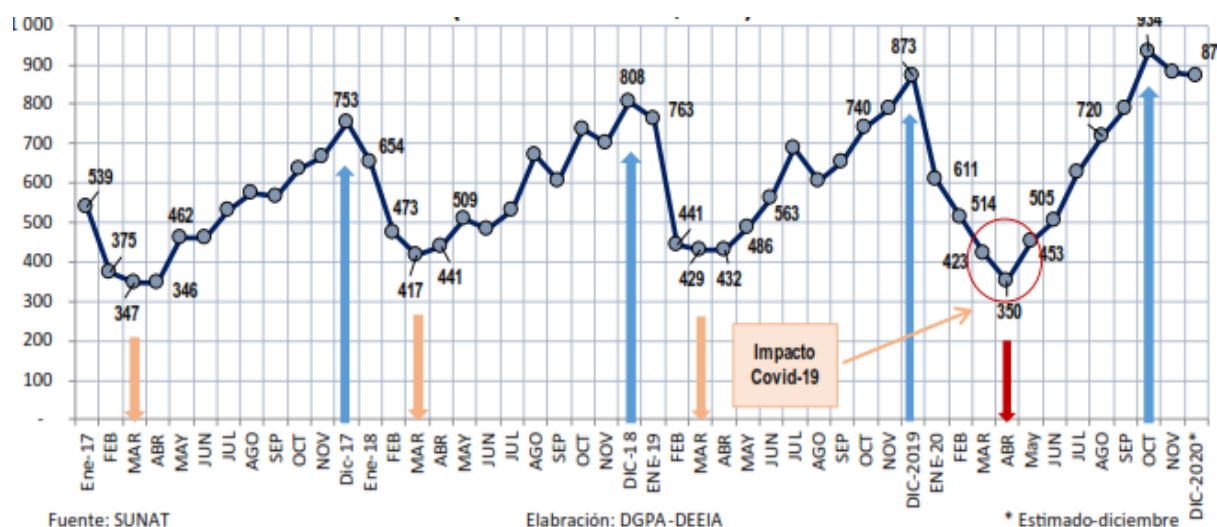


Figura 4 Estacionalidad de las exportaciones en Perú

Fuente: Extraído de Evolución del Comercio Exterior Agropecuario Peruano durante la situación de emergencia sanitaria, 19 de julio 2021.

“Las exportaciones agropecuarias muestran una marcada estacionalidad en su comportamiento, en la medida que los productos de mayor participación e importación son los productos frescos” (MIDAGRI, 2021, pág. 6). En ese sentido, en los meses de marzo se experimenta un quiebre en las exportaciones, principalmente sobre productos cítricos, uvas, palta, arándanos, espárragos, etc. siendo estos, productos para contrarrestar los efectos del COVID-19, a raves del fortalecimiento del sistema inmune.

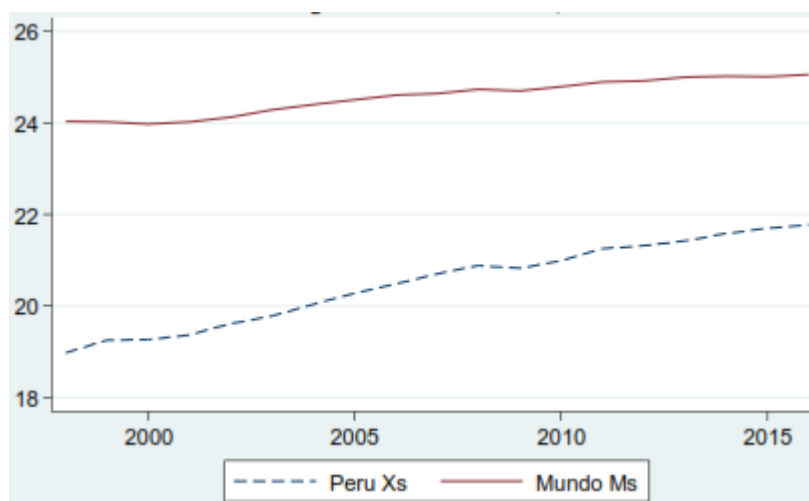


Figura 5 Evolución de las exportación agrícola y la demanda global

Fuente: Extraído de “Auge agroexportador en el Perú: un análisis de sobrevivencia de productos y empresas”, 19 de diciembre del 2021.

Para Zegarra (2019) es evidente que existe una correlación para el comportamiento de la evolución agrícola del Perú y la demanda mundial que se estaría experimentando entre los años 2000 al 2015, sin embargo, es notable evidenciar que la tasa de crecimiento de las exportaciones agrarias peruanas mantiene una tasa de crecimiento mayor a la demanda mundial.

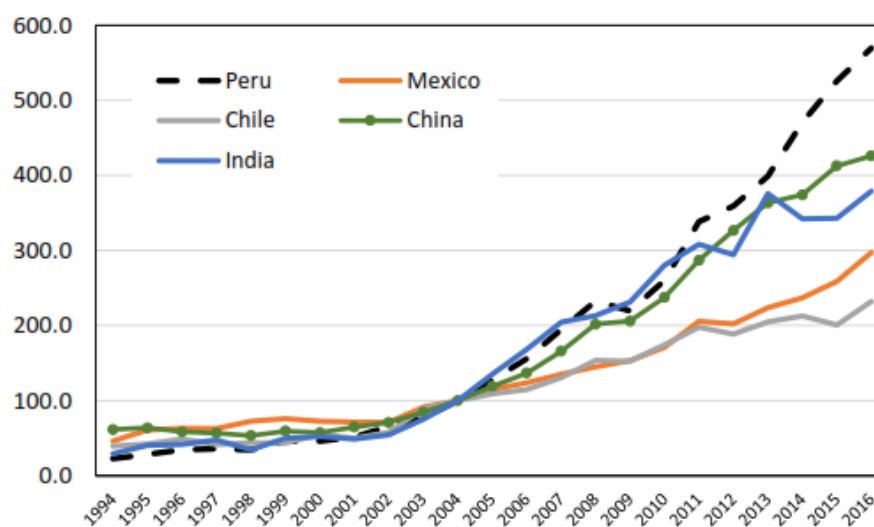


Figura 6 Evolución de las exportaciones agrícolas de los países competidores del Perú

Fuente: Extraído de “Auge agroexportador en el Perú: un análisis de sobrevivencia de productos y empresas”, 19 de diciembre del 2021.

Según Zegarra (2019), comparativamente hablando, las exportaciones del Perú han tenido una evolución más apresurada desde el 2004 al 2016, muy por encima incluso de economías como la China e India, y sobre los competidores locales, el Perú también sobrepasó a Chile y México, por lo que se entiende que el potencial crecimiento agrario peruano está dado por causas de impacto mucho más fuertes que sus principales competidores locales y mundiales, lo que ha llevado a desplazarlos.

Para el año 2021 a pesar de que las economías se veían afectadas por la crisis de la pandemia, El Perú logró una balanza comercial positiva de 4 mil millones de dólares, el cual se sustenta en el dinamismo que venían experimentando sus exportaciones agropecuarias (MIDAGRI, 2021).

Según el MIDAGRI (2021) refiere que en el 2020 las exportaciones en el mundo se redujeron en un 9.2%, sin embargo, para el 2021 este evidencia una recuperación de 7.2%. a pesar de esto, los resultados mostrados no pueden ser tomados definitivos como para realizar supuestos a futuros, toda vez que están sujetos a una incertidumbre generada por la pandemia y más medidas restrictivas referentes al comercio tomadas por cada gobierno.

2.2.3. Agricultura y crecimiento económico

Según Regidor (2001) las consecuencias de un excedente en la producción agrícola genera beneficios que se derivan por esta actividad, sin embargo, a pesar de tener incrementos considerables y fundamentales en el mercado donde se desarrollan, estas se forman bajo condiciones de un evidente atraso tecnológico, lo que hace suponer que el factor productivo “mano de obra” es el más usado en este sector.

Lo importante es que el beneficio generado por el excedente de producción agrícola no se da como consecuencia de una producción constante bajo condiciones normales en el sector, pues a medida que las condiciones técnicas mejoren en el sector como consecuencia de una modernización tecnológica, las consecuencias negativas se verá en la relación que existe entre el precio y salario, generando pérdida de beneficios en una economía (Regidor G., 2001).

2.3. Bases Filosóficas

2.3.2. Exportaciones y crecimiento económico.

Totas las teorías que demuestran la receta del crecimiento económico hace referencia al comportamiento de la producción total de bienes y servicios que una economía experimenta, sin embargo, la aplicación de estas filosofías obedece más a decisiones políticas que a los principios éticos y morales al que todo ser humano debe ceñirse. Según Jiménez (2011) cuando se habla de crecimiento económico, nos estamos refiriendo a de la producción potencial.

A continuación, se describe un poco el pensamiento económico a algunos personajes más relevantes en las ciencias económicas.

2.3.2.1. Modelo de Harrod-Domar.

Para Nuñez Testor (2019) el modelo de Harrod mantiene inclinación y preferencia de las variables ahorro e inversión considerados como razón de crecimiento sostenible de una economía, por lo que bajo la no existencia de un equilibrio entre estas variables, se requiere que el estado intervenga a través del impulso de la inversión privada, provocando así una disminución del desempleo. Según el autor, este modelo comienza considerando al

ahorro e inversión ambos agregados, iguales; por lo que la función del ahorro sería la media proporción a ahorrar y la renta expresadas de la siguiente manera.

$$S = sY^1$$

De esta manera la función de producción, además de establecer la demanda global, trata de que la economía logre incrementos en su capacidad de producción.

De la combinación entre el trabajo y capital se establece el nivel de producción de un país, de esta manera la interacción de los factores de producción explicada en la función de producción; no caería en cambios por la existencia de la tecnología y el capital (Núñez Testor, 2019).

Bajo la situación de pleno empleo la fuerza laboral se asemeja al tamaño de la población, por la sencilla razón de que todos se encontrarían trabajando, por lo que este modelo expresa constantes rendimientos de crecimiento de escala, donde el capital también es una parte de la asociación del capital con el producto el cual se expresa de la siguiente manera.

$$K = vY$$

De esta fórmula, “v” expresa la relación de incrementos en el stock definida como K y los incrementos en la producción expresado como Y; por lo que, considerando que el capital no se deprecia, los aumentos del stock equivalen a las variaciones de la inversión, dejando la ecuación de la siguiente manera:

$$K = vY \text{ a } I = vY$$

De lo mencionado líneas arriba, el modelo de Harrod-Domar explicando la razón del crecimiento de una economía, se presenta de la siguiente manera:

$$\frac{Y}{Y} = \frac{s}{v}$$

Según Jiménez (2011) la influencia de las variaciones no genera ninguna variación en los precios internacionales en las economías pequeñas; donde las importaciones se ajustan bajo un exceso de demanda de los productos importados, así como las exportaciones a un exceso de oferta de los productos que se estarían exportando; por estas razones se podría pensar que la economía no está condicionada a las condiciones en el comercio exterior llevada a cabo.

Por otro lado, en grandes economías grandes como EE.UU. la capacidad de producción que tiene esta economía, el cual también está condicionada a la situación del comercio exterior el cual se condiciona a la interacción de las demás economías, mientras que de economías grandes es dependiente del ahorro, sus exportaciones e importaciones siempre estarán condicionadas a su capacidad, ello genera que, en un largo plazo, la capacidad de producción y la demanda se mantengan iguales.

2.3.2.2. Modelo de Solow.

Solow replanteo la teoría de Harrod-Domar, expresando de esta manera que los incrementos de una economía no pueden solo expresarse bajo incrementos del trabajo y la inversión en capitales, según Solow, es el crecimiento de la tecnología y la innovación las variables que generarían mejor un crecimiento económico capaz de ser sostenible en el tiempo (Núñez Testor, 2019).

Según explica Nuñez Testor (2019) los incrementos en capital por si solos no podrían mantener un crecimiento de la producción de un país, por consiguiente al incremento de su economía, es por eso que, sabiendo que se generará rendimientos decrecientes, es preferible que el incremento de la productividad se genere por la existencia de la innovación tecnológica el cual genera un incrementos en la productividad del factor

productivo en especial del capital humano. Por consiguiente, el modelo que explica el crecimiento económico según Solow, se expresa de la siguiente forma.

$$Y = F(K, L, A)$$

2.3.2.3. *Modelo de Ramsey-Cass-Koopmans.*

Núñez Testor (2019) también manifiesta que a pesar que el modelo de Solow está explicando el crecimiento con tasas de ahorro constante y de manera exógenas, Ramsey-Cass-Koopmans considera al ahorro como la consecuencia de los agentes económicos específicamente de las empresas y el hogar los cuales se someten a las restricciones del presupuesto.

De esta manera el modelo explicado por Ramsey-Cass-Koopmans tratará de explicar los crecimientos generados en un largo plazo en donde no se considera variaciones que se pueden manifestar en el ciclo económico de toda economía. Tal como lo manifiesta el autor, este se podría considerar como ejemplo para optimización de la interacción entre los agentes económicos, encontrándose en un lado las familias y en el otro las empresas, donde bajo su interacción se fija el precio que beneficiarían a los dos.

Núñez Testor (2019) también manifiesta que lo que busca el modelo de Ramsey-Cass-Koopmans, es de maximizar las utilidades de la familia bajo existencia de una restricción presupuestal, y, por otro lado, se busca la maximización de la función de producción de las empresas. Con todo ello mencionado, el modelo de Ramsey-Cass-Koopmans se expresa de la siguiente manera.

$$U(O) = \int_0^{\infty} e^{-pt} u(c(t)) L_t dt$$

2.3.2.4. Modelo de Aghion-Hpwt.

Para Aghion-Hpwt la innovación, el cual es genera en un área de innovación es la razón del crecimiento de la economía. El autor se fundamenta en lo referido por Schumpeter respecto a la destrucción creativa explicada en sus teorías económicas de desarrollo económico, pues es esta teoría que manifiesta que un producto nuevo genera incrementos por encima del que genera un producto antiguo, razón por la cual estos últimos pasan a ser obsoletos frente a los nuevos equipos, y continuamente estos productos obsoletos dejan de ser producidos en el mercado, es ahí donde el autor sostiene que un avance tecnológico no solo genera beneficios o ganancias para la empresa, sino también pérdidas para todos los agentes económicos (Núñez Testor, 2019). Es por esta razón que Aghion-Hpwt manifiesta que un crecimiento económico no solo puede explicarse desde el punto de vista único de la innovación como sostienen otros teóricos.

Núñez Testor (2019) sugiere que la dependencia del crecimiento económico a causa de la innovación tecnológica depende de la dedicación de la fuerza de trabajo en esta innovación, pues la nueva aparición de una innovación hace que la empresa lo patente primero, posterior a esto ocurre la transacción entre la empresa con los derechos y las nuevas empresas que desean adquirir la innovación iniciando así su comercialización, de esta manera mientras más tiempo este el producto innovador en el mercado, las ganancias serán largas, sin embargo es difícil predecir el tiempo de intervalo que el producto innovador se mantenga en el mercado o sea considerado también obsoleto por causa de la existencia de otro en el futuro.

2.3.2.5. Teoría de crecimiento como consecuencia de las exportaciones

Para Thirlwall como se citó en Jiménez (2011), contantemente observamos que las teorías macroeconómicas nos enseñan que los ingresos nacionales se genera de la suma del

consumo, inversión y exportaciones menos importaciones; en ese sentido, lo que se debe tener en cuenta al enseñar este fundamento, es que el incremento de toda economía se genera por crecimiento de las inversiones, consumo y las exportaciones netas derivadas de las exportaciones menos las importaciones siendo favorable siempre una balanza comercial positiva; de considerar este enfoque se podría observar que las exportaciones mantienen un rol exclusivo e importante en los modelo de crecimiento económico.

Jiménez (2011) sostiene que la relevancia de las exportaciones como parte de la demanda agregada esta explicada por tres razones.

- Las exportaciones están siendo considerados como un componente de la demanda; donde incrementos los incrementos en la inversión y el consumo se genera como consecuencia de cambios en la producción. Por otro lado, las exportaciones mantienen dependencia siempre del mercado exterior.
- Los egresos como causa de las importaciones para generar nuevos productos, se puede pagar por las exportaciones, lo que explica que existe un efecto directo e indirecto de las exportaciones sobre la demanda y sus componentes.
- Como tercera razón, tenemos que las exportaciones generan el incremento de las importaciones, pues estos generan el incremento de insumos con lo que la economía se puede hacer más productiva por el ingreso de nuevos insumos al mercado local para acceso de las empresas.

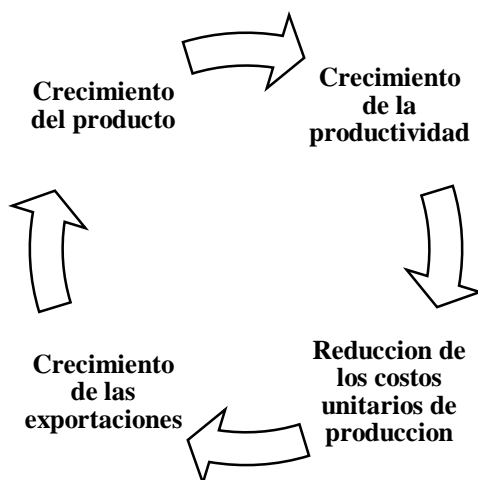


Ilustración 2 Elaboración propia, extraído de Félix Jiménez (2011).

Jiménez (2011) expresa que el modelo de crecimiento como causa de las exportaciones se da por que las exportaciones es el componente fundamental de la demanda en economías abiertas, por lo que las variaciones de las X e manera positiva van a establecer el crecimiento de la productividad de una economía en un largo plazo.

Thirlwall formula la ecuación en donde las exportaciones generan el crecimiento de una economía

$$Gy = y(Gy)$$

Despejando

$$\frac{Gy}{Gyf} = \frac{Eyf, X}{Eyf, M}$$

Para Jones como se citó en Jiménez (2011) difícilmente se podría explicar la existencia de una relación entre el desempeño de una economía y el comercio; pues países como los Tigres del Asia, habrían mejorado su situación económica por los intercambios en sus regiones, donde se importan productos carentes de valor agregado convirtiéndolos en productos con alto valor, siendo usados estos, como insumos en muchos procesos productivos, e incluso como productos finales que también son exportados

2.4. Definiciones de Términos Conceptuales

A. Comercio exterior

Intercambio comercial entre dos o más economías, lo que significa que una economía puede importar y exportar bienes y servicios desde otra economía donde el precio es fijado por el mercado internacional.

B. Balanza comercial

Viene a ser el registro de las importaciones y exportaciones realizados en un tiempo y espacio establecido.

C. Importaciones

Introducción de bienes y servicios desde otra economía, este suceso se da como consecuencia de que no existe el bien o servicio deseado, o en su defecto, no es lo suficiente para satisfacer la demanda del mercado local.

D. Exportaciones

Traslado de bienes y servicios desde una economía hacia otra que no es capaz de producirlo o que en su defecto primero que el precio local sea superior el cual generalmente no ocurre, y segundo, es que exista un déficit de oferta del bien o servicio en el mercado local.

E. Superávit

Situación en el que se está experimentando una producción mayor al que el mercado está demandando. Cuando esto ocurre las empresas reservan el excedente a manera de contingencia o en otros casos les obligan a reducir sus precios.

F. Recesión

Situación en que el crecimiento económico de un país no se ha incrementado, más por el contrario ha sufrido una reducción en sus tasas de crecimiento siendo estas negativas. Para que la reducción de la producción de una economía este considerada en recesión, este tiene que mantenerse en cifras negativas por un intervalo de dos trimestres consecutivos.

G. Desaceleración

Suceso en el que la producción de bienes y servicios de una economía se está viendo reducida respecto al anterior producción, ello en espacio y tiempo determinado.

H. PBI

Indicador macroeconómico que mide la Producción total de bienes y servicios en un tiempo y espacio establecido, la estimación de su valor y comparada con otros periodos nos desvelan la situación económica de un país.

I. Arancel

Derecho que se paga por los productos exportados e importados de los bienes, este derecho solo es reservado para productos comerciales dentro de la economía, no considerando los productos ilícitos u productos de ingresos al territorio por un tiempo limitado.

J. Subsidio

Ayuda de tipo monetario que realiza un gobierno para impulsar la producción y exportación de un producto. Los subsidios son a inicios de la producción y no se deben de mantener de manera constante.

K. Barreras comerciales

Condición en el que un país está aplicando políticas comerciales en defensa de su producción local, con la finalidad de que los productos locales sean más consumidos

en comparación con los productos del exterior. Actualmente no existen barreras comerciales significativas en países con políticas de comercio con enfoque liberal dejando así que la demanda se mueva en función del precio y demás factores del mercado exterior.

L. Producto final

Bien usado para el consumo y satisfacción de las personas, el cual necesariamente tiene que cubrir una necesidad para el que fue adquirido. Una característica principal de los productos finales es que estos ya pasaron por algún proceso de transformación, sin embargo, a pesar de esto, otros productos finales también pueden ser considerados como productos intermedios dependiendo de la ocasión.

M. Agricultura

Muchos lo definen como el arte de cultivar la tierra, en ese sentido se puede decir que es la actividad del hombre que se encarga de generar producción a través de la manipulación del suelo. También es conocido como Sector primario y es, por decirlo de alguna manera, el sector más importante que tiene el hombre para producir sus alimentos.

N. Exportaciones agrícolas

Derivación de productos agrícolas hacia otras economías para su consumo o transformación en productos más complejos, la derivación obedece a un desabastecimiento del producto en el mercado interno a donde se esté exportando, o simplemente que esto no pueda producirlo.

O. Commodities

Un Commodities un vascamente un bien en su estado más básico para su consumo, el cual carece de valor agregado por lo que en este grupo solo se consideran

las materias primas que una economía extrae y es comercializada hacia otra parte para ser transformada.

2.5. Hipótesis de Investigación

En función al planteamiento del problema y los objetivos de la investigación, además, de previo conocimiento del contexto histórico en el que se desarrolla las variables de estudio, ya es posible poder plantear las siguientes hipótesis.

2.5.2. Hipótesis general

Las exportaciones agrícolas inciden en el crecimiento económico del país durante el período 2005 al 2019.

2.5.3. Hipótesis específica

- Las exportaciones agrícolas tradicionales inciden en el crecimiento económico del Perú durante los años 2005 al 2019.
- Las exportaciones agrícolas no tradicionales inciden en el crecimiento económico del Perú durante los años 2005 al 2019.

2.6. Operacionalización de las Variables

La operacionalización de las variables crecimiento económico y exportaciones tradicionales comprende una clara determinación de indicadores de medición, así como una conceptualización de estas, que se tiene que tener en cuenta para determinar la relación entre ellas.

- a. Variables dependiente

Crecimiento económico

b. Variable independiente

Exportaciones Agrícolas

Tabla 1:
Operacionalización de la variable

Variables de E.	Definición	Dimensiones	Indicadores
Crecimiento económico	Producción total de bienes y servicios producidos dentro de una economía en un tiempo y espacio definido cuya representación se da en términos monetarios.	Producto	- Nivel de crecimiento
		Bruto Interno	- Tasa de crecimiento - Tendencia.
Exportaciones agrícolas	Sub clasificación a los productos exportados, el cual se caracteriza por ser productos de clasificados agrícolas, así mismo, son los de menos contribución en la balanza comercial (BCRP, 2020).	Exportaciones Agrícolas	- Nivel de crecimiento - Valor Exportado - Tasa de crecimiento - Tasa de participación - Tendencia

Fuente: Elaboración propia del investigador.

CAPÍTULO III METODOLOGÍA

3.1. Diseño Metodológico

El diseño de estudio hace referencia a la estrategia que se usó para poder recabar la información cuyo fin permitió dar solución al problema (Hernández Sampieri, 2014).

El estudio está enfocado en una investigación no experimental de tipo descriptivo correlacional entre las variables, a un enfoque mixto baso en información cualitativa y cuantitativa.

3.1.1. Tipo de la investigación

El estudio es de tipo no experimental debido a que no se ejerció manipulación de la muestra ya que estos fueron estimados por el comportamiento de la economía a lo largo de los años de estudio y cuantificados por instituciones gubernamentales como el Banco Central de Reservas del Perú.

Definida también como aquella investigación donde no se realiza la manipulación de manera deliberada de las variables, lo que significa que en este estudio no se realiza variaciones intencional de la variable independiente que modificaría en la variable dependiente (Hernández Sampieri, 2014).

3.1.2. Nivel de investigación

La investigación tiene un carácter básico predictivo por los resultados de la correlación de las variables, pues lo que se consiguió es determinar el comportamiento de la variable Y bajo variaciones de la variable X, todo ello en un contexto determinado por la economía peruana, para de esta manera, hacer supuestos del comportamiento a futuro.

3.1.3. Diseño

El diseño de estudio es descriptivo correlacional porque lo que se hizo fue describir los sucesos más relevantes que determinan el comportamiento de las variables y como se están asociando.

3.1.4. Enfoque

La investigación tubo un enfoque mixto ya que se hizo uso de información cualitativa y cuantitativa. El uso de este enfoque permitió dar un sustento más detallado los resultados.

Tanto el enfoque cualitativo como cuantitativo usan procesos muy cuidadosos de manera metódica y empírica para mostrar conocimientos. Mientras que el enfoque cuantitativo se usaron datos para probar la hipótesis con bases de mediciones numéricas de análisis estadísticos que permiten demostrar el comportamiento; el enfoque cualitativo hace uso de los datos recolectados que permitan relevar otras interrogantes durante el análisis de resultados (Hernández Sampieri, 2014).

3.2. Población y Muestra

3.2.1. Población

Se entiende que el universo de estudio comprende la economía peruana durante, de esta manera la población considerada es los registros históricos de las exportaciones agrícolas y el crecimiento económico en las bases históricas del Banco Central de Reservas del Perú - BCRP e Instituto Nacional de Estadística e Informática - INEI

3.2.2. Muestra

Teniendo en cuenta la población, la muestra a considerar fue tomado por conveniencia, considerando que este reúna los requisitos para la estimación de la relación y comportamiento de las variables por separado y en simultaneo; en ese sentido la muestra de la investigación comprendido a las exportaciones agrícolas y crecimiento económico (PBI) desde los años 2005 al 2019, los mismo que fueron extraídos de páginas oficiales del BCRP e INEI.

3.3. Técnicas de Recolección de Datos

Las técnicas empedas para la recolección de información fue la búsqueda de información relevante de tipo cualitativo y cuantitativo, los cuales se convirtieron en insumos para el estudio, de esta manera a través de herramientas como el internet, se explota los recursos de este y los accesos libres de consulta al ciudadano como parte de la transparencia del trabajo que vienen realizando instituciones como en BCRP, INEI e inclusive SUNAT; a continuación se expone brevemente las técnicas usadas en este estudio.

3.3.1. Técnicas a emplear

- **La observación**

Estrategia usada para la depuración de información. Debido a que en el universo de la web existe un sinfín de información de fuentes, muchas veces no confiables, en primera instancia se tuvo que elegir fuentes relevantes para la toma de muestra, así como información teórica para la formulación de las bases teóricas, por lo que se además de

consultar las páginas de BCRP e INEI, también se consideró páginas como ALICIA y GOOGLE académico.

- **Análisis documental**

El análisis documental correspondió a la revisión de documentos, informes, estudios, trabajos bibliográficos, etc. no solo disponibles en la web, sino también de la consulta de la biblioteca de la universidad y compra de ejemplares que ayudaron a tener una mejor comprensión y análisis de las variables de estudio y su comportamiento bajo el contexto económico en el que se desarrolla la economía peruana.

3.3.2. Descripción de los instrumentos

Los instrumentos aquí usados son el uso de herramientas como el Excel en primer momento y posterior a este, con el objetivo de realizar un análisis en simultáneo de las variables, se hace uso Eviews; además está decir que desde un principio se hace uso del Word como herramienta principal para la presentación de los resultados.

Seguidamente se detalla el uso de cada herramienta:

- **Word:** actualmente herramienta de uso común a través del paquete de Office, el cual para este estudio fue usado el de acceso libre mientras dure la investigación, en ella se permite plasmar la información y análisis de resultados derivados de otras herramientas que a continuación describiremos
- **Excel:** Quizá esta sea la herramienta más importante sobre la anterior, ya que su buen uso permite un análisis y estimación de resultados estadísticos a lo que comúnmente se conoce como estadística descriptiva, estas estimaciones son el resultado de un ordenamiento y procesamiento de la información cuantitativa en las hojas del Excel,

el cual nos permite desarrollar análisis complejos a través de sus múltiples opciones para análisis de datos.

- **Eviews:** Herramienta más compleja de usar si es la primera vez que uno lo usa para estimaciones estadísticas en el campo de la economía, pues es para ciencia en donde esta herramienta ha sido usado y mejorado, a través de ella se realiza estimaciones del comportamiento de las variables con representaciones de modelos econométricos que desvelan las variaciones de Y cuando X sufre cambios.

3.4. Técnicas para el Procesamiento de la Información

En un primer momento a través de la recolección de información cualitativa y cuantitativa, estos pasan a ser ordenados y clasificados en la herramienta del Excel, donde con el uso de sus múltiples opciones se consigue depurar la información y de esta manera dejarlo listo para el análisis estadístico que debió ser realizado en otra hoja del Excel.

Cabe recordar que se tuvo mucho cuidado en la recolección de información de la web, debido a que, si no se tiene cuidado en esta parte, se corre el riesgo de tomar como muestra datos irreales e información teórica que no sustentan la realidad de la economía peruana.

El Excel permitió realizar un análisis de los resultados de la estadística descriptiva, permitiendo de esta manera develar el comportamiento de las variables de estudio a lo largo de los años que este comprende. Es en esta herramienta donde se diseñan las gráficas que posteriormente fueron presentadas en el capítulo 4 de resultados del estudio.

Como parte del objetivo de investigación está la de determinar el tipo de asociación de las variables y grado de este, a fin de calcular los efectos que se genera en Y cuando X cambia, por esta razón se presenta un modelo econométrico lineal log que permitió definir

esta interrogante, los resultados, además de ser compatibles con la teoría, son contrastados con investigaciones similares al estudio, permitiendo así realizar una interpretación las confiable.

CAPÍTULO IV

RESULTADOS

4.1. Resultados

El desarrollo el presente capítulo tiene por objetivo mostrar los resultados de la muestra trabajada el cual comprende desde los años 2005 al 2019. El análisis comprende el comportamiento de las variables de estudio, exportaciones agrícolas y crecimiento económico, la tendencia que vienen desempeñando, su variación anual y acumulada por separado y en simultaneo, este último determina el nivel de asociación entre ambas variables de esta manera el grado de incidencia de la variable explicativa (exportaciones agrícolas) sobre la explicada (crecimiento económico).

Como dato adicional se aprecia el comportamiento de las exportaciones agrícolas tradicionales y no tradicionales y su nivel de asociación como parte del total de X agrícolas tradicionales con el PBI.

Cabe mencionar que los resultados que se muestran a continuación son consecuencia de las políticas económica, monetaria, fiscal, conflictos sociales, estabilidad en los poderes del estado y el comportamiento de la economía mundial, por lo que las causas en sus variaciones se ven a estos factores que en su mayoría se podría controlar, sin embargo, respecto a la economía internacional, el Perú al ser una economía insignificante en el mercado internacional, es dependiente de las grandes potencias y sus decisiones política.

4.1.1. Incidencia de las exportaciones agrícolas en el crecimiento económico

Tabla 2
Exportaciones agrícolas de Perú 2004-2020
(Mill. de \$)

AÑO	Exportaciones	tasa
2004	12,809.17	41%
2005	17,367.68	36%
2006	23,830.15	37%
2007	28,094.02	18%
2008	31,018.48	10%
2009	27,070.52	-13%
2010	35,803.08	32%
2011	46,375.96	30%
2012	47,410.61	2%
2013	42,860.64	-10%
2014	39,532.68	-8%
2015	34,414.35	-13%
2016	37,081.74	8%
2017	45,421.59	22%
2018	49,066.48	8%
2019	48,223.59	-2%
2020	42,941.13	-11%

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021

La tabla 2 muestra el total de exportaciones agrícolas durante los años 2004 al 2020 en términos de millones de dólares, del mismo modo, se observa las tasas de crecimiento anual para los años de estudio.

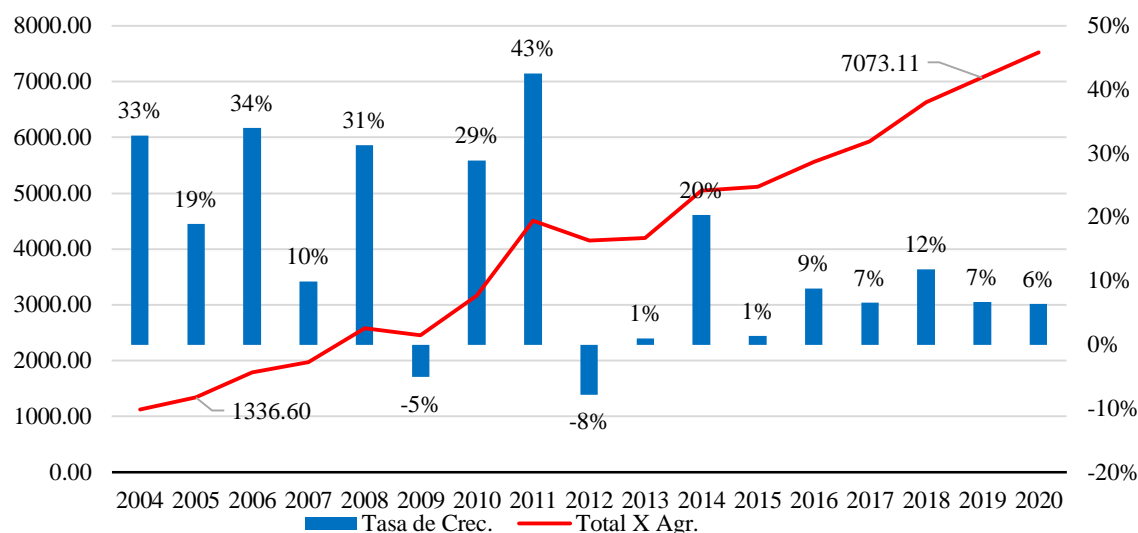


Figura 7 Comportamiento de las exportaciones agrícolas peruanas 2004-2020

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021

Entre los años 2005 al 2019 el crecimiento de las exportaciones agrícolas fue constantes a excepción de los años 2009 y 2012 en donde se habría experimentado una recesión en este tipo de exportaciones. Posterior a ello no se ha evidenciado tasas de crecimiento negativos, sin embargo, si se evidencia una desaceleración significativa en comparación a las tasas de crecimiento del 2011 hacia atrás (ver figura 7), con lo que se deduce que a pesar que las circunstancias hayan mejorado para el sector agrícola, esto no se evidencia con los resultados de sus exportaciones más ahora bajo un contexto de pandemia en la que viene desarrollándose las economías mundiales.

Tabla 3
Producto Bruto Interno real de Perú, 2004 – 2019 (Mill. de \$)

AÑO	PBIr	Tasa de Cre.
2004	66,155.90	13%
2005	74,239.98	12%
2006	87,568.33	18%
2007	102,387.88	17%
2008	121,967.71	19%
2009	121,992.79	0.02%

2010	149,036.10	22%
2011	171,145.99	15%
2012	193,130.38	13%
2013	202,107.05	5%
2014	202,342.29	0.1%
2015	191,322.65	-5%
2016	194,659.70	2%
2017	214,351.55	10%
2018	225,308.43	5%
2019	230,808.74	2%

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021

La tabla 3 muestra las estimaciones del PBI real en términos de millones de dólares para los años 2004 al 2019, así también expresa las tasas de crecimiento anual para cada año.

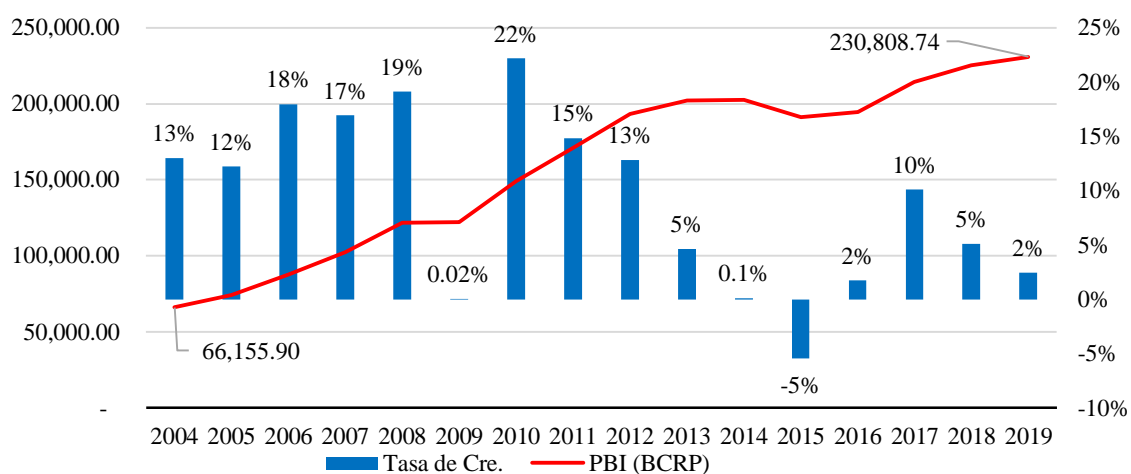


Figura 8 Comportamiento de la Producción total de Bs. Ss. En el Perú 2004-2019

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021.

Sobre el comportamiento del PBI, este ha venido experimentando un crecimiento relativamente constante de no ser por periodos bien definidos, en el 2008 a consecuencia de la crisis internacional y en el 2015. Se debe señalar que desde el 2010 que fue el año en que más habría crecido la economía peruana, es a partir de este que se ha tenido una

desaceleración en el ritmo de crecimiento experimentándose así tasas de crecimiento muy por debajo del 3% en los años 2014, 2015, 2016 y 2019 (ver figura 8).

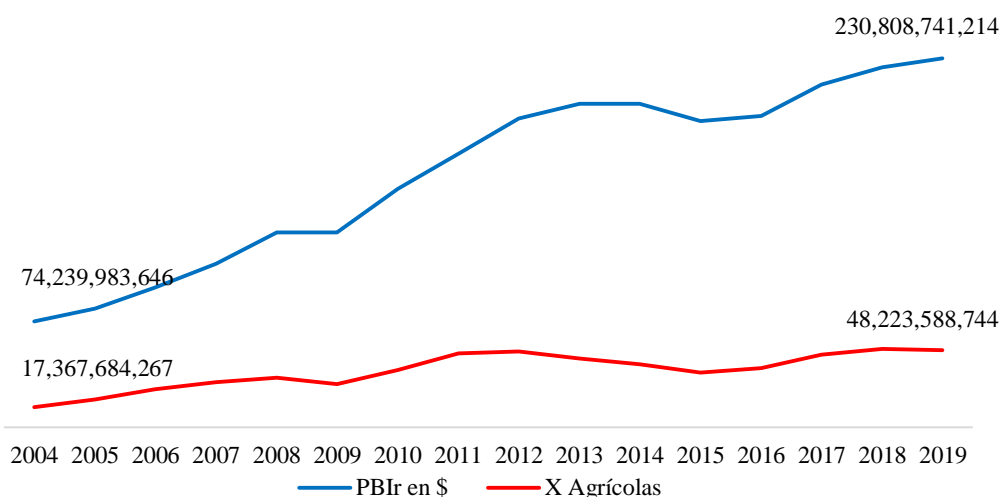


Figura 9 Tendencia del PBIr y X agrícolas peruanas (2004-2019)

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021

Es así que tanto el crecimiento económico medido por el PBI y las exportaciones agrícolas, a pesar de sus recesiones, por lo general han logrado tener un comportamiento creciente para los años 2005 al 2019, el cual se evidencia con una tendencia positiva para esos años en ambas variables (ver figura 9).

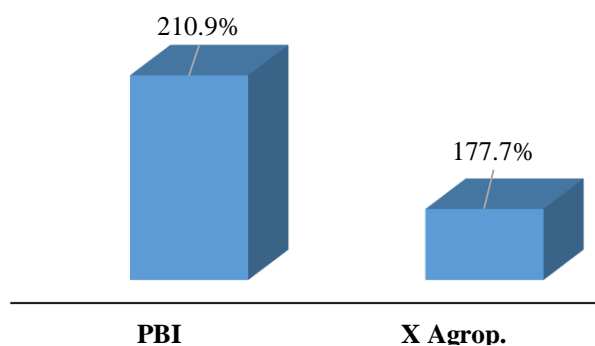


Figura 10 Crecimiento acumulado del PBI y X agrícolas 2005-2019

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021

De esta manera el crecimiento acumulado para el PBI sería de 210.9%, mientras que para las exportaciones agrícola 117.7%, por lo que se determina que la economía peruana es la que más creció entre el 2005 al 2019 (ver figura 10)

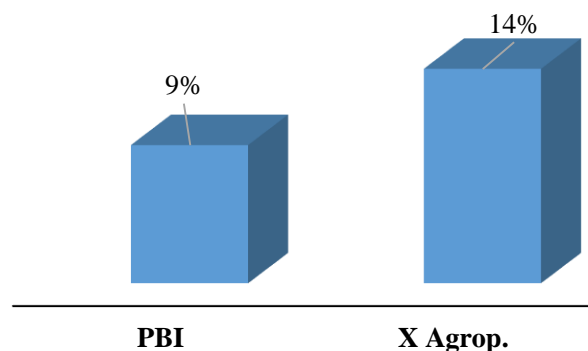


Figura 11 Crecimiento promedio anual del PBI y X agrícolas (2005-2019)

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021

Respecto al crecimiento promedio de las variables en estudio entre los años 2005 al 2019, los resultados demuestran que la tasa promedio de crecimiento anual del PBI es de 9%, mientras que las exportaciones agrícolas crecen en promedio 14% anual; una diferencia de 5 puntos porcentuales (ver figura 11).

Tabla 4

Producto Bruto Interno real y X agrícolas de Perú durante 2004 – 2019 (Mill. de \$)

AÑO	PBIr en \$	Agrícolas	Incidencia
2004	66,155,896,125.67	12,809,169,414.00	19%
2005	74,239,983,646.28	17,367,684,267.05	23%
2006	87,568,325,520.74	23,830,147,244.84	27%
2007	102,387,878,383.03	28,094,019,126.09	27%
2008	121,967,711,809.70	31,018,479,629.20	25%
2009	121,992,788,801.66	27,070,519,638.87	22%
2010	149,036,095,755.29	35,803,080,814.26	24%
2011	171,145,985,859.76	46,375,961,553.88	27%
2012	193,130,376,188.53	47,410,606,681.36	25%

2013	202,107,054,626.27	42,860,636,594.15	21%
2014	202,342,294,879.19	39,532,682,886.37	20%
2015	191,322,654,527.16	34,414,354,525.31	18%
2016	194,659,697,133.32	37,081,738,042.33	19%
2017	214,351,546,827.13	45,421,593,444.47	21%
2018	225,308,425,370.75	49,066,475,807.76	22%
2019	230,808,741,214.19	48,223,588,743.70	21%

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021

La estimación de la incidencia de las exportaciones agrícola sobre el crecimiento económico a lo largo de los años de estudio refiere a cuanto es la capacidad que tiene para influir las X agrícolas sobre el total del PBI anualmente. En ese sentido la tabla 4 muestra el nivel de participación anual que tiene este grupo de exportaciones sobre el PBI; sin embargo, las exportaciones por si solas no se adicionan al PBI, sino que esto deriva de la estimación de las exportaciones netas el cual también es el resultado de las X menos las M.

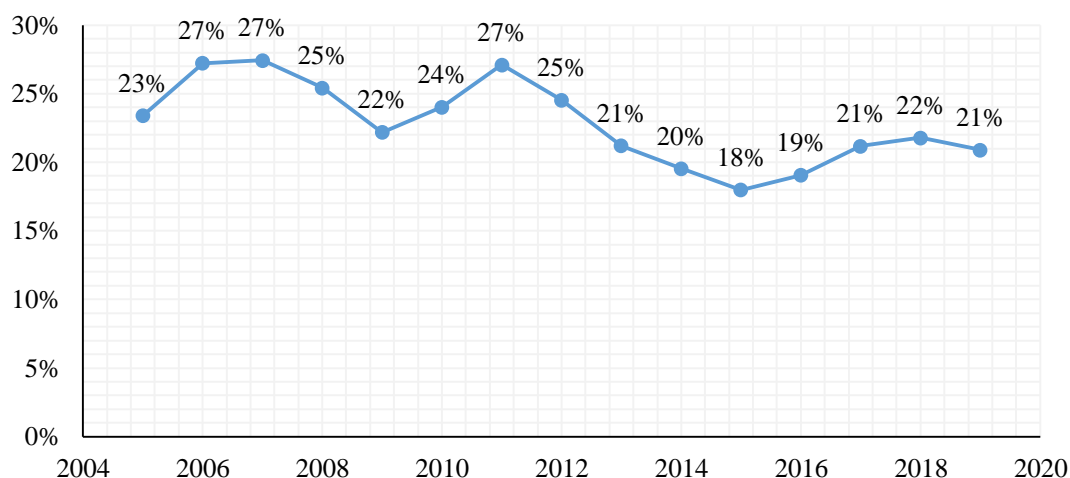


Figura 12 Evolución de la incidencia de las X agrícolas sobre el PBI (2005-2019)

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021

A pesar de que en la tabla anterior no sean los resultados reales de la incidencia que tiene las X agrícolas sobre el PBI, nos permite darnos una idea muy cercada de las cifras reales y así poder entender lo relevante de este grupo de exportaciones. La figura 12

muestra la tendencia que ha tenido esta incidencia a lo largo de los años de estudio, por lo que se observa una participación que ha ido disminuyendo con el pasar de los años.

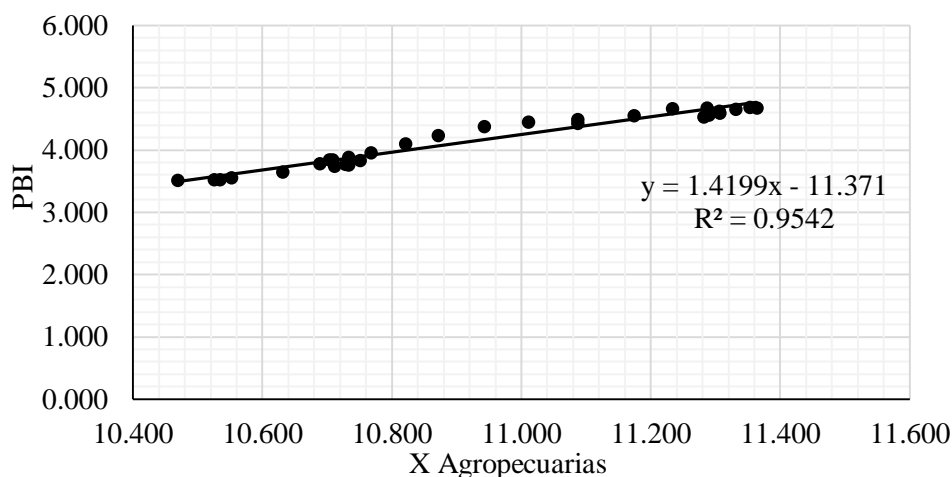


Figura 13 Incidencia de las X agrícolas en el Producto Bruto Interno durante 2005-2019

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021

De esta manera se comprueba que existe una relación positiva significativa entre las variables de estudio, en donde un incremento de 1% en el Producto Bruto Interno es generado por un incremento de 1.4% en las exportaciones agrícolas, todo ello a un nivel de confianza del 95% (ver figura 13).

Ya sabemos que efectivamente las exportaciones influyen en las estimaciones del PBI de manera positiva sin embargo sabemos que existen dos tipos de exportaciones agrícolas, las que se han venido exportando desde inicios de la colonia con un nulo valor agregado y las exportaciones agrícolas que han logrado su surgimiento con el avance tecnológico y crecimiento de mercado, con el cual salen del país con un porcentaje de valor agregado superior a las tradicionales.

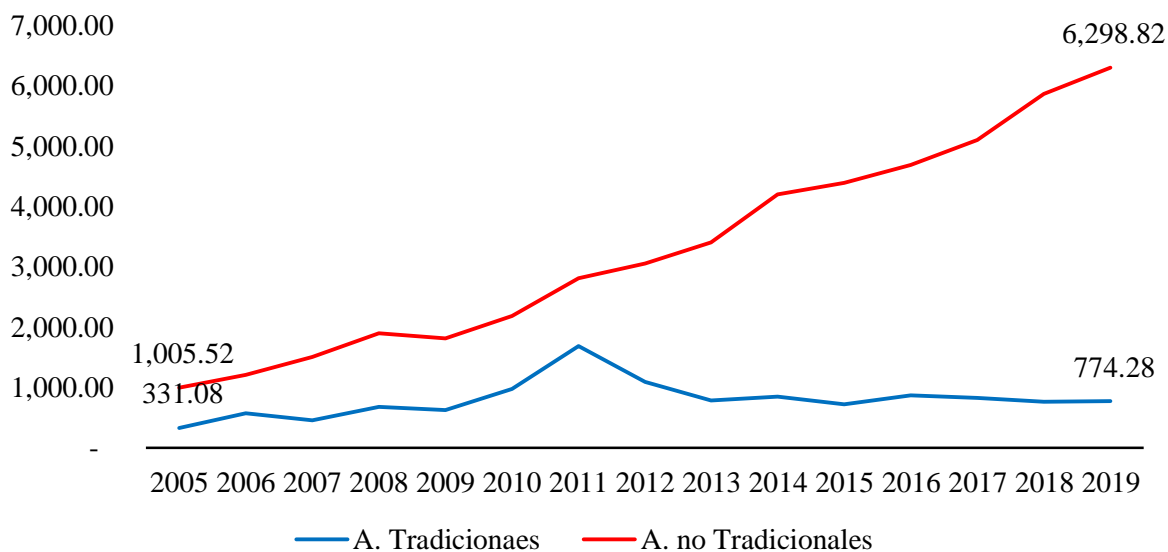


Figura 14 Comportamiento de las X agrícolas tradicionales y no tradicionales

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021

La figura 14 muestra la tendencia y el volumen de los dos grupos de exportaciones agrícolas, en donde claramente se manifiesta una notable superioridad de las no tradicionales el cual no ha dejado de crecer.

Es por que a continuación analizaremos cuál de estos grupos es el de mayor incidencia en el crecimiento económico del Perú medido desde su PBI.

4.1.2. Relación de las exportaciones agrícolas tradicionales con el crecimiento económico del Perú

Tabla 5
Exportaciones agrícolas tradicionales de Perú, 2005-2020 (Mill. de \$)

AÑO	X. A. Tradicionales	Tasa de Crec.
2005	331.08	2%
2006	573.67	73%
2007	460.43	-20%
2008	685.93	49%
2009	634.37	-8%
2010	975.10	54%

2011	1,689.35	73%
2012	1,094.81	-35%
2013	785.88	-28%
2014	847.43	8%
2015	722.75	-15%
2016	877.92	21%
2017	826.89	-6%
2018	762.26	-8%
2019	774.28	2%
2020	736.26	-5%

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021.

La tabla 5 muestra los valores en términos de millones de dólares de las exportaciones agrícolas tradicionales a lo largo de los años 2005 al 2019, así también se aprecia sus tasas de crecimiento anual para cada año.

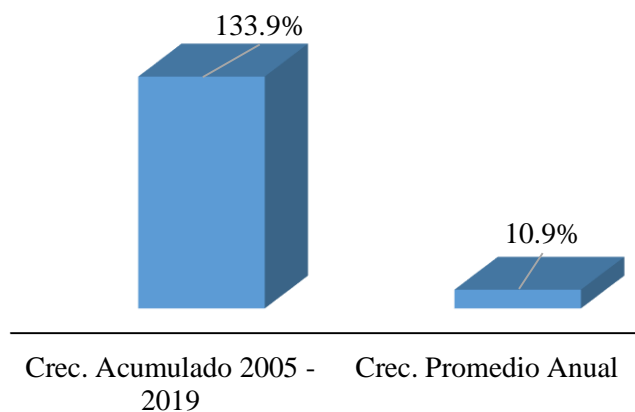


Figura 15 Crecimiento promedio y acumulado de las X agrícolas tradicionales (2005-2019)

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021

A pesar de tener tasas de crecimiento negativo, las exportaciones agrícolas tradicionales han logrado tener un acumulado de 133.9% y un crecimiento promedio anual de 10.9% durante los años 2005 al 2019 (ver figura 15)

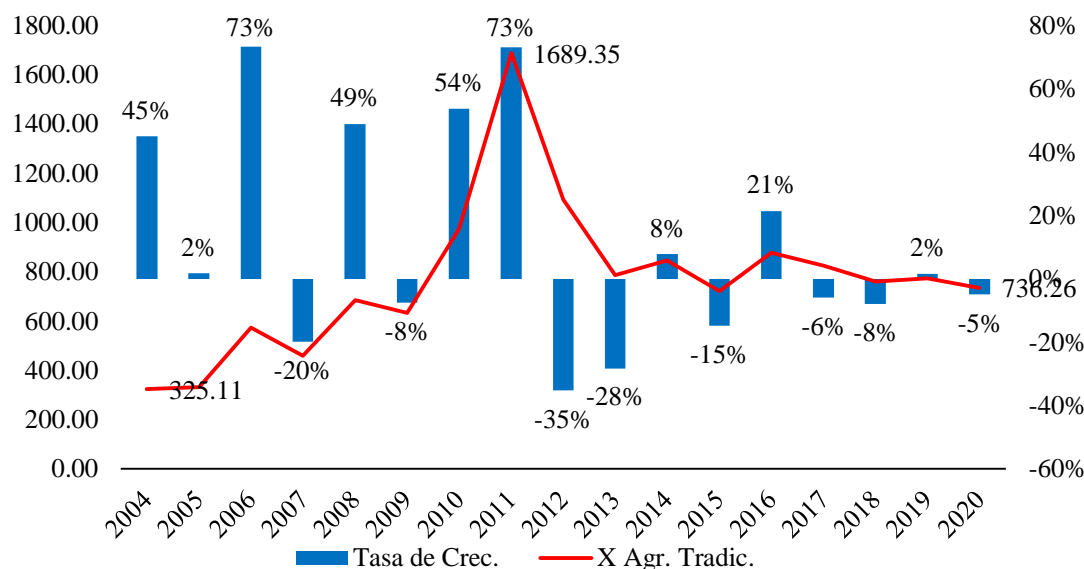


Figura 16 Evolución de las X agrícolas tradicionales 2004-2020

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021

Los resultados demuestran que las exportaciones tradicionales no han tenido un comportamiento positivo en los últimos años que comprende el estudio, el cual evidencia tasas de crecimiento negativo, incluso desde menos 35%, cerrando el año 2019 con solo 2% de crecimiento (ver figura 16). Esto evidencia que desde el segundo milenio las exportaciones tradicionales han estado pasando a un segundo plano de importancia en cuanto a su participación en el PBI si se le compara con las no tradicionales.

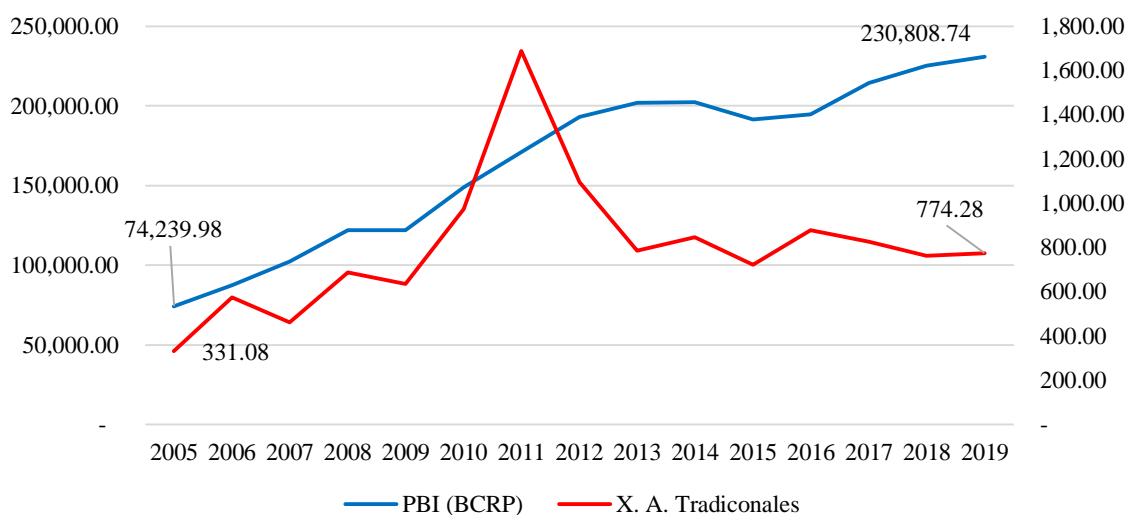


Figura 17 Tendencia del PBI y las X agrícolas tradicionales (2005-2019)

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021.

Sobre el comportamiento en simultaneo de las exportaciones agrícolas tradicionales con el crecimiento económico, la figura 17 muestra una tendencia positiva para ambas variables hasta en 2011, posterior a ello este grupo de exportaciones tradicionales ha experimentado una considerable recesión sin embargo este no sería motivo para que el PBI se vea influenciado, mostrándose así su poca influencia.

Tabla 6
Productos agrícolas tradicionales exportados de Perú, 2005-2019 (Mill. de \$)

Año	Algodón	Azúcar	Resto de Agrícolas	Café	X. A. Tradicionales
2005	3.29	12.72	8.41	306.66	331.08
2006	7.00	42.95	8.68	515.04	573.67
2007	3.22	18.77	11.49	426.95	460.43
2008	2.30	24.72	13.83	645.09	685.93
2009	2.69	34.89	12.07	584.72	634.37
2010	1.10	64.75	20.52	888.73	975.10
2011	7.79	47.59	36.75	1,597.22	1,689.35
2012	4.40	5.83	60.97	1,023.61	1,094.81
2013	1.71	13.93	74.60	695.64	785.88
2014	3.74	37.10	72.47	734.12	847.43
2015	3.23	18.36	87.48	613.68	722.75
2016	1.53	28.31	85.53	762.56	877.92
2017	1.20	18.29	93.52	713.88	826.89
2018	1.79	14.11	64.21	682.15	762.26
2019	1.58	40.62	94.89	637.19	774.28
2020	1.19	58.50	26.39	650.19	736.26

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021.

La tabla 6 muestra las exportaciones agrícolas tradicionales como el algodón, azúcar, café y resto de productos a lo largo de los años 2005 al 2020 expresados en millones de dólares.

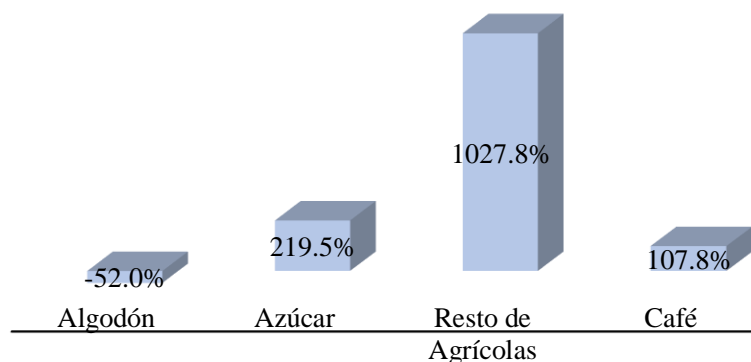


Figura 18 Crecimiento acumulado de las exportaciones agrícolas tradicionales (2005-2019)

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021.

Sobre el crecimiento acumulado de los productos agrícolas tradicionales durante los años 2005 al 2019, los resultados demuestran que el algodón registra un acumulado negativo de -52.0%, mientras que productos como el azúcar expresan un crecimiento acumulado de 219.5%, café con 107.8% y el resto de productos un acumulado de 1027.8% (ver figura 18).

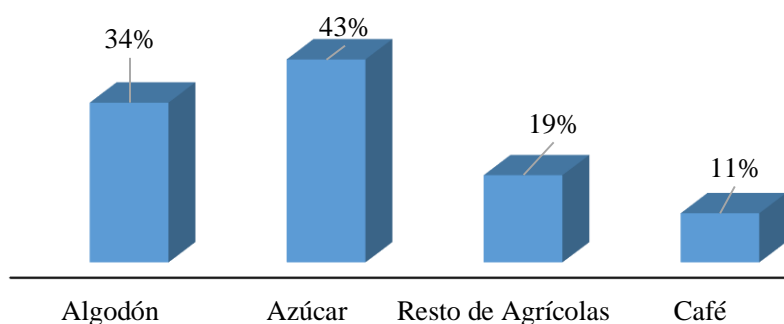


Figura 19 Crecimiento promedio de las exportaciones agrícolas tradicionales (2005-2019)

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021.

Respecto al crecimiento promedio anual, para los 15 años que comprende el análisis, los resultados demuestran que el algodón creció en promedio 34% anual, mientras que el azúcar 43%, el café 11% y el resto de productos 19% (ver figura 19).

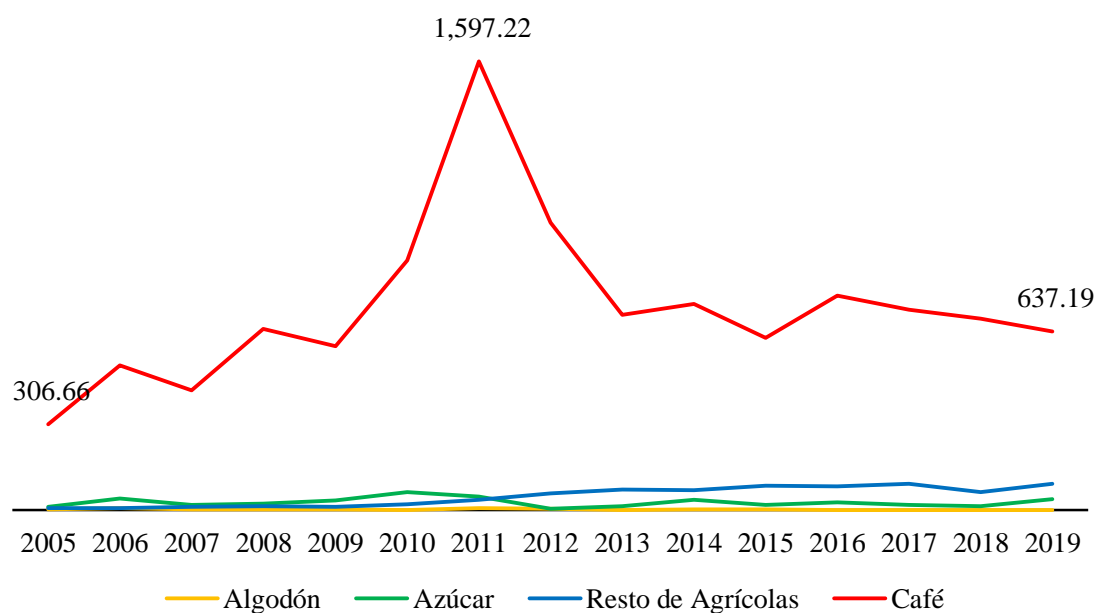


Figura 20 Comportamiento de las exportaciones agrícolas tradicionales, 2005-2019 (Mill. de \$)

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021.

El comportamiento de las exportaciones de agro productos tradicionales se ha mantenido en similar condición no solo en años de análisis, sino también desde años antes con respecto a los productos como el algodón, azúcar etc., sin embargo, el producto las influyente como es el café ha tenido una tendencia decreciente desde el 2011 el cual ha hecho que el total muestre cifras negativas (ver figura 20).

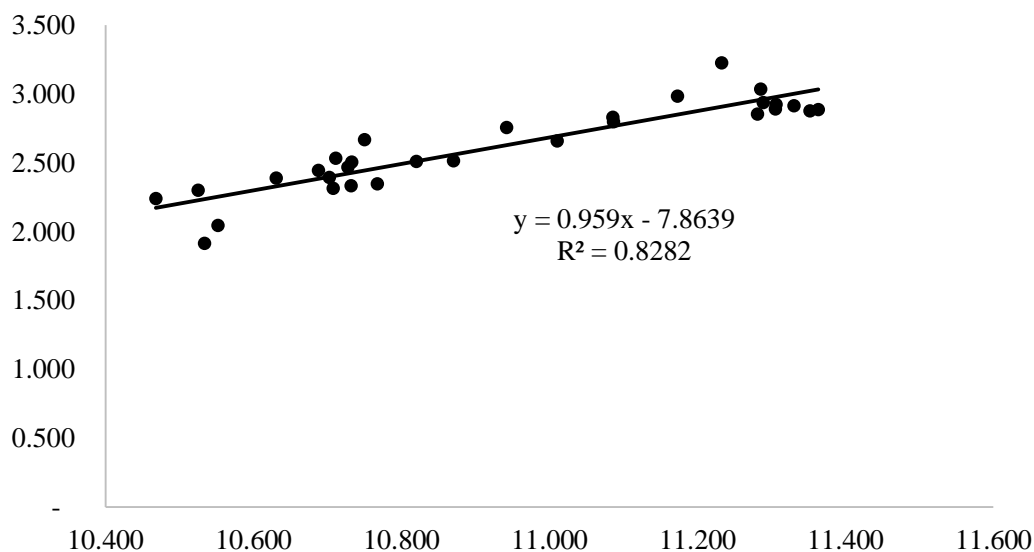


Figura 21 Incidencia de las exportaciones agrícolas tradicionales sobre el PBI (2005-2019)

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021.

Respecto al nivel de incidencia de las exportaciones agrícolas tradicionales sobre el crecimiento económico, los resultados demuestran que efectivamente existe una incidencia positiva entre ambas variables, pero esta asociación no sería significativa por lo que cambios en las exportaciones agrícolas tradicionales, no modifican significativamente el PBI, todo ello a un nivel de confianza del 83% (ver figura 21).

4.1.3. Relación de las exportaciones agrícolas no tradicionales con el crecimiento económico del Perú durante los años 2005 al 2019

Tabla 7
Exportaciones agrícolas no tradicionales de Perú, 2005-2019 (Mill. de \$)

AÑO	X. A. no Tradicionales	Tasa de Crec.
2005	1,005.52	26%
2006	1,217.53	21%
2007	1,508.15	24%
2008	1,898.56	26%
2009	1,819.03	-4%
2010	2,187.72	20%
2011	2,818.56	29%

2012	3,058.62	9%
2013	3,407.66	11%
2014	4,198.15	23%
2015	4,390.57	5%
2016	4,686.04	7%
2017	5,103.06	9%
2018	5,867.32	15%
2019	6,298.82	7%
2020	6,790.40	8%

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021.

La tabla 7 muestra las exportaciones de productos agrícolas no tradicionales a lo largo de los años de estudio y en montos de millones de dólares. También se muestra la tasa de crecimiento anual para los años 2005 al 2020.

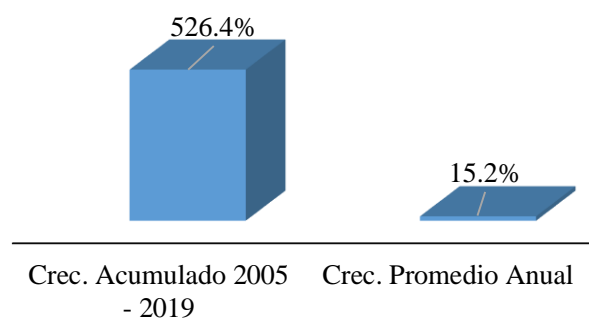


Figura 22 Crecimiento promedio y acumulado de las X agrícolas no tradicionales de Perú (2005-2019)

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021.

Del nivel de crecimiento de las exportaciones agrícolas no tradicionales, este ha venido experimentando un crecimiento acumulado de 526.4% y un crecimiento promedio anual de 15.2% todo ello durante los años 2005 al 2019 (ver figura 22), al parecer este crecimiento significativo se debería al auge de las frutas de exportación que viene experimentando un notable crecimiento.

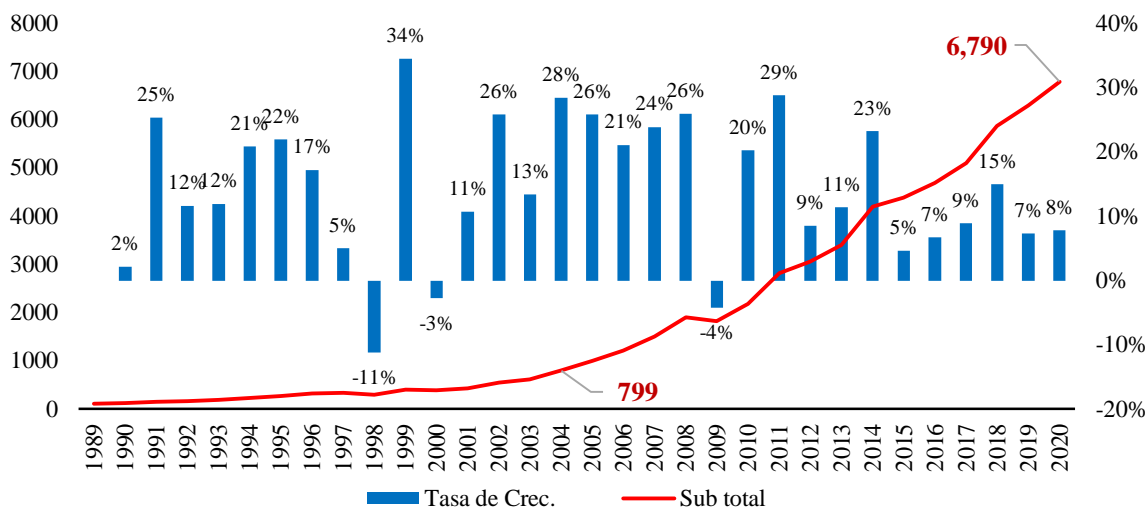


Figura 23 Evolución de las X agrícolas no tradicionales de Perú (1989-2020)

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021.

A diferencia de las tradicionales, las exportaciones agrícolas no tradicionales estarían experimentando un auge de crecimiento, el cual se evidencia de manera significativa desde el 2002, dicho crecimiento para los años de análisis se ha mantenido con tasas de crecimiento significativos de hasta 29% demostrando así el potencial agrario que viene desarrollando la economía peruana (ver figura 23).

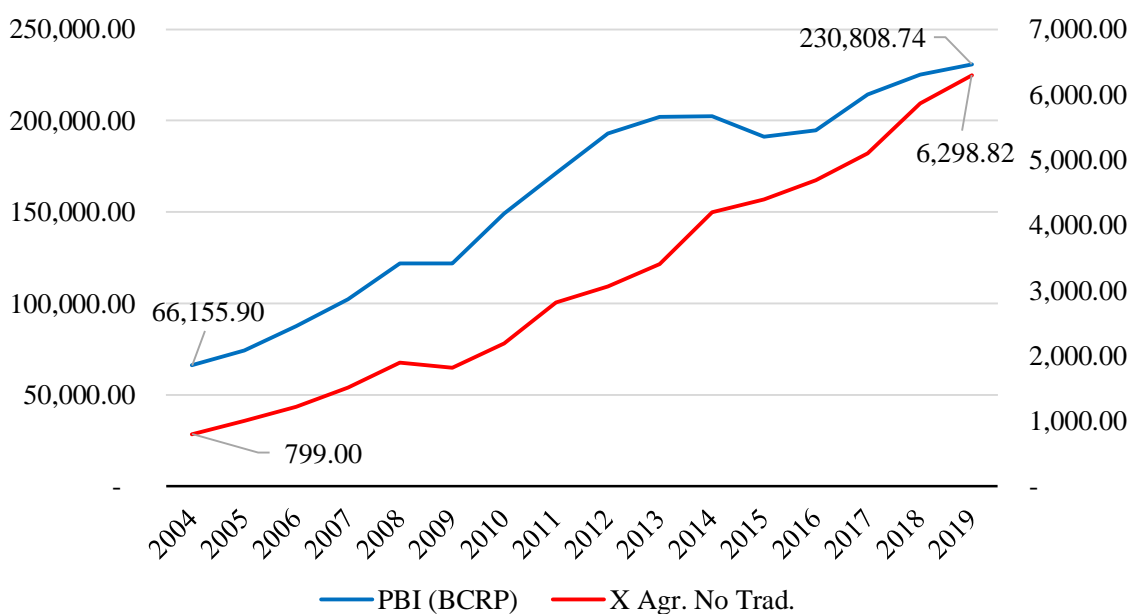


Figura 24 Comportamiento de las X agrícolas no tradicionales y PBI de Perú (2004-2019)

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021.

Del análisis en simultaneo del crecimiento económico y las exportaciones agrícolas tradicionales, la figura 24 muestra hasta cierto punto, un comportamiento similar no solo en tendencia sino en variación anual con lo que es fácil predecir un nivel de asociación con tendencia positiva.

Tabla 8
Productos agrícolas no tradicionales exportados de Perú, 2005-2019 (Mill. de \$)

AÑO	Legumbres	Frutas	Prod. Vegetales	Cereales y sus Preparaciones	Té, Café, Cacao y Esencias	Resto
2005	452.21	178.34	97.50	53.30	132.26	91.92
2006	562.95	259.20	105.76	65.52	116.48	107.63
2007	713.33	310.93	130.85	77.14	150.63	125.27
2008	797.72	412.11	165.95	121.32	216.81	184.64
2009	739.38	462.62	164.60	123.67	185.08	143.68
2010	865.76	593.56	210.37	127.02	196.00	195.02
2011	994.71	887.92	265.21	171.63	264.37	234.72
2012	1,044.44	969.04	325.53	198.98	238.98	281.65
2013	1,082.72	1,179.61	353.43	253.15	251.04	287.70
2014	1,111.65	1,628.01	411.06	355.48	354.52	337.42
2015	1,142.53	1,901.68	356.12	295.86	392.71	301.67
2016	1,153.78	2,140.11	397.11	286.42	415.80	292.84
2017	1,129.95	2,527.37	488.40	303.12	370.85	283.37
2018	1,113.68	3,207.81	543.15	313.49	397.68	291.51
2019	1,155.81	3,541.79	511.91	362.92	435.09	291.32
2020	1,197.12	4,049.04	436.98	361.39	490.60	255.28

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021.

La tabla 8 muestra las exportaciones agrícolas no tradicionales como la legumbre, frutas, vegetales, cereales, cacao, etc., para los años 2005 al 2020 expresados en términos de millones de dólares.

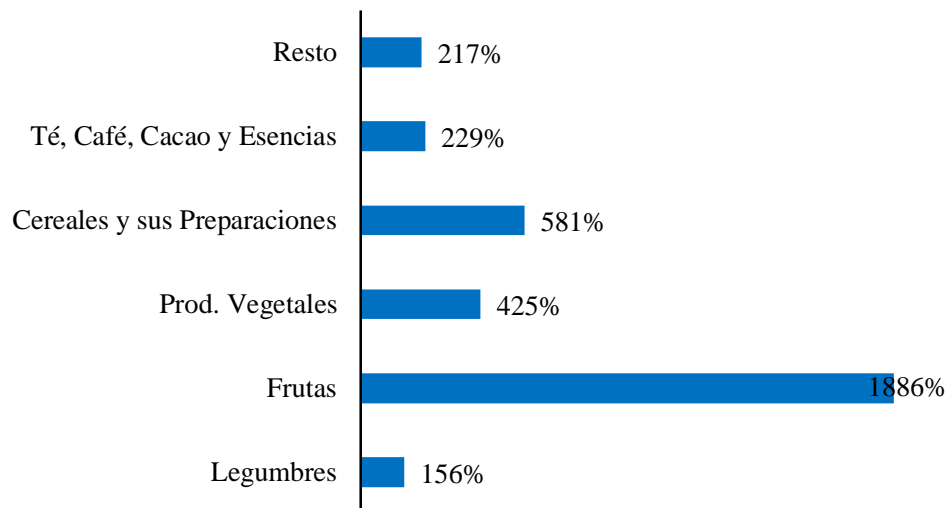


Figura 25 Crecimiento acumulado de las X agrícolas no tradicionales de Perú (2005-2019)

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021.

Sobre el crecimiento acumulado de las exportaciones agrícolas no tradicionales durante los años 2005 al 2019, los resultados muestran que las frutas registran un crecimiento acumulado de 1886%, siendo este el más alto sobre todos los demás productos, por otro lado, productos como el té, café, y esencias lograron un acumulado de 229%, vegetales 425%, legumbres 156% y el resto de productos 217% (ver figura 25).

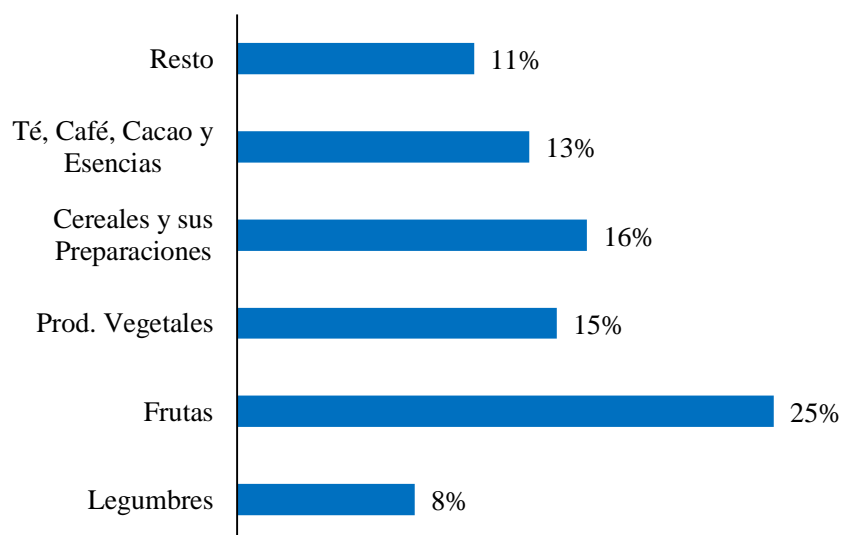


Figura 26 Crecimiento promedio anual de las X agrícolas no tradicionales de Perú (2005-2019)

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021.

Respecto al crecimiento promedio de la exportación de productos agrícolas no tradicionales para los años de estudio, los resultados demuestran que el crecimiento promedio anual más alto es de las frutas con un 25%, seguido de los cereales y sus preparaciones 16%, vegetales 15%, té, café, cacao y esencias 13%, legumbres 8% y el resto de productos 11% (ver figura 26).

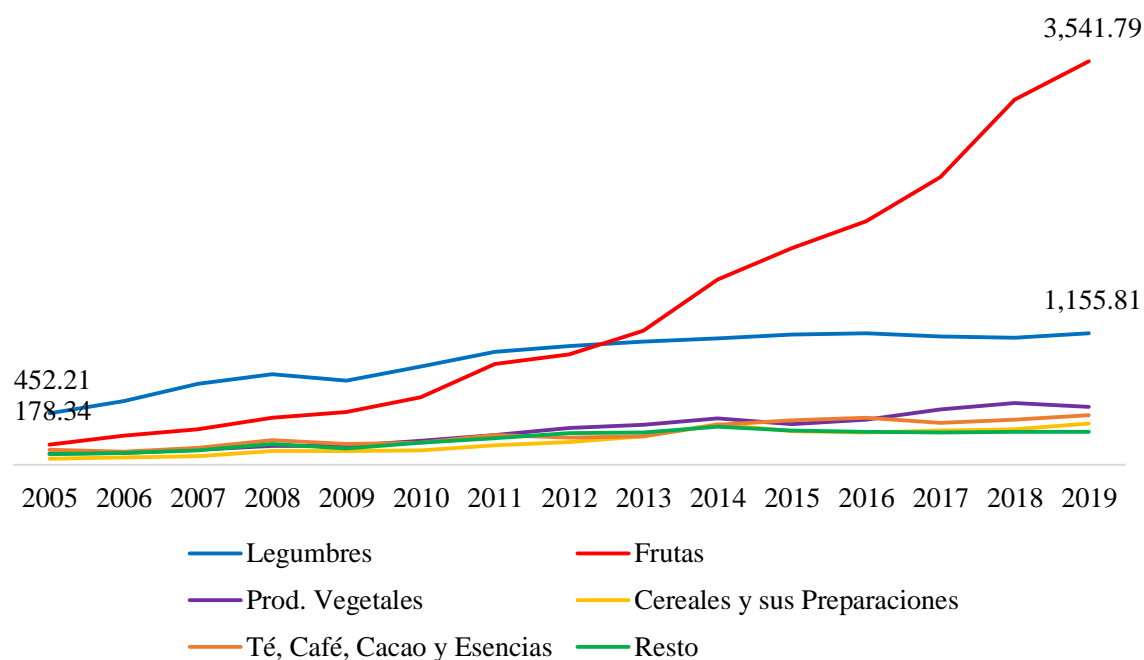


Figura 27 Tendencia de las X agrícolas no tradicionales de Perú (2005-2019)

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021.

Del comportamiento a lo largo de los años de estudio para los productos agrícolas no tradicionales, la figura 27 muestra esta, donde los productos más significativos son las legumbres y la frutas las que mayor volumen de exportación tienen en términos monetarios. Respecto a estos dos productos, debemos decir que las legumbres han mantenido un crecimiento constante de crecimiento el cual no sería muy marcado en comparación con la tendencia de las frutas exportadas, pues es este último quien supero a las legumbres en el año 2012 y desde ahí ha mantenido un crecimiento significativo constante hasta el cierre del 2019.

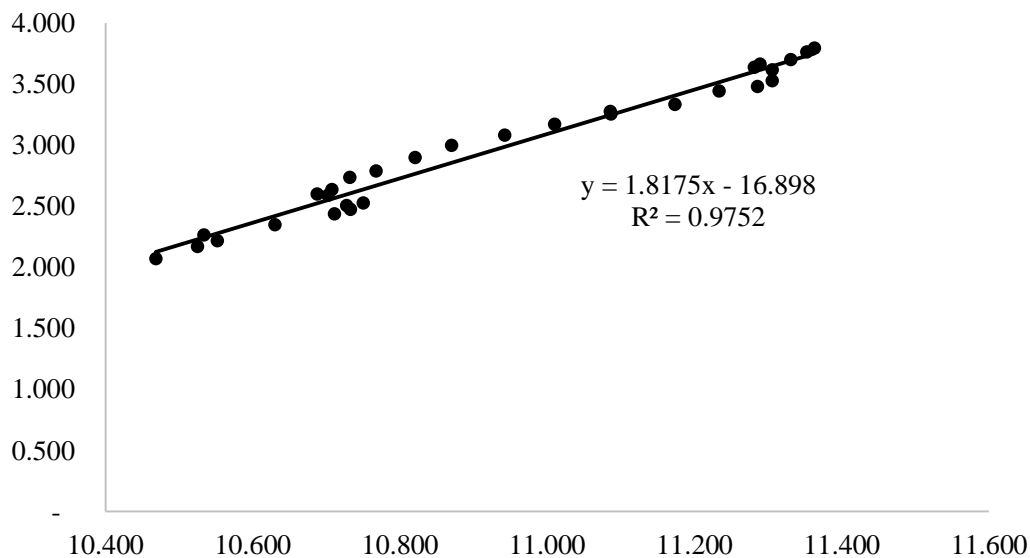


Figura 28 Incidencia de las exportaciones agrícolas tradicionales sobre el PBI (2005-2019)

Fuente: Elaboración propia, datos extraídos de BCRP, 6 de noviembre del 2021.

Los resultados demuestran que existe una incidencia positiva significativa de las exportaciones agrícolas no tradicionales sobre el total de la producción total de la economía peruana, en donde el PBI se incrementa en 1% aproximadamente cuando las exportaciones agrícolas tradicionales lo hacen en 1.82%, todo ello a un nivel de confianza del 98%.

CAPÍTULO V

DISCUSIÓN

5.1. Discusión de Resultados

Los resultados del estudio demuestran una contrastación con la teoría, pues se da el hecho de la existencia de una relación entre las dos variables de estudio, la agroexportación medida desde la producción de productos agrícolas y el Producto Bruto Interno medido desde el PBI real, es así que los resultados de la presente investigación así como el de Velasco Vera (2009) sostienen que el comportamiento de la productividad del sector agrícola mantiene influencia externa debido a que estos demandan gran parte de esta producción por lo que se les llama externalidades negativas afectantes al comercio agrícola. En esa misma línea Reinoso Calero (2013), en su investigación en el país de Ecuador menciona la gran importancia que tiene en la productividad agrícola a pesar que este país es más dependiente del petróleo; caso similar pasa con el Perú, pues las políticas económicas se deciden mayormente en función del sector minero, sin embargo la mayor participación de la mano de obra la concentra el sector agrícola. En ese sentido, el comercio internacional se vuelve en un medio para que los países puedan explotar su producción, en este caso, del sector agrícola, por lo que es de relevancia que las políticas de comercio centren sus prioridades a impulsar el poder de negociación de sus economías frente al mundo. Pues como menciona Gallegos Santillán (2019), en su estudio para Ecuador, en el Perú las políticas comerciales no están dando el crecimiento esperado en todos los productos, pues las fluctuaciones en el mercado internacional, como ya se mencionó anteriormente, se manejan por factores endógenos y exógenos, donde este último no es controlado por los gobiernos de cada país.

Por otro lado, luego de la contrastación con estudios locales, la investigación demuestra la existencia de una correlación positiva entre las exportaciones y el crecimiento económico del país; además de que para la variable exportaciones totales, esta correlación se daría de manera significativa según señala Villarreal Montañez (2018), y los resultados mantienen una lógica sustentada en la teoría, pues la balanza comercial viene a ser parte del producto Bruto Interno. La investigación presentada muestra una influencia positiva de las exportaciones agrícolas sobre la producción total de bienes y servicios, sin embargo para ser más precisos, esta influencia positiva se da de manera directa sobre el sector agrícola tal como concluyen en su estudio Aranda Díaz & Romero Matos (2018), dando así por hecho de que si se incrementa las exportaciones agrícolas, lo normal es que se incremente la producción de este sector. Entonces de manera general podemos decir que si existe esta asociación en las variables, pero el nivel de asociación va depender de que tan específica sean las variables a tomar en cuenta y en qué periodo de años se esté realizando el análisis, ya que no es la misma influencia en el corto, mediano y largo plazo; como tampoco es lo mismo en exportaciones tradicionales y no tradicionales como lo han señalado Angulo Delgado & Cabello Puelles (2019) en su investigación.

CAPÍTULO VI

CONSLUSIONES Y RECOMENDACIONES

6.1. Conclusiones

El estudio denominado "AGROEXPORTACIÓN Y CRECIMIENTO ECONÓMICO EN EL PERÚ 2005 – 2019" ha sido desarrollado en función a una problemática general el cual nos llevó a dos específicas cuyas conclusiones se presentan a continuación para los periodos de estudio.

Del problema general en donde se propone definir el nivel de incidencia de las exportaciones agrícolas en el crecimiento económico de Perú entre los años 2005 al 2019, el estudio concluye que durante los años 2005 al 2019 tanto el crecimiento económico como las exportaciones agrícolas tuvieron una tendencia positiva, sin embargo, este último se desarrolló con menor significancia. El nivel de incidencia anual también ha sido variado, con una tendencia negativa no significativa; de esta manera un incremento de 1% en el Producto Bruto Interno es generado por un incremento de 1.4% en las exportaciones agrícolas, todo ello a un nivel de confianza del 95%. Se añade que en promedio anual el PBI se incrementó en 9%, mientras que las exportaciones agrícolas lo hicieron en 14%, esto respecto a los años 2005 al 2019.

Del problema específico uno en donde se plantea establecer la relación de las exportaciones agrícolas tradicionales con el crecimiento económico en Perú para los años 2005 al 2019, el estudio concluye: el crecimiento acumulado y promedio de las exportaciones agrícolas tradicionales para los años de estudio es de 133.9% y 10.9%, asimismo, esta variable ha mantenido una tendencia positiva no significativa a excepción del

año 2011 para los años que comprende el estudio. Sobre los productos agrícolas exportados tradicionales, podemos decir que el algodón en promedio creció 34%, azúcar 43%, café 11% y el resto de este grupo 19%, cabe mencionar, además, que el café es la exportación agrícola tradicional de mayor relevancia. De manera general se señala que existe una incidencia positiva entre el PBI y las X agrícolas tradicionales, pero esta asociación no sería significativa por lo que cambios en las exportaciones agrícolas tradicionales, no modifican significativamente el PBI, todo ello a un nivel de confianza del 83%.

Del problema específico dos en donde se plantea establecer la relación de las exportaciones agrícolas no tradicionales con el crecimiento económico en Perú para los años 2005 al 2019, el estudio concluye que exportaciones agrícolas no tradicionales han tenido un crecimiento acumulado y promedio de 526.4% y 15.2% respectivamente, también se afirma que la tendencia de esta variable mantiene una tendencia al crecimiento de manera significativa cuyo comportamiento es similar al PBI, de esta manera productos exportados como el té, café, cacao y esencias han tenido un crecimiento promedio anual de 13%, los cereales y sus preparaciones 16%, Prod. Vegetales 15%, frutas, las más significativas 25%, legumbres 8% y el resto de este grupo de productos 11%, donde a pesar de que las legumbres habrían mantenido una influencia superior entre el 2005 al 2012, este fue superada por las frutas. Por lo que se determina que existe una incidencia positiva significativa de las exportaciones agrícolas no tradicionales sobre el total de la producción total de la economía peruana, en donde el PBI se incrementa en 1% aproximadamente cuando las exportaciones agrícolas tradicionales lo hacen en 1.82%, todo ello a un nivel de confianza del 98%.

6.2. Recomendaciones

El estudio de las variables que determinan el comportamiento del PBI es muy complejo si solo se quiere determinar desde el punto de vista de la balanza comercial más aún si solo hacemos referencia a cierto grupo de productos como los del sector agrícola, sin embargo, realizar este tipo de estudio nos permiten entender como ha venido desempeñándose esta última variable y las variables que la componen a esta misma; de esta manera se recomienda que para investigaciones futuras se determine la viabilidad de incluir más variables y sobre todo sobre periodos de años más amplios ya que este ayuda a definir comportamientos futuros a través de modelos econométricos.

Por otro lado, sobre los resultados encontrados y tomando en cuenta los antecedentes, se recomienda que los gobiernos de turno puedan trabajar más en políticas económicas controlables por estos, y dejar al mercado internacional determinar las suyas propias, es preciso que exista mayor apoyo al sector agrícola de manera integral para así despertar la competitividad de los empresarios relacionados a este sector. A estas alturas en las que se ha desarrollado la tecnología, es preciso explotar estas y no permitir la fuga de productos agrícolas con casi nula de valor agregado para el caso de las exportaciones agrícolas tradicionales, productos como el café (producto exportado más significativo), que dan trabajo a una gran parte de personas en el norte, centro y sur de la selva peruana, no tengan el apoyo técnico no solo para incrementos en su producción, sino para acortar la cadena para su consumo, donde los más beneficiados hasta ahora serían solo los intermediarios y no los agricultores quienes nos la fuente de producción.

Sobre las exportaciones agrícolas no tradicionales, no debiera existir mayores cambios que las de mantener firmes las políticas comerciales, sin embargo, bajo la existencia

de inconformidad de los trabajadores por la remuneración de estos mismos y los beneficios que la ley los ampara, el estado debe de garantizar que los beneficios empresariales de este sector sean retribuidos como una parte al Estado, para que este pueda dirigirlo a la población vulnerable, no es dable que se sostenga beneficios al sector agrícola de la costa peruana dados en tiempos excepcionales para impulsar su crecimiento, y que estos se mantengan sin la retribución debida al Estado, por lo que el Estado debe garantizar los beneficios a través de obras públicas. en beneficio de toda la sociedad, más aún de las zonas vulnerables.

REFERENCIAS

7.1. Fuente Documentales

- Castillo Martín, P. (2011). Política Económica: Crecimiento Económico, Desarrollo Económico, Desarrollo Sostenible. *Revista Internacional del Mundo Económico y del Desarrollo*, 1-12.
- Geoffrey Cannock, & Gonzales Zúñiga, A. (2020). *Economía agraria*. Lima: Universidad del Pacífico.
- Jiménez, F. (2011). *Crecimiento Económico: Enfoques y modelos*. Lima: Pontificia Universidad Católica del Perú.
- Manzano Bautista, E. J., Valencia Portillo, J. O., & Perdomo Castro, J. E. (2013). *Impacto del Sector Agrícola en el Crecimiento Económico de El Salvador*. Universidad Centroamericana.
- Pinilla Navarro, V. (2004). *Sobre la agricultura y el crecimiento económico en España (1800-1935)*. Madrid: Historia Agraria.
- Regidor G., J. (2001). *Agricultura y crecimiento económico: un artículo de síntesis*.
- Robles Lara, J. (2018). *Crecimiento de las Exportaciones y el Crecimiento Económico en Perú: Evidencias de causalidad 1990-2016*. Lima: Universidad San Ignacio de Loyola.
- Siñani Trujillo, F. (2016). *Encadenamiento Productivo del Sector Agropecuario y su Efecto sobre la Demanda total de la Economía Boliviana*. La Paz: Universidad Mayor de San Andrés.

Zegarra, E. (2019). *Auge agroexportador en el Perú: un análisis de sobrevivencia de productos y empresas*. Lima: Consorcio de investigación económica y social.

7.2. Fuentes Bibliográficas

Aguiar Azuero, H., Pino Peralta, S. L., Apolo Loayza, G. E., & Sisalema Morejón, L. A. (2017). *Aporte del sector agropecuario a la economía del Ecuador. Análisis crítico de su evolución en el período de dolarización. Años 2000 – 2016*. Ecuador: Espacios.

Angulo Delgado, D. K., & Cabello Puelles, K. M. (2019). *Exportaciones y Crecimiento Económico en el Perú: un análisis de cointegración, 1980-2016*. Lima-Perú: Universidad Privada del Norte.

Aranda Díaz, Y. E., & Romero Matos, T. M. (2018). *Incidencia de las exportaciones agrícolas en el crecimiento económico del sector agrario en el Perú 2000-2017*. Huaraz-Perú: Universidad Nacional Santiago Antúnez de Mayolo.

Cáceres Rodríguez, W., Agudelo Cely, O. I., & Tejedor Estupiñán, R. A. (2017). *Las Exportaciones y el Crecimiento económico en Boyacá Colombia 1980-2015*. Boyaca: CENES.

Gallegos Santillán, D. N. (2019). *Políticas comerciales y exportaciones agrícolas del Ecuador. Periodo 2010-2016*. Riobamba-Ecuador: Universidad Nacional de Chimborazo.

Huansha Mesias, M. R. (2019). *Incidencia de las Exportaciones Tradicionales y no Tradicionales en el Crecimiento Económico del Perú, 1950-2018*. Huaraz: Universidad Nacional Santiago Antúnez de Mayolo.

Reinoso Calero, L. D. (2013). *Incidencia de la Agricultura en el Crecimiento y Desarrollo Económico de Ecuador del 2006 al 2012*. Quito - Ecuador: Universidad san Francisco de Quito.

Villarreal Montañez, J. E. (2018). *Comercio exterior y crecimiento económico real del Perú: 2000 - 2017*. Lima: Universidad Inca Garcilaso de la Vega.

7.3. Fuentes Hemerográficas

MCE. (2015). *Plán Estratégico Nacional Exportador*. Lima: Ministerio de Comercio Exterior.

MIDAGRI. (2021). *Evolución del Comercio Exterior Agropecuario Peruano durante la situación de emergencia sanitaria*. Lima: Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego.

ONU. (2020). *Organización de las Naciones Unidad para la Alimentación y la Agricultura*. Nueva York: Organización de las Naciones Unidad. Obtenido de <http://www.fao.org/home/es/>

INEI. (2016). *Metodología de Cálculo del Índice Mensual de la Producción Nacional*. Lima: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

INEI. (2019). *Metodología de Cálculo del Producto Bruto Interno Anual*. Lima: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

7.4. Fuente Electrónicas

INEI. (29 de julio de 2021). *Instituto Nacional de Estadística Informática*. Obtenido de Instituto Nacional de Estadística Informática: <https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/metodologias/pbi02.pdf>

BCRP. (2 de noviembre de 2021). *Banco Central de Reservas del Perú*. Obtenido de [https://www.bcrp.gob.pe/publicaciones/glosario/p.html\(PBI\)](https://www.bcrp.gob.pe/publicaciones/glosario/p.html(PBI)).

BCRP. (2020). *Exportaciones Peruanas*. Lima: Banco Central de Reservas. Obtenido de <https://estadisticas.bcrp.gob.pe/estadisticas/series/anuales/resultados/PM05375BA-PM05376BA/html/1989/2020/>

ANEXOS

Tabla 9
Matriz de consistencia de la Investigación

PROBLEMA	OBJETIVOS	HIPOTESIS	VARIABLE	DIMENSIONES	INDICADOR	METODOLOGIA
PRO. GENERAL	OBJETIVO GENERAL	HIPÓTESIS GENERAL	Dependiente Crecimiento Económico	Producto Bruto Interno	<ul style="list-style-type: none"> • Valor del PIBr • Variación del PIBr 	<ul style="list-style-type: none"> • Enfoque: Mixto (cualitativo cuantitativo). • Tipo: No experimental descriptivo, correlacional. • Diseño: Descriptivo correlacional. • Nivel: Básico (exploratorio, descriptivo, relacional y explicativo). • Población: Representada por el registro cuantitativo histórico de las variables PBI y X tradicionales. • Muestra: Conformado por los años 2001 al 2019 según los hechos históricos más relevantes. • Técnicas de recolección de datos: Los datos son extraídos a través del análisis documental de información cualitativa y cuantitativa proporcionada por el BCR, INEI y SUNAT. • Análisis de interpretación de la información: En un primera momento el análisis se realiza en el Excel y Eviews, luego estos tienen que ser plasmados en el Word (Informe de tesis).
¿Cuál es el nivel de incidencia de las exportaciones agrícolas, en el crecimiento económico del país durante el período 2005-2019?	Determinar cuál es el nivel de incidencia de las exportaciones agrícolas, en el crecimiento económico del país durante el período 2005-2019.	Las exportaciones agrícolas, influyen en el crecimiento económico del país durante el período 2005-2019.	Independiente Exportaciones Agrícolas		<ul style="list-style-type: none"> • Valor de las X Agrícolas • Tasa de crecimiento • Número de Productos exportados 	
PROB. ESPECÍFICO	OB. ESPECÍFICOS	HIPÓT. ESPECÍFICAS		<ul style="list-style-type: none"> • X tradicionales agrícolas. • X No tradicionales agrícolas 		
¿Cuál es la influencia de las exportaciones tradicionales agrícolas en el crecimiento económico del Perú en los años 2005 al 2019?	Establecer cuál es la influencia de las exportaciones tradicionales agrícolas en el crecimiento económico del Perú en los años 2005 al 2019	Las exportaciones tradicionales agrícolas influyen en el crecimiento económico del Perú en los años 2005 al 2019.				
¿Cuál es la influencia de las exportaciones agrícolas no tradicionales en el crecimiento económico del Perú en los años 2005 al 2019?	Establecer cuál es la influencia de las exportaciones agrícolas no tradicionales en el crecimiento económico del Perú en los años 2005 al 2019.	Las exportaciones no tradicionales agrícolas no influyen en el crecimiento económico del Perú en los años 2005 al 2019.				

Tabla 10
Producto Bruto Interno y Producto Bruto Interno percapita 1989-2019

Año	PBIr en \$	Tasa de Crec.	PBIpc en \$	Tasa de Crec.
1989	25,304,688,236		1,187	
1990	29,408,385,133	16.2%	1,351	13.8%
1991	33,490,430,671	13.9%	1,508	11.6%
1992	35,625,132,617	6.4%	1,574	4.3%
1993	34,160,906,048	-4.1%	1,481	-5.9%
1994	42,721,171,595	25.1%	1,818	22.8%
1995	51,406,968,178	20.3%	2,121	16.7%
1996	53,412,469,744	3.9%	2,163	2.0%
1997	56,302,725,628	5.4%	2,239	3.5%
1998	54,032,093,510	-4.0%	2,111	-5.7%
1999	48,725,029,480	-9.8%	1,873	-11.3%
2000	50,431,929,962	3.5%	1,911	2.0%
2001	51,049,353,721	1.2%	1,911	0.0%
2002	53,988,672,208	5.8%	2,000	4.6%
2003	58,546,130,818	8.4%	2,148	7.4%
2004	66,155,896,126	13.0%	2,406	12.0%
2005	74,239,983,646	12.2%	2,678	11.3%
2006	87,568,325,521	18.0%	3,135	17.1%
2007	102,387,878,383	16.9%	3,641	16.1%
2008	121,967,711,810	19.1%	4,310	18.4%
2009	121,992,788,802	0.0%	4,283	-0.6%
2010	149,036,095,755	22.2%	5,194	21.3%
2011	171,145,985,860	14.8%	5,921	14.0%
2012	193,130,376,189	12.8%	6,634	12.0%
2013	202,107,054,626	4.6%	6,888	3.8%
2014	202,342,294,879	0.1%	6,832	-0.8%
2015	191,322,654,527	-5.4%	6,385	-6.5%
2016	194,659,697,133	1.7%	6,398	0.2%
2017	214,351,546,827	10.1%	6,920	8.2%
2018	225,308,425,371	5.1%	7,139	3.2%
2019	230,808,741,214	2.4%	7,183	0.6%

Fuente: Elaboración propia del Investigador, dato extraídos del BCRP, 06 de noviembre del 2020.

Tabla 11
Exportaciones agrícolas del 1989 al 2019 (millones de \$)

Año	X Agrícolas	Tasa de Crec.	X Agr. Trad.	X Agr. No Trad.
1989	3,503,290,000		239.94	116.84
1990	3,279,809,000	-6%	174.42	#¡DIV/0!
1991	3,393,144,000	3%	202.12	#¡DIV/0!
1992	3,578,088,000	5%	111.54	#¡DIV/0!
1993	3,384,657,000	-5%	83.07	#¡DIV/0!
1994	4,424,125,000	31%	246.95	227.70
1995	5,491,415,000	24%	345.85	275.76
1996	5,877,643,000	7%	297.12	322.73
1997	6,824,556,961	16%	471.70	340.01
1998	5,756,774,840	-16%	322.69	300.15
1999	6,087,522,199	6%	282.09	407.18
2000	6,954,909,508	14%	248.93	393.46
2001	7,025,729,938	1%	207.46	437.03
2002	7,713,900,000	10%	216.23	550.27
2003	9,090,732,707	18%	224.12	622.87
2004	12,809,169,414	41%	325.11	800.55
2005	17,367,684,267	36%	331.08	1,007.02
2006	23,830,147,245	37%	573.67	1,218.42
2007	28,094,019,126	18%	460.43	1,509.32
2008	31,018,479,629	10%	685.93	1,900.29
2009	27,070,519,639	-13%	634.37	1,818.94
2010	35,803,080,814	32%	975.10	2,188.54
2011	46,375,961,554	30%	1,689.35	2,820.17
2012	47,410,606,681	2%	1,094.81	3,059.05
2013	42,860,636,594	-10%	785.88	3,408.32
2014	39,532,682,886	-8%	847.43	4,199.54
2015	34,414,354,525	-13%	722.75	4,390.57
2016	37,081,738,042	8%	877.92	4,686.32
2017	45,421,593,444	22%	826.89	5,103.40
2018	49,066,475,808	8%	762.26	5,867.80
2019	48,223,588,744	-2%	774.28	6,299.16

Fuente: Elaboración propia del Investigador, dato extraídos del BCRP, 06 de noviembre del 2021.

Tabla 12
Exportaciones agrícolas tradicionales del 1989 al 2020 (millones de \$)

AÑO	Algodón	Azúcar	Resto de Agrícolas	Café	X. A. Tradiciones
1989	66.13	19.64	3.77	150.40	239.94
1990	41.77	35.63	2.04	94.97	174.42
1991	55.01	31.36	2.16	113.58	202.12
1992	18.46	18.25	3.17	71.67	111.54
1993	5.09	10.48	7.52	59.98	83.07
1994	4.93	30.93	4.12	206.97	246.95
1995	25.02	30.28	4.58	285.97	345.85
1996	30.24	37.19	6.60	223.10	297.12
1997	32.14	34.39	8.28	396.88	471.70
1998	4.00	26.81	5.00	286.88	322.69
1999	1.59	9.38	3.21	267.90	282.09
2000	5.00	16.02	4.59	223.32	248.93
2001	4.77	16.74	5.45	180.50	207.46
2002	2.33	16.28	9.53	188.09	216.23
2003	5.71	19.19	18.08	181.13	224.12
2004	6.29	14.58	14.35	289.89	325.11
2005	3.29	12.72	8.41	306.66	331.08
2006	7.00	42.95	8.68	515.04	573.67
2007	3.22	18.77	11.49	426.95	460.43
2008	2.30	24.72	13.83	645.09	685.93
2009	2.69	34.89	12.07	584.72	634.37
2010	1.10	64.75	20.52	888.73	975.10
2011	7.79	47.59	36.75	1,597.22	1,689.35
2012	4.40	5.83	60.97	1,023.61	1,094.81
2013	1.71	13.93	74.60	695.64	785.88
2014	3.74	37.10	72.47	734.12	847.43
2015	3.23	18.36	87.48	613.68	722.75
2016	1.53	28.31	85.53	762.56	877.92
2017	1.20	18.29	93.52	713.88	826.89
2018	1.79	14.11	64.21	682.15	762.26
2019	1.58	40.62	94.89	637.19	774.28
2020	1.19	58.50	26.39	650.19	736.26

Fuente: Elaboración propia del Investigador, dato extraídos del BCRP, 06 de noviembre del 2021.

Tabla 13
Exportaciones agrícolas no tradicionales de 1989 al 2020 (millones de \$)

AÑO	Legumbres	Frutas	Prod. Vegetales	Cereales y sus Preparaciones	Té, Café, Cacao y Esencias	Resto	A. no Tradicionales
1994	121.77	20.26	41.84	12.67	16.39	12.82	227.70
1995	148.00	23.99	39.02	8.93	24.80	30.48	275.76
1996	172.43	35.00	38.09	5.45	24.36	47.20	322.73
1997	178.50	37.16	47.25	11.01	24.24	40.49	340.01
1998	172.45	27.02	34.57	9.60	25.45	31.72	300.15
1999	212.19	52.68	65.32	12.87	30.47	31.04	407.18
2000	198.22	52.51	64.39	14.45	24.02	40.04	393.46
2001	226.19	66.36	53.93	24.84	29.66	34.86	437.03
2002	270.83	89.22	67.35	39.59	38.48	43.12	550.27
2003	308.17	111.19	65.09	41.17	47.15	49.48	622.87
2004	379.52	139.50	72.90	46.55	85.62	74.90	800.55
2005	452.21	178.34	97.50	53.30	132.26	91.92	1,007.02
2006	562.95	259.20	105.76	65.52	116.48	107.63	1,218.42
2007	713.33	310.93	130.85	77.14	150.63	125.27	1,509.32
2008	797.72	412.11	165.95	121.32	216.81	184.64	1,900.29
2009	739.38	462.62	164.60	123.67	185.08	143.68	1,818.94
2010	865.76	593.56	210.37	127.02	196.00	195.02	2,188.54
2011	994.71	887.92	265.21	171.63	264.37	234.72	2,820.17
2012	1,044.44	969.04	325.53	198.98	238.98	281.65	3,059.05
2013	1,082.72	1,179.61	353.43	253.15	251.04	287.70	3,408.32
2014	1,111.65	1,628.01	411.06	355.48	354.52	337.42	4,199.54
2015	1,142.53	1,901.68	356.12	295.86	392.71	301.67	4,390.57
2016	1,153.78	2,140.11	397.11	286.42	415.80	292.84	4,686.32
2017	1,129.95	2,527.37	488.40	303.12	370.85	283.37	5,103.40
2018	1,113.68	3,207.81	543.15	313.49	397.68	291.51	5,867.80
2019	1,155.81	3,541.79	511.91	362.92	435.09	291.32	6,299.16
2020	1,197.12	4,049.04	436.98	361.39	490.60	255.28	6,790.56

Fuente: Elaboración propia del Investigador, dato extraídos del BCRP, 06 de noviembre del 2021.