UNIVERSIDAD NACIONAL

JOSÉ FAUSTINO SÁNCHEZ CARRIÓN

FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS, CONTABLES Y FINANCIERAS

ESCUELA ACADÉMICO PROFESIONAL DE ECONOMIA Y FINANZAS

TESIS

RELACIÓN ENTRE EL VALOR AGREGADO BRUTO Y LA REDUCCION DE LOS NIVELES DE POBREZA EN EL PERÚ PERIODO 2003-2013

PRESENTADO POR:

VEGA CHILON, JEXER EDY

PARA OPTAR EL TITULO PROFESIONAL DE ECONOMISTA

ASESOR:

Eco. WESSEL MARTIN CARRERA SALVADOR

HUACHO – PERÚ

2022

UNIVERSIDAD NACIONAL

JOSÉ FAUSTINO SÁNCHEZ CARRIÓN

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS, CONTABLES

Y FINANCIERAS

ESCUELA ACADÉMICO PROFESIONAL DE ECONOMÍA

Y FINANZAS

TESIS

RELACIÓN ENTRE EL VALOR AGREGADO BRUTO Y LA REDUCCION DE LOS NIVELES DE POBREZA EN EL PERU Periodo 2003-2013

PARA OPTAR EL TITULO PROFESIONAL DE ECONOMISTA

PRESENTADO POR:

VEGA CHILON, JEXER EDY

ASESOR:

Eco. WESSEL MARTIN CARRERA SALVADOR

HUACHO – PERÚ

2022

Econ. Wessel Martin Carrera Salvador
ASESOR

Econ. VÍCTOR RAÚL LINGÁN HERNÁNDEZ

PRESIDENTE

Econ. RODRIGO JORGE ARAGON ROSADIO

SECRETARIO

Mg. Econ. WESSEL MARTIN CARRERA SALVADOR

VOCAL

DEDICATORIA

Al incansable esfuerzo de mis padres, por su amor y cuidado, por ser guía y luz que conduce mi vida. A ellos mis infinitas gracias.

AGRADECIMIENTO

A Dios por iluminar mi camino y acompañarme en mis decisiones. A mis padres por todo lo que tengo en la vida. A mis docentes por haber dejado en mí el fruto de la simiente que está a punto de florecer.

A mis amigos y compañeros por las experiencias vividas.

INDICE

DEDICATORIA v
AGRADECIMIENTO vi
INDICE vii
INDICE DE TABLAS ix
INDICE DE FIGURAS x
RESUMEN xi
ABSTRACT xii
INTRODUCCIÓN xiii
CAPITULO I. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA 1
1.1. Descripción de la realidad problemática 1
1.2. Formulación del problema 3
1.2.1. Problema general 3
1.2.2. Problemas específicos 3
1.3. Objetivos de la investigación 3
1.3.1. Objetivo general 3
1.3.2. Objetivos específicos 3
1.4. Justificación de la investigación 4
1.5. Delimitaciones del estudio 4
CAPITULO II. MARCO TEÓRICO 5
2.1. Antecedentes de la investigación 5
2.2. Investigaciones internacionales 5
2.3. Investigaciones nacionales 6
2.3.1. Bases teóricas 6
2.3.2. Bases filosóficas 11
2.3.3. Definición de terminos básicos 13
2.4. Formulación de hipótesis 16
2.4.1. Hipótesis general 16
2.4.2. Hipótesis especificas 17
2.4.3. Operacionalización de variables 17
CAPITULO III. METODOLOGÍA 18
3.1. Diseño metodológico 18
3.2. Población y muestra 18

3.2.1. Población 18
3.2.2. Muestra 18
3.3. Técnicas de recolección de datos 19
3.4. Técnicas para el procesamiento de la información 19
CAPITULO IV. RESULTADOS 20
4.1. Análisis de resutados 20
CAPITULO V. DISCUSIÓN 25
5.1. Discusión de resultados 25
CAPITULO VI. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES 27
6.1. Conclusiones 27
6.2. Recomendaciones 28
REFERENCIAS 29
7.1. Fuentes documentales 29
7.2. Fuentes bibliográficas 29
7.3. Fuentes hemerográficas 29
7.4. Fuentes electrónicas 29
ANEXOS 35

INDICE DE TABLAS

Tabla 1. Evolución del VAB per cápita..... 20

INDICE DE FIGURAS

Figura 1. Evolución del VAB per cápita de Ica 20
Figura 2. Evolución del VAB per cápita de La Libertad 21
Figura 3. Evolución del VAB per cápita de Lambayeque..... 21
Figura 4. Evolución del VAB per cápita de Lima..... 22
Figura 5. Evolución del VAB per cápita de Moquegua..... 22
Figura 6. Evolución del VAB per cápita de Piura..... 23
Figura 7. Evolución del VAB per cápita de Tacna 23
Figura 8. Evolución del VAB per cápita de Tumbes 24

RESUMEN

Objetivo: determinar la relación que existe entre los factores que inciden en el crecimiento económico y la variación del Producto Bruto Interno (PBI) de la economía del Perú en el periodo 200-2013. **Metodología:** enfoque cuantitativo, tipo básica y de diseño no experimental; la población fue la economía peruana en el periodo 2003-2013, la muestra fueron los indicadores económicos de los años ubicados en ese rango; se utilizó la ficha de análisis de Contenido, ficha de entrevista estructurada y el cuestionario. **Resultados:** se acepta la hipótesis de estudio, considerando la teoría del crecimiento y la definición etimológica de convergencia, se ha logrado comprobar que las regiones bajo estudio se han con menor VAB per cápita, se han desarrollado al ritmo de los que poseen un mayor VAB, también ha quedado demostrado con evidencias de que el proceso convergencias se acompañó por disminución de la pobreza en el periodo de estudio indicado. **Conclusión:** existe una convergencia de tipo beta entre las regiones que integran la costa, esto muestra que se están direccionando a un estado estacionario común, los que se denomina convergencia absoluta, donde las regiones más precarias muestran tasas de crecimiento significativas siendo los que mayor desarrollo están mostrando.

Palabras claves: Factor trabajo, crecimiento, productividad.

ABSTRACT

Objective: to determine the relationship between the factors that influence economic growth and the variation of the Gross Domestic Product (GDP) of the Peruvian economy in the period 200-2013. **Methodology:** quantitative approach, basic type and non-experimental design; the population was the Peruvian economy in the period 2003-2013, the sample was the economic indicators of the years located in that range; the Content analysis form, structured interview form and the questionnaire were used. **Results:** the study hypothesis is accepted, considering the growth theory and the etymological definition of convergence, it has been possible to prove that the regions under study with lower GVA per capita have developed at the pace of those with higher GVA, it has also been demonstrated with evidence that the convergence process was accompanied by a decrease in poverty in the indicated study period. **Conclusion:** there is a beta type convergence between the regions that make up the coast, this shows that they are heading towards a common stationary state, which is called absolute convergence, where the most precarious regions show significant growth rates being those that are showing the greatest development.

Key words: Labor factor, growth, productivity.

INTRODUCCIÓN

En la actualidad el crecimiento económico en los distintos países del mundo se ha convertido en una prioridad, debido al debilitamiento de diversos sectores económicos, productos de las guerreas comerciales entre las potencias mundiales, Estado Unidos y China, lo que está repercutiendo en las económicas en vía de desarrollo como el caso peruano. Según los especialistas, este cambio tiene implicaciones importantes para el crecimiento de los indicadores económicos utilizados para medir el impacto de diversas medidas de política económica. En ese sentido contar con modelo correctos, ayuda a tomar mejores decisiones con respecto a las políticas económicas, permitiendo transición dinámicos, con baja afectación de algunos de los sectores de la economía nacional.

Al comienzo del nuevo siglo, siglo XXI, se empezó a ver signos de debilitamiento en el crecimiento económico de Perú, considerando las cifras de los últimos años. La tasa de incremento urbano de este producto fue del 2,4%, la tasa de crecimiento promedio de las zonas rurales de 2% y crecimiento global del Producto Interno Bruto (PBI) de 0,4%; es conveniente indicar que el crecimiento del rubro hipotecario es inversamente proporcional a su volatilidad, por lo que los inmuebles más antiguos proporcionan mayores réditos económicos. Entonces, entre 1979 a 1983, la carga de plomo era de 0,7 y la volatilidad de 7,2%, mientras que en los últimos cinco años la participación del proceso se elevó en un a 4,1 y la volatilidad se redujo a 2,4%. Los indicadores de productividad y crecimiento económico en 1970-2008, cuyo propósito de la búsqueda fue determinar el total de productores que sellaron el patrimonio guatemalteco de intérpretes entre 1970 y 2008 (Céspedes, Loayza y Ramírez, 2020).

El crecimiento del PIB real en los cuatro sectores promedió recientemente cerca del 3,6%, la Tasas de Crecimiento Anual (TCA) no prosperó, contribuyendo solo con un 0,36% al proceso del PIB. Esto significa que la productividad total de los factores ha representado solo el 10% del incremento de la economía peruana dentro de los últimos 40 años. Dicho esto, las

mejoras económicas han sido impulsado en gran medida por la reunión de negociadores. La década de 1990 fue el mayor período del proceso de la TCA, con una tasa de crecimiento promedio anual de 1,56% (Tello, 2017).

De manera preocupante, la TCA no creció en el año 2000. Las cifras que vienen después harían que la TCA fuera desigual durante los próximos periodos, observándose sus efectos en el sector educación de este país, a pesar de los intentos de cambios en la educación superior peruana hasta el año 2010, en el estado el 42% de la población sin años de escolaridad mayores de 15 años (Céspedes, Loayza y Ramírez, 2020).

En ese marco se puede entender que el surgimiento de la movilidad equitativa puede ser un canal de crecimiento que promueva el desarrollo a largo plazo del país y la sociedad; pero cuando no se implementa oportunamente representa un retraso. Si el sector educación mejorar en 1% el PIB parece crecer de 0,19 % al 0,27 %, por efecto de ello (Tello, 2017).

CAPITULO I

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1. Descripción de la realidad problemática

La transición la economía mundial, ha contribuido en gran medida a realizar cambios significativos en el funcionamiento de los agentes económicos en el Perú, lo que ha llevado que se logre los mejores nivel desarrollo económico, ocupado los primeros lugares entre los países líderes de América Latina debido al crecimiento de crecimiento de aceleración, en un período bastante corto, sobre llevando con éxito la crisis internacional, mostrándose para el uno como uno de los países más sólidos del PBI per cápita, así como la reducción de la pobreza de 14.2% a 6.2% (Peñaranda, 2018).

Por otro lado, la parte menos positiva del crecimiento peruano es el hecho que el avance no se refleja el desarrollo sostenible a nivel de todos los departamentos, por lo que dicen que hay grupos de partes de algunos tipos de fenómenos convergentes, teniendo en cuenta sus situaciones de pie, esto puede estar relacionado a su situación geopolítica, sus situaciones de producción, personajes del gobierno local, etc. Esto es común en áreas débiles, debido a la falta de desarrollo sostenible con cierta intervención para algunas sociedades, cultura, medio ambiente, política, política, variables políticas, incluyendo otros (Hernández-Pajares, 2018).

En este escenario, surge la primera pregunta: ¿por qué no es un aumento homogéneo en las áreas en Perú? El país, el pobre abismo son problemas muy amplios y socioeconómicos en la dirección de la luz, esto se debe a la intervención de muchos factores de aire acondicionado, como las variables de la fuerza de trabajo, alcanzar la tecnología y el desarrollo científico (Lust, 2018).

Describa este problema, se ha creado la nueva teoría del crecimiento clásico, esto explica la convergencia como un proceso de demostración de crecimiento de la población, se

aplica cuando las dos áreas tienen la misma velocidad del número de crecimiento de la población, los mismos ahorros y el crecimiento homogéneo, el concepto bajo. De este modelo es considerar la pobreza porque tienen reservas de capital más bajas, pero si se manejan para salvarse de la misma velocidad porque tienen el acceso correcto a la tecnología, pueden reducir la distancia (Grotz, 2020).

Seminario, Zegarra y Palomino (2019) argumentan que las provincias del Perú han mostrado convergencia económica. Por su parte Campos (2018) presentaron un estudio de convergencia en la región norte del Perú, mostrando convergencia económica en varios sectores con PIB superior al promedio. El estudio muestra que las características geopolíticas no limitan la convergencia de las economías regionales.

Otras características destacables son los indicadores monetarios reportados por el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI, 2021) que sugieren que las zonas con menores índices de pobreza corresponden a las provincias costeras, ya que los índices de pobreza en Libertad y Lambayeque disminuyeron en 2011-2012. El crecimiento económico impulsado por la estabilidad macroeconómica y el estado de derecho, además del potencial de la inversión pública y privada interna, también genera un crecimiento económico sostenible a través de la inversión extranjera y el turismo, aunque a pesar de las altas tasas de crecimiento, la pobreza es uniforme en diversos grados. Los niveles de ubicación han sido certificados por el departamento.

Los índices de pobreza están cayendo fuertemente en las regiones costeras debido a la existencia de diferentes polos de desarrollo y fuentes de mano de obra, mientras que en las regiones montañosas y selváticas los polos de desarrollo están muy aislados y las actividades mineras son principalmente no agrícolas. Con recursos renovables, la tasa de pobreza de los hogares en términos de ingresos en las áreas rurales todavía supera el 50%, incluso hasta el 80% en algunos lugares (Herrera, 2017), este estudio correlaciona el desarrollo económico y

el producto bruto per cápita (VAB) con las tasas de pobreza y toma en cuenta la Encuesta Nacional de Hogares de la ENAHO, que es esencialmente un módulo compuesto (estas variables computacionales).

Así, con respecto al PIB en términos de valor agregado bruto - VAB per cápita, se pueden plantear las siguientes preguntas: ¿puede existir convergencia en las industrias en las regiones de costa peruana? ¿Qué aspectos son los que más han destacado en esta convergencia? ¿Cómo es la tasa convergencial que las regiones de la costa están experimentando? ¿Cuáles son los factores que determinan la velocidad convergencial del crecimiento? ¿Es menos volátil el VAB per cápita en las regiones de la costa peruana?

1.2. Formulación del problema

Con la aplicación y descripción acerca del problema actual de esta investigación se desarrollaron las siguientes interrogantes:

1.2.1. Problema general

¿Cuál es la relación que existe entre el valor agregado bruto y los niveles de reducción de la pobreza en el Perú periodo 2003-2013?

1.2.2. Problemas específicos

¿Cómo es el valor agregado bruto en el Perú periodo 2003-2013?

¿Cuáles son los niveles de reducción de la pobreza en el Perú periodo 2003-2013?

1.3. Objetivos de la investigación

1.3.1. Objetivo general

Determinar la relación que existe entre el valor agregado bruto y los niveles de reducción de la pobreza en el Perú periodo 2003-2013.

1.3.2. Objetivos específicos

Determinar el valor agregado bruto en el Perú periodo 2003-2013.

Determinar los niveles de reducción de la pobreza en el Perú periodo 2003-2013.

1.4. Justificación de la investigación

El estudio es de vital importancia porque reviste de intención científica de explicar el crecimiento del PBI per cápita en un determinado tiempo, en base a ciertos indicios del crecimiento económico departamental de la costa peruana, empleando el análisis VAB per Cápita.

Se justifica porque en determinados reportes se ha observado que existe una marcada diferencia en las dinámicas de producción nacional en la región costa, en comparación de los ubicados en la sierra, esto motiva a los investigadores a desarrollar un análisis de convergencia para responder al fenómeno de estudio.

Para el logro de los objetivos, se emplearán las técnicas de investigación econométricas como el análisis económico, estadístico y econométrico, sustentadas en la teoría neoclásica del crecimiento, que fundamenta estudios de convergencia económica, muy aparte permitirá ampliar en horizonte de la conclusión del estudio, haciendo énfasis en el análisis del comportamiento de la pobreza en la región costa.

Finalmente, se espera que las conclusiones arribadas en el presente estudio fortalezcan los procesos de tomas de decisiones en los gobiernos regionales y locales en busca de un crecimiento económicos sostenible y por ende en la reducción de la pobreza y las brechas de desigualdad.

1.5. Delimitaciones del estudio

La investigación se desarrolló con informes a nivel nacional del Valor Agregado Bruto y la reducción de pobreza de instituciones del estado de 2003-2013.

CAPITULO II

MARCO TEÓRICO

2.1. Antecedentes de la investigación

En el desarrollo de la investigación se consideró como antecedentes, los siguientes estudios, debido a su concordancia o disparidad con los hallazgos.

2.2. Investigaciones internacionales:

Gaona, Pereira y Vivanco (2019) estudiaron el impacto de la inversión en el sector privado, remesas del valor agregado bruto (VAB), gasto público, y la recaudación de impuesto en Ecuador. Los resultados indican que en el gato publico hubo un efecto positivo con el VAB en el tiempo del análisis, por otro lado, se evidenció que no existe un efecto de la inversión en el sector privado con el VAB de la provincia. En relación del impuesto regresivo, estos ocasionan un desaliento en la demanda de consumo e inversión, el cual genera la inestabilidad macroeconómica, lo cual conduce la pobreza ecuatoriana.

Campuzano et al. (2021) analizaron el valor agregado bruto de la provincia de El Oro, Ecuador del 2007 al 2017. El enfoque fue mixto, descriptivo. Los resultados demuestran que existe un crecimiento del VAB de 7,05% en Ecuador y en las provincias de Guayas y Pichincha presentan un mayor porcentaje de crecimiento con el 51,76%; por tanto, se demuestra una alta concentración de producción.

Zamora y Coello (2015) realizaron su estudio con el objetivo de analizar el valor agregado bruto de la provincia de Tungurahua. Los resultados evidencian que el VAB a nivel nacional, en el año 2013, alcanzó el valor aproximado de diez mil millones de dólares, el cual la provincia de Tungurahua se genera el 4%, esto es 396.125.000 miles de dólares, generándose el 92.2% en la ciudad de Ambato. Además, en Tungurahua el VAB se elevó a 2.318.103 millones de dólares.

2.3. Investigaciones nacionales

Para este presente estudio se consideró las conclusiones de las siguientes investigaciones:

Capquequi y Espezúa (2019) analizaron el impacto del canon de minería en el crecimiento de la economía y su influencia en la pobreza de las regiones mineras mas importantes del país. La metodología fue de enfoque cuantitativo y descriptivo. Los resultados evidencian que el 1% de incremento del canon de la minería incide en la diminución de pobreza en 8,03% porque hay una alta asociación con el VAB.

Cabellos (2019) realizó su investigación para establecer si el sector de la minería influye en la economía de Cajamarca, teniendo en cuenta el valor agregado bruto (VAB). Los resultados evidencian que las exportaciones de la minería influyen positivamente en la economía de los cajamarquinos, inclusive si se incrementa 1 mil soles en estas exportaciones, el VAB incrementa en 1.72 miles de soles, el cual tiene incidencia sobre la pobreza en el departamento de Cajamarca.

Durante los últimos años, la velocidad de convergencia en el desarrollo de las personas ha demostrado una tendencia relevante, pero con similitud en la velocidad de convergencia en la economía, por lo que otros factores explican las mayores disparidades en la economía versus el desarrollo social. que la velocidad en tal proceso. La posible correlación entre la convergencia económica y el desarrollo social es insignificante.

2.3.1 Bases teóricas

Teoría neoclásica de crecimiento

En la moderna teoría del crecimiento económico, el proceso de la construcción económica neoclásica se sustenta básicamente en tres factores de productivos: como el capital, la tecnología y empleo, cada período de producción inicia con un determinado volumen de capital, trabajo y tecnología, terminando con la generación de bienes, el capital se origina en

períodos previos, es decir es sólo una pequeña parte de la producción económica acumulada en el período anterior (Ayaviri, Pizha y Sanchez, 2017).

Los economistas neoclásicos generalmente se niegan a explicar cómo se produce o reproduce el trabajo, basándose únicamente en el supuesto de que se desarrolla de forma exógena. La tecnología se describe como el conjunto de conocimientos disponibles en la economía. El conocimiento puede incorporarse en máquinas, capacidades humanas o puede adoptar la forma de sistemas y acuerdos sociales (Nadal, 2019).

La energía no está incluida en la contabilidad económica, es el principal motor de cualquier actividad económica. De hecho, la energía se expresa implícitamente en la economía neoclásica como esfuerzo laboral. La energía de fuentes no humanas (carbón, petróleo, electricidad, alimentos y fertilizantes) ingresa a la economía solo como un insumo indirecto, es decir, se agrega a la cuenta de ingresos nacionales del país como valor agregado en la industria energética. Según esta visión tradicional, la energía no se considera un factor de producción (Cisne, Rojas, Cueva y Armas, 2018).

Si bien los libros de texto de economía identifican el capital y el trabajo como factores de producción, rara vez mencionan los dos que contribuyen a la creación de bienes y servicios. Las definiciones de trabajo y capital de los libros de texto son las mejores. El trabajo se define como el esfuerzo medido en horas trabajadas, mientras que el capital se define como productivo o "artificial". Por extraño que parezca, el trabajo se define por lo que hace y se define inherentemente por lo que hace. Quizás, este capital es diferente del trabajo, como si el trabajo fuera un factor natural de producción más que un producto de la economía (Terán, 2018).

Hay otra contradicción en cómo los economistas definen los factores de producción. Aunque antiguamente los seres humanos han aparecido como animales de arrastre como motor principal de la economía, no están explícitamente incluidos en el marco de los economistas clásicos o neoclásicos como factores independientes del establecimiento de la producción. En

algunos clásicos, el ganado, el viento (la rueda hidráulica) y otros motivos primarios caen bajo grandes nombres (Mogro, 2017).

En una economía basada en la energía, es más fácil definir funciones relacionadas con el empleo y el capital. De hecho, su función se define en términos de energía. El capital y el trabajo desempeñan un papel de apoyo igualmente dual en la economía energética. Difieren en cómo (i) transforman los procesos de energía (ii) el control, dirección y manipulación la energía disponible para la generación de servicios y bienes. Es decir, en otros termino, el capital y el trabajo proporcionan energía y determinan cómo se emplea (Cisne et al., 2018).

Dicho esto, en el Perú existe una convergencia de tipo beta entre las regiones que integran la costa, esto muestra que se están direccionando a un estado estacionario común, los que se denomina convergencia absoluta, donde las regiones más precarias muestran tasas de crecimiento significativas siendo los que mayor desarrollo están mostrando (Suarez y Correo, 2021).

La actividad económica de los las regiones estudiadas tienes características homogéneas, entre las más comunes resaltan la agricultura intensiva, la agroindustria y manufactura, pesca y actividad portuaria, además de fenómenos como el centralismo y la migración de la población.

El indicador de pobreza departamental muestra que en la parte norte del país se vio reducida en la parte norte del país, y la parte, también las tasas de pobreza se vieron reducidas en los periodos en estudio, es decir un buen número de hogares pasaron los límites de la línea de pobreza.

La explicación para la disminución de la tasa de pobreza como consecuencia de la bonanza económica se sustenta con el incremento de PEA, esto permite las mejoras en los ingresos de las familias y los hogares, de esta manera superan los límites de la línea de la pobreza., se estima que el proceso de convergencia económica absoluta en las regiones de la

costa en el periodo de estudio estuvo adherido a reducción de indicadores de pobreza (Arias y Sucari, 2019).

Teorías clave del crecimiento

Establece dado que la fuente estándar de análisis del crecimiento se basa en funciones de producción neoclásicas, es imperativo investigar cómo la incursión de los diferentes tipos de energía a la economía afecta este análisis. El análisis neoclásico de los orígenes del crecimiento de los países supone que el trabajo y el capital son idénticos, esta presunción se vuelve incontrastable en la economía eminentemente energética, donde el trabajo cumple dos funciones (Merton, 2018).

Partiendo del análisis VAB per cápita podemos efectuar un razonamiento lógico que indica que los resultados muestran y evidencian la presencia de convergencias económica en las regiones estudiadas, Mieres (2020) en su estudio sobre las convergencias chilena evidencia que existía una convergencias positiva y se podía afirmar que producto de ello se redujeron los índices de pobreza, de esta forma se valida el resultado del requisito para determinar la existencia de una convergencias es necesaria la homogeneidad de características en la economía.

Respecto al análisis de las líneas de pobreza de las regiones de la costa peruana podemos sostener que las variaciones VAP per cápita, se evidenció que el crecimiento interviene de manera inversamente proporcional sobre la tasa de pobreza, reduciendo se un 0.05 por ciento por cada punto de crecimiento, esto demuestra que el crecimiento de la economía peruana a estado acompañada de reducción de los índices de pobreza.

Dado que el crecimiento económico redistribuye el trabajo entre actividades, cambiando la proporción promedio de trabajadores que desempeñan roles duales, la naturaleza de los insumos de trabajo cambia con las tasas de crecimiento. Así, el análisis formal de los orígenes del crecimiento solo aborda un curioso problema teórico: el crecimiento sin cambio

estructural (Merton, 2018).

Este argumento se aplica más al crecimiento con el cambio gradual de fuentes de energía orgánicas a inorgánicas. A medida que las fuentes de energía inorgánica (viento, agua y combustibles fósiles) reemplazan el músculo humano en cualquier economía, los trabajadores asumen cada vez más un papel de control. Este cambio en las funciones de los empleados puede ocurrir si no se adquieren nuevos conocimientos y habilidades, y pasan la mayor parte de su tiempo realizando actividades de control. Por lo tanto, además de cambiar la estructura, la naturaleza del trabajo cambiará a medida que evolucione. Esto nuevamente limita la aplicación del análisis de la fuente de crecimiento (Dammert y García, 2017).

Partiendo del análisis de la PEA ocupada se determinó que la tendencia es al aumento de las mejoras económicas, esto muestra indicios para reforzar lo que sostiene Caamal, Ávila y Pat (2018) que indica que el aumento económico produce empleos y un aumento de los ingresos familiares que ayudan a salir de la pobreza.

Finalmente, con base a los resultados obtenidos podemos afirmar que se acepta la hipótesis de estudio, considerando la teoría del crecimiento y la definición etimológica de convergencia, se ha logrado comprobar que las regiones bajo estudio se han con menor VAB per cápita, se han desarrollado al ritmo de los que poseen un mayor VAB, también ha quedado demostrado con evidencias de que el proceso convergencias se acompañó por disminución de la pobreza en el periodo de estudio indicado.

La teoría endógena de crecimiento

La teoría del crecimiento endógeno modifica aspectos fundamentales del modelo crecimiento neoclásico, enfatizando el importante papel de las inversiones de capital, el progreso humano y tecnológico en la explicación del crecimiento económico convergencia entre países desarrollados y desarrollados sobre el proceso de desarrollo, en este sentido, el comercio exterior, ya sea de bienes o de activos, puede ayudar promover la acumulación de

factores de producción en términos de capital, materiales y mano de obra; el proceso de difusión de la tecnología que puede a través de un factor de aceleración (Farinango, Banderas, Serrano y Sotomayor, 2020).

Aumenta si los países de bajos ingresos invierten en capacitación calificaciones de los empleados y esfuerzos para integrar nuevas tecnologías en sus procesos productividad, logrará un mayor crecimiento y cerrará la brecha. La relación entre las tasas de crecimiento de los países desarrollados y en desarrollo sobre el proceso de desarrollo (Farinango et al., 2020).

2.3.2.Bases filosóficas

La investigación se desarrolló mediante el sustento de los diversos cambios involucrado en el crecimiento económico para tratar de reducir la tasa de pobreza.

Fermoso citado por Márquez, Cuétara, Cartay y Labarca (2020) refieren que en cuanto al crecimiento económico se puede analizar desde la perspectiva teórica, porque tiene diversas definiciones y se conocen a través del indicador socioeconómico de un país determinado, tales como el Producto Nacional Bruto (PNB), consumo per cápita, renta nacional per cápita y el Producto Interno Bruto (PIB). Por lo cual el crecimiento económico es entendido como el incremento cualitativo y cuantitativo del ingreso real de un país durante un tiempo en concreto.

Las economías de los países han cambiado debido a la aplicación de políticas fiscales de acuerdo a los diferentes casos específicos de un país; también de los factores externos que pueden ser el bajo precio del petróleo, crisis mundial u otros. El desarrollo económico resulta relevante para todos los países a nivel mundial, en especialmente es evidente en las economías subdesarrolladas, por ejemplo, América Latina, porque se caracteriza por ser exportador (Nievecela, Covri y Castillo, 2021).

El valor agregado bruto representa al crecimiento económico, porque corresponde a un indicador que equivale al producto interior bruto que resulta de una operación de producción que considera al conjunto de los servicios y bienes, con el descuento del consumo intermedio

y el impuesto indirecto (Guerra y Gonzales, 2015).

Durante el siglo XX mediante la Ley de Petty-Clark se dio la división económica por sectores, que consta de tres sectores: el primario, el secundario y terciario (Vélez, 2018). El sector primario que consta de los productos que provienen de la ganadería, pesca, silvicultura, agricultura y caza; corresponden a productos sin ningún tipo de transformación que son exportados en su estado natural, sin que se les agregue valor por industrialización o procesamiento para exportar las mercancías en estado natural. Este modelo es caracterizado por la falta de capacidad de producir un valor agregado a los servicios y bienes, con mayor relevancia en los países del subdesarrollo (Nievecela et al., 2021). Por tanto, al valor agregado bruto forma parte de uno de los indicadores con mayor relevancia en la evaluación de la operación económica de una industrial o de toda la economía (Brito-Gaona, Sotomayor-Pereira y Apolo-Vivanco, 2019).

El desarrollo fue entendido como el fenómeno solo de la economía, a causa de que el desarrollo de un país implicaba que éste logre un crecimiento sostenido del ingreso per cápita con el tiempo. Así, el desarrollo fue cuantificado mediante la cantidad de servicios y bienes que un individuo tenía la posibilidad de consumir. No obstante, en posteriores décadas en la Segunda Guerra Mundial, diversos países lograron sus objetivos en el crecimiento, mas no en otórgales una adecuada calidad de vida a su población lo cual se mantuvo sin cambio. En ese momento, quedó claro que el concepto de desarrollo necesitaba ser repensado. Entonces, desde el comienzo del año 1970, si bien el crecimiento del ingreso ha sido consistentemente un aspecto relevante, el desarrollo se ha redefinido como el proceso de la disminución del desempleo, pobreza y desigualdad (Todaro y Smith, 2015).

La lucha contra la desigualdad y pobreza en Latinoamérica ha representado una prioridad dentro de políticas del desarrollo para la región durante las ultimas décadas. Las literaturas de la pobreza abundan, aunque está lejos de ser suficiente en particular desde el

paradigma economicista; de hecho, esta visión economista o tradicional de la pobreza destaca principalmente porque se basa en una medición basada en variables de ingresos y gastos de los individuos, además del PIB. En otro aspecto, de economía convencional con relaciona al enfoque multidimensional se consideran al valor material e ingreso como un método de medición, en la cual se incorporan las variables sociales, por ejemplo, alimentación, educación, salud u otras; dicho de otro modo, se entiende por pobreza a la falta de oportunidad y capacidad en la sociedad para lograr una mejor condición de vida (Márquez y Ramírez, 2020).

Unceta citado en Serna (2019) refiere que tradicionalmente existen dos ideas relevantes en relación a la pobreza. El primero, es el vínculo entre la escasez y pobreza, en otras palabras, uno es pobre a causa de que no existe un crecimiento económico adecuado. El segundo, corresponde cuando existen los recursos suficientes, pero la pobreza es originada por un patrón estructural que ocasiona dificultades en el subdesarrollo. En otras palabras, en realidad el problema no corresponde a la escasez sino el acceso limitado de recursos, a consecuencia de un modelo de desarrollo excluyente.

Aristóteles citado Iturralde y Duque (2021) expuso que el camino para disminuir la pobreza es el crecimiento de la economía con el incremento de producción de los bienes porque genera trabajos, lo cual acusa de infructuoso el intento del estado en reducir la desigualdad con la entrega de dinero a los que más lo necesitan, debido que esta acción no elimina el problema y solo prolonga esta realidad indeseable.

En el presente estudio se permitió conocer como el indicador macroeconómico del valor agregado bruto que se considera como la medida para la contribución de PBI para la producción o industrias impacta en el nivel de pobreza en base a lo expuesto con anterioridad en relación al crecimiento económico.

2.3.3.Definiciones de términos básicos

Los términos conceptuales que se emplearon son los siguientes:

Crecimiento económico

Esto se entiende como un crecimiento económico por un porcentaje (positivo) en la fluctuación interna del producto bruto interno (PIB) de la economía durante cierto período de tiempo, separando la economía, centrándose en su análisis en el desarrollo de la posibilidad de economía a largo plazo, potencial. Los productos son una tendencia o producto a largo plazo, por lo que también dice, el número medio de servicios y bienes generados en la economía en una unidad temporal. El grado del producto evidencia cambios de exceso o disminución del grado del producto potencializado en poco tiempo, llamado fluctuando entorno a la tendencia., cuando cambia el incremento económico a corto plazo, principalmente debido a cambios en las necesidades sintéticas, su crecimiento es la persona que especifica si los productos potenciales son efectivos (Díaz, 2017).

En esencia, principalmente en el caso de productos potenciales o productos a largo plazo y desarrollados, la efectividad de los factores mencionó el desarrollo de procesos más eficientes para producir bienes y servicios; Por otro lado, acumulando el capital que se refiere al desarrollo del capital, incluido el capital material (infraestructura, productos de inversión) y el capital humano (oportunidades de trabajo) (Díaz, 2017).

Finalización, vale la pena mencionar que un análisis perspicaz de la prosperidad de cada país debe agregar otras variables básicas para desarrollar el desarrollo económico, como la libertad, la democracia, la desigualdad, la propiedad, la seguridad y el respeto de la ley, el desarrollo ambiental sostenible, y otros.

Convergencia económica

En 1990, el economista catalán Sala-i-Martin distinguió entre dos tipos de convergencia, a las que denominó convergencia beta y convergencia sigma. El término se convirtió rápidamente en la norma para los profesionales (Luna, 2020).

Se dice que, si se observa que los países pobres crecen más rápido que los países ricos,

habrá una convergencia beta entre los diferentes países, por el contrario, si se puede demostrar que ingresos por debajo del promedio de otros países se asocian con mayores tasas de crecimiento. El término "beta" se refiere al parámetro utilizado para medir la tasa de convergencia. Cuanto mayor sea la beta, más rápida será la convergencia (Alemán y Ramon, 2019).

Para que converja, la beta debe ser mayor que 0 pero no mayor que uno, ya que en este caso hay un "progreso sistemático", es decir, el país pobre crecerá hasta superar al rico, por lo que en el próximo período volverá a ser derrotado (Alemán y Ramon, 2019).

En efecto, si miramos los largos periodos de la historia humana, podemos ver un gran progreso entre las naciones: todas las naciones que alguna vez fueron imperios o líderes económicos ya no lo son más, lo que ha sido superado por otros países antes más pobres. No está claro si este proceso es sistemático. De hecho, no son los más pobres quienes a menudo reemplazan a los líderes. La Biblia dice "los primeros serán los últimos", pero claramente la ley no se aplica al mundo de abajo (Montuschi, 2017).

En cualquier caso, no nos interesan ciclos tan largos debido a que las estadísticas de ingresos económicos comparables y confiables son relativamente nuevas, solo pudimos realizar encuestas estadísticas durante un período de 25 a 50 años (Montuschi, 2017).

Método línea de pobreza

Establece que Línea de pobreza: el valor monetario se asemeja con el gasto mensual per cápita de un hogar para determinar si el hogar es pobre. El valor consta de dos componentes: componente, esto también se conoce como el límite y la composición de la pobreza extrema: PIB no alimentario per cápita. - La relación entre el valor total de todos los bienes y servicios finales producidos por la economía de un país o estado durante el año y la población de ese país en ese año (Moreno, 2017).

En cualquier caso, si miramos los datos disponibles para todas las economías del mundo

en las últimas décadas, encontramos que no hay convergencia sigma ni convergencia beta. Sin embargo, la convergencia se está produciendo en varias regiones o regiones. Las naciones ricas están convergiendo. Los países de la UE convergen. Algunos países pobres importantes, como China e India, han ido alcanzando gradualmente a los países ricos durante dos décadas. Lo mismo ocurre con los llamados "países recientemente industrializados" del sudeste asiático. Por el contrario, también hay muchos países que han perdido su posición entre los ricos. Argentina es un buen ejemplo, pero es necesario incluir a la mayoría de los países africanos (Fernández y Moretti, 2020).

Según esta teoría existe una convergencia de tipo beta entre las regiones que integran la costa, esto muestra que se están direccionando a un estado estacionario común, los que se denomina convergencia absoluta, donde las regiones más precarias muestran tasas de crecimiento significativas siendo los que mayor desarrollo están mostrando.

Para esta teoría la actividad económica de los las regiones estudiadas tienes características homogéneas, entre las más comunes resaltan la agricultura intensiva, la agroindustria y manufactura, pesca y actividad portuaria, además de fenómenos como el centralismo y la migración de la población.

El indicador de pobreza departamental muestra que en la parte norte del país se vio reducida en la parte norte del país, y la parte, también las tasas de pobreza se vieron reducidas en los periodos en estudio, es decir un buen número de hogares pasaron los límites de la línea de pobreza.

2.4. Formulación de las hipótesis

2.4.1. Hipótesis general

La existe relación significativa entre el valor agregado bruto y los niveles de reducción de la pobreza en el Perú periodo 2003-2013.

2.4.2. Hipótesis especificas

El valor agregado bruto en el Perú periodo 2003-2013 es evolutivo y significativo.

Existe convergencia dentro del grupo de departamentos que se ubican en la costaV del Perú.

2.4.3. Operacionalización de variables

Variable dependiente: Valor Agregado Bruto

Indicador: Ingreso, PBI

Variable independiente: Reducción de la Pobreza

Indicador: Nivel de desarrollo, acceso a los servicios básicos.

CAPITULO III

METODOLOGÍA

3.1. Diseño metodológico

3.1.1. Enfoque

El estudio se ubica bajo el enfoque cuantitativo, debido a que se trabajó datos numéricos y se usó pruebas estadísticas para el análisis.

3.1.1 Tipo

Es una investigación básica, porque se trató de observar y mostrar la realidad problemática en base a la información abordada. Asimismo, el estudio aportó nuevos conocimientos sobre la relación entre los niveles de la pobreza y el Valor Agregado Bruto.

3.1.3. Diseño

Es un estudio de diseño no experimental, considerando la naturaleza de las variables los investigadores se limitarán a describirlas sin manipular intencionadamente ninguna de ellas.

3.1.2. Nivel

La investigación es de nivel explicativo, debido a que se busca explicar la relación entre el Valor Agregado Bruto y la reducción de los niveles de pobreza.

3.2. Población y muestra

3.2.1. Población

Para el desarrollo del estudio se consideró como escenario de estudio la economía peruana en el periodo 2003-2013.

3.2.2. Muestra

La muestra serán los indicadores económicos de los años ubicados en ese rango.

3.3. Técnicas de recolección de datos

3.3.1 Técnicas empleadas

La técnica empleada fue el análisis documental, se analizaron las informaciones y reportes del Banco Central de la Reserva del Perú y el Instituto Nacional de Estadística e Informática.

3.3.2. Descripción de los instrumentos

Considerando la técnica empleada el instrumento fue la ficha de análisis de contenido.

3.4. Técnicas para el procesamiento de la información

Para la recolección de la información los investigadores gestionaron acceso a la base de datos de las instituciones estatales como el Banco de la nación, Banco central de reserva del Perú, además se buscó en internet y los portales web de los organismos antes mencionados, la información fue recolectada en los instrumentos desarrollados y luego se ingresaron al software que se utilizara es el Eviews.

Se utilizó el método el método del Mínimos cuadrados ordinarios (MCO) para desarrollar un análisis del impacto de las diferentes variables estructurales no observadas.

CAPITULO IV

RESULTADOS

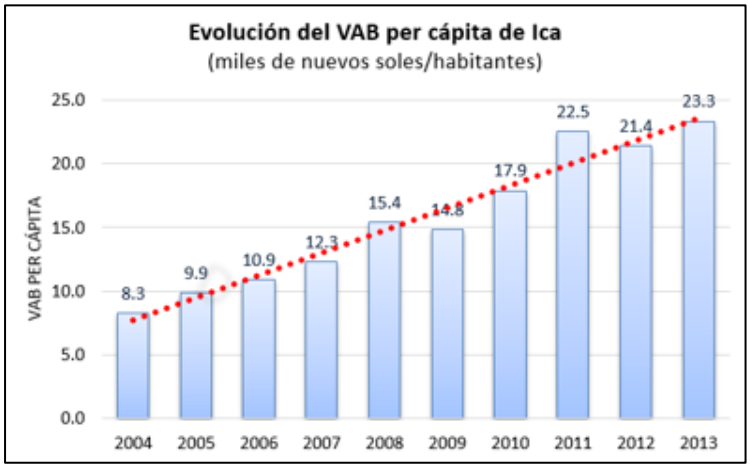
4.1. Análisis de resultados

En términos generales los reportes analizados demuestran que el VAB per cápita se incrementó en el periodo de los 10 años de estudios en los departamentos bajo análisis, mostrando una tasa de incremento medio de 9%. Esto nos induce a la reflexión de que el incremento económico nacional ha estado influido por las mejoras de la economía de los departamentos de la parte costa del Perú.

Tabla 1

Evolución del VAB per cápita

Departamentos	**2004**	**2005**	**2006**	**2007**	**2008**	**2009**	**2010**	**2011**	**2012**	**2013**
VAB per cápita										
Nacional	7.5	8.2	9.4	10.3	11.2	11.4	12.8	14.5	15.2	16.0
Ica	8.3	9.9	10.9	12.3	15.4	14.8	17.9	22.5	21.4	23.3
La Libertad	5.9	6.4	7.9	8.7	9.5	10.2	11.3	12.5	13.5	13.5
Lambayeque	4.3	4.7	5.1	5.9	6.7	7.2	7.8	8.5	9.2	9.8
Lima	11.0	11.8	13.1	14.3	15.7	16.4	18.1	19.9	21.2	22.4
Moquegua	30.9	35.5	44.3	44.5	44.3	36.6	47.1	50.2	47.6	50.3
Piura	5.3	5.8	6.7	7.4	8.4	7.6	9.0	11.0	12.0	12.2
Tacna	11.9	12.5	15.0	16.9	15.3	13.4	16.3	17.5	17.8	18.4
Tumbes	6.1	7.1	6.8	7.8	9.3	9.8	10.7	10.7	12.1	12.7



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática (2022)

Figura 1. Evolución del VAB per cápita de Ica.

En el cuadro anterior se observa que la evolución del VAB per cápita del departamento

de Ica ha mantenido una tendencia al alza con un crecimiento anual del 13%, entre los años 2009 y 2012 se evidencia que se produjo una reducción del -4% anual, las exportaciones de Ica muestras una mejor recuperación de 52.1%, la minería se expandió en un 15%, destacando la producción de minerales como hierro, cobre y zinc.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática (2022)

Figura 2. Evolución del VAB per cápita de La Libertad.

Este departamento tuvo un crecimiento muy sostenido de 10% en los últimos años y un índice de empleo del 6.9%, el sector construcción subió en 5.6%, y el índice de confianza registro un alza de 58.1%, la producción minera, se incrementó en marzo 12.6% interanual (mayor extracción del oro).

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática (2022)

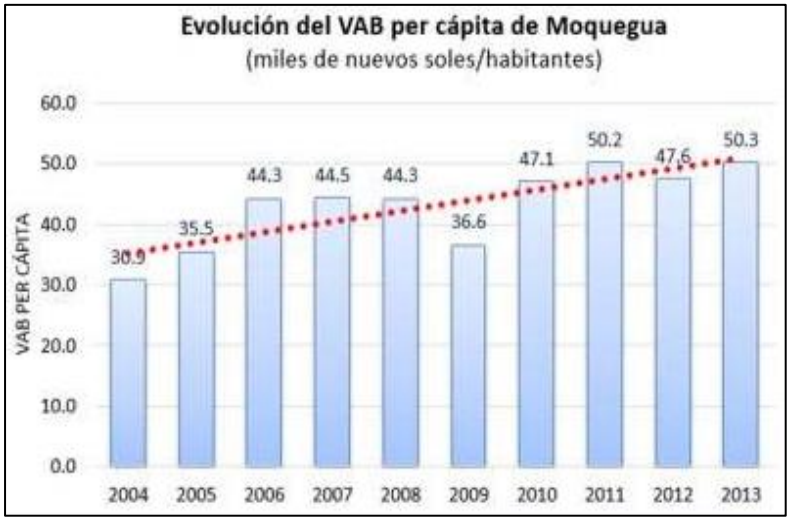
Figura 3. Evolución del VAB per cápita de Lambayeque.

Es la segunda región más pequeña con una ubicación geopolítica muy estratégica, y por ello es uno de los más comerciales, las actividades de pesca agricultura e industria representan más del 95% de su PBI, en el periodo (2004 – 2013), tuvo un crecimiento del 10%, más del 30% tiene como fuente el turismo y el hotelería, la pesca representa el 34.7% de sus ingresos y la construcción el 6%.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática (2022)

Figura 4. Evolución del VAB per cápita de Lima.

La capital del país alberga un conglomerado de actividades económicas muy complejas, el 70% de la actividad es industria, en el periodo de estudio de ha observado que el crecimiento promedio fue 5%



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática (2022)

Figura 5. Evolución del VAB per cápita de Moquegua.

Moquegua es un departamento que muestra convergencia económica, en los últimos años ha demostrado una reducción de la pobreza por incremento de la PEA, una tasa anual de crecimiento de 6%.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática (2022)

Figura 6. Evolución del VAB per cápita de Piura.

La bonaza económica en Piura ha sido muy alentadora se evidencia una tendencia de crecimiento anual de del 10% la agricultura representa el 6% y la ´pesca un 22.2%, la manufactura indica el 15.7% del VAB regional.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática (2022)

Figura 7. Evolución del VAB per cápita de Tacna.

El crecimiento promedio de Tacna fue de del 6% anual a pesar de una reducción, la recuperación económica en épocas de recesión mundial tuvo un crecimiento del 22%, esto a consecuencia del apogeo de agro 20.5% y la minería 3.3%, además de la inversión extranjera de más de S/.591.1 millones.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática (2022)

Figura 8. Evolución del VAB per cápita de Tumbes.

El estatus económico de Tumbes se centra en la actividad primaria exportadora, es así que ha tenido un crecimiento del 9% promedio desde el 2006, debido al crecimiento del sector construcción, este departamento reporta una expansión del sector pesquero en un 32.4%, la de manufactura un 6.3% y de la construcción un 31.2%

CAPITULO V

DISCUSIÓN

5.1. Discusión de resultados

Dando respuesta a la hipótesis propuesta para el desarrollo del presente estudio la convergencia departamental de la región costa peruana, están en relación positiva con la reducción de los índices de pobreza en el periodo de estudio, para la prueba hipotética se ha usado los indicadores estadísticos del VAB per cápita, línea de pobreza y la PEA ocupada, de los departamentos bajo estudio ubicados en la costa peruana, para evaluar las variables bajo estudio y efectuar el modelo econométrico indicado.

Partiendo del análisis VAB per cápita podemos efectuar un razonamiento lógico que indica que los resultados muestran y evidencian la presencia de convergencias económica en las regiones estudiadas.

Respecto al análisis de las líneas de pobreza de las regiones de la costa peruana podemos sostener que las variaciones VAP per cápita, se evidenció que el crecimiento interviene de manera inversamente proporcional sobre la tasa de pobreza, reduciendo se un 0.05 por ciento por cada punto de crecimiento, esto demuestra que el crecimiento de la economía peruana ha estado acompañado de reducción de los índices de pobreza.

Partiendo del análisis de la PEA ocupada se determinó que la tendencia es al aumento de las mejoras económicas, esto muestra indicios para reforzar lo que sostiene Martínez et al., (2018) que indica que el aumento económico produce empleos y un aumento de los ingresos familiares que ayudan a salir de la pobreza.

Finalmente, con base a los resultados obtenidos podemos afirmar que se acepta la hipótesis de estudio, considerando la teoría del crecimiento y la definición etimológica de convergencia, se ha logrado comprobar que las regiones bajo estudio se han con menor VAB per cápita, se han desarrollado al ritmo de los que poseen un mayor VAB, también ha quedado

demostrado con evidencias de que el proceso convergencias se acompañó por disminución de la pobreza en el periodo de estudio indicado.

CAPITULO VI

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

6.1. Conclusiones

Las conclusiones a las se arribaron en desarrollo del presente estudio fueron:

Existe una convergencia de tipo beta entre las regiones que integran la costa, esto muestra que se están direccionando a un estado estacionario común, los que se denomina convergencia absoluta, donde las regiones más precarias muestran tasas de crecimiento significativas siendo los que mayor desarrollo están mostrando.

La actividad económica de los las regiones estudiadas tienes características homogéneas, entre las más comunes resaltan la agricultura intensiva, la agroindustria y manufactura, pesca y actividad portuaria, además de fenómenos como el centralismo y la migración de la población.

El indicador de pobreza departamental muestra que en la parte norte del país se vio reducida en la parte norte del país, y la parte, también las tasas de pobreza se vieron reducidas en los periodos en estudio, es decir un buen número de hogares pasaron los limite ¿s de la línea de pobreza.

La explicación para la disminución de la tasa de pobreza como consecuencia de la bonanza económica se sustenta con el incremento de PEA, esto permite las mejoras en los ingresos de las familias y los hogares, de esta manera superan los límites de la línea de la pobreza.

Se estima que el proceso de convergencia económica absoluta en las regiones de la costa en el periodo de estudio estuvo adherido a reducción de indicadores de pobreza.

6.2. Recomendaciones

Los resultados del estudio si bien es cierto pueden ser extrapolables, sin embargo, tiene ciertas limitaciones temporadas espaciales que podría inducir en un sesgo, por ello sugerimos el desarrollo de un estudio polietápico multicéntrico.

A los gestores y tomadores de decisión a considerar las conclusiones y resultados del presente estudio para dar sustento científico y empírico para el desarrollo de sus planes de mejora continua, considerando en pro del desarrollo sostenible y equilibrado de la comunidad.

Se recomienda hacer un análisis multivariado de las dimensiones para consolidar los resultados del presente estudio, así mismo se entiende que los indicadores gozan de homogeneidad y por ende dar solides a los instrumentos de recolección de datos.

Se recomienda al estado a través de sus instituciones valorar los sectores más desposeídos en cada región y distribuir la riqueza según las demandas de la población, además en base al índice de empleo desarrollar planes para la mejora de la economía familiar.

Teniendo en cuenta las variabilidades de los resultados se recomienda los nuevos investigadores de desarrollar estudio de mayor alcance y profundidad teórica. objetivos.

REFERENCIAS

7.1. Fuentes documentales

Cabellos, K. Y. (2019). *Influencia de la actividad minera en la evolución del valor agregado bruto del departamento de Cajamarca 2007-2015* (tesis de pregrado). Universidad Nacional de Cajamarca, Perú.

Luna, N.R. (2020). *El crecimiento y la convergencia regional en México, 1994-2014* (Tesis de maestría). Universidad Michoacana de San Nicolas de Hidalgo, México.

7.2. Fuentes bibliográficas

Merton, R. (2018). *La teoría del crecimiento: Una exposición.* Ciudad de México, México: Fondo de Cultura Económica.

Dammert, A. y García, R. (2017). *Economía de la energía.* Lima, Perú: Fondo Editorial Pontificia Universidad Católica del Perú.

Todaro, M., & Smith, S. (2015). *Economic Development*. Estados Unidos, Nueva York: Pearson.

7.3. Fuentes hemerográficas

Instituto Nacional de Estadística e Informática. (2021). *Evolución de la Pobreza 2009-2020*. Recuperado de https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/pobreza2020/Pobreza2020.pdf

7.4. Fuentes electrónicas

Alemán, P., y Ramon, M.G. (2019). ¿Desigualdad en Sudamérica? Un análisis de convergencia económica: 1960–2015. *Revista nuestrAmérica*, *7*(13), 222-239. Recuperado de https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=6809036

Arias, L., y Sucari, H. (2019). Efecto de la educación sobre la pobreza monetaria en las regiones del Perú. *Revista Innova Educación*, *1*(1), 97-109. Recuperado de

https://doi.org/10.35622/j.rie.2019.01.009

Ayaviri, V.D., Pizha, E., y Sanchez, P. (2017). Las políticas tributarias en el crecimiento económico de Ecuador, 2000-2015. *Innova Research Journal*, *2*(8), 10-29. Recuperado de https://doi.org/10.33890/innova.v2.n8.2017.245

Brito-Gaona, L.F., Sotomayor-Pereira, G., y Apolo-Vivanco, J. (2019). Análisis y perspectivas del valor agregado bruto en la economía ecuatoriana. *X-Pedientes Económicos*, *3*(5). Recuperado de http://portal.amelica.org/ameli/jatsRepo/392/3921924010/3921924010.pdf

Campos, M.F. (2018). Incidencia de las Asimetrías Sectoriales sobre el Crecimiento Económico de la Macro Región Norte del Perú. Un Enfoque de Convergencia Económica. *Catequil Tekné*, *1*(02), 11-20. Recuperado de http://revistacatequiltekne-citecedepas.org.pe/index.php/revct/article/view/11

Campuzano, D. X. S., Alonso, J. I. C., Jaramillo, F. Y. V., & Pereira, J. G. S. (2021). El valor agregado bruto del Ecuador 2007-2017: The gross value added of Ecuador 2007-2017. *In Conference Proceedings UTMACH*, *5*(1), 9-27. Recuperado de https://investigacion.utmachala.edu.ec/proceedings/index.php/utmach/article/view/453

Capquequi, S. Y., y Espezúa, M. D. P. B. (2019). Impacto del canon minero en el crecimiento económico y la pobreza en las regiones mineras del Perú, 2004-2015. *Semestre Económico*, 8(1), 64-77. Recuperado de http://revistas.unap.edu.pe/seconomico/index.php/SECONOMICO/article/view/328/305

Céspedes, N., Loayza, N., Ramírez, N. (2020). Crecimiento económico en el Perú: un panorama general. *Capítulos de libros*, *1*, 10-37. Recuperado de https://hdl.handle.net/20.500.12727/8839

Cisne, M., Rojas, D., Cueva, D. F., y Armas, R. (2018). La Gestión del Capital de Trabajo y su efecto en la Rentabilidad de las Empresas Constructoras del Ecuador. *X-pedientes Económicos*, *2*(3), 28-45. Recuperado de https://ojs.supercias.gob.ec/index.php/X-pedientes_Economicos/article/view/19

Díaz, H.E. (2017). Tecnologías de la información y comunicación y crecimiento económico. *Economía Informa*, *405*, 30-45. Recuperado de https://doi.org/10.1016/j.ecin.2017.07.002

Farinango, R.A., Banderas, V.E., Serrano, K.M., y Sotomayor, K.K. (2020). Perspectiva crítica de los modelos de crecimiento: Exógeno y Endógeno AK. *Revista Metropolitana de Ciencias Aplicadas*, 3(2), 52-58. Recuperado de http://remca.umet.edu.ec/index.php/REMCA/article/view/265

Fernández, V. R., y Moretti, L. (2020). Un nuevo sistema mundo desde el Sur Global: gran convergencia y desplazamiento geográfico acelerado. Recuperado de https://ri.conicet.gov.ar/handle/11336/145033

Gaona, L. F. B., Pereira, G. S., y Vivanco, J. A. (2019). Análisis y perspectivas del Valor Agregado Bruto en la economía Ecuatoriana. *X-pedientes Económicos*, 3(5), 17-36. Recuperado de https://ojs.supercias.gob.ec/index.php/X-pedientes_Economicos/article/view/29

Grotz, M. A. (2020). Productividad total de los factores: revisión conceptual y tendencias en la literatura. *Asociación Argentina de Economía Política*. Recuperado de https://aaep.org.ar/anales/works/works2020/Grotz.pdf

Guerra, C. M., y González I. M. (2015). La relación dinámica del valor agregado bruto, la producción mercantil y el gasto material: Su importancia para la toma de decisiones. *Economía y Desarrollo*, *154*(1), 118-131. Recuperado de http://scielo.sld.cu/scielo.php?pid=S0252-85842015000200009&script=sci_abstract

Hernández-Pajares, J. (2018). Relación entre el desempeño financiero y el desempeño de sostenibilidad: evidencias de reportes del GRI en Perú. *Capic Review*, *16*, 1-14. Recuperado de https://doi.org/10.35928/cr.vol16.2018.77

Herrera, J. (2017). Pobreza y desigualdad económica en el Perú durante el boom de crecimiento: 2004-2014. *International Development Policy| Revue internationale de politique de développement*, (9). Recuperado de https://doi.org/10.4000/poldev.2518

Instituto Nacional de Estadística e Informática. (2022). *Principales indicadores de producción.* Lima, Perú: INEI. Recuperado de https://www.inei.gob.pe/

Iturralde, C.A., y Duque, L.E. (2021). Conceptualización del desarrollo y la pobreza desde el pensamiento Aristotélico hasta el enfoque de sostenibilidad en el marco del Antropoceno. *Journal of Science and Research: Revista Ciencia e Investigación*, *6*(4), 101-122.

Lust, J. (2018). Surgimiento de una economía capitalista de subsistencia en el Perú. *Pluriversidad*, (1), 95-109. Recuperado de https://doi.org/10.31381/pluriversidad.v1i1.1673

Márquez, A. R., y Ramírez, H. R. (2020). Desigualdad y pobreza en los municipios del estado de Nayarit. Análisis desde el crecimiento económico (1990-2010). *Espiral (Guadalajara)*, *27*(77), 81-129. Recuperado de https://doi.org/10.32870/eees.v27i77.7077

Márquez, L.E., Cuétara, L.M., Cartay, R.C., y Labarca, N.J. (2020). Desarrollo y crecimiento económico: Análisis teórico desde un enfoque cuantitativo. *Revista de ciencias sociales*, *26*(1), 233-253. Recuperado de https://www.redalyc.org/journal/280/28063104020/html/

Martínez, D., Caamal, I., Ávila, J. A., y Pat, L. A. (2018). Política fiscal, mercado de trabajo y empleo informal en México. *Revista mexicana de economía y finanzas*, *13*(1), 77-

98. Recuperado de https://doi.org/10.21919/remef.v13i1.260

Mieres, M. (2020). La dinámica de la desigualdad en Chile: Una mirada regional. *Revista de análisis económico*, *35*(2), 91-133. Recuperado de http://dx.doi.org/10.4067/S0718-88702020000200091

Mogro, S. C. (2017). Estimación de una función de producción y análisis de la productividad: el sector de innovación global en mercados locales. *Estudios gerenciales*, *33*(145), 400-411. Recuperado de https://doi.org/10.1016/j.estger.2017.10.004

Montuschi, L. (2017). Crecimiento económico, progreso social y felicidad. *Serie Documentos de Trabajo, Universidad del Cema* (620). Recuperado de https://www.econstor.eu/handle/10419/176593

Moreno, M. (2017). La medición de la pobreza. *Revista Sociedad*, (37). Recuperado de https://publicaciones.sociales.uba.ar/index.php/revistasociedad/article/view/2976

Nadal, A. (2019). Crítica de la teoría económica neoclásica. *El trimestre económico*, *86*(343), 509-543. Recuperado de https://doi.org/10.20430/ete.v86i343.925

Nievecela, J., Covri, D., y Castillo, Y. (2021). El Valor Agregado Bruto, la corrupción y la desigualdad en Ecuador. Un análisis descriptivo y correlacional. *Visionario digital*, *5*(2), 30-48. Recuperado de https://doi.org/10.33262/visionariodigital.v5i2.1634

Peñaranda, C. (2018). Economía peruana podría crecer 3, 9% en el 2018. Informe Técnico. Recuperado de https://apps.camaralima.org.pe/repositorioaps/0/0/par/r808_1/informe%20economico.pdf

Seminario, B., Zegarra, M. A., y Palomino, L. (2019). Estimación del PIB Departamental y Análisis de la Desigualdad Regional en el Perú: 1795-2017. *Banco Interamericano de Desarrollo*. Recuperado de https://www.econstor.eu/bitstream/10419/208184/1/IDB-WP-1016.pdf

Serna, P. P. (2019). De la pobreza como injusticia global: un acercamiento teórico. *Utopía y praxis latinoamericana: revista internacional de filosofía iberoamericana y teoría social*, (86), 162-171. Recuperado de https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7110788

Suarez, M., y Correa, T.H. (2021). Convergencia desde el enfoque territorial: Caso de la región de Piura-Perú, periodo 2007-2019. *Cuestiones Económicas*, *31*(2). Recuperado de https://doi.org/10.47550/RCE/31.2.5

Terán, F. E. (2018). Sociedad del conocimiento y la economía. *Revista San Gregorio*, (21), 46-55. Recuperado de https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=6591753

Tello, M. D. (2017). La productividad total de factores agregada en el Perú. nacional y departamental. *Grupo Desarrollo Económico Regional/Local*. Recuperado de http://departamento.pucp.edu.pe/economia/libro/la-productividad-total-de-factores-agregada-en-el-peru-nacional-y-departamental/

Vélez, J. M. (2018). La Ley Petty-Clark en el Área Metropolitana del Valle de Aburrá en Colombia, en el periodo 2000-2016. *Análisis económico*, *33*(82), 95-110. Recuperado de http://www.analisiseconomico.azc.uam.mx/index.php/rae/article/view/35/34

Zamora, R., y Coello, G. (2015). El valor agregado bruto (VAB) del comercio en la provincia de Tungurahua. Revista de Coyuntura. *Observatorio Económico y Social de Tungurahua*, 2(1), 7-10. Recuperado de https://cutt.ly/HFuq6Cy

ANEXOS

MATRIZ DE CONSISTENCIA

Problemas	Objetivos	Hipótesis	Variables	Metodología
Problema General: ¿Cuál es la relación que existe entre el valor agregado bruto y los niveles de reducción de la pobreza en el Perú periodo 2003-2013? **Problemas específicos** ¿Cómo es el valor agregado bruto en el Perú periodo 2003-2013? ¿Cuáles son los niveles de reducción de la pobreza en el Perú periodo 2003-2013?	**Objetivos de la investigación:** Determinar la relación que existe entre el valor agregado bruto y los niveles de reducción de la pobreza en el Perú periodo 2003-2013. **Objetivos Específicos**: Determinar el valor agregado bruto en el Perú periodo 2003-2013. Determinar los niveles de reducción de la pobreza en el Perú periodo 2003-2013.	**Hipótesis general** La existe relación significativa entre el valor agregado bruto y los niveles de reducción de la pobreza en el Perú periodo 2003-2013. **Hipótesis especificas** El valor agregado bruto en el Perú periodo 2003-2013 es evolutivo y significativo. Existe convergencia dentro del grupo de departamentos que se ubican en la costa del Perú.	**VD:** Valor agregado bruto **VI:** Reducción de pobreza	**Tipo** Básico descriptivo **Enfoque** Cuantitativo **Nivel** Explicativo **Diseño** No experimental-longitudinal **Población y Muestra** Registros de PBI **Técnicas a emplear** Análisis documental. **Elaboración de Fichas** Ficha de análisis documental **Análisis** Método MCO