

UNIVERSIDAD NACIONAL
“JOSE FAUSTINO SANCHEZ CARRION”
FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS CONTABLES Y FINANCIERAS
ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA Y FINANZAS



TESIS

**FACTORES QUE INTERACTUAN EN LA EVOLUCION DE LAS
EXPORTACIONES DEL SECTOR AGRICOLA DE LOS PRODUCTOS NO
TRADICIONALES EN EL PERU PERIODO 2004-2014**

**PARA OPTAR EL TITULO PROFESIONAL DE:
ECONOMISTA**

PRESENTADO POR LOS BACHILLERES:

Bravo Sánchez Yeison Nandito

Ventura Evaristo Zoilo

ASESOR:

Valenzuela Muñoz Alberto

HUACHO - 2018

PRESENTADO POR LOS BACHILLERES

Bravo Sánchez, Yeison Nandito

Ventura Evaristo, Zoilo

ASESOR:

Valenzuela Muñoz Alberto



ASESOR DE TESIS



Valenzuela Muñoz, Alberto

ASESOR DE TESIS

FIRMA DE MIEMBROS JURADOS EVALUADOR



Aragon Rosadio, Rodolfo Jorge

PRESIDENTE



Mandamiento Grados, Eliseo Omar

SECRETARIO



Carrera Salvador, Wessel Martin

VOCAL

DEDICATORIA

A mis padres por haber forjado como la persona que soy en la actualidad, muchos de mis logros de los debo a ustedes, entre los que incluyo, está mi formación con reglas y mucho amor, manteniendo constantemente para alcanzar mis anhelos.

Bravo Sánchez Yeison Nandito

A mis padres, ellos han dado razón a mi vida, por sus consejos, su apoyo y amor incondicional, todo lo que soy es gracias a ellos.

Zoilo Ventura Evaristo



AGRADECIMIENTO

Queremos agradecer de forma muy especial a nuestros padres y a todos los integrantes de nuestras familias por alentarnos a seguir adelante aún en los momentos más difíciles, apoyándonos incondicionalmente y de manera decisiva en las diferentes etapas de nuestras vidas, por sus orientaciones, dedicación y exigencias que nos permitieron sacar adelante esta tesis.

Yeison - Zoilo



ÍNDICE

CARATULA	i
CONTRACARATULA	ii
FIRMA DE MIEMBROS JURADOS EVALUADOR	iv
DEDICATORIA	v
AGRADECIMIENTO	vi
ÍNDICE.....	vii
ÍNDICE DE TABLAS	x
ÍNDICE DE FIGURAS	xi
RESUMEN	xii
ABSTRACT	xiv
INTRODUCCIÓN.....	xvi
Capítulo I.....	1
PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	1
1.1 Descripción de la realidad problemática	1
1.2 Formulación del problema.....	3
1.2.1 Problema general	3
1.2.2 Problemas específicos.....	3
1.3 Objetivos de la investigación.....	3
1.3.1 Objetivo general	3
1.3.2 Objetivos específicos.....	3
1.3.3 Delimitación y viabilidad	4

Capítulo II.....	5
MARCO TEÓRICO	5
2.1 Antecedentes de la investigación.....	5
2.2 Bases teóricas	5
2.2.1 comercio exterior.....	6
2.2.2 Tratado libre comercio Perú – EE. UU.....	9
2.2.3 principales resultados del tlc Perú – china.....	11
2.2.4 Apec.....	12
2.2.5 Vinculación del Perú con Mercados Internacionales	13
2.3 Definiciones conceptuales	17
2.4 Formulación de la hipótesis.....	22
2.4.1 Hipótesis general	22
2.4.2 Hipótesis específicas.....	22
Capítulo III	24
METODOLOGÍA.....	24
3.1 Diseño metodológico.....	24
3.1.1 Tipo.....	25
3.1.2 Enfoque.....	25
3.2 Población y muestra.....	26
4.1 Operacionalización de la variable e Indicadores	38
4.2 Técnicas e instrumentos de recolección de datos	39
4.3 Técnicas para el procesamiento de la información.....	40

Capítulo V.....	41
5.1 RESULTADOS, RECOMENDACIONES Y CONCLUSIONES	41
5.2 PRESENTACION DE LOS RESULTADOS	45
5.2.1 Evaluando la evidencia y las volatilidades	45
Capítulo VI.....	68
CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	68
6.1 CONCLUSIONES.....	68
Quinta Conclusión:.....	69
6.2 RECOMENDACIONES	69
Capítulo VII.....	70
FUENTES DE INFORMACION	70
7.1 FUENTES BIBLIOGRÁFICAS.....	70



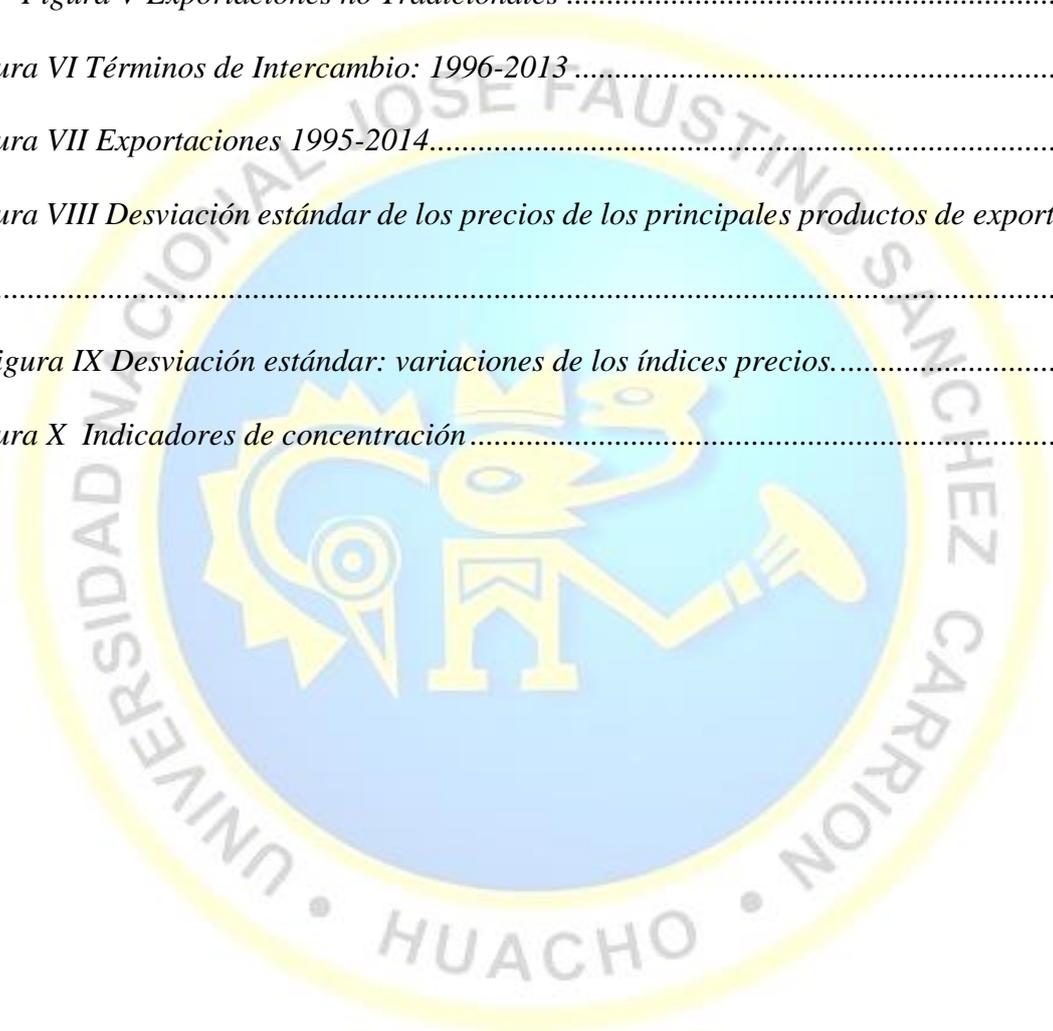
ÍNDICE DE TABLAS

<i>Tabla II Exportaciones por grupo de actividad económica</i>	30
<i>Tabla III Exportaciones</i>	32
<i>Tabla IV Exportaciones</i>	33
<i>Tabla V Exportaciones no tradicionales</i>	36
<i>Tabla VI Términos de intercambio e índices de precios de exportación e importación: enero 2001 – diciembre 2013</i>	37
<i>Tabla VII Exportaciones 1995-2014</i>	41
<i>Tabla VIII Efecto precio y efecto cantidad de las Exportaciones</i>	44
<i>Tabla IX Desviación estándar y coeficiente de variabilidad (1994-2014)</i>	47



ÍNDICE DE FIGURAS

<i>Figura I Tasas de Crecimiento (1990-2013)</i>	27
<i>Figura II PBI Real</i>	28
<i>Figura III Balanza Comercial</i>	29
<i>Figura IV Porcentajes del Crecimiento</i>	32
<i>Figura V Exportaciones no Tradicionales</i>	35
<i>Figura VI Términos de Intercambio: 1996-2013</i>	36
<i>Figura VII Exportaciones 1995-2014</i>	42
<i>Figura VIII Desviación estándar de los precios de los principales productos de exportación</i>	46
<i>Figura IX Desviación estándar: variaciones de los índices precios</i>	48
<i>Figura X Indicadores de concentración</i>	49



RESUMEN

El objetivo principal de esta exploración es investigar el efecto que los entendimientos de negocios marcados por Perú tienen en el grado de las tarifas nacionales, durante el período 2000 - 2010. Esto nos permitirá tener una idea más clara sobre el efecto positivo que la cantidad de entendimientos de intercambio que están marcados con el grado de tarifas nacionales a los cómplices de intercambio fundamentales.

Planteándonos como problema principal ¿Cuál es la incidencia que los acuerdos comerciales firmados por el Perú tienen sobre el nivel de exportaciones nacionales, durante el periodo 1994- 2014?

Como objetivo de nuestra investigación Analizar la incidencia que los acuerdos comerciales firmados por el Perú tienen sobre el nivel de exportaciones nacionales, durante el periodo 1994 – 2014.

La presente investigación de acuerdo a la naturaleza del Problema planteado y sus objetivos, se identifica como una Investigación Aplicada

Bajo las reglas generales del procedimiento de globalización de la economía, parece que el mejoramiento sustentable refleja un mundo ideal ideológico de científicos y acosadores de árboles; siendo concebible con la extrema diferencia en los modelos financieros mundiales. Por otra parte, esta circunstancia no parece estar en todos los aspectos probablemente bajo el control "expreso" del Banco Mundial y el Fondo Monetario Internacional (reforzado por el patrón de globalización del modelo neoliberal y las potencias financieras de todo el planeta). Teniendo en cuenta esta circunstancia, la consideración de productos ecológicos y empresas en el mercado mundial no está totalmente fuera de la base, en la búsqueda de una capacidad de administración de la carga de activos normales inagotables y no sostenibles. La valoración financiera de los activos característicos es significativa en la búsqueda de una mejora manejable, en términos monetarios, el cliente de

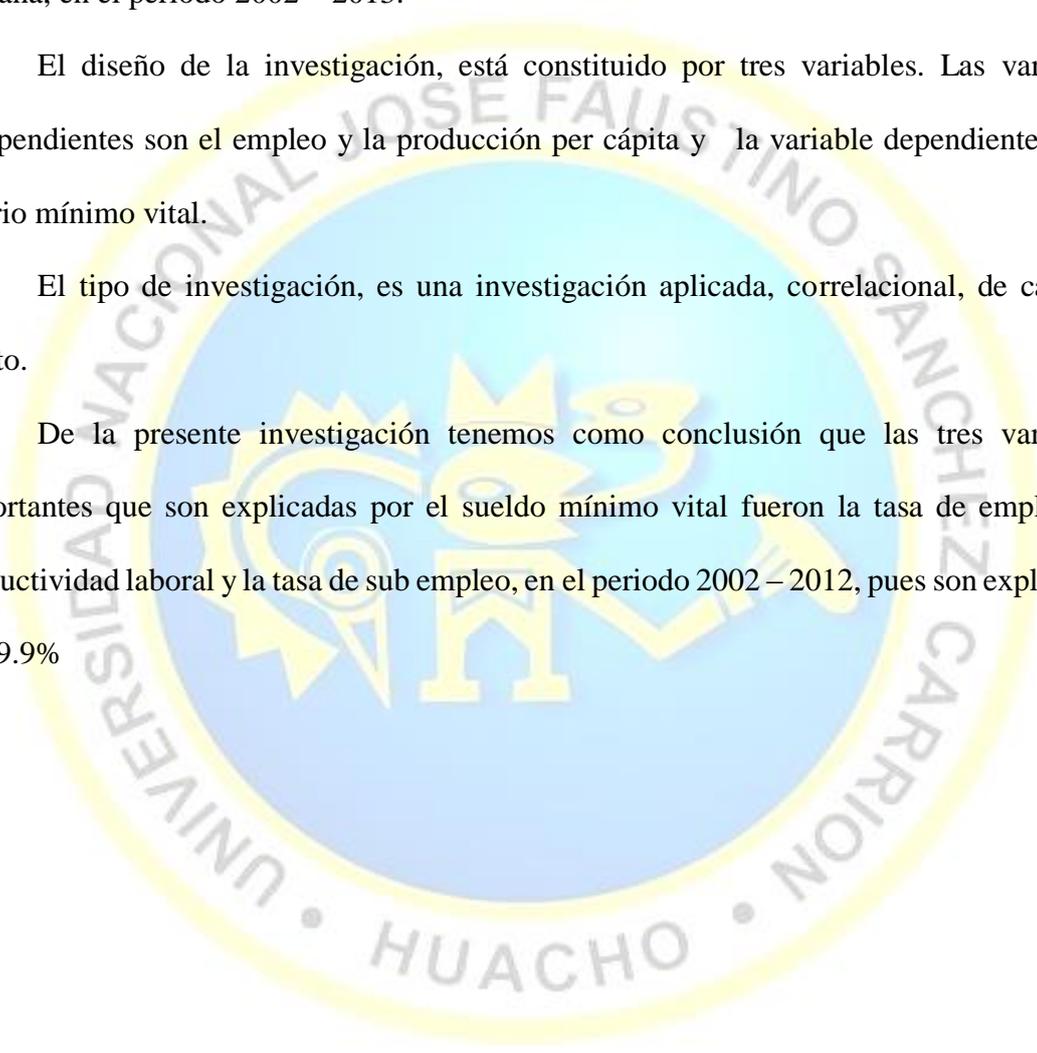
los activos normales tenderá a no considerarlo como un decente libre; Esto se debe a la forma en que su objetivo será mantener el progreso de las ventajas de las mercancías y las empresas que éstas aportan.

La presente investigación tiene Conocer y explicar las características del salario mínimo vital y su impacto en el nivel de empleo y en la productividad de la economía peruana, en el periodo 2002 – 2013.

El diseño de la investigación, está constituido por tres variables. Las variables independientes son el empleo y la producción per cápita y la variable dependiente, es el salario mínimo vital.

El tipo de investigación, es una investigación aplicada, correlacional, de causa a efecto.

De la presente investigación tenemos como conclusión que las tres variables importantes que son explicadas por el sueldo mínimo vital fueron la tasa de empleo, la productividad laboral y la tasa de sub empleo, en el periodo 2002 – 2012, pues son explicadas en 99.9%



ABSTRACT

The economy of natural resources is the study of how the current society uses scarce natural resources such as fish reserves, tree plantations, fresh water, oil, among others. This concept of environmental economy must be distinguished, whose study is the way in which waste is disposed, and the resulting quality of water, air and soil as receptors of said residues. The environmental economy also takes care of the study of the conservation of natural environments and biodiversity. Under the general guidelines of the process of globalization of the economy, sustainable development would seem to reflect an ideological utopia of ecologists and environmentalists; being only possible with the radical change of global economic models. On the other hand, said situation does not seem very likely under the "explicit" control of the World Bank and the International Monetary Fund (supported by the tendency for globalization of the neo-liberal model and economic powers around the planet). Taking into account this situation, it is not the case that the inclusion of environmental goods and services within the world market is wrong, in the search for a sustainable renewable and non-renewable stock of resources. The economic valuation of natural resources is important in the search for sustainable development, in economic terms the user of natural resources will tend to not treat it as a free good; This is due to the fact that its objective will be to maintain the flow of benefits from the goods and services provided by them.

The present investigation has to know and explain the characteristics of the minimum minimum wage and its impact on the level of employment and the productivity of the Peruvian economy, during the period 2002-2013. The design of the investigation, consists of three variables. The independent variables are employment and per capita production and the dependent variable, is the minimum minimum wage.

The type of research, it is an applied, correlational investigation, is the cause of effect. From this research we have as a conclusion that the three important variables that are

explained by the minimum minimum salary were the employment rate, labor productivity and the rate of under employment, in the period 2002 - 2012, as they are explained at 99.9%

KEY WORDS: Natural Resources, Globalization, employmen



INTRODUCCIÓN

Los aspectos financieros de los activos ordinarios son la investigación de cómo la sociedad actual utiliza activos normales raros, por ejemplo, salvamento de pesca, ranchos de árboles, agua nueva, petróleo, entre otros. Esta idea debe reconocerse a partir de los aspectos financieros y ecológicos, cuyo centro de estudio es la forma en que se organizan los desechos y la naturaleza subsiguiente del agua, el aire y el suelo como receptores de dichos desechos. La economía ecológica también se encarga de la investigación de la preservación de los hábitats indígenas y la biodiversidad.

Los activos regulares se agrupan en activos inagotables y no sustentables. Un activo característico sostenible tiene una tasa de desarrollo o restablecimiento notable en un importante tamaño financiero de tiempo. Una escala de tiempo financiera es un período intermedio para el cual la organización y la junta son críticas. Un activo regular no sostenible se comprende como aquel cuyo uso financiero disminuye fundamentalmente el ahorro. La tasa de extracción es mucho más alta que la tasa de creación de terrenos, por lo que, para fines prácticos, se considera la tasa de recarga de cero.

Una consulta básica en la distribución de activos comunes es:

Encontrar la mejor distribución de activos después de un tiempo se ve como un problema de avance dinámico. En tales asuntos, no es inesperado intentar aumentar una cierta proporción del incentivo financiero neto sobre un horizonte futuro, sujeto a los elementos del activo liberado y algunos otros confinamientos. La respuesta para la mejora dinámica de un activo característico es un diseño de programa o tiempo que muestre la medida ideal de extracción o recolección en cada período.

Bajo las reglas generales del procedimiento de globalización de la economía, parece que los avances sostenibles reflejan un mundo ideológico perfecto de científicos y naturalistas; siendo concebible con la extrema diferencia en los modelos financieros

mundiales. Por otra parte, esta circunstancia no parece estar en todos los aspectos probablemente bajo el control "inequívoco" del Banco Mundial y el Fondo Monetario Internacional (respaldado por el patrón de globalización del modelo neoliberal y de las potencias financieras de todo el planeta). Teniendo en cuenta esta circunstancia, la incorporación de productos ecológicos y empresas en el mercado mundial no está del todo descabellada, en la búsqueda de una capacidad de administración del suministro de activos ordinarios sostenibles y no inagotables. La valoración monetaria de los activos comunes es significativa en la búsqueda de un avance sustentable, en términos financieros, el cliente de los activos ordinarios tenderá a no considerarlo como un producto decente gratuito; esto se debe a la forma en que su objetivo deberá ser mantener el progreso de las ventajas de los productos y las empresas que ofrecen. Al final del día, el cliente equilibrado de estos activos en general contrarrestará la devaluación superflua del material crudo y el valor disfrazado en los negocios y la contabilidad nacional (Tietemberg, 1988). Este artículo espera aumentar el requisito de la valoración monetaria de los activos comunes a través de diversos enfoques de mercado en la búsqueda de la base del avance económico.

La degradación de la tierra y los activos característicos, adicionalmente conocidos con el nombre de productos ecológicos y empresas, pueden ser provocados por una mejora monetaria irrazonable o la falta de avances financieros.

El desarrollo de la población, el aumento de los asentamientos humanos y la industrialización causan la expansión de la contaminación en los componentes físicos-regulares más significativos para la supervivencia de las diferentes especies vivas. Estas consecuencias son el resultado de una mejora insuficiente y parte de su respuesta se encuentra en un desarrollo monetario bien organizado. El desarrollo financiero sin el aporte de nadie más a menudo causa degradación de la tierra y activos característicos. El problema no es elegir entre la mejora y la tierra, sin embargo, proponer la consolidación de medidas

de rentabilidad para restablecer, apoyar y garantizar marcos comunes. La mejora factible se presenta como una opción por varios años y, como modelos diferentes, surge de las gigantescas emergencias ecológicas provocadas por una solidez absolutamente monetaria y la pérdida dinámica de confianza en la practicidad del modelo de desarrollo y modernización financiera, para Ejemplo, solo metodología. El avance de estos modelos ideales figura los cambios en la observación ecológica desde una preocupación muy subyacente por las externalidades del desarrollo monetario, hasta el entusiasmo por las indagaciones de la variedad y la honestidad, la compatibilidad y los derechos intergeneracionales comunes y sociales. A fines de la década de 1960, el enfoque de desarrollo financiero se reconsideró a la luz del análisis que sostenía que a pesar de que numerosas naciones lograron un desarrollo monetario significativo, no controlaba la pobreza del Tercer Mundo, ni cambiaba las formas de corrupción. Primer mundo. Probablemente, la definición más prominente se haya originado en el Informe Brundtland, este archivo espera que las mejoras sustentables deban abordar los problemas de las edades actuales sin intercambiar el privilegio de las edades futuras para abordar sus propios problemas. Sea como fuere, también se comprende que los avances sustentables requieren procedimientos ampliados que mejoren la verdad social, política, monetaria y ecológica particular de cada lugar.

La definición y la traducción de esta idea explica que los activos característicos son las contribuciones de cualquier acción monetaria completada por el hombre y es difícil dejar de utilizarlos, ya que sugeriría que la humanidad deje de entregar, sostener y en adelante morder el polvo. Los activos normales son extremadamente valiosos, ya que no hay un mercado en el que puedan ser negociados. En cualquier caso, esto no implica que necesiten ser estimados. En consecuencia, es importante contar con alguna técnica que nos permita evaluar dicha estima o tener un marcador que nos diga la importancia en el bienestar de la sociedad, que le permita contrastar y diferentes segmentos de la misma, para los cuales será

práctico utilizar efectivo. como un factor compartido. La valoración financiera de la tierra proporciona datos sobre el valor fiscal que los individuos de una determinada reunión brindan para las diversas opciones naturales con las que se enfrentan, caracterizando esto, como una gran cantidad de sistemas y técnicas que permiten estimar los deseos de ventajas. y los costos que se obtienen de ciertas actividades, por ejemplo, la utilización de un recurso ecológico, el reconocimiento de una mejora natural, la edad del daño natural, entre otras. Además, Kriström (1995) señala que la explicación fundamental detrás de la estimación de los productos que se quedan cortos en un mercado es equivalente a la razón por la cual se estiman las mercancías privadas, es decir, lo más probable es que tengan un uso progresivo de la competencia y la posibilidad de que lo sean. Demuestran un costo. En las últimas décadas, los enfoques de valoración ecológica han tenido un gran avance en la estimación de los puntos de vista que se delegaron recientemente y que ahora se podrían estimar en términos relacionados con el dinero, de todos modos, la distinción entre mercancías, administraciones y efectos naturales puede incluir la Utilización de diversas técnicas para la evaluación de cada una.

La diferenciación entre las expresiones pasadas viene dada por la forma en que los anteriores son activos inconfundibles empleados por el individuo como contribuciones a la creación o en la última utilización y que se gastan y cambian todo el tiempo, los últimos tienen como cualidades que no se gastan. y no se cambian todo el tiempo, sin embargo, de manera implícita producen utilidad para el cliente, y las últimas externalidades, de otro modo, son el resultado o el impacto del movimiento financiero de un individuo sobre el bienestar de otro. Una marca registrada de numerosas mercancías naturales es la gran cantidad de ventajas que ofrecen. Algunos de ellos se identifican con la utilización, directa o indirectamente, de lo grande ecológico, mientras que otros, cuya evaluación se confunde progresivamente y no tiene correlación con su utilización. Siguiendo a Boyle y Bishop en el

año 1985, se pudo reconocer cuatro diferentes tipos de valor significativo. Para empezar, aquellos cuya utilización infiere la utilización, por ejemplo, la pesca con caña o la persecución.

Segundo, aquellos cuya utilización no sugiere la utilización, por ejemplo, el cumplimiento adquirido al ver caer la noche en las orillas de un lago. En tercer lugar, los que dan beneficios a través del uso aberrante.



Capítulo I

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1 Descripción de la realidad problemática

Al describir la verdad del problema que nos une, aceptamos que las economías cuyo segmento de tarifa depende en gran medida de los artículos esenciales se consideran significativamente más indefensas frente a los aturdimientos externos. Estos aturdimientos externos normalmente destruyen los costos mundiales de los artículos enviados, con las consecuencias resultantes para el registro actual, la escala de intercambio genuino y la utilización privada. A causa de la economía peruana, por ejemplo, las oficinas de calificación, por ejemplo, Moodys y Fitch, en general, pensarán que la dependencia de elementos esenciales es una fuente de fallas selladas.

El problema con este examen, no obstante, no considera dos puntos de vista. En cualquier caso, no considera la forma en que la imprevisibilidad puede variar dependiendo de la estructura de la división esencial, ya que no todos los costos de los artículos reaccionan de manera similar a los cambios en la condición global. Además, no tiene en cuenta que la inestabilidad de los costos de las tarifas también puede depender del nivel de expansión del área de tarifas. En la remota posibilidad de que los costos de los artículos esenciales no tengan una conexión ideal, cuanto más notable sea la cantidad de artículos enviados por una nación, menor será la imprevisibilidad de los términos de intercambio con los aturridores externos.

No hay un significado hipotético firme de lo que es ser una nación de envío esencial. En cualquier caso, los hechos confirman que, en las estimaciones realizadas para reconocer la cooperación de los activos ordinarios en las tarifas de las naciones, el Perú ha calculado constantemente. Desde hace bastante tiempo, referido al registro de Abundancia de Recursos

Naturales y Crecimiento Económico por Jeffrey Sachs y Andrew Wagner, por ejemplo, Perú es nombrada la cuadragésima nación entre 211 dominios cuyos activos normales hablan en la mayor medida de sus tarifas. Esta tasa, durante el período 1970-1990, fue del 15%.

Sucede que, en la tarifa de los activos normales, Perú es agresivo, particularmente en agro negocios y minería. A decir verdad, la investigación de agresividad que Michael Porter realizó para Perú presentó la división de minerales sobre las otras, lo que demuestra que una nación depende de sus artículos. Sea como sea, la minería no es hidrocarburos del Perú a Omán, Kuwait o Venezuela (posiciones 1, 2 y 21, individualmente). Además, la posición de Perú lo coloca simplemente detrás de Irlanda y antes de los Países Bajos. Sucede que la minería, aunque significativa en las tarifas (actualmente el 60% de estas), no es tan inequívoca en diferentes cifras de la economía interna, ya que solo representa el 10% del PIB; La mayor parte del PIB es aclarada por el segmento de administraciones. Además, la estructura minera prácticamente equivalente de metales esenciales y valiosos entre las tarifas ofrece una especie de inclusión regular incluso con cambios externos, ya que, en general, el oro ascenderá en general cuando la economía sea horrible y el cobre cuando la economía avanza admirablemente. Además, en medio de actualizaciones combinadas sobre la economía mundial, las dos afirmaciones se están desarrollando hoy. En consecuencia, si lo que necesita recomendar con el nombre de "exportador esencial" es una economía absolutamente indefensa frente a un solitario o un par de artículos, sin valor adicional ni idoneidad futura, declarar que Perú está en esa clasificación es un adorno en bruto: su dependencia de los activos característicos no es mucho más notable que el de numerosas economías de vanguardia y sólidas.

1.2 Formulación del problema

El detalle del problema en este acuerdo busca una primera estimación de los impactos que los dos elementos tienen sobre la inestabilidad del registro total de costos de tarifas a causa de una economía, por ejemplo, Perú, cuya dependencia de artículos esenciales habla de todo. 66% de las tarifas absolutas.

1.2.1 Problema general

¿Qué factores interactúan en la evolución de las exportaciones del sector agrícola de los productos no tradicionales en el Perú periodo 2004-2014?

1.2.2 Problemas específicos

¿Como se muestra los cambios en la estructura del sector exportador basado en el sector primario a nivel de productos?

¿Existe una relación empírica entre la estructura productiva, diversificación y volatilidad en los precios?

¿Existe una aproximación sobre los determinantes macroeconómicos y los precios de las exportaciones?

1.3 Objetivos de la investigación

1.3.1 Objetivo general

Determinar qué factores interactúan en la evolución de las exportaciones del sector agrícola de los productos no tradicionales en el Perú periodo 2004-2014.

1.3.2 Objetivos específicos

Mostrar los cambios en la estructura del sector exportador basado en el sector primario a nivel de productos.

Demostrar la existencia de una relación empírica entre estructura productiva, diversificación y volatilidad en los precios.

Demostrar una aproximación sobre los determinantes macroeconómicos de los precios de las exportaciones.

1.3.3 Delimitación y viabilidad

TEMPORAL. La investigación hecha para el presente trabajo, se elaborará con información sobre la evolución del PBI peruano y su relación con el PBI sectorial disponibles en las principales fuentes oficiales de información nacional.

ESPACIAL. El presente trabajo se desarrollará dentro de los límites de nuestro país, haciendo uso de instrumentos de información bibliográfica y electrónica.



Capítulo II

MARCO TEÓRICO

2.1 Antecedentes de la investigación

En relación a los diferentes antecedentes de este tipo de trabajos de investigación, éstos son muy variados y muy interesantes. Existen razones poderosas para considerar que de acuerdo con la experiencia memorística de los archivos oficiales (caso peruano) este tipo de investigaciones se han ido reforzando sobre la base de enfoques de economía moderna.

Es por ello que, se han tomado en cuenta datos, informes técnicos, análisis de coyuntura hechos por profesionales y equipos técnicos del Banco Central de Reserva del Perú, Ministerio de Economía y Finanzas e institutos especializados dedicados al análisis de la economía.

2.2 Bases teóricas

En cuanto a la premisa hipotética de este tipo de investigación, la parte de la tarifa peruana se ha fundado habitualmente en el área esencial; Sin embargo, su estructura ha demostrado grandes cambios en el nivel del artículo. En los principales años del único siglo restante, por ejemplo, los artículos relacionados con el movimiento hortícola (algodón, azúcar y vellón) representaron alrededor del 40 por ciento de las tarifas; En la actualidad, estos artículos tienen una porción de menos del uno por ciento. El aceite tuvo una extensión notable en los años 30, mientras que la harina de pescado y también el hierro terminaron con importantes artículos de tarifas hasta el final de los años 50.

Los elementos de progreso en la estructura de las tarifas también se han visto en las últimas décadas. Según la información oficial, nos demuestran que la estructura de las tarifas desde 1980 hasta la fecha ha introducido cambios significativos. El oro se ha convertido en el elemento principal de la tarifa; Persigue el cobre y la harina de pescado. Otros artículos

habituales importantes son el zinc y el espresso. Además, entre los artículos delegados no habituales, sobresalen los materiales que hasta ahora comprenden el cuarto artículo de tarifa.

En lo que respecta al avance continuo de los costos de las tarifas, luego de alcanzar los niveles más altos hacia 1980, el archivo de valor de las tarifas se redujo constantemente en los principales tramos largos de la década; a partir de ese momento, la lista total ha demostrado una conducta fluctuante con variedades en los dos rodamientos

El escrutinio se suma a si esta inestabilidad en los costos de las tarifas convencionales establece un factor significativo en la imprevisibilidad de los ingresos por tarifas.

En cuanto a la estructura de las tarifas y la imprevisibilidad de los costos globales de los artículos esenciales, son una fuente importante de variedad en las ganancias de las tarifas.

2.2.1 comercio exterior

El intercambio remoto habla del comercio entre una nación y otra, en cuanto a mercancías y empresas. Está dirigido por estándares, acuerdos, entendimientos y entendimientos globales entre naciones para desenredar sus procedimientos y trata de cubrir intereses residenciales que la creación nacional no puede satisfacer.

Luego, el movimiento financiero mencionado anteriormente puede completarse dentro de una nación e incluir personas, organizaciones dentro de un dominio o espacio geológico similar, o, inesperadamente, realizarse fuera de los puntos de corte de un país, un caso que se conoce oficialmente como intercambio remoto.

El componente fundamental del intercambio remoto es que incluye el pasaje a la nación de efectivo externo, comercio exterior, lo que significa la edad de las riquezas al estado al que se hace referencia, a la luz del hecho de que la nación que maneja sus mercancías, administraciones o Los artículos y los envían a otra nación, que realiza la actividad de importación, obtendrá a cambio de ellos un total de efectivo en comparación con el dinero que tiene la nación que los trae.

En cualquier caso, termina siendo una condición sine quom para este tipo de intercambio de comando central, para que las naciones muestren una economía abierta, es decir, para que la nación a la que se refiere permita el paso de productos y empresas de diferentes naciones. Por ejemplo, es esencial hacer referencia a que hay algunas naciones que no permiten este pago para asegurar su industria, a pesar del hecho de que obviamente los resultados potenciales de la publicidad de diferentes artículos que no se crean en la nación también está disminuida.

En ese punto, la premisa del intercambio externo es la proximidad convincente de la oportunidad de negocios y la eliminación de preclusiones e impedimentos marginales.

El intercambio global comprende el comercio de productos, administraciones y capital entre varias naciones. La legitimación para los intercambios globales se basa en un sentido general en la forma en que los países tienen activos totalmente diferentes y capacidades innovadoras diversas. En la sinopsis, estas distinciones pueden resumirse en los enfoques que se acompañan:

Condiciones climáticas.

Esplendor mineral

Innovación.

Medida accesible de trabajo, capital y tierra cultivable.

Estas son las variables que condicionan la creación de las distintas naciones y que las instan a practicar, es decir, a entregar aquellas mercancías para las cuales están igualmente mejor preparadas, con el objetivo de que puedan hacerlo como tales a un costo menor.

A pesar del hecho de que los resultados mecánicos concebibles y los regalos de los activos eran indistinguibles, también hay contrastes en los sabores de los clientes en las dos naciones que legitiman el aumento del intercambio universal. Las explicaciones detrás del intercambio universal también pueden ser dadas por:

Contrastes en las distribuciones de activos remunerados.

Diversas capacidades innovadoras.

Cerca de puntos focales de gastos en curso.

Contrastes en las preferencias o inclinaciones de los compradores.

De la gran cantidad de razones que legitiman el intercambio universal, la que más se ha complacido es la que expresa que las naciones, en general, tendrán cierta experiencia en la creación y la tarifa de aquellas mercancías que tienen puntos de interés cercanos más notables.

El intercambio externo comenzó a cobrar importancia a partir del siglo XVI con la producción de reinos provinciales europeos, y se convirtió en un instrumento de los asuntos gubernamentales colonialistas. Una nación era rica o pobre que dependía de la medida de oro y plata que tenía. En esta línea, el intercambio mundial terminó siendo conocido como mercantilismo y prevaleció durante los siglos XVI y XVII.

Desde 1868 hasta 1913, Gran Bretaña utilizó el marco global relacionado con el dinero que fue administrado por el más alto nivel de calidad. Las naciones en este marco comunicaron su dinero en una medida fija de oro. Uno de los problemas fue que las naciones pobres y en vías de creación restringieron el efectivo disponible para usar en sus tiendas de oro, lo que amplió las características irregulares entre las naciones y la dependencia monetaria.

Hacia el final de la Segunda Guerra Mundial, se hace la ONU y se hace una progresión de entendimientos:

Coordinación: buscaba extender las relaciones entre las naciones y avanzar en el reconocimiento de ejercicios básicos.

En 1948 se realiza la CEPAL (COMISIÓN ECONÓMICA PARA AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE)

Incorporación - Busca compartir entendimientos de negocios entre naciones.

Durante los años 60: se realizan PACTO ANDINO, MCCA (COMMON CENTER AMERICAN MARKET), TLC, APEC, ALCA.

De la colaboración. - Su motivación es la colaboración en la perspectiva monetaria.

Hecho en 1947 GATT, OMC.

2.2.2 Tratado libre comercio Perú – EE. UU

El entendimiento de comercio facilitado entre los países de Perú y la UU de EE. UU., Entró en el poder el 1 de febrero de 2009, iniciando una progresión de ventajas que permitirán que más del 90% de las tarifas ingresen al escaparate de EE. UU. Sin aranceles, al igual que las importaciones que ingresan al Perú desde EE. UU. Reconocimiento de nuestra biodiversidad, activos hereditarios y aprendizaje convencional, rechazo de licencias de segundo uso, licencias de criaturas y estrategias restaurativas y sintomáticas. Perú no prescindirá de los derechos de las prendas de vestir, zapatos, neumáticos utilizados.

"Es el increíble cambio que esperábamos y se ha ordenado una progresión de cambios relacionados con este entendimiento de intercambio que nos lleva a ser una nación significativamente más actual, con mejores estándares del juego para el intercambio y la especulación" (anterior pastor de intercambio externo y La industria del turismo, Mercedes Aráoz, 2009).

El TLC con los Estados Unidos permitirá el paso de 6,500 cosas libres de obligaciones del Perú, que se beneficiarán de diferentes partes, por ejemplo, la agricultura, los materiales, la producción, la pesca, entre otros. Las operaciones de intercambio entre Perú y Estados Unidos comenzaron en 2004 y finalizaron en abril de 2006 con el consentimiento del acuerdo, que fue aprobado por el Congreso de los Estados Unidos con fecha de diciembre de 2007.

Desde 1991, a través de la Ley de Preferencias Arancelarias Andinas (ATPA), Perú tuvo inclinaciones de impuestos unilaterales otorgadas por los Estados Unidos para la aprobación de ciertos productos, que estuvo en el poder hasta 2001. Desde 2002, a través de la Ley de Promoción del Comercio Andino y Erradicación de las Drogas (ATPDEA) de EE. UU. nuevamente, otorgue inclinaciones fiscales, que se restablecieron ocasionalmente y que estuvieron en el poder hasta la fecha de diciembre de 2010.

A partir del año 2009, APC en el poder entre los países de Perú y EE. UU. Acaba de comenzar para permitirnos ayudar al avance monetario de Perú a través del intercambio, con deseos de intercambio nunca experimentados, teniendo un acceso duradero a mercados extremadamente grandes de manera unida.

IMPORTANCIA TLC

El TLC avanza la fascinación de riesgo y la apertura de ejercicios monetarios, dando convicción administrativa a la mejora de la especulación privada.

Niveles de condiciones de acceso que tienen otras naciones contendientes como México, Chile y las naciones de América Central.

COMERCIO

Artículos con increíble potencial: pimentón, materiales y prendas, etanol. Productos naturales cítricos, mangos, cebollas, creaciones, orégano, ajo, elementos rurales y modernos, uvas, espárragos, flores, entre otros.

Acceso a bienes de capital y aportes a costos focalizados.

2.2.3 principales resultados del tlc Perú – china

¿Cómo se inició las conversaciones de TLC Perú- China?

El acuerdo de comercio sin obstáculos entre los países de Perú y China fue marcado el día 28 de abril del año 2009 en la ciudad de Beijing-China. El entendimiento ingresó en el poder el 1 de marzo de 2010.

La propuesta formal para un entendimiento de intercambio entre las dos naciones se llevó a cabo el día 18 de noviembre del año 2006 en Hanoi-Vietnam, durante la Semana de los Líderes de APEC, mientras estaban reunidos por temas de trabajo entre los entonces Ministros de Comercio Exterior, Mercedes Aráoz de Perú y Bo Xilai de China.

En ese momento, en febrero del año 2007, los dos ministros dieron su consentimiento para dirigir un estudio conjunto de viabilidad, como un avance fundamental para el acuerdo de un TLC. Este estudio se terminó efectivamente en agosto del año 2007 y, en vista de las sugerencias del equivalente, los entonces presidentes Alan García (Perú) y Hu Jintao (China) se reunieron el 7 de septiembre de 2007 en Sydney, Australia, con la finalidad de informar públicamente el envío oficial acerca de los acuerdos de intercambio entre Perú y China.

En los últimos años, Perú inició un procedimiento de tratados y reuniones que conllevó a un acercamiento con las naciones asiáticas, en particular con China, la nación con la que comenzó sus intercambios. En esta situación específica, la prima emerge al consultar con China, cuya nación tiene el mercado más grande del planeta cuyo desarrollo ha sido alto en todo el mundo durante las últimas dos décadas.

Este acuerdo permite un mejor acceso a un mercado cuyas cualidades mencionadas anteriormente incluyen un interés más prominente para la mercancía del comprador, los materiales crudos, los productos de transición y los productos de capital.

Entre los primordiales resultados de la oferta exportable peruana que ahora se benefician con este entendimiento se encuentran: sepias y calamares, uvas crujientes, mangos, aguacates, granos, paprika, tara en polvo, hilados de pelo fino, entre otros.

IMPORTANCIA

El Acuerdo de Libre Comercio Perú-China permite el acceso particular al sector empresarial en desarrollo más rápido del planeta, con más de 1,300 millones de personas.

Este entendimiento también reforzará las estrechas relaciones comerciales con el proveedor impulsor mundial de contribuciones para el negocio, lo que hace que sea concebible ampliar la efectividad en el negocio residencial, lo que posteriormente le permitirá ser coordinado en cadenas con Asia para vender en los sectores comerciales de ese país. lugar

En los acuerdos, Perú ha buscado que sus artículos de tarifa primaria, al igual que aquellos con tarifas potenciales sean beneficiados de una manera que se le permita el ingreso al mercado chino. En tal sentido, se ha logrado que una cierta variedad de artículos peruanos entre en condiciones especiales para dicho escaparate.

2.2.4 APEC

Se realizó en 1989, comenzó como un grupo informal de intercambio eclesiástico con 12 individuos, entre ellos Australia, Brunei Darussalam, Indonesia, Japón, Corea del Sur, Malasia, Nueva Zelanda, Filipinas, Singapur, Tailandia, Canadá y el APEC de EE. UU. reunión de sacerdotes de intercambio a distancia para mantener la energía de la apertura del mercado y la colaboración financiera que son cruciales para el desarrollo y el éxito del área de Asia y el Pacífico.

APEC garantiza que los productos, las administraciones, la especulación y los individuos, sin duda, pueden moverse entre las afueras. Los individuos fomentan este intercambio al establecer métodos de tradiciones más rápidos en los flecos; Ambientes de negocios progresivamente ideales transversalmente en las afueras; y ajustando lineamientos y principios a lo largo de la localidad.

APEC tiene 21 individuos. APEC se alude predominantemente a cuestiones cambiarias y monetarias, y sus individuos establecen asociaciones entre sí como elementos financieros: Australia; Brunei Darussalam; Canadá; Chile; República Popular de China; Hong Kong, China; Indonesia; Japón; Malasia; Mexico Nueva Zelanda; Papúa Nueva Guinea; Perú; Filipinas Rusia; Singapur; Corea; Taipei Chino; Tailandia Estados Unidos y Vietnam.

APEC se ha convertido en un motor dinámico del desarrollo monetario y en una de las discusiones provinciales más relevantes en el escenario de Asia-Pacífico. Sus 21 economías en parte viven alrededor de 2.8 billones de personas y hablan de aproximadamente el 57% del PIB mundial y el 47% del intercambio mundial del año 2014. Debido al trabajo de APEC, el desarrollo despegó en el lugar, multiplicando el PIB genuino de solo US \$ 16 billones de dólares 1989 a US \$ 31 billones en 2013.

2.2.5 Vinculación del Perú con Mercados Internacionales

Comprados en acuerdos comerciales adquiridos durante el Tratado de Libre Comercio (TLC) del año 2015, Perú - Canadá

Acceso a los sectores de negocios y levantamiento de las fronteras fitosanitarias: en el mes de agosto del año 2015, se terminaron los esfuerzos por llegar a los nuevos arándanos a Canadá. Alianza del Pacífico III Macro Wheel Alianza del Pacífico en junio del 2015.

Apoyo del país de China y ayuda de 800 enviando y trayendo a organizaciones y expositores de las naciones que conforman la Alianza del Pacífico.

Se organizaron artículos de mantenimiento, vestimenta, adornos, productos y administraciones, áreas que tienen resultados potenciales de intercambio más prominentes.

La Reunión Comercial de Cadenas de Valor para el Fortalecimiento Industrial: más de 100 organizaciones de las cuatro naciones se interesaron, a fin de crear un espacio comercial donde se reconocen los sistemas de suministro concebibles que permiten fortalecer las uniones empresariales.

Tratado de Libre Comercio Perú – Honduras

El Acuerdo de Libre Comercio Perú - Honduras se celebró en la ciudad de Lima el día 29 de mayo del año 2015. Hasta este momento, se ha completado la metodología fundamental para unirla al acuerdo legítimo de cada nación, a fin de ponerlo en práctica. en todo el tiempo.

Este Tratado es una pieza de la metodología para mejorar las condiciones de acceso al mercado. Controla los problemas identificados con el mercado, las pautas de lugar de nacimiento, los sistemas de tradiciones y el intercambio de ayuda, la participación de las tradiciones, las obstrucciones especializadas al intercambio, las medidas estériles y fitosanitarias, la barrera del intercambio, las estrategias de rivalidad, las administraciones, las empresas, las innovaciones autorizadas, las compras abiertas, los agentes temporales. , debate de solución y cuestiones institucionales.

Ventajas: aproximadamente el 81% de las tarifas peruanas entrarán sin servicio, de forma rápida o máxima en un plazo de 5 años. Las tarifas peruanas de artículos, por ejemplo,

espárragos, mandarinas, alcachofas, uvas, piñas, mangos, aguacates, quinua, kiwicha, cañihua, pimentón, café exprés, maíz de mamut del Cusco, maíz morado, limón, apreciarán un acceso rápido y sin ningún tipo de servicio.

Intercambiar entendimientos para entrar en el poder (2016):

Acuerdo de entendimiento de intercambio

Acuerdo de servicios de intercambio (TISA)

Este entendimiento de intercambio alentaría a las administraciones de intercambio entre las 23 partes de las naciones que hablan ante el 70% de las administraciones de intercambio mundial, consolidando 8 economías con las cuales no se ha marcado recientemente ningún entendimiento de negocios (Hong Kong, Pakistán, Taipei, Israel, Islandia, Liechtenstein, Noruega y Suiza).

Negociaciones Perú - India

Perú tiene el potencial de ofrecer a la India productos de agro negocios (granos, alimentos cultivados desde el suelo) y la parte de pesquerías, en la que se confía para ingresar sin impuestos, cuando el acuerdo entre en el poder. Además, la India es un mercado principal en el área de las administraciones, con la posibilidad de que Perú atraiga especulaciones mecánicas: software, ayuda especializada, organización, actividad avanzada, entre otras, a través de empresas conjuntas, como un aspecto importante de las actividades para diversificar la no comercialización. - Oferta exportable habitual.

Se requiere cerrar el Estudio de viabilidad conjunto Perú - India en un largo período de tiempo de este año en curso, después de lo cual pueden comenzar los acuerdos del Acuerdo de Libre Comercio.

Tratos Perú - Turquía

El TLC con Turquía establece un entendimiento respectivo, cuyo intercambio incorpora las secciones de trato nacional y acceso a productos, estándares de inicio, medidas estériles y fitosanitarias, administraciones de intercambio (contando las administraciones relacionadas con el dinero y el paso transitorio de personas de negocios), especulaciones, rivalidad, Innovación licenciada, entre otros.

Tratos Perú - El Salvador

En enero, continuaron los acuerdos para un Acuerdo de Libre Comercio con El Salvador, de modo que las dos reuniones pueden comercializar agresivamente sus mercancías, al tiempo que tienen principios claros y estables para las administraciones y empresas, para que puedan hacer las proyecciones pertinentes para crear un desarrollo de la reciprocidad. relación de negocios.

Arreglos Perú - Cuba

El día 16 y 17 de febrero del año 2016, en La Habana, Cuba, los Gobiernos de Perú y Cuba afirmaron el Marco General de Negociación para empezar un procedimiento de intercambio para terminar un entendimiento comercial que permita extender ciertas inclinaciones concedidas dentro de la estructura del Acuerdo de Complementación Económica No 50 marcados entre Perú y Cuba.

Foro de Cooperación Económica Asia-Pacífico (APEC)

El año 2016, Perú tiene las reuniones de APEC por segunda vez después de ocho 08 años. Merece la pena recalcar que Perú es la parte principal de la economía en América Latina al tener el doble de esta importante reunión mundial y la principal economía que lo es en un breve lapso.

El aforismo de APEC Perú 2016 es "Desarrollo de Calidad y Desarrollo Humano" y las necesidades que se proponen trabajar durante el tiempo son:

Avanzando la integración económica regional y el crecimiento de la calidad.

Fortificación del Mercado Regional de Alimentos.

Hacia la modernización de las pymes. - Desarrollo del capital humano.

Necesidades de intercambio y riesgo en APEC-Perú 2016 Desde el año 2014, la presentación del Viceministerio de Comercio Exterior y las diferentes fundaciones con las que se facilitan los problemas de intercambio y especulación para 2016 se ha organizado en el plan APEC 2016:

Adelantar el plan de integración económica regional.

Avanzar en la internacionalización de las pymes y su incorporación en cadenas de valor mundial.

Mejorar la productividad de la red de inventario y la disponibilidad en el área.

2.3 Definiciones conceptuales

Apertura comercial

Alude al procedimiento mediante el cual se eliminan los obstáculos que impiden el intercambio remoto de la nación, al igual que la disminución de los aranceles y la importación de importaciones y la metodología, entre otros.

Crecimiento potencial

Con el desarrollo potencial, nos referimos a la velocidad a la que una economía podría desarrollarse en caso de que utilice completamente cada uno de sus activos.

Divisa

Es el efectivo del reconocimiento mundial, fundamentalmente oro relacionado con el dinero y ciertas formas monetarias remotas. En el caso peruano, el más reconocido es el dólar estadounidense.

Exportación

Es la inscripción del acuerdo en el extranjero de productos o administraciones realizadas por una organización habitante que produce un intercambio de su propiedad (exitosa o acreditada).

Exportaciones no tradicionales

Alude a enviar artículos, que tienen un nivel específico de cambio o incremento en su valor adicional, y que generalmente no se intercambiaron grandes sumas en el exterior. Legítimamente, son en gran parte artículos excluidos en el resumen de las tarifas convencionales del Decreto Supremo 076-92-EF.

Exportaciones tradicionales

Son los artículos de tarifa que generalmente han comprendido la gran mayoría de la estimación de nuestras tarifas. En su mayor parte tienen un incentivo menor incluido que los artículos no habituales. Se caracterizan por el resumen de las tarifas convencionales del Decreto Supremo 076-92-EF, que esencialmente incorpora artículos de minería, horticultura, hidrocarburos y harina de pescado, excepto el gas de petróleo que, a pesar de no aparecer en ese resumen, se considera A artículo habitual.

Tratado de Libre Comercio

Se compone de un consentimiento de intercambio provincial o bilateral para hacer crecer el mercado de mercancías y empresas entre las naciones participantes de los diversos continentes o fundamentalmente en todo el mundo.

Producto Bruto Interno (PBI)

Se comprende como la estimación completa de la generación actual de mercancías y empresas concluyentes dentro de una nación durante un período de tiempo específico. De esta manera, incorpora la creación producida por nacionales y forasteros que viven en la nación.

Definiciones conceptuales (definición de términos básicos)

Pro ducto bruto interno (PBI): Es una extensión macroeconómica que comunica la estimación relacionada con el dinero de la creación de productos y empresas de interés concluyente de una nación (o un distrito) para un período de tiempo específico (generalmente un año), comunicado en dólares.

Términos de intercambio: El registro de los términos de intercambio demuestra la conexión entre los costos de las tarifas y los costos de importación. Es decir, ¿cuál es el costo de las tarifas de una nación en cuanto a sus importaciones? Una expansión en el archivo demuestra que la intensidad de la adquisición de tarifas es más prominente, en relación con la mercancía que la nación importa. Posteriormente, su expansión es segura en la medida en que una nación puede comprar mercancías importadas progresivamente con una medida similar de productos enviados.

Exportación: Es cualquier gran o administración enviada fuera del dominio nacional. Liquidación de artículos que comienzan en el dominio nacional a compradores externos. Trato o salida de mercancías, capital, trabajo, etc., de la región nacional a terceros países. La estimación de las tarifas relacionada con el dinero se registra para determinar las cuotas. Las tarifas pueden ser cualquier artículo enviado fuera del margen de las tradiciones de un estado o una plaza financiera.

Precio de exportación: Se comprende como el valor del acuerdo que permite al fabricante o exportador recuperar los ingresos (mecánicos, regulatorios, presupuestarios y comerciales; relacionados con la tarifa) además del beneficio (beneficio razonable) que

incorpora una llegada identificada con el esfuerzo comercial hecho y el riesgo depende del capital presentado. El costo de la tarifa se comprende como el valor del acuerdo que permite al fabricante o exportador recuperar sus ingresos (moderno, regulatorio, presupuestario y comercial; relacionados con la tarifa) además de la utilidad que es un beneficio razonable que incorpora una llegada identificada con el Negocios de esfuerzo y riesgo dependientes del capital presentado.

Bienes Primarios: Por ejemplo, hierro metálico, piedras preciosas, trigo, cobre, aceite o expreso, que se utilizan o venden como se encuentran en la naturaleza. También se les llama artículos fundamentales. Como regla general, se utilizan como material crudo en otras formas de creación en preparaciones mecánicas.

Comodities: Materiales crudos y elementos fundamentales que pueden ser intercambiados en mercados subordinados.

Pobreza: Es una realidad que enfrentamos en conjunto, que vivimos un número significativo de nosotros, pero que es increíblemente laborioso caracterizar y cuantificar. Esto se debe esencialmente a su famoso carácter abstracto, relativo y en evolución. De hecho, desde ocasiones anticuadas, los pensamientos con respecto a la destitución y la mancha de los pobres han sido objeto de controversia sólida. La relatividad de la idea puede ser mejor refrescante cuando se hacen correlaciones. No es una necesidad similar a la del público en general del siglo XX que vivió en la época medieval. Además, el modelo de necesidad es muy sorprendente en una nación creada, por ejemplo, los Estados Unidos, que en una inmadura, por ejemplo, la India. El pobre estadounidense podría ser el individuo que conduce su vehículo con los neumáticos gastados, mientras que el pobre trabajador hindú camina con los pies expuestos y no tiene la forma fundamental de satisfacer la necesidad más rudimentaria: la nutrición. En cualquier caso, en sus órdenes sociales particulares, ambos son pobres, ya que tienen un lugar con el menor grado de circulación salarial. El

significado de la necesidad requiere la investigación previa de la circunstancia financiera general de cada zona o área, y de los ejemplos sociales que expresan la forma abrumadora de la vida en ella. Según lo indicado anteriormente, podemos recibir como una idea de miseria que alude a la decepción de muchas necesidades consideradas básicas por una reunión social en particular y que reflejan el modo de vida de este público en general.

Capital humano: Bajos grados de instrucción y preparación en perspectivas pertinentes: la educación incluye progresivamente la adquisición duradera de capacidades con respecto a la organización y para la obtención y manejo de datos

Marco físico: deficiencia de calles, enfoque por correspondencia, suministro de vitalidad y agua para el sistema de agua.

Capital físico privado: insuficiencias en la base del sistema de tierra y agua en las granjas, al igual que los intereses en animales domesticados, alimentos producidos a partir de los productos de generación de suelo.

Adelanto de oportunidades y límites financieros: el objetivo es crear recursos familiares o de red, al igual que aumentar el salario y el trabajo inmutable en las familias en circunstancias de necesidad y extraordinaria indigencia, para que se facilite su ingreso a los diferentes mercados laborales, crédito, mercaderías / administraciones, etc. adelante. La necesidad es el mantenimiento preventivo y la antigüedad del marco y la mejora de las actividades sociales beneficiosas con una metodología enunciada con proyectos sociales a un nivel cercano.

El trabajo social de la empresa privada: las empresas son creadas para crear mercancías y empresas que abordan los problemas sociales. Para satisfacer esta razón, las

organizaciones ganan una razón de actividad en su asociación: aquellas que se abrumaron no hace mucho fueron aquellas que tenían la razón principal de obtener un beneficio más notable en el tiempo más limitado posible sin centrarse en los efectos de su tarea; Sin embargo, en las últimas décadas, la globalización ha presionado a las organizaciones a visionarse a largo plazo y cambiar esa justificación, presentando nuevas mediciones en la actividad de una organización: financiera, laboral y la asociación con su condición.

Medición monetaria: las organizaciones producen productos y empresas para tener una llegada que le permita continuar trabajando, por lo cual su capacidad de respaldo dependerá de ello. Los sistemas de negocios monetarios, por ejemplo, la iniciativa de costos, la separación y la división, están equipados para brindar un beneficio más prominente.

Medición del trabajo: las organizaciones necesitan perfeccionar la eficiencia de sus procedimientos y recursos humanos para adquirir las manos superiores. Los procedimientos comerciales de trabajo incluyen aquellos relacionados con la asociación (innovación de procesos, cultura empresarial, estructura de la empresa) y trabajadores (tasas de pago, preparación, inspiración, cooperación en liderazgo básico), que deberían otorgar adiciones de eficiencia a la organización.

2.4 Formulación de la hipótesis

2.4.1 Hipótesis general

En el caso peruano, la economía posee una volatilidad en los precios de exportación dependiendo la estructura del sector primario de la economía y del grado de diversificación del sector exportador

2.4.2 Hipótesis específicas

La existencia de cambios en la estructura del sector exportador basado en el sector primario a nivel de productos.

Existe una relación empírica entre estructura productiva, diversificación y volatilidad en los precios.

La existencia de una aproximación sobre los determinantes macroeconómicos de los precios de las exportaciones.



Capítulo III

METODOLOGÍA

3.1 Diseño metodológico

La mejora metodológica incorpora recreación registrada, técnicas paramétricas que incorporan el recuento de una cuadrícula de fluctuación o covarianza.

En el caso principal, se trata de crear situaciones en los datos observados, en un número específico de períodos. Para aplicar esta técnica, los factores deben reconocerse inicialmente y la información del valor registrado debe recopilarse. No se utilizan sospechas sobre la apropiación de los rendimientos, ni ningún tipo de conducta de los parámetros. Al utilizar la suposición de que el pasado habla precisamente del futuro rápido, no considera la variedad anticipada en el tiempo, lo que excluye las circunstancias con una imprevisibilidad incidentalmente alta. Con respecto a los modelos paramétricos y la estimación del VAR con condiciones que indican parámetros, por ejemplo, la impredecibilidad y la relación, sugieren esperar un trabajo de transporte específico, utilizando estrategias medibles.

En esta disposición, hemos considerado otra configuración filosófica utilizada por las sustancias autorizadas en relación con los términos de intercambio, ya que se determinan utilizando la ecuación del archivo de valores de Las peyres con cadenas y cargas anuales que consideran un tiempo de ejemplos de intercambio generalmente estable.

Desde el año 2001, los términos de intercambio se determinaron con los archivos de valor de Fisher con un ajuste mensual, para las tarifas como también para las importaciones. Estas listas calculan la variedad de costos de un tiempo que depende de una normal geométrica del registro de Laspeyres (que contrasta los costos ponderados y una caja de productos del mes anterior) y la lista de Paasche (que contrasta los costos ponderados y una ubicación del mes actual).

Si bien los hechos demuestran que la cadena de mes a mes permite la renovación sucesiva de la estructura de ponderación en relación con el desarrollo del intercambio, podría tener problemas de inestabilidad y subestimación de costos. De acuerdo con las propuestas más recientes del FMI, a partir de este Informe se usan las cargas anuales del año anterior (T-1), con la filosofía de Laspeyres:

$$P_{T-1,t}^L = \sum_{i=1}^n \omega_{i,T-1} \cdot \left(\frac{p_{i,t}}{p_{i,T-1}} \right)$$

donde $p_{i,t}$ es el precio del mes corriente (t) del bien I, $p_{i,T-1}$ es su precio promedio en el año anterior y $\omega_{i,T-1}$ es su participación en el año principal. Cabe recalcar que $p_{i,t}$ tiene un precio tácito a partir de los datos de Aduanas (valor FOB entre volumen) para el caso de todas las exportaciones y las importaciones de insumos.

Para disminuir los problemas de las observaciones atípicas, la estacionalidad de los productos y las transacciones muy pequeñas, los filtros de los productos no tradicionales, así como también los de la importación de insumos (excluyendo alimentos y petróleo).

3.1.1 Tipo

El utilizar técnicas de cálculo estadísticas modernas nos califica para establecer que en la práctica, establecer cálculos por simulación histórica arroja mayores cálculos sin estimar la volatilidad.

3.1.2 Enfoque

La Investigación será transversal – correlacional.

3.2 Población y muestra

	Estructura PPP	2011	2012	2013	Promedio
Economías desarrolladas de las cuales	50,4	1,7	1,4	1,3	1,6
1.Estados Unidos	19,5	1,8	2,8	1,9	1,8
2.Eurozona	13,5	1,6	-0,7	-0,4	0,8
Alemania	3,8	3,3	0,7	0,4	1,3
Francia	3.	2,0	0,0	0,2	1,0
Italia	2.	0,4	- 2,4	- 1,9	- 0,2
España	1,7	0,1	-2.	- 1,2	0,9
3.Japan	5,5	- 0,5	14	1,5	0,8
4.Reino Unido	2,8	1,1	0,3	1,7	1,1
Economías en desarrollo	49,6	6,2	5,1	4,7	6,5
1.Asia en desarrollo	25,1	7,8	6,8	6,6	8,6
China	14,7	9,3	7,7	7,7	10,2
India	5,7	6,2	5,0	4,7	7,7
2.America Latina y Caribe	8,7	4,6	3,0	2,6	4,1
Brasil	2,8	2,7	1,0	2,3	3,7
Economía Mundial	100.0.				3.8
		3.9	3.2	2.9	
Socios Comerciales 1/	26,3	3,7	2,8	2,6	3,5
BRICs 2/	64,1	7,3	5,9	5,7	8,1

La economía mundial se convierte en una desaceleración por tercer año consecutivo.

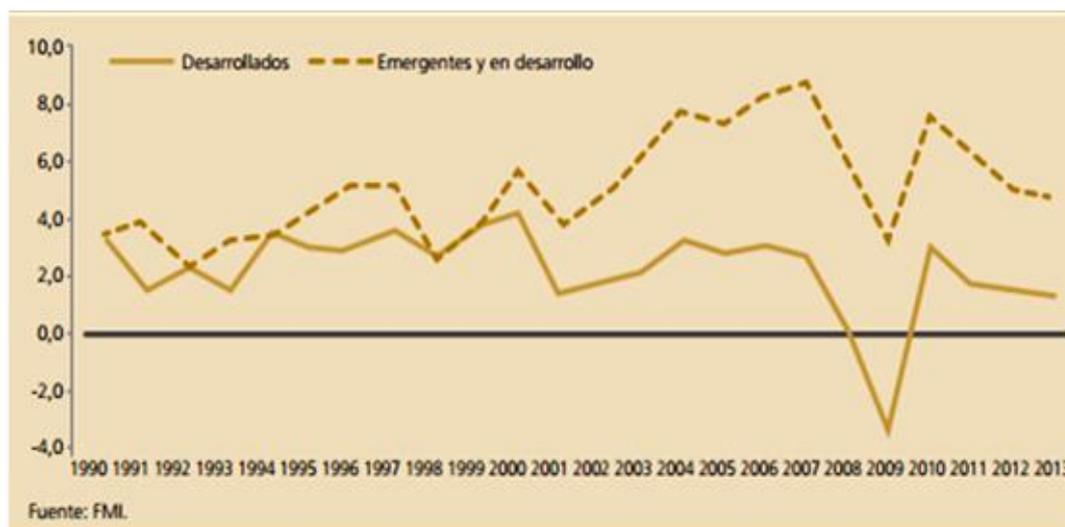
El menor crecimiento de este año (2,9%) se explica tanto por las buenas como desarrolladas como emergentes.

Los países tuvieron un aumento promedio de 1,3%, segunda tasa al año 2012 (1,4%).

El menor desempeño se refiere principalmente por el impacto de la consolidación monetaria.

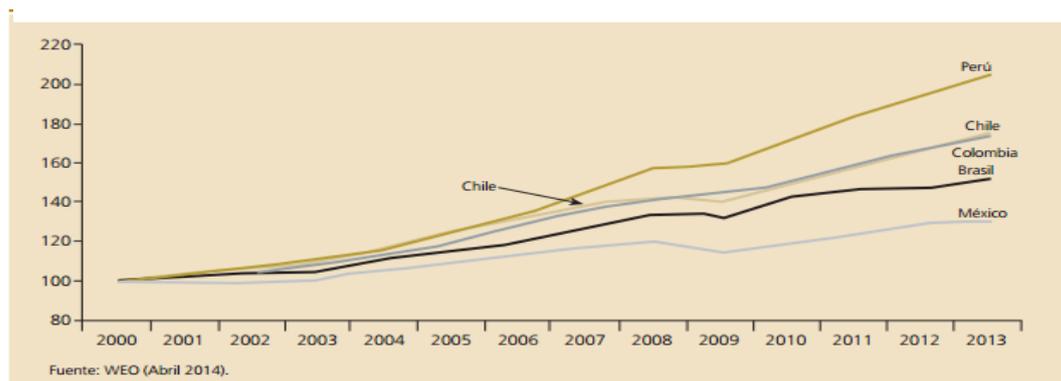
Descontado este hecho, los indicadores de actividad.

Figura I Tasas de Crecimiento (1990-2013)



Los resultados también aumentaron a los menores que los registrados en los dos años anteriores. El factor primordial que afectó su crecimiento fue el ajuste en los mercados financieros riesgo de la expectativa de un menor estímulo monetario de la Fed; de manera específica y que se presenten mayores vulnerabilidades en sus cuentas externas.

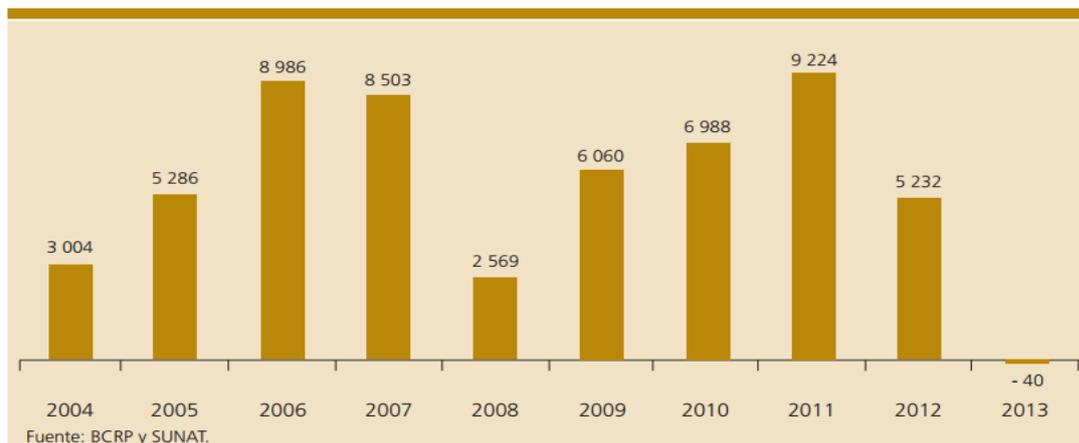
Figura II PBI Real



Durante el año, las tasas de inflación de estos países registraron presiones al alza principalmente por la depreciación de sus monedas respecto al dólar.

Las cuentas de América Latina aumentaron 2,6% en el año 2013, registrando un bajo ritmo de expansión respecto que el año 2012 (3,0%). Esto se refiere tanto por una desaceleración de la demanda interna como por un menor estímulo externo. Entre los primordiales países con objetivos de inflación, las mayores tasas de crecimiento se vieron en los países de Perú, Chile y Colombia. Por su parte, México se refirió a una importante desaceleración en su crecimiento debido primordialmente a su producción moderna asociada a la contracción de la división construcción. Brasil ascendió a una tasa sin precedentes al año anterior, pero por debajo de la tasa promedio de expansión de los últimos 3 años. Este es la consecuencia de la recuperación de la inversión - luego de retroceder el año anterior -, que recompensó la desaceleración del consumo público y el impacto negativo que causó las exportaciones netas.

Figura III Balanza Comercial



La balanza comercial se mantuvo en el 2013 con un déficit de US \$ 40 millones. Este es el resultado de un presidente cívico Dinamismo de las importaciones en línea con la evolución de la demanda interna, la consecuencia de menores términos de intercambio y una tasa de crecimiento negativo del volumen de las exportaciones tanto como las tradicionales.

Las exportaciones generaron US \$ 42177 millones, monto por debajo de 9,0% registrado en el año anterior debido a una disminución en los precios promedio de la exportación (5,5%), principalmente de los productos tradicionales (oro, cobre y bistro), como reflejo de un entorno internacional en menor tamaño.

En los términos de volumen, se ha visto que la harina de pescado, el bistro - debido al fuerte impacto de la plaga de la roya amarilla en los cultivos y el oro por los bajos embarques, principalmente de las empresas comercializadoras.

EXPORTACIONES

En la siguiente sección se muestran las exportaciones de acuerdo con una clasificación por tipo de actividad económica. Para ello, se realizó una selección y un nuevo agrupamiento de las principales partes arancelarias que cubren el 98% del valor FOB exportado en el año 2013 y ordenándolas con forme a la clasificación mecánica internacional uniforme CIU revisión 4.

Todos los CIU fueron correctamente clasificados y divididos en cuatro grandes grupos: agropecuario, pesca, minería e hidrocarburos y manufactura. En ciertos casos, grupos individuales se combinan para alcanzar una categorización que permita figurar en las estadísticas de la actividad económica. Por ejemplo, los grupos CIU 0121 a 0126, en referencia al cultivo de frutas variadas, fueron variados y agrupados en un solo grupo denominado "Frutas", que incluye uvas frescas, paltas, mangos, bananos, mandarinas, entre otros. Así, por ejemplo, todos los productos concentrados, refinados o elaborados están bajo la categoría "minería e hidrocarburos", independientemente de que sean "tradicionales" o "no tradicionales".

Tabla I Exportaciones por grupo de actividad económica

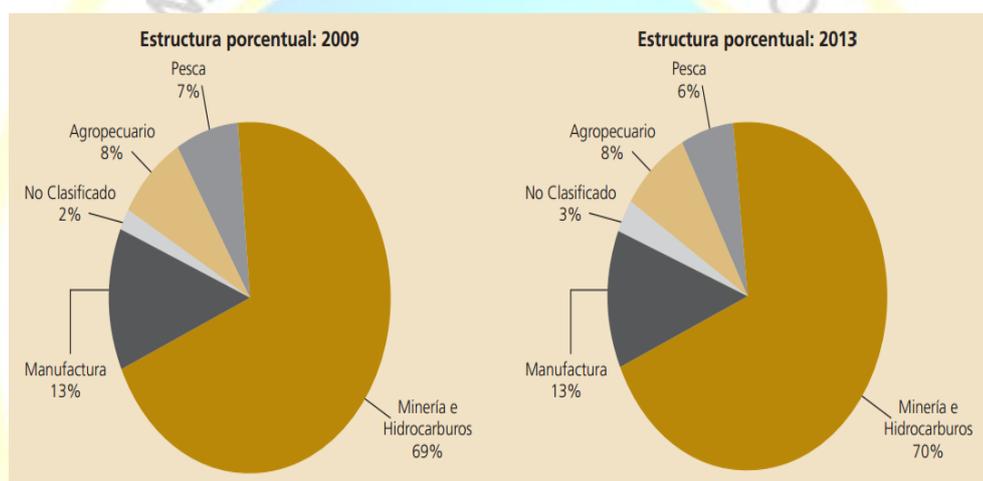
CIU	Sector	2009	2010	2011	2012	2013					
	Agropecuario	2.0	87.0	2.0	695.0	3.0	891.0	3.0	480.0	3.0	466.0
111	Cereales, leguminosas y semillas oleaginosas, excepto arroz	90.0	115.0		139.0				161.0		211.0
	Del cual:										
	Quinoa	7.0	13.0		25.0				32.0		79.0
	Tara en polvo	13.0	27.0		30.0				32.0		32.0
	Arvejas Frescas	14.0	17.0		17.0				18.0		20.0
113	Hortalizas, tubérculos y raíces	296.0	356.0		368.0				445.0		525.0
	Del cual:										
	Espárragos frescos	251.0	291.0		294.0				343.0		412.0
	Cebollas frescas	28.0	42.0		43.0				54.0		63.0
121 -126	Frutas	403.0	513.0		779.0				844.0	1.0	39.0
	Del cual:										
	Uvas	136.0	180.0		288.0				366.0		450.0
	Pallas	64.0	85.0		161.0				136.0		185.0
	Mangos	71.0	89.0		115.0				117.0		133.0
	Bananos orgánicos	51.0	49.0		65.0				82.0		89.0
127	Café	584.0	887.0	1.0	597.0	1.0			23.0		695.0
128	Espicias y plantas aromáticas y medicinales	120.0	121.0		160.0				142.0		131.0
	Del cual:										
	Páprika entera	68.0	66.0		87.0				65.0		49.0
	Paprika triturada	14.0	15.0		24.0				30.0		22.0
1030	Conservas de frutas, legumbres y hortalizas	472.0	557.0		703.0				693.0		679.0
1072	Azúcar de caña	39.0	68.0		51.0				43.0		56.0
	Resto	84.0	78.0		95.0				129.0		131.0
	Pesca	1.0	952.0	2.0	268.0	2.0	846.0	2.0	811.0	2.0	428.0

311		Productos frescos o refrigerados		13.0		24.0		23.0		29.0		41.0
1020		Hana y conservas de pescados, crustáceos y moluscos	1.0	935.0	2.0	239.0	2.0	820.0	2.0	778.0	2.0	383.0
		Resto		3.0		5.0		4.0		4.0		4.0
		Minería e Hidrocarburos	18.0	688.0	25.0	559.0	32.0	996.0	32.0	633.0	29.0	241.0
610		Petróleo crudo		353.0		505.0		577.0		582.0		540.0
620		Gas natural		0.0		284.0	1.0	284.0	1.0	331.0	1.0	372.0
710		Hierro		298.0		523.0	1.0	30.0		845.0		857.0
729		Minerales no ferrosos	6.0	471.0	9.0	738.0	12.0	135.0	12.0	530.0	10.0	653.0
891		Fosfatos, sulfatos y demás		10.0		70.0		254.0		449.0		440.0
1920		Productos de la refinación del petróleo	1.0	562.0	2.0	239.0	2.0	681.0	3.0	46.0	3.0	214.0
		Productos primarios de metales preciosos y metales no ferrosos	9.0	955.0	12.0	152.0	14.0	975.0	13.0	778.0	12.0	107.0
2420		Resto		39.0		47.0		60.0		73.0		58.0
		Manufactura	3.0	615.0	4.0	316.0	5.0	375.0	5.0	768.0	5.0	280.0
1040		Aceites y grasas de origen vegetal y animal		263.0		285.0		353.0		571.0		391.0
1050		Productos lácteos		62.0		84.0		103.0		119.0		112.0
1061, 1071, 1074		Molinera y Panadera		89.0		112.0		151.0		146.0		147.0
1073		Cacao y chocolate y de productos de confitero		83.0		97.0		125.0		123.0		152.0
1079		Otros productos alimenticios		36.0		47.0		56.0		72.0		82.0
1080		Alimentos preparados para animales		63.0		79.0		104.0		123.0		122.0
1311 - 1430, 2030		Productos textiles (hilados, tejidos, prendas y fibras)	1.0	340.0	1.0	383.0	1.0	716.0	1.0	773.0	1.0	582.0
1610		Madera		120.0		132.0		116.0		112.0		104.0
1709		Artículos de papel y cartón		75.0		75.0		89.0		108.0		121.0
1811		Folletos, libros y demás impresiones		62.0		59.0		75.0		87.0		76.0
2011		Sustancias químicas básicas		248.0		497.0		720.0		570.0		464.0
2012		Abonos		67.0		56.0		58.0		58.0		58.0
2013		Insumos de plásticos y caucho sintético		30.0		48.0		66.0		58.0		57.0
2023		Productos de tocador y limpieza		98.0		110.0		129.0		196.0		183.0
2029		Otros productos químicos		49.0		53.0		71.0		79.0		63.0
2211		Llantas y cámaras		36.0		56.0		79.0		76.0		84.0
2220		Productos de plástico		221.0		296.0		389.0		453.0		435.0
2392		Materiales para la construcción		49.0		71.0		80.0		82.0		109.0
2410, 2431		industria del hierro y acero		110.0		144.0		146.0		185.0		175.0
2432		Fundición de metales no ferrosos		92.0		154.0		185.0		189.0		185.0
		Motores eléctricos, generadores, transformados y aparatos de distribución		19.0		37.0		24.0		29.0		32.0
2710				19.0		37.0		24.0		29.0		32.0
2732		Otros cables eléctricos y electrónicos		24.0		15.0		24.0		31.0		10.0
2822 - 2824		Maquinaria y equipo		34.0		50.0		49.0		47.0		45.0

3211	-	Manufacturas diversas	80.0	91.0	100.0	109.0	112.0
	3290	Resto	268.0	289.0	376.0	821.0	818.0
		No Clasificadas	575.0	711.0	965.0	1.0	222.0
		Total	26.0	918.0	35.0	549.0	46.0
						72.0	46.0
						22.0	41.0
							637.0

De esta manera, se logró saber que las exportaciones del área agropecuaria aumentaron a US \$ 3466 millones en el año 2013, las partes de pesca, en US \$ 2428 millones, las exportaciones de minería e hidrocarburos, en US \$ 29241 millones, y las de manufactura, US \$ 5280 millones.

Figura IV Porcentajes del Crecimiento



En el gráfico por primera vez se aprecia que entre los años 2009 y 2013, la distribución entre los sectores se ha mantenido estable, con la excepción de la disminución de 7 a 6% de la actividad de la pesca, mientras que la actividad de minería e hidrocarburos adecuada de 69 a 70% en este mismo periodo.

Tabla II Exportaciones

	2011	2012	2013	2011	2012	2013
EXPORTACIONES	44	1,0	•4.4	23,4	•4.0	•7.0
TRADICIONALES						
Harina de Pescado	20,1	2,4	•XI	- 7,9	•2,9	20,6

Cafe	29.	•10,1	•10,9	39,5	•25,7	-23,7
Cobre	0,3	11,0	•0,2	20,3	•9,9	-8,3
Oro	3.	- 10,6	- 1,4	29,0	6,0	- 15,7
Zinc	•20,0	1,6	7,4	12,2	•12,6	•2,7
Petróleo Crudo	•13,9	•4,1	•6,1	32,0	5,1	•1,0
derivados	- 11,9	13,6	11,6	34.	0,3	•4,3
EXPORTACIONES	15.2.	6	-1.5.	14,7	4.2.	•0.4
NO						
TRADICIONALES						
Agropecuarios	2102.	2,5	6,2	10,6	6,1	4,9
Pesqueros	90.5	-5,1	•2,0	214	2,1	3.
Textiles	47.	7,1	•89	17.	2,2	- 1,8
Químicos	47.	•7.6	•87	14,5	7,1	•1.6
Siderometalúrgicos-	47.	27.	0.1	15,7	-9,1	•3,4
joyerías						
Total	6.6	2.2.	-3.8	21.5	-2.2	-5.5

Las tarifas convencionales totalizaron un US \$ 30,954 millones, 11.1% menos que en el año 2012, reflejando primordialmente los menores costos de los metales esenciales, al igual que la harina de pescado y el café expreso.

El volumen establecido de artículos convencionales disminuyó 4.4% en contraste con el año 2012 debido a menores envíos de oro, harina de pescado, menor creación de espreso debido a la plaga de la roya amarilla y la menor extracción de petróleo sin refinar.

Tabla III Exportaciones

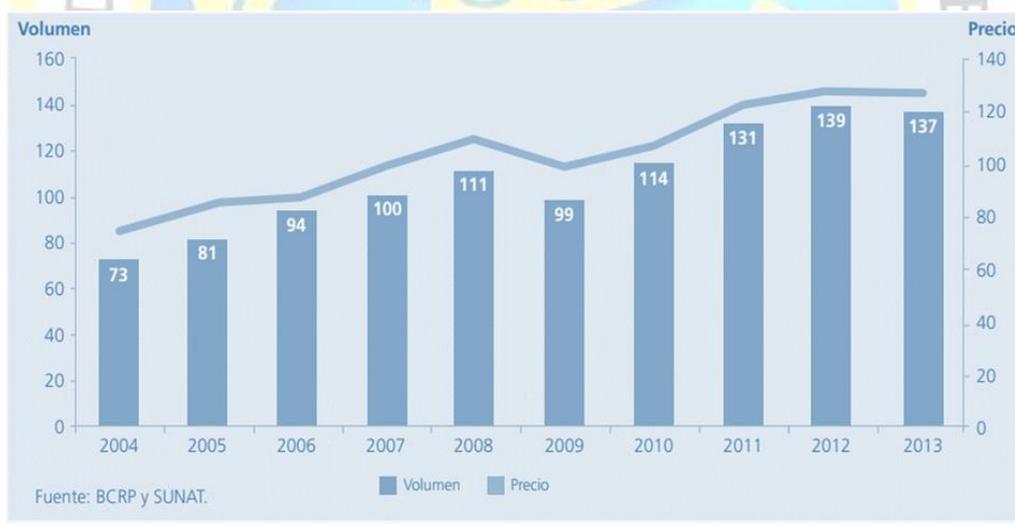
Capítulo IV	Millones de			Variación porcentual	Columna4	Columna5
	US\$					
	2011	2012	2013	2011	2012	2013
PRODUCTOS	2114.0	2312.0	1707.0	12,2	9,4	- 26,2
PESQUEROS						
Del cual:						
Harina de pescado	1780.0	1770.0	1364.0	10,6	- 0,6	- 22,9
Aceite de pescado	333.0	542.0	343.0	21,6	62,5	-36,7
PRODUCTOS	1689.0	1095.0	785.0	73,3	- 35,2	- 28,3
AGRICOLAS						
Del cual:						
Algodón	8.0	4.0	2.0	608,9	- 43,5	- 61,2
Azúcar	48.0	6.0	14.0	- 26,5	- 87,8	139,1
Café&	1597.0	1024.0	696.0	79,8	- 35,9	- 32,0
PRODUCTOS	27526.0	26423.0	23257.0	26,7	- 4,0	- 12,0
MINEROS						
Del cual:						
Cobre	10721.0	10731.0	9813.0	20,9	0,1	- 8,6
Hierro	1030.0	845.0	857.0	96,9	- 18,0	1,4
Plomo 1/	2427.0	2575.0	1759.0	53,7	6,1	- 31,7
Zinc	1523.0	1352.0	1413.0	- 10,0	- 11,2	4,5
Plata refinada	219.0	210.0	479.0	85,6	- 4,5	128,7
Oro	10235.0	9702.0	8061.0	32,0	- 5,2	- 16,9
PETRÓLEO Y GAS	4568.0	4996.0	5205.0	47,9	9,4	4,2
NATURAL						
TOTAL	35896.0	34825.0	30954.0	297.0	-30.0	-11.1

La estimación de las tarifas de pesca ascendió a US \$ 1707 millones, disminuyendo un 26,2% en comparación con el año anterior, principalmente debido a la menor cantidad en el volumen de harina y aceite de pescado.

Las tarifas mineras obtuvieron una estimación de US \$ 23257 millones, 12.0% menos que en el año 2012. Este resultado se notó tanto los menores bajos de los metales esenciales en el mercado mundial como el menor volumen de oro enviado. Cabe destacar que el volumen de cobre enviado, nuestro artículo de tarifa fundamental, alcanzó 1402 mil toneladas métricas finas (TMF), manteniéndose estable en contraste con el año 2012.

Las ofertas remotas de petróleo y de gas de petróleo sumaron US \$ 5205 millones, lo que representa una expansión del 4,2% respecto al año anterior. Esto refleja una expansión en los volúmenes enviados de subsidiarias (11.6%) y gas de petróleo (9.4%).

Figura V Exportaciones no Tradicionales



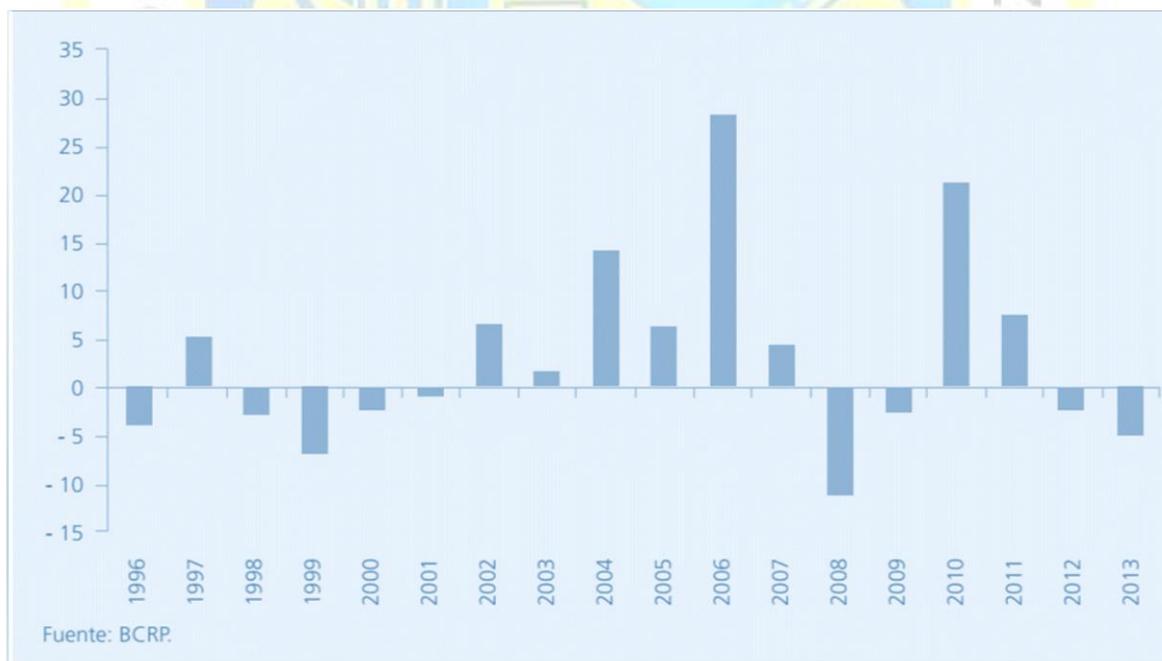
Durante los diez años más recientes, las tarifas de los artículos no convencionales se expandieron a un promedio del 12.2%. Esto se debe al volumen más notable enviado, que se desarrolló en general un 6,4% anualmente, con artículos hortícolas (10,7%), sustancias sintéticas (9,1%), pesquerías (6,4%) y hierro y acero (6,0%).

Tabla IV Exportaciones no tradicionales

	Millones de US\$			Variación porcentual		
	2011.0	2012.0	2013.0	2011.0	2012.0	2013.0
Agropecuarios	2836.0	3083.0	3434.0	28,7	8,7	11,4
Pesqueros	1049.0	1017.0	1028.0	63,0	- 3,1	1,1
Textiles	1990.0	2177.0	1926.0	27,5	9,4	- 11,5
Maderas y papeles	402.0	438.0	426.0	11,8	9,1	- 2,8
Químicos	1655.0	1636.0	1503.0	34,7	- 1,1	- 8,2
Minerales no metálicos	492.0	722.0	720.0	95,5	46,8	- 0,3
Siderometalúrgicos y joyería	1130.0	1301.0	1258.0	19,0	15,2	- 3,3
Metal-mecánicos	476.0	545.0	534.0	21,1	14,6	- 2,1
Otros 1/	147.0	277.0	156.0	33,7	88,6	-43,7
TOTAL	10176.0	11197.0	10985.0	32,2	10,0	- 1,9

Las tarifas de artículos no convencionales entraron en contacto con US \$ 10,985 millones, una disminución de 1.9% con respecto al año 2012. El volumen descendió algo en 1.5% debido a la paralización financiera mundial.

Figura VI Términos de Intercambio: 1996-2013



Durante el año 2013, los términos de intercambio registraron una disminución normal de 4.7%. La disminución del 5,5% en los costos de las tarifas se compensó principalmente con una caída del 0,8% en los costos de importación.

Tabla V Términos de intercambio e índices de precios de exportación e importación: enero 2001 – diciembre 2013

	Fisher (1994=100)			Laspeyres (2007=100)		
	PX	PM	TI	PX	PM	TI
2004	22,7	12,1	9,4	26,4	11,0	13,9
2005	16,8	10,6	5,6	18,5	11,6	6,1
2006	36,1	7,5	26,7	36,3	6,4	28,1
2007	14,4	10,6	3,4	14,1	9,4	4,3
2008	3,5	21,0	- 14,4	3,8	16,5	- 10,9
2009	- 10,0	- 7,4	- 2,8	-	- 10,6	- 2,4
				12,7		
2010	29,9	10,1	17,9	30,4	7,8	21,0
2011	20,0	13,8	5,4	21,5	13,3	7,2
2012	- 3,3	1,7	- 4,9	- 2,2	- 0,2	- 2,1
2013	EE -7,3	-2,7	-4,7	-5,5	-0,8	-4,7
Tasa de Variación Promedio Anual	Tasa de Variación Promedio Anual					
2004-2013	11,3	7,4	3,6	12,0	6,2	5,5

En algún lugar del rango de los años 2004 y 2013, los términos de intercambio se expandieron en un 5,5% cada año con la técnica en el poder a partir de este Informe. Por otra parte, con la estrategia anterior, la expansión habría sido del 3,6%.

4.1 Operacionalización de la variable e Indicadores

VARIABLES	DIMENSIONES	INDICADORES
<p style="text-align: center;"><i>Variable Dependiente:</i> <i>Exportaciones (X)</i></p>		
<p style="text-align: center;"><i>Variables Independientes:</i></p> <p><i>Precios de las Exportaciones de Bienes Primarios(Px)</i></p> <p><i>Tipo de Cambio(TC)</i></p> <p><i>Exportaciones de Bienes Primarios(Px)</i></p> <p><i>Tasa de Interés Internacional (i*)</i></p> <p><i>Shock Externo (Se*)</i></p> <p><i>Volatilidad del Sector Externo (Vo*)</i></p>	<p>a) <i>Identificación</i></p> <p>b) <i>Formulación</i></p> <p>c) <i>Evaluación</i></p>	<p>a) <i>PBI</i></p> <p>b) <i>PBI Sectorial</i></p> <p>c) <i>IPC</i></p> <p>d) <i>Términos de Intercambio</i></p> <p>e) <i>Otros</i></p>

4.2 Técnicas e instrumentos de recolección de datos

Técnicas a emplear.

La técnica que se ha utilizado se basa en la data histórica publicada en las memorias oficiales presentadas por los organismos del estado peruano (MEF, Banco Central de Reserva del Perú). Para ello tal como se describe en la metodología se han utilizado instrumentos estadísticos-económicos para el cálculo de las estimaciones.

Descripción de los instrumentos.

Garch (1,1)

El modelo GARCH (Engle, 1982 y Bollerslev, 1986) se propone medir la fluctuación inequívoca de las ganancias sobre los recursos monetarios. Estos modelos se resumen en procedimientos autorregresivos con heteroscedasticidad contingente, es decir, aceptan que la fluctuación cambia después de algún tiempo.

Media garch

El modelo Mean GARCH (MGARCH) es como los formularios GARCH cuando se evalúa el cambio de la información, de todos modos presenta una prima de riesgo en la estimación de ganancias.

Igarch

Es una instancia específica de GARCH donde el calibre no se fusiona en el nivel de armonía de larga distancia, el transporte es ordinario y, en condiciones específicas, el modelo es como el EWMA

Egarch

La imprevisibilidad se evalúa utilizando un modelo logarítmico, por lo que no es necesario que la estimación de los coeficientes sea segura. El modelo espera que la apropiación de errores sea ordinaria. Este modelo es como el AGARCH donde la asimetría

se fusiona en la imprevisibilidad en condiciones descendentes o ascendentes en los sectores empresariales.

Curva de potencia

Ding, Granger y Engle (1993) propusieron un modelo progresivamente amplio llamado Power ARCH (PARCH) donde la intensidad ciertas líneas es endógena. Se propone mostrar una estimación potencial de la desviación estándar que se aproxima al límite de la capacidad de auto correlación de la estimación directa del procedimiento. Hipotéticamente, al hacer que el poder sea endógeno y al presentar un parámetro de asimetría, los elementos de la estimación de este modelo mejoran en conjunto el indicador de inestabilidad.

Ewma

En la posibilidad remota de que las cargas disminuyan exponencialmente a medida que avanzamos hacia percepciones progresivamente lejanas, tenemos el modelo conocido como EWMA (Promedio Móvil Ponderado Exponencialmente). Este modelo permite los siguientes cambios en la inestabilidad del factor de mercado.

4.3 Técnicas para el procesamiento de la información

La información vinculado directamente con la investigación a ser recolectadas a través de los procedimientos, técnicas de observación, revisión documental y mediante los instrumentos técnicos estadísticos econométricos serán organizados, ordenados y presentados en forma de resúmenes, cuadros y gráficos estadísticos, para proceder analizarlos y someterlas posteriormente a un proceso con la finalidad de ser cuantificados estadísticamente, permitiéndonos formular apreciaciones objetivas y conclusiones en relación a la contrastación a la hipótesis. Asimismo, cabe indicarse que el procesamiento de datos del presente estudio de investigación puede ser realizado de manera manual utilizando las herramientas estadísticas o computarizado con el apoyo del computador utilizando programas estadísticos.

Capítulo V

5.1 RESULTADOS, RECOMENDACIONES Y CONCLUSIONES

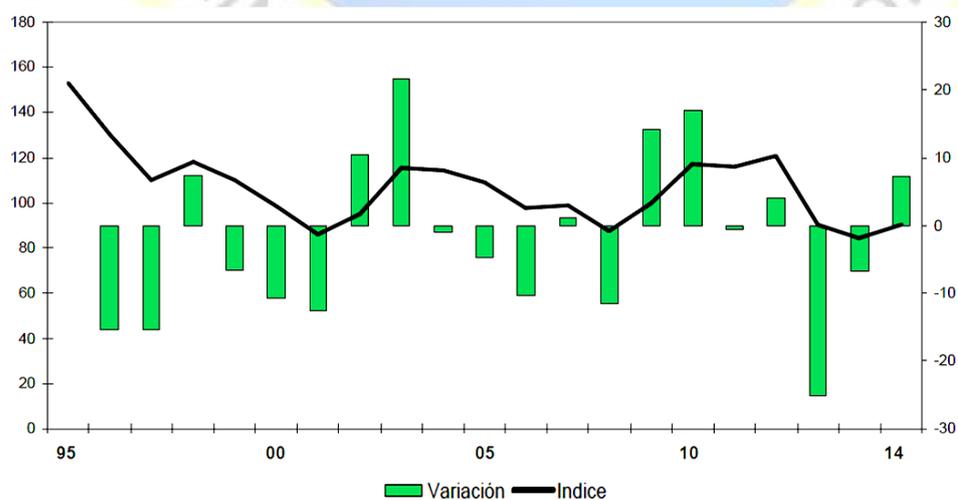
En general, la división de tarifas peruanas se ha fundado en la parte esencial; Sin embargo, su estructura ha indicado ciertos cambios críticos en el nivel del artículo. En la mayoría de los años del único siglo restante, por ejemplo, los artículos relacionados con la acción agraria (algodón, azúcar y vellón) representaron alrededor del 40 por ciento de las tarifas; En la actualidad, estos artículos tienen una porción de menos del 1%. El petróleo tuvo un desarrollo crítico en los años 30 y la harina de pescado y el hierro terminaron con importantes artículos de tarifas hacia el final de los años 50.

Tabla VI Exportaciones 1995-2014

PESQUEROS	5.00	4.20	10.40	14.10	13.60
Harina de pescado	5.00	3.90	10.20	12.70	12.40
Aceite de pescado	0.00	0.30	0.20	1.30	1.10
Agrícolas	5.90	9.00	8.20	6.60	6.50
Algodón	1.80	1.80	1.10	0.30	0.10
Azucar	0.60	1.00	1.20	0.50	0.30
Café	3.40	6.10	5.90	5.70	6.10
Resto de agrícolas 1/	0.10	0.20	0.10	0.10	0.10
MINEROS	36.40	51.00	38.00	39.40	54.50
Cobre 2/	19.00	26.00	18.30	15.90	16.00
Estaño	0.10	0.50	0.50	1.40	2.10
Hierro	2.40	2.90	1.80	1.80	0.80
Oro	0.60	1.70	0.30	8.20	22.20
Plata refinada	2.10	3.90	2.50	2.00	2.70
Plomo 2/	4.20	6.30	5.10	3.80	3.80
Zinc	6.70	8.60	8.90	5.10	6.30
Resto de mineros 3/	1.20	1.10	0.50	1.30	0.50
PETRÓLEO CRUDO Y DERIVADOS	6.60	10.50	5.50	3.70	2.70
PRODUCTOS TRADICIONALES	52.60	73.50	61.50	62.40	76.50
EXPORTACIONES NO TRADICIONALES	47.40	26.50	38.50	37.60	23.50
TOTAL	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00

Los elementos de progreso en la estructura de las tarifas también se han visto en las últimas décadas. La tabla adjunta demuestra que la estructura de las tarifas para los años 1995, 2000, 2005, 2010 y 2014 ha estado introduciendo cambios significativos. El oro se ha convertido en el elemento de tarifa principal con una cooperación cercana al 22% de todas las tarifas; El cobre, habitualmente es el producto con el apoyo más asombroso, aclara el 16% para el año 2014 y la harina de pescado el 12%. Otros elementos convencionales primordiales son el zinc y el espresso, con un 6% de participación. Entre los artículos delegados no habituales, sobresalen los materiales que actualmente forman el cuarto artículo de tarifa. Posteriormente a alcanzar los niveles más extremos para el año 2001, el archivo de valor de tarifa disminuyó sistemáticamente en los principales tramos largos de la década; a partir de ese momento, la lista total ha demostrado una conducta fluctuante con variedades en los dos encabezados. Destacan la expansión vista en los años 2001 y 2002 y en los años 2003-2004. Del mismo modo, la caída en 2012 (después del inicio de la emergencia asiática) es especialmente notable, que establece la mayor reducción en los últimos 40 años. Otras reducciones significativas se ven en tiempos de bajo dinamismo en la economía del planeta, por ejemplo, en 1996-1997 y en 2005-2006.

Figura VII Exportaciones 1995-2014



Ahora, merece hacerse ciertas preguntas si esta inestabilidad en ciertos costos de las tarifas habituales es un factor relevante en la imprevisibilidad de la ganancia de tarifas. Un enfoque inexacto es separar la variedad en el beneficio de la tarifa en dos impactos: el impacto del valor y el impacto de la cantidad. Esto se puede comunicar oficialmente en la relación adjunta:

$$P_1 * X_1 - P_0 * X_0 = \Delta(XP) = X_0 * \Delta P + P_0 * \Delta X + \Delta X * \Delta P$$

$$\Delta(XP) = X_1 \Delta P + P_0 \Delta X$$

(efecto precio) + (efecto cantidad)

Donde nos dice que P y X se relacionan con los costos y volúmenes de tarifas, por separado, para el año presente (1) con respecto al año anterior (0). De esta manera, el impacto del valor refleja el aumento (o la desgracia) en la ganancia de la tarifa obtenida de los cambios en los costos de los artículos de la tarifa, pensando en los volúmenes de la tarifa actual. De la tabla 8, se puede ver muy bien que el ajuste de los costos mundiales de los artículos de tarifa es la fuente principal de la variabilidad en la ganancia de tarifa en 10 de los 19 años examinados (1995-2014). Además, en siete de los diez marcos de tiempo en que las tarifas convencionales han demostrado una disminución, el impacto del valor ha sido la fuente fundamental de la variedad. El impacto del valor cuelga específicamente durante los períodos demostrados durante: 1995-1996, 2004-2005 y 2012-2013.

Tabla VII Efecto precio y efecto cantidad de las Exportaciones

	valor esperado 1/ (I)	valor observado (II)	efecto precio (111)=01)- (0)	efecto cantidad	efecto total
1995	3143	2562	-581	92	-489
1996	2910	2532	-378	-30	407
1997	2347	2459	111	-74	37
1998	2590	2431	-159	-28	-187
1999	2498	2259	-239	-172	-411
2000	2093	1884	-209	-375	-584
2001	1759	1951	192	67	259
2002	1622	1943	321	-8	313
2003	2482	2490	7	547	554
2004	2447	2259	-188	-231	-419
2005	2541	2359	-182	100	-81
2006	2559	2562	3	203	206
2007	2740	2318	-422	-244	-667
2008	2820	3162	342	845	1187
2009	3424	3990	565	827	1393
2010	4234	4213	-20	224	203
2011	4610	4705	95	491	586
2012	4546	3712	-834	-993	-1827
2013	4697	4142	-555	430	-125
2014	4621	4817	196	675	871

Estructura de las exportaciones y Volatilidad

En el tema tratado anterior, se ha observado que el avance de los costos mundiales de artículos esenciales es una fuente relevante de variedad en las ganancias de tarifas. En cualquier caso, esto no responde a las consultas que lo acompañan: ¿es esto una alta inestabilidad? ¿Depende la imprevisibilidad de la estructura de la división esencial? ¿Tener una estructura mejorada hace que esta imprevisibilidad, aunque sea significativa, no tanto como la que tendría una estructura menos amplia? La siguiente es una prueba de observación en estas investigaciones. Para hacer esto, tomas un tiro en dos niveles. En primer lugar, realiza diferentes representaciones según la estructura de las tarifas peruanas; En segundo lugar, una relación similar se evalúa en términos cercanos con otras naciones latinoamericanas.

5.2 PRESENTACION DE LOS RESULTADOS

5.2.1 Evaluando la evidencia y las volatilidades

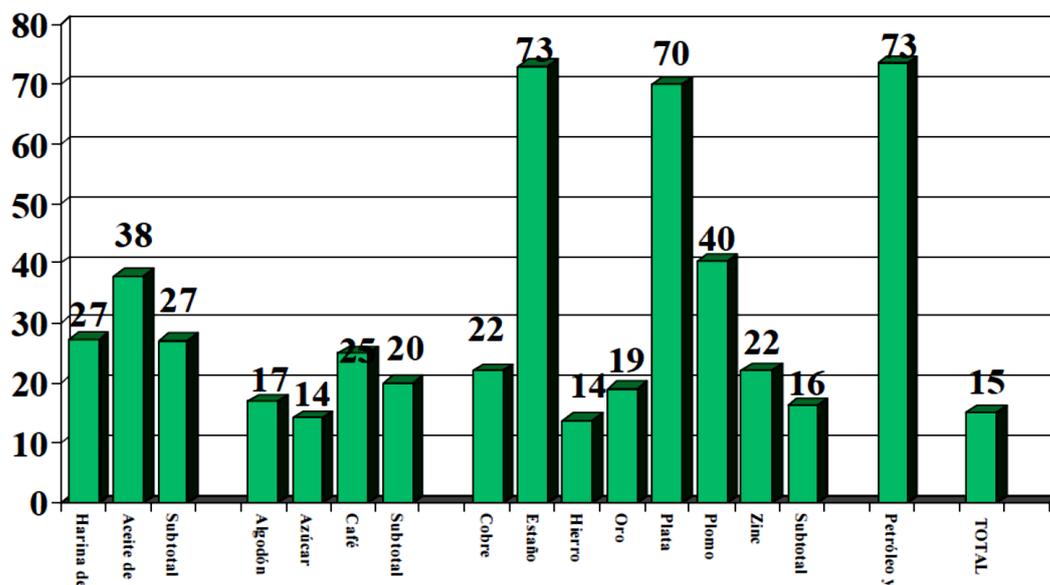
La principal prueba significativa se descubre al evaluar el nivel de inestabilidad de los diversos elementos. Como se muestra en la figura 9, no todos los costos en general tendrán una impredecibilidad similar. El alcance de la inestabilidad (estimado a través de la desviación estándar) difiere en algún lugar en el rango de 14 y 73.

Los artículos con mayor inestabilidad son el petróleo, el estaño y la plata. Mientras que los artículos cuyos costos han indicado menos impredecibilidad son el hierro, el azúcar. Los costos de los artículos de tarifa primaria de Perú, por ejemplo, el oro y el cobre, demuestran un grado de inestabilidad más cercano a la baja.

Debe notarse que estas evaluaciones (y las clasificaciones obtenidas de ellas) podrían estar sujetas a alteraciones si se cambia el marco de tiempo del ejemplo; Sin embargo, los indicadores con varios períodos de ejemplo afirman estos resultados cuando todo se dice en términos hechos.

Otra perspectiva relevante, que se verificará con más detalle en el punto adjunto, alude a la forma en que la inestabilidad del archivo normal es, excepto para el hierro y el azúcar, más bajo que los costos individuales. En esta línea, la imprevisibilidad del archivo total, estimada a través del Índice Paasche, se mantiene en un 15%. Los resultados comparables están trabajando con el Índice de Laspeyres (base 2006 y base 2014).

Figura VIII Desviación estándar de los precios de los principales productos de exportación



Desviación estándar determinada para los archivos de tarifas aparentes 1994-2014 (2006 = 100)

La menor impredecibilidad de la lista total, como para las listas individuales, debe demostrar que la expansión de la creación afecta el archivo total de los costos mundiales. Las ramificaciones de esto son que la desviación estándar debería disminuir a medida que más artículos ingresan en la estructura de tarifas.

La actividad que se muestra debajo evalúa los archivos totales de los costos de tarifas, a partir de los cuales se determina la desviación estándar. Comienza con la instancia de un área de tarifa donde el cobre es el elemento principal. A partir de esto, comienzan a agregar nuevos elementos según lo indicado por su importancia a cambio. En este sentido, la estructura tarifaria posterior es el cobre y el oro. En el tercero, la harina de pescado se incluye así, hasta que se terminan los trece elementos que establecen el principio de las tarifas habituales. Las sumas asignadas se comparan con los volúmenes de tarifas realmente

vistos (lista de Paasche); También hemos trabajado con registros que mantienen las cargas estables (la lista de Laspeyres depende de 2006 y depende de 2014).

La Tabla 9 demuestra que a medida que se incluyen más artículos, el valor de imprevisibilidad del registro disminuye de una desviación estándar de 22 (debido a un área de tarifa dependiente del cobre) a una desviación estándar del 20%, si es el oro. En la tercera situación, en la que se incluye la harina de pescado, la desviación estándar se reduce a 19%. Por consiguiente, progresivamente, la consideración de nuevos artículos hace que la inestabilidad del registro del valor total disminuya al 16 por ciento. La exención principal a este patrón de disminución se ve cuando se incorporan el petróleo y la plata. Aparece un patrón comparativo con los registros de Laspeyres; a pesar del hecho de que debido a la lista basada en 2014, el patrón de disminución es menor cuando se incorpora el oro (debido a la ponderación más prominente que tiene en ese año).

Tabla VIII Desviación estándar y coeficiente de variabilidad (1994-2014)

	d.s.	c.v.	d.s.	c.v.	d.s.	c.v.
i. Cobre	22.	25.	22.	26.	27.	25.
ii = i + oro	20.	22.	18.	20.	21.	17.
iii = ii + harina de pescado	19.	20.	17.	18.	18.0	15.
iv= iii + zinc	18.	18.	16.	16.	16.	14.
v= iv + café	15.	16.	15.	16.	16.	13.
vi= v + plomo	15.	15.	15,0	15.	17.	14.
vii= vi + plata	15.	15.	15.	16.	18.	15.
viii=vii + petróleo	18.	16.	15.	15.	17.0	15.
ix= viii + estaño	18.	16.	16.	15.	18.	15.
x=ix + aceite de pescado	18.	16.	15.0	15.	17.	14.
xi=x+ hierro	17.	16.	15.	14.	17.	14.
xii=xi+ azúcar	17.	16.	14.	14.	17.	14.
xiii=xii+ algodón	16.	15.	14.	14.	17.	14.

Paashe (08=100)

Laspeyres (08=100)

Laspeyres (14=100)

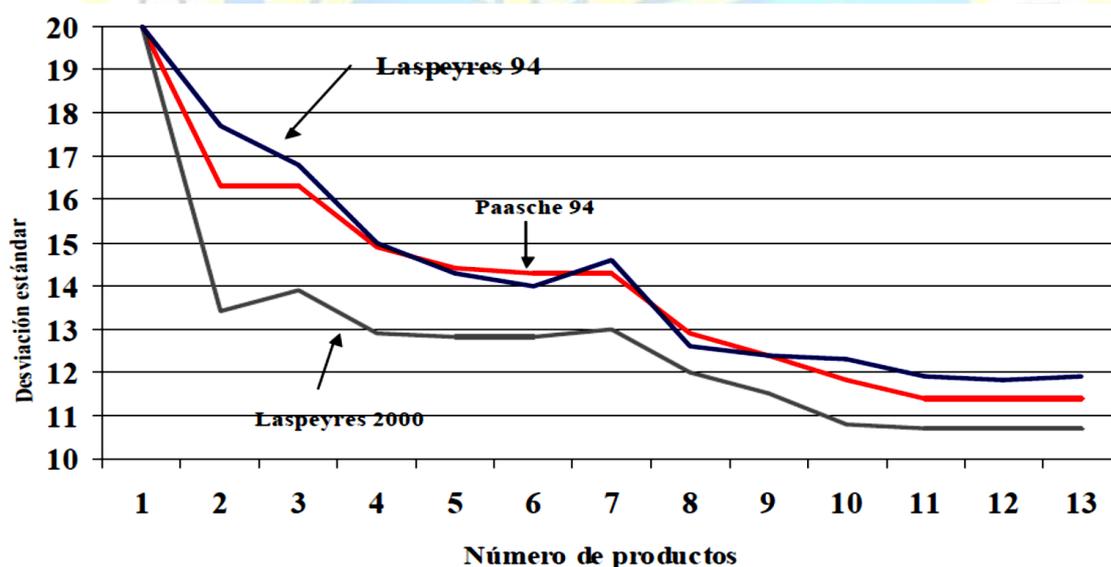
Una limitación de los presentes resultados es que son delicados con el marco temporal del ejemplo con el que trabajan, dada la naturaleza no estacionaria de los costos

generales. En consecuencia, es esencial ampliar la investigación de dos maneras: primero, evaluar los períodos electivos y, también, evaluar los resultados en cuanto a los retornos; Es decir, en variedades en costos.

Esta metodología posterior se muestra en el diagrama 3 donde se observa la desviación estándar de las ganancias (para esta situación, comparable a la variedad en los costos de los artículos de tarifa). Se puede considerar muy bien que para que se agreguen más artículos a la estructura de la tarifa, más pequeña es la desviación estándar.

Además, se ve que las ventajas de la expansión son más notables hacia el comienzo; A medida que más elementos entren en la estructura, las ventajas de la imprevisibilidad en general disminuirán, lo que es predecible con la actividad completada por Fana en 1976 debido a una disposición de ofertas.

Figura IX Desviación estándar: variaciones de los índices precios.



Comparando datos peruanos con el resto de América Latina

El nivel de enfoque de la tarifa

No hay un marcador concluyente que estime el nivel de fijación de tarifas. Se puede dar una manera de lidiar con el nivel de fijación usando tres criterios:

Regla 1: la inversión del elemento de tarifa principal dentro de las tarifas.

Medida 2: El interés de los tres elementos principales en todas las tarifas.

Medida 3: la cantidad de artículos que aclaran el 50% de todas las tarifas.

La tabla conectada demuestra las cualidades de estos tres marcadores teniendo en cuenta la estructura de tarifas entre 1994-2014. Cada uno de los tres indicadores presenta resultados comparables. En consecuencia, Venezuela, que tiene la convergencia más notable del considerable número de naciones en el ejemplo, tiene una parte de tarifa que depende únicamente de un artículo solitario (petróleo). Diferentes naciones con alta fijación son Paraguay, Ecuador y Honduras. Lo sigue Chile, cuyas tarifas de cobre hablan de alrededor del 40% de todas las tarifas. En la otra parte extraordinaria, las áreas de tarifas más ampliadas se encuentran en Brasil, Argentina y México, a pesar de que en estos casos debe notarse que una parte importante de los artículos enviados no se compara con los artículos esenciales.

Figura X Indicadores de concentración

País	Criterio 1: Participación del principal producto de exportación		Criterio 2: Participación de los tres principales productos		Criterio 3: Número de productos que explican el 50% de las exportaciones	
	Participación	Posición	Participación	Posición	Numero	Posición
Argentina	10,47	2	26,51	2	7,67	2
Bolivia	22,02	5	45,97	8	4,09	6
Brasil	8,78	1	18,90	1	-	-
Chile	40,94	15	51,65	11	3,09	10
Colombia	29,81	10	51,95	12	3,27	9
Costa Rica	28,08	9	47,44	9	4,00	7
Ecuador	41,65	16	73,78	16	1,82	14
El Salvador	34,73	12	43,60	7	4,80	4
Guatemala	25,62	8	43,09	6	6,00	3
Honduras	36,91	13	64,85	14	2,27	12
México	22,85	6	34,79	4	1,67	15
Nicaragua	25,44	7	51,30	10	3,45	8
Panamá	33,02	11	56,85	13	2,73	11
Paraguay	38,45	14	65,64	15	2,09	13
Perú	19,07	4	42,28	5	4,64	5
Uruguay	12,98	3	30,98	3	8,13	1
Venezuela	79,43	17	84,54	17	1,00	16

La tabla demuestra que, bajo estos marcadores, Perú tiene un nivel de mejora en la mitad de la carretera. Del ejemplo de 17 naciones, ocupa el quinto lugar, a pesar de que los marcadores no contrastan generosamente con los de diferentes naciones, por ejemplo, Bolivia, Costa Rica y Guatemala.

A partir de las relaciones mostradas en el punto anterior, es normal que el nivel de ampliación (o enfoque mostrado por cada nación) afecte la imprevisibilidad en los términos de intercambio. Para analizar esta segunda relación para las naciones latinoamericanas en el ejemplo, se ha visto la conexión entre el nivel de enfoque de tarifa (aproximado a través del paradigma 2 que se muestra arriba) y la imprevisibilidad de los costos de la tarifa por unidad para el período 1994 - 2014.

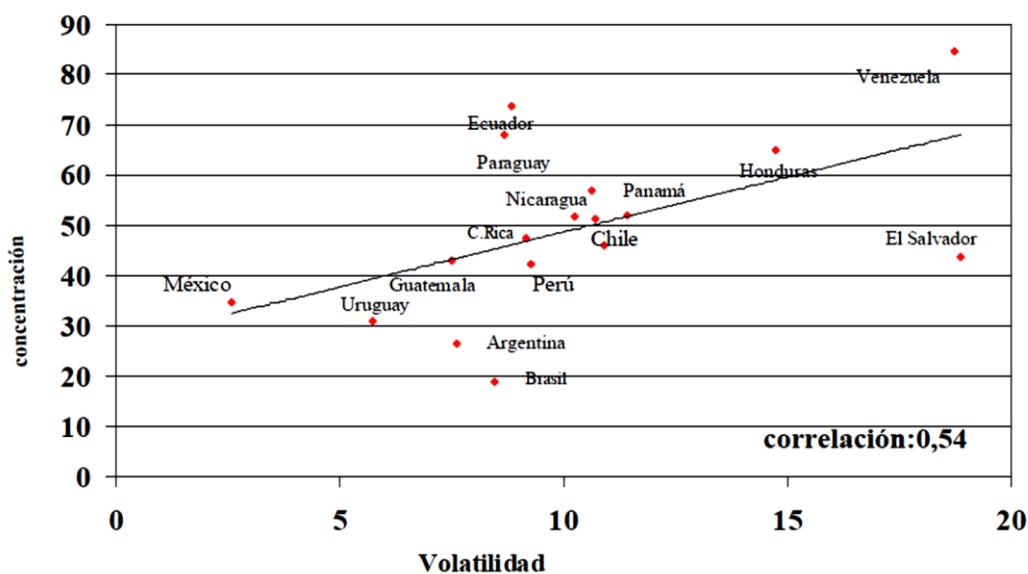
La Figura 11 demuestra que, en términos generales, existe una conexión positiva entre el nivel de enfoque y la inestabilidad de los costos unitarios, estimada por la última a través de la desviación estándar del registro (base 2004 = 100). En este sentido, las naciones con el enfoque más asombroso en sus tarifas, en general, tendrán una menor imprevisibilidad.

Mientras que el país de Venezuela, cuyas tarifas se amasan en un artículo solitario, tiene diferentes naciones con un alto nivel de expansión, por ejemplo, en Brasil, Argentina, Uruguay y México (cuyas estructuras de tarifas incorporan incluso artículos no esenciales) tienen las volatilidades más mínimas. La conexión entre el nivel de fijación y la inestabilidad para el ejemplo de 17 naciones es 0.545.

Como se puede ver en el diagrama y el coeficiente de conexión, la conexión entre enfoque e imprevisibilidad no es impecable. Esto se debe a que, como se señaló anteriormente, no solo es significativo el nivel de fijación o mejora, pero además, qué elementos son los que conforman la estructura rentable. Venezuela, por ejemplo, tiene la

inestabilidad más notable no solo por su fijación, sino también por la forma en que su producto primario (petróleo) indica enormes variedades en sus costos. A pesar de lo que podría esperarse, las diferentes naciones con un nivel comparativo de fijación (por ejemplo, Ecuador y Paraguay) muestran una impredecibilidad mucho menor.

Figura 11: Concentración y volatilidad: América Latina



Una estimación cuantitativa de los determinantes de la imprevisibilidad de las tarifas esenciales.

En el área anterior, se evaluó la inestabilidad de los costos de las mercancías de tarifa peruana, mientras que se presentó una prueba exacta de cómo estas diversas volatilidades y sus relaciones interiores tienen beneficios al evaluar el avance de un archivo de valor total.

La etapa posterior de esta investigación es evaluar con mayor detalle los puntos de vista que están detrás de la imprevisibilidad de los registros totales. La acentuación única se pone en los resultados que se pueden obtener al considerar la medición de la relación como una proporción de la interrelación. Unos pocos trabajos de investigación y establecimientos privados consideran esta medida al evaluar el nivel de indefensión externa de las naciones de envío esenciales. En cualquier caso, hay perspectivas relacionadas con esta medición que deben considerarse para completar un examen intensivo.

Además, y con la finalidad de decidir las verdaderas relaciones internas entre las citas de los artículos fundamentales de la tarifa peruana, se propone una estimación econométrica de sus determinantes, con el último objetivo de aclarar de una manera correcta la prueba de observación aparecida anteriormente.

La inestabilidad adicional: rompiendo los impactos.

En términos formales, la inestabilidad de un registro total se puede comunicar como un elemento de las listas individuales a través de la receta que lo acompaña:

$$Var(\text{Indice}^{\text{ponderado}}) = \sum_{i=1}^N \alpha_i^2 * Var_i + 2 \sum \sum \alpha_i \alpha_j * Co var_{(i,j)}$$

En este sentido, hay tres factores que influyen en el desarrollo del registro: la diferencia de cada elemento I, (Vari); la covarianza entre estos artículos, (Covari, j) y la ponderación distribuida a cada uno de los artículos (α_i), que se determina en la porción total de los ingresos creados por cada artículo sobre el beneficio de la tarifa completa.

El tercer factor (la ponderación de los artículos) se basa en el año base utilizado, que se resuelve en el tacto de la persona que está construyendo el registro (que, en su mayor parte, se prescribe como una ejecución del año del laminador en las tarifas). Mientras tanto, los dos iniciales (fluctuación y covarianza) dependen de unas pocas variables a las que se

les denominará estocástico y no estocástico. Las primeras son las ocasiones casuísticas sin importancia cuya proximidad dependerá de elementos, por ejemplo, el horizonte de tiempo en el que se completa el examen (varios períodos), el tipo de información utilizada (en niveles o en variedades) y la repetición de los mismos (mes a mes, trimestral o anual). Entonces, nuevamente, los elementos no estocásticos (por ejemplo, los determinantes macroeconómicos de las declaraciones) nos permitirán encontrar las relaciones interiores genuinas entre estos costos y, por lo tanto, el nivel de impotencia exitosa de una nación para aturdir en sus términos de intercambio.

Elementos estocásticos (1):

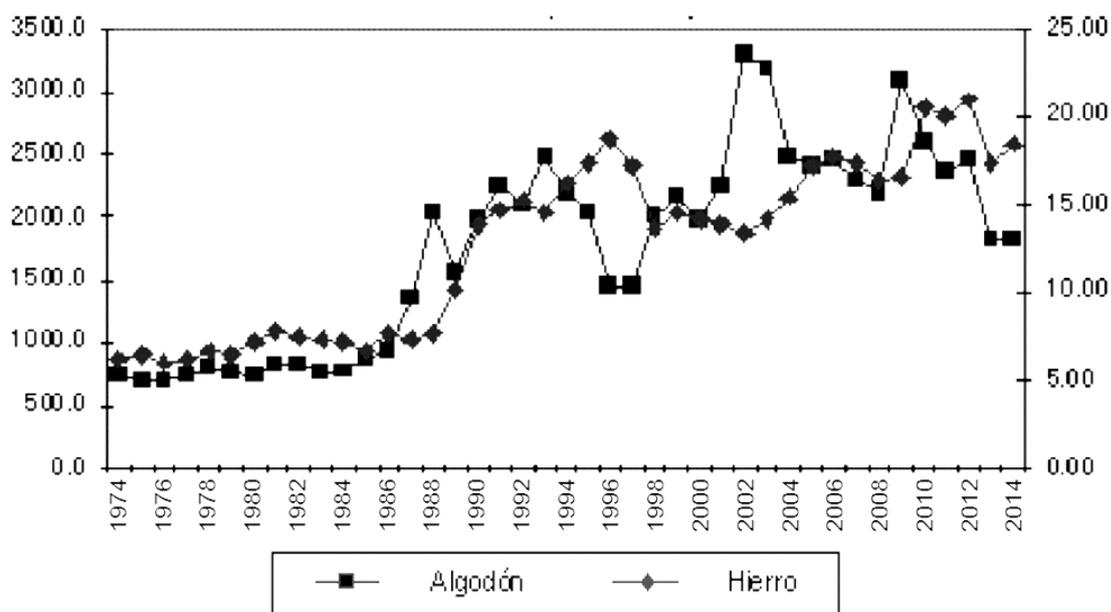
Examinar la idea de las afirmaciones según la hipótesis del ordenamiento temporal.

La hipótesis de la disposición temporal muestra que las medidas de fluctuación y covarianza no se verán afectadas por cambios en el momento de la investigación solo si la disposición a la que se hace referencia es estacionaria en general. En cualquier caso, para la situación en la que estos arreglos presentan algún tipo de propensión (determinista o estocástica), en ese punto la variedad o expansión del período de tiempo inferirá que estas ideas abarcan varias cualidades.

Del mismo modo, los aturdidores auxiliares regulares a la disposición pueden impactar las mediciones, por ejemplo, la conexión, desviándolos para demostrar la inmensidad.

En este sentido, y por el método de resumen, los costos de las tarifas de algodón y hierro peruanas se muestran en el diagrama adjunto, dos artículos cuyos costos hipotéticamente no deberían estar conectados:

Figura 12: Cotizaciones internacionales del algodón y el hierro



Las dos declaraciones no se han vaciado, por lo que están en dólares actuales por tonelada (US \$ / TM). Por lo tanto, se considera que aumenta el impacto que puede causar la proximidad de cierta inclinación (para esta situación, producida por la expansión) sobre las percepciones de imprevisibilidad. En tal sentido, para el período 1994-2014, las desviaciones estándar de los costos de hierro y algodón fueron 491.8 y 2.3, individualmente. En ese momento, al extender el período hasta 1974-2014, estas mediciones se expandieron a 780.4 y 4.9, la instancia del costo de la tarifa del hierro y el algodón, individualmente. En este sentido, la confianza en los resultados se demuestra en la expansión del período investigado.

Además, el impacto del aumento del período de tiempo se distingue progresivamente en la estimación de las covarianzas, que finalmente se observa en la estimación del coeficiente de conexión. La presencia de algún tipo de propensión determinista o estocástica compartida entre dos disposiciones hace que esta medida aumente de manera fundamental, lo que influye en esta medida para mostrar la inmensidad a medida que se amplía el horizonte sobre el que se determina. Por ejemplo, los resultados que se obtienen al aplicar el

coeficiente de conexión entre los costos del hierro y el algodón pueden referirse a: la relación entre los dos para el período 1994-2014 fue - 0.22 (y, de hecho, no es significativa⁶); de nuevo, el determinado para el período 1974-2014 fue de 0.77 (positivo y enorme).

Dada la prueba de la presencia de impactos de deformación creados por el factor de "intervalo de tiempo" en un par de declaraciones (hierro y algodón), la red de relación de los grados de todos los costos de los artículos de la tarifa peruana se determina con el objetivo de decidir en qué grado Las conexiones entre esta disposición de costos están influenciadas en este factor. El marco de conexión se calcula para los períodos 1994-2014 y 1974-2014 y los resultados se resumen en la tabla 11. Además, esta tabla incorpora el efecto posterior de la utilización de la prueba de relación conectada por Pindyck y Rotemberg.

Tabla 11: Matriz de correlación de las cotizaciones de los commodities de exportación peruanos (en US\$)
Correl más=0.409 // $\chi^2(66) = 308$ Período 1994-2014

	HP	Algodón	Azúcar	Café	Cobre	Estaño	Hierro	Oro	Plata	Plomo	Zinc	Petróleo
HP	1.0	0.3	0.1	0.2	0.3	0.0	0.7	0.2	0.1	0.1	0.3	-0.1
Algodón	0.8	1.0	0.3	-0.1	0.8	-0.5	-0.2	0.1	-0.3	0.1	0.5	-0.6
Azúcar	0.6	0.7	1.0	0.0	0.3	-0.6	-0.1	-	-0.5	-0.2	0.5	-0.7
Café	0.7	0.6	0.3	1.0	-0.1	0.3	0.0	0.3	0.3	0.4	-0.2	0.1
Cobre	0.7	0.9	0.6	0.4	1.0	-0.4	0.0	0.2	-0.2	0.1	0.5	-0.4
Estaño	0.5	0.4	0.1	0.7	0.2	1.0	-0.1	0.7	0.9	0.6	-0.5	0.9
Hierro	0.9	0.7	0.6	0.7	0.6	0.5	1.0	-	-0.1	-0.3	0.1	0.0
Oro	0.8	0.8	0.7	0.6	0.7	0.6	0.8	1.0	0.9	0.8	-0.4	0.6
Plata	0.6	0.5	0.3	0.6	0.4	0.8	0.6	0.8	1.0	0.8	-0.5	0.8
Plomo	0.7	0.7	0.5	0.7	0.6	0.8	0.6	0.9	0.9	1.0	-0.3	0.5
Zinc	0.8	0.9	0.8	0.5	0.8	0.3	0.8	0.8	0.5	0.6	1.0	-0.4
Petróleo	0.6	0.5	0.4	0.6	0.4	0.9	0.7	0.8	0.9	0.8	0.6	1.0

(1) La prueba de relación conjunta relacionada con la información del período 1994-2014 demuestra la cercanía de una relación notable. De igual manera, se enlistaron 25 relaciones individuales críticas.

(2) La prueba de conexión conjunta conectada a la información del período 1960 al 2000 muestra una relación cercana notable. Asimismo, introduce conexiones individuales notables para cada relación individual.

Los resultados introducidos en la tabla 12 en relación con el período 1994-2014 muestran la presencia de 25 relaciones, de un total de 66, que en realidad son enormes. No obstante, a causa de ampliar el marco de tiempo de ejemplo dos o tres décadas más, se ve que prácticamente todas las conexiones son de hecho notables.

Dada la prueba de los impactos del factor "intervalo de tiempo" en la medición de la conexión, es importante analizar las propiedades de distribución de tiempo de los costos usados. Por lo tanto, la prueba de la raíz unitaria de Dickey-Fuller en la disposición de valores colapsados está conectada. Además, la prueba de Zivot y Andrew se utiliza para desactivar cualquier impacto contorcido que pueda producirse por la cercanía de alguna rotura básica en la prueba anterior. Las consecuencias de la prueba de Dickey-Fuller demuestran la proximidad de la raíz unitaria en todos los arreglos, excepto los costos de las tarifas de azúcar. Además, la prueba de Zivot y Andrew reafirma estos resultados a excepción del costo del cobre. Según esta prueba, el avance del costo de este metal no presentaría una raíz unitaria, sino que está influido por la proximidad de una ruptura auxiliar en el año 1975.

Estos resultados muestran la necesidad de purificar los impactos de mutilación creados por la proximidad de la unidad establecida en la disposición de los factores que se desglosarán. Sin este tratamiento pasado de la disposición, no sería concebible reconocer las conexiones no estocásticas entre ellos. En consecuencia, las variedades de tasas de las declaraciones vacías se utilizan en los segmentos adjuntos. Los impactos de este tratamiento en las relaciones se muestran en la tabla adjunta:

Tabla 12: Matriz de correlación de las cotizaciones de los commodities de exportación peruanos (Variaciones porcentuales)
 Correl máx.=0.409 // $x^2(66) = 164$ Período 1994-2014

	HP	Algodón	Azúcar	Café	Cobre	Estaño	Hierro	Oro	Plata	Plomo	Zinc	Petróleo
HP	1.0	0.4	0.2	0.0	0.4	0.1	0.3	0.3	0.3	0.3	0.2	-0.3
Algodón	0.4	1.0	0.0	0.0	0.6	0.3	-0.3	0.0	-0.1	0.2	0.3	-0.2
Azúcar	-	0.1	1.0	0.5	0.2	0.2	-0.2	0.2	0.3	0.6	0.4	-0.1
Café	0.2	0.2	0.1	1.0	0.2	-0.1	-0.2	0.0	0.0	0.4	0.2	-0.3
Cobre	0.6	0.5	0.0	0.1	1.0	0.0	-0.2	0.3	0.3	0.6	0.4	0.2
Estaño	0.2	0.5	0.2	0.2	0.2	1.0	0.0	0.0	0.1	0.2	0.3	0.4
Hierro	0.0	-0.2	-0.2	0.0	-0.2	-0.1	1.0	0.1	0.0	-0.1	-0.2	0.0
Oro	0.3	0.2	0.3	-0.1	0.4	0.3	-0.1	1.0	0.9	0.4	0.0	0.1
Plata	0.2	0.2	0.4	0.0	0.4	0.3	-0.2	0.8	1.0	0.6	0.0	0.2
Plomo	0.2	0.3	0.4	0.3	0.4	0.5	-0.3	0.4	0.6	1.0	0.2	0.1
Zinc	0.2	0.3	0.5	0.1	0.4	0.4	0.0	0.2	0.2	0.4	1.0	0.1
Petróleo	0.0	0.2	0.2	-0.1	0.3	0.5	-0.2	0.4	0.5	0.5	0.3	1.0

Período 1976-2014 Correl máx.=0.314 // $x^2(66) = 196$

Nota:

* Los datos remarcados indican la significancia de la correlación.

La prueba de relación conjunta relacionada con la información de mes a mes demuestra la no desaparición de la relación crítica. Tampoco se registraron conexiones individuales notables.

(2) La prueba de relación conjunta conectada a la información trimestral demuestra la cercanía de la relación crítica. Se registraron cinco grandes relaciones individuales.

Como se puede encontrar en la Tabla 12, la disminución tanto de la cantidad de relaciones críticas como de la estimación de la medición que estima la conexión conjunta para los dos tiempos de la nueva disposición de valores es notable. De esta manera, para el período 1994-2014, de las 25 grandes relaciones aparecidas en la tabla 11, 10 permanecen en el poder al utilizar arreglos en variedades de tarifas. De la misma manera, la relación

conjunta disminuye, como lo muestra la estimación de la dispersión Chi-cuadrado de la medida a la que se hace referencia (esto va de 308 a 164). Una maravilla comparable ocurre con las relaciones que se obtuvieron durante el período 1976-2014, donde las conexiones críticas se redujeron de 65 a 23 y la relación conjunta de 749 a 196.

No obstante, independientemente del efecto creado al trabajar con la disposición estacionaria, se aprecia que aún hay errores entre las medidas de conexión si se toman diversos marcos de tiempo. Estas disparidades se desglosan en el siguiente segmento.

Componentes estocásticos (2): La fantasía del desarrollo.

A pesar de que los resultados que aparecen en la Tabla 12 demuestran una manera de lidiar con la prueba reconocible de las conexiones no estocásticas entre los costos de los productos, existen todavía relaciones críticas entre los elementos aleatorios (por ejemplo, azúcar y zinc). Estos resultados se identifican de manera directa con la visión regular de la presencia de consuelo sumado entre los costos de los productos esenciales.

Esta sugerencia se ha confirmado por la forma en que hay conexiones entre los elementos aparentemente aleatorios (como aparece en la Tabla 12). Este tipo de relación fue llamada por Pindyck y Rotemberg (1990) como la "maravilla de confusión" (maravilla asombrosa). En su examen, encontraron que había conexiones entre una recopilación de productos intrascendentes que se elevaba por encima de cualquier relación macroeconómica que pudiera legitimar cualquier relación.

De manera similar, los creadores encontraron que la proximidad de las conexiones notables se identificó con la recurrencia de la información utilizada: en interinos más prominentes, más notable es la cantidad de relaciones mensurablemente críticas. Dada esta comprobación evidente de la presencia de una "conducta de grupo" (conducta de la multitud), algunos trabajos de investigación, considerando como afirmativa la idea de "sobreabundancia" de mejoras de valor en artículos desconectados, se concentraron en

estimar el alcance de esta abundancia. Estos trabajos incorporan los de Palaskas y Varanis (1991), Palaskas (1993), Trivedi (1995), Deb et al. (1996), quienes aplicaron diversos sistemas de ordenación del tiempo encontraron que esta "abundancia" de consideración era menos "innecesaria" que la encontrada por Pindyck y Rotemberg.

No obstante, diferentes obras trataron de ver la veracidad del pensamiento de vivir. Entre estos, sobresale la investigación de Cashin, McDermott y Scott (1999), en la que se utilizó una proporción electiva de consuelo para la idea de relación. Esta medida es la comprensión, que estima la extensión del tiempo en que los costos de dos productos son como uno en un momento similar de desarrollo o reducción. Estos agentes razonaron que no hay pruebas de un movimiento en la mayoría de los costos de productos recientemente investigados por Pindyck y Rotemberg.

En esta línea, la prueba obtenida por los trabajos mencionados anteriormente nos deja desglosar con una mejor precisión los resultados adquiridos en el área anterior. Para empezar, los resultados que se muestran en la Tabla 12 demuestran la no aparición de relaciones críticas entre los cinco artículos de tarifa primaria (cobre, oro, harina de pescado, zinc y café expreso). De manera similar, se aprecia que entre las diez relaciones mediblemente grandes durante el período 1994-2014, cinco se comparan por definición con el tipo claramente desconectado (conexiones de azúcar con espresso, plomo y zinc; de algodón con harina de pescado y cobre). Mientras tanto, el resto de las conexiones (cobre con plomo y zinc, plata con oro y plomo y estaño con petróleo) podrían ser defendidas por componentes macroeconómicos.

En perspectiva sobre estos resultados, la idea de comprensión está conectada para confirmar los resultados adquiridos. Para esto, la variable dicotómica $\{S_j, t\}$ se desarrolla para la disposición de las variedades de tasas en los costos de artículos "I", que recibe la estimación de 1 cuando está en su patrón y 0 cuando su valor es inferior a este.

En este sentido, el nivel de concordancia entre los dos acuerdos se determina de la siguiente manera:

$$C_{ij} = T^{-1} \left\{ \sum_{t=1}^T (S_{i,t} S_{j,t}) + (1 - S_{i,t})(1 - S_{j,t}) \right\}$$

donde T se refiere al tamaño del ejemplo y C_{ij} la proporción de la extensión del tiempo en que las dos disposiciones coincidieron en un estado similar.

Para la situación en que el acuerdo es en realidad pro cíclico (contra cíclico), el nivel de comprensión será $C_{ij} = 1$ ($C_{ij} = 0$). No obstante, a pesar del hecho de que una estimación de 0.7 podría considerarse como un marcador de un alto nivel de comprensión, el incentivo normal entre un par de acuerdos aleatorios podría ser de 0.5 o más. Teniendo en cuenta estas contemplaciones, continuamos analizando las consecuencias de aplicar esta proporción de consuelo en las diez relaciones críticas durante el período 1994-2014.

Tabla 13: Medidas de conocimiento, período 1994-2014

Concordancia	Correlación
Plomo vs. Cobre 0.76	0.58
Petróleo vs. Estaño 0.76	0.42
Plata vs. Oro 0.71	0.85
Cobre vs. Algodón 0.67	0.58
Zinc vs. Cobre 0.67	0.42
Plomo vs. Plata 0.67	0.58
Plomo vs. Azúcar 0.62	0.64
Café vs. Azúcar 0.48	0.53
Azúcar vs. Zinc 0.43	0.42

Por encima de todo, debe notarse que las cuatro cualidades más reducidas tomadas por la medición de concordancia en la Tabla 13 se comparan con aquellas que, por definición, no deberían tener un gran nivel de relación (costos del azúcar con el del plomo, café expreso). y zinc, y costo del algodón y harina de pescado). Mientras tanto, el quinto valor inferior se compara con el entendimiento entre el costo del plomo y la plata. Dado que las

tarifas de plomo peruanas consolidan la sustancia de plata, es normal que exista una conexión entre los desarrollos de los dos metales. En este sentido, la estimación de esta medición a causa de estos metales se completará como un punto de referencia desde el cual las conexiones entre un par de elementos se verán como notables.

De este modo, se razonó que cuatro de las cinco conexiones entre los costos de los elementos desconectados, en los que la medición de la conexión había demostrado la presencia de conexiones notables, terminaron siendo falsas. Esto refleja uno de los detrimentos de esta medida: es posible que un cambio solitario en el grado de un par de disposiciones desconectadas incline la conexión para reconocer su notoriedad.

Por fin, y por el método para confirmar los descubrimientos introducidos en Pindyck y Rotemberg, las redes de conexión de productos comercializados por Perú para el período 1999-2014 se muestran en el Anexo III, mes a mes, trimestral y mes a mes. premisa. anual. Todos los arreglos están en variedades de tarifa. Se ve que cuando se utiliza información mes a mes, no hay relaciones notables entre los factores a los que se hace referencia. Sea como sea, al pensar en las variedades trimestrales, figuran 5 relaciones enormes, que posteriormente se expanden a 11 en la periodicidad de cada año. Esta realidad da la premisa de utilizar medidas de información electiva para la relación.

Los factores determinísticos y las interrelaciones macroeconómicas

Esta pieza del trabajo busca identificar cuáles son los diversos factores macroeconómicos fundamentales después del desarrollo de los costos de los artículos de tarifas esenciales y las posibles interrelaciones entre ellos. Como se mostró en los últimos dos segmentos, la gran mayoría de estas interrelaciones, estimadas por sus relaciones, demostraron ser no críticas. No obstante, algunos atributos llamados "estocásticos" de esta medida se resolvieron adicionalmente, lo que hizo que fuera inconsistente. En este sentido,

es importante demostrar el avance de los costos de los artículos de tarifa. Si bien los hechos confirman que el desarrollo diario de los costos de cada producto reacciona a una variedad de elementos de sus mercados separados, el avance trimestral y de cada año de estos se considera primordialmente afectado por las condiciones macroeconómicas predominantes. En tal sentido, un examen de debilidad que dependa del avance de los términos de intercambio debe pensar en este tipo de relación.

Entre los diferentes trabajos fundamentales que intentan determinar conexiones entre los componentes macroeconómicos y el desarrollo de los costos de las mercancías están los de Chu y Morrison en 1984, Dornbush en 1985 y Gilbert en 1989.

Estos trabajos toman en cuenta modelos de interés que incorporan primordialmente dos factores: el avance de los ciclos financieros de las naciones industrializadas y la escala de intercambio genuina de los Estados Unidos¹⁶. Sea como fuere, su exposición anticipada durante el segundo 50% de los años 80 fue pobre. Dados estos resultados, otras investigaciones intentaron abordar las dificultades identificadas con la utilización de modelos de interés, mientras mejoraban la estimación de los factores oficialmente utilizados. Entre estas obras se encuentran las creadas por Borensztein y Reinhart en 1994 y Reinhart y Wickham en 1994, quienes intentaron incorporar en sus modelos dos sustancias significativas hasta la fecha que no se habían considerado en la exhibición de los costos de los artículos: la fuerza tarifaria esencial conectada por las naciones creadoras. en su misión de adaptarse a la obligación de emergencia de mediados de los 80 y la emergencia monetaria que las naciones del este estaban experimentando. Para estas realidades, estos creadores consolidan en sus modelos la oferta variable y mejoraron la determinación de la variable "movimiento financiero" al incluir el desarrollo de la acción de las naciones de Europa del Este y la Unión Soviética anterior a la lista de naciones industrializadas.

No en absoluto, como los elaborados por Borensztein y Reinhart, donde se desglosan los determinantes macroeconómicos del archivo total de productos que excluyen el petróleo, esta área mostrará los resultados obtenidos de la demostración individual de los 5 principales artículos de tarifa peruana (cobre, oro, harina de pescado, etc.). cinc y expreso). La periodicidad de la información utilizada es en cada año y se extiende durante el periodo 1974-2014. Los factores lógicos incorporan factores de interés, por ejemplo, la generación de las naciones industrializadas (IPCW), la escala de intercambio real del dólar estadounidense (TCR), la expansión de las naciones industrializadas (IPC_W) y el costo del préstamo genuino (RD). Los diferentes factores que se toman en cuenta son la creación mundial de cada artículo bajo investigación (Q_i) y el costo de la cena de soja (PSOYA).

Todos los factores (excepto los factores de suministro, el TCR y el IPC_W) fueron aplanados por la lista de valores de generación de EE. UU. Para el examen de los determinantes del costo de cada producto, se utilizó la estrategia para las tablas menos comunes (MCO). Mientras que, para evaluar las posibles comunicaciones entre los costos de estos artículos, se conectó la estrategia para marcos de condiciones claramente desconectados (SUR). En cualquier caso, los resultados obtenidos demostraron que no había muchas ventajas insignificantes de utilizar el último procedimiento.

Las consecuencias de las evaluaciones de cada uno de los costos del principio de envío de productos se muestran en la tabla 14. Esto muestra la necesidad de consolidar los factores de suministro en este tipo de demostración, como están propuestos por Borensztein y Reinhart. El principal caso especial se encuentra en la visualización del costo de la harina de pescado, en donde se consolida como la primordial variable informativa del costo de la fiesta de la soja. Sea como fuere, este último factor está claramente identificado con la creación de harina de pescado, lo que mostraría que la relevancia de la generación se transmite de manera indirecta a través de los costos de un producto sustituto, por ejemplo,

la soya. Entonces, nuevamente, se ve que la variable que habla del movimiento monetario mundial es notable en la visualización de los costos de cobre y zinc. Mientras tanto, el costo del oro reacciona a las variedades en expansión mundial, lo que se caracteriza por su utilización de ahorros significativos en períodos inflacionarios. Estos resultados no solo se identifican con lo que demuestran la práctica y el instinto, sino que tienen un nivel adecuado de cambio estimado por la medida de la R-cuadrada.

Tabla 14: Determinantes de los precios de los principales commodities de exportación

Periodo bajo análisis: 1974-2014

Productos	IPW	Qi	Pit-n	IPC_W	Hsoya	R2
Cobre*	3.3.	-	0.2.			0.8.
Oro*		2.4.	-0.7.	1.7.		0.9.
Harina de pescado		1.5.	-0.9.		2.2.	0.8.
Zinc**	0.3.	-	-0.3.			0.3.
Café*		0.6.	0.2.			0.7.
		1.0.				

Para complementar las consecuencias de estas evaluaciones econométricas, se intenta medir la importancia general de cada uno de los componentes macroeconómicos que influyen en la dirección de cada uno de los elementos bajo investigación. Con este objetivo, se determina la caída de su fluctuación y los resultados obtenidos se condensan en la Tabla

*Tabla 15 Descomposición de varianza por producto como porcentaje de la varianza explicada**

Productos (Pi)	IPW	Qi	IPC_W
Hsoya			
Cobre		77.6	22.4
Oro		41.8	58.2
Harina de pescado		63.5	36.5
Zinc**		100	
Café		100	

Período bajo investigación: 1974-2014

Como no había sido completamente el mejor en su clase al observar los efectos secundarios de las recaídas individuales, la acción monetaria de las naciones modernas es la parte fundamental de la imprevisibilidad de los costos del cobre y el zinc. Este factor aclara el 77.6% y el 63.5% de la imprevisibilidad de estos costos, individualmente. Mientras tanto, la creación individual de cada elemento establece la variable lógica principal en el modelo de espresso (legítimamente) y la harina de pescado (de manera indirecta a través de su efecto sobre el costo de la soja). Finalmente, la expansión mundial demostró ser la variable lógica principal (con un 58.2%) de la inestabilidad del costo del oro.

Por fin, y para confirmar la baja conexión entre esta reunión de artículos (aparte de la que está entre el costo del cobre y el zinc), se realizó un examen de desintegración por covarianza. En este momento, se eligieron cuatro conjuntos de valores (que demostraron las relaciones más elevadas dentro de esta reunión).

Tabla 16 Descomposición de covarianza por producto como porcentaje de la covarianza explicada

Productos (Pi)	IPW	Qi	IPC_W	Hsoya
Cobre, Zinc*	69.4.	30.6.		
Oro, Cobre**	32.6.	74.5.	-7.1.	
HP, Cobre**	36.1.	-4.5.		68.4.
Oro, HP		12.5.	-0.3.	87.8.

*Los resultados no varían significativamente al emplear la forma cuadrática de IPW.

Presentó correlación positiva en los periodos 1994-2014 y 1974-2014

Introdujeron una conexión notable para el período 1974-2014.

Los resultados adquiridos son los que acompañan:

Cobre y zinc Como se anticipó, la covarianza entre los costos de cobre y zinc se aclara en un 69 por ciento por el impacto de la acción mundial en los dos costos. En ese momento, el resto de la covarianza aclarada por los modelos se crearía por la conexión entre

la generación de los dos metales. No obstante, podríamos afirmar que la conexión entre ellos es casi nula, lo que mostraría la proximidad de alguna relación falsa entre estos factores.

Oro y cobre La conexión entre los costos del oro y el cobre se atribuye en un 74.5% a la conexión entre sus creaciones individuales. A pesar de que el examen completado sugiere una paridad incompleta, es normal que las variables después de la creación de los dos elementos (fuera de la mejora mecánica en sus formas de generación individuales) sean autónomas. Esto legitimaría la no importancia de la relación entre los dos costos en la información mensual, trimestral y anual del período 1994-2014 y brindaría otra prueba contra la evidente evidencia adquirida en el período 1974-2014.

Además, merece la pena hacer referencia a que la covarianza entre los dos costos se ve disminuida por el impacto de la hinchazón global (disminución del 7 por ciento). Podemos decir que la presencia de una conexión negativa entre la expansión mundial y el movimiento financiero. Este último factor aclara el 33% de la covarianza.

Harina De Pescado Y Cobre. La covarianza entre las dos afirmaciones se aclara por la cercanía de los factores de creación mundial y costo de la fiesta de la soja. Este resultado es razonable si se considera la alta conexión entre el costo de la soja y el movimiento financiero. En cualquier caso, la conexión entre las declaraciones no terminó siendo enorme para el mes a mes, las frecuencias trimestrales y anuales (período 1994-2014).

Oro y harina de pescado. La conexión entre los dos artículos se aclara en su mayor parte por el impacto de la cena de soja (88 por ciento). El resto del 12 por ciento estaría legitimado por la conexión entre sus creaciones particulares. En este sentido, se legitimaría la no esencialidad de la relación de este par de artículos para los diversos tiempos de investigación.

En este sentido, si la indefensión de una nación se estima por las conexiones actuales entre los costos de su envío de artículos, los resultados adquiridos en este trabajo de examen muestran que Perú no se vería influenciado por las "inclusiones" entre los costos de su Tarifas esenciales antes de aturdir los términos de intercambio. Esto se demuestra al obtener conexiones no enormes entre los cinco artículos de tarifa fundamentales (cobre, oro, harina de pescado, zinc y café expreso).



Capítulo VI

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

6.1 CONCLUSIONES

primera conclusión: Se suele considerar que un área exportadora depende en gran medida de los productos primarios, es altamente impotente y se opta por los cambios en los precios de diferentes productos de la exportación. En este presente trabajo se presenta una primera estimación sobre la posibilidad de que el impacto de los derechos externos sobre los precios de la exportación puede depender de la estructura del área primaria.

segunda conclusión: Los precios de los productos de la exportación no presentan el mismo grado de volatilidad. Así, por ejemplo, en el caso peruano, los principales productos de la exportación (como oro y cobre) presentan un nivel de volatilidad inferior que lo que se ve en otros productos básicos (como el caso del petróleo). La evidencia se aprecia tanto en el caso de los grados como en las variaciones. En este sentido, la volatilidad incrementada de los precios depende de los productos básicos que componen la estructura de la exportación.

Tercera Conclusión: El grado de diversificación que presenta el área exportadora influye en la volatilidad de los precios de la exportación. La relación de diferentes bienes debe favorecer una reducción en la volatilidad. Los beneficios de la diversificación se ven, también, en el caso peruano, a pesar de que los primordiales bienes de los grados de control de la misma. A nivel de Latinoamérica, se observa también que hay una relación inversa entre la diversificación y el nivel de volatilidad de las exportaciones en cuestión de precios.

Cuarta Conclusión: Determinada la evidencia empírica entre la estructura exportadora, la diversificación y la volatilidad, se han identificado los factores que identifican la volatilidad de los precios agregados.

Quinta Conclusión: Se aprecia que no hay relación en pocos precios de los bienes básicos. El cálculo del conjunto de correlaciones entre los precios de los primordiales productos de la exportación y el nivel de significación de las mismas indica el grado de riesgo que podría representar un impacto sobre los mismos. En el caso de nuestro país, los resultados se indican en el mismo sentido. Esto se demuestra con la obtención de correlaciones no significativas entre los 5 principales productos de la exportación.

Sexta Conclusión: Los resultados que se rescatan de los estadísticos infantiles son sensibles a dos factores: El horizonte de análisis y Frecuencia de la información. Esta sensibilidad no está explicada por el carácter no estacionario de la disposición y las limitaciones del estado de la correlación que puede reflejar relaciones espúreas.

6.2 RECOMENDACIONES

Se recomienda tomar en cuenta la observación hecha en el marco de la comunicación mundial en la covarianza entre las cotizaciones del oro y la harina de pescado está justificada por la relación afirmativa del precio de la soja con la actividad económica. Sin embargo, esta contribución que puede pertenecer a una relación no estocástica es marginalmente nula.

Capítulo VII

FUENTES DE INFORMACION

7.1 FUENTES BIBLIOGRÁFICAS

Barrantes, r. 2009 fondos especiales. La manera económica de hacer política redistributiva en el Perú. lima: iep.

Bonifaz, José Luis 2011 infraestructura en el desarrollo vital de América Latina: situación genuina y potenciada para impulsar su desarrollo: Perú. lima: centro de investigación de la universidad del pacífico / corporación andina de fomento (caf) / secretaría iberoamericana.

Bonifaz, José Luis; Jorge Fernández-baca y Roberto Urrunaga 2005 sobrecostos para los peruanos por la falta de infraestructura. La estimación de los costos de la transacción. lima: centro de investigación de la universidad del pacífico / adeseq.

Bonifaz, José Luis; Oscar Ponce de León y Roberto Urrunaga 2011 "infraestructura". en: plan 2011: 11 temas urgentes para el país. lima: centro de investigación de la universidad del pacífico. <http://www.agenda2011.pe/strategy_briefs/educacion>.

Bonifaz, José Luis y Roberto Urrunaga 2013 "acortando brechas en la infraestructura pública". en: seminario, bruno; sanborn, cynthia y nikolai alva (editores). Cuando despertemos en el 2062: visiones del Perú en 50 años. lima: centro de investigación de la universidad del pacífico.

Borenstein, Eduardo y Reinhart, Carmen. Los determinantes macroeconómicos de los costes del producto. los documentos del personal de imf vol. 41 no. 2. junio 1994.

Bustamante, pablo 2013 "bendición, no maldición". El comercio, 7 de abril.

Casas, Carlos 2013 "un nuevo estado para administrar los recursos de la minería".
lima: ciup, julio. documento inédito.

Casas, Carlos y Alexandra Málaga 2013 "la importancia de los recursos naturales en la generación de recursos para el estado y el sistema de transferencias intergubernamental peruano". documento de discusión. lima: ciup. dd / 13/01, febrero.

CEPAL, 2001. De la inclusión mundial de américa latina y el caribe 1999-2000.

Cunha, f .; j. Heckman; I Lochner y d. Masterov 2005 "descifrando la prueba sobre la disposición de la capacidad del ciclo de vida". en: hanushek, e. además, f. Welch (editores). Manual de los asuntos financieros de la instrucción, vol. 1, No. 1. elsevier. de cuba, auricio. Expansión e imprevisibilidad: una forma de cartera para hacer frente a las tarifas peruanas. Documentos de trabajo del Instituto Kiel. Febrero del 2000

Fondo Monetario Universal (2000), punto de vista financiero mundial, octubre, Washington.

